

Obrascón Huarte Lain, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas Anuales Consolidadas del
ejercicio terminado el 31 de diciembre de
2017 e Informe de Gestión Consolidado,
junto con el Informe de Auditoría
Independiente

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los accionistas de Obrascón Huarte Lain, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Obrascón Huarte Lain, S.A. (la Sociedad Dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2017, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de ingresos y gastos reconocidos en el patrimonio neto, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2017, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Incertidumbre material relacionada con la Empresa en funcionamiento

Tal y como se expone en las Notas 3.17 y 4.2.1 de la memoria adjunta, el Grupo formalizó en marzo de 2017 una facilidad financiera multiproducto con objeto de asegurar la cobertura de las necesidades futuras derivadas de su plan de negocio, con vencimiento en el ejercicio 2018 y vinculada su disponibilidad al cumplimiento de un plan que incluía desinversiones significativas que el Grupo debía ejecutar con anterioridad al cierre del ejercicio 2017. Durante 2017 se han llevado a cabo novaciones al contrato inicial para adaptar las necesidades de caja a las distintas actividades del Grupo. Asimismo, con posterioridad al cierre del ejercicio, se han obtenido de las entidades financieras determinadas dispensas del cumplimiento de ratios financieros asociados a la financiación sindicada y multiproducto, vinculados a la obligación de cancelar ambas financiaciones una vez se formalice la desinversión en curso.

En este contexto, como se indica en la Nota 1.3 de la memoria adjunta, el Grupo firmó en el mes de noviembre un acuerdo de venta de la totalidad del capital social de OHL Concesiones, S.A.U., sociedad cabecera de la división de concesiones del Grupo, por un importe aproximado de 2.200 millones de euros, que incluía determinadas condiciones suspensivas, las cuáles se encuentran pendientes de cumplimiento a la fecha de opinión de este informe. Los administradores de la Sociedad Dominante del Grupo OHL han formulado estas cuentas anuales bajo el principio de empresa en funcionamiento, asumiendo que la capacidad financiera del Grupo y consecuentemente la continuidad de sus operaciones, se verá garantizada por la entrada de los fondos originados por la desinversión anteriormente indicada.

En consecuencia, a la fecha actual, existe una incertidumbre material que puede generar dudas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento y para realizar sus activos y hacer frente a sus pasivos por los importes y con arreglo a la clasificación con que figuran en las cuentas anuales consolidadas adjuntas, que depende del cumplimiento de las condiciones suspensivas que implican la efectividad del acuerdo de venta anteriormente indicado. Nuestra opinión no ha sido modificada en relación con esta cuestión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Además de la cuestión descrita en la sección *Incertidumbre material relacionada con la Empresa en funcionamiento*, hemos determinado que las cuestiones que se describen a continuación son las cuestiones clave de la auditoría que se deben comunicar en nuestro informe.

Registro y valoración de activos concesionales registrados como actividad interrumpida

Descripción

Consecuencia del acuerdo de venta de la totalidad del capital social de OHL Concesiones, S.A.U., el Grupo ha registrado al cierre del ejercicio 2017 en el balance de situación, activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas y pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas por importe de 8.023 y 4.142 millones de euros, respectivamente, y en la cuenta de resultados consolidada el resultado neto del ejercicio de la división de concesiones en una única línea como resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas, habiendo reexpresado, a efectos comparativos y de acuerdo con la norma contable, la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio anterior. De igual modo se presentan los flujos de efectivo del ejercicio y del ejercicio anterior asociados a la actividad interrumpida de forma individualizada.

La clasificación de activos y pasivos como no corrientes mantenidos para la venta y actividad interrumpida es una cuestión clave de nuestra auditoría, en la medida en que requiere la necesidad de realizar juicios por parte de los administradores en relación con el cumplimiento de los requisitos marcados por la norma contable, en especial, la probabilidad de que la desinversión se materialice en el corto plazo y la estimación de su valor recuperable.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, la obtención y análisis de la evidencia que soporta la clasificación de estos activos, contrastando el soporte de las decisiones de desinversión tomadas al nivel adecuado de la Dirección, así como la revisión del contrato de compraventa de la totalidad del capital social de OHL Concesiones, S.A.U. con el fin de comprender adecuadamente las condiciones suspensivas que éste incluye, los plazos considerados y su situación a la fecha de opinión.

Asimismo, hemos analizado la razonabilidad de las estimaciones realizadas por los administradores en términos de valoración de la división, revisando la concordancia de su valor en libros con el precio acordado entre las partes en el contrato de compraventa.

Por último, hemos evaluado que los desgloses de información incluidos en las Notas 1.3 y 3.8 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

Reconocimiento de ingresos en contratos a largo plazo y de la Obra Ejecutada Pendiente de Certificar (OEPC)

Descripción

El Grupo aplica el método del grado de avance para el reconocimiento de ingresos en contratos de construcción a largo plazo.

Este método de reconocimiento de ingresos ha sido una cuestión clave para nuestra auditoría ya que afecta a la valoración de la Obra Ejecutada Pendiente de Certificar (OEPC), que al 31 de diciembre de 2017 asciende a 1.039 millones de euros y a un importe muy relevante del volumen total de la cifra de negocios consolidada y requiere la realización de estimaciones significativas por parte de la Dirección del Grupo relativas, principalmente, al resultado previsto al final del contrato, al importe de gastos pendiente de incurrir, a la medición de la producción ejecutada en el periodo y a las probabilidades de recuperabilidad de modificaciones y reclamaciones sobre el contrato inicial que si bien no han sido aprobados por el cliente final, el Grupo considera que, teniendo en cuenta el estado de las negociaciones y los requerimientos a este respecto del marco normativo aplicable, existe un derecho de cobro probable.

Estos juicios y estimaciones son realizados por los responsables de la ejecución de las obras y posteriormente revisados en los diferentes niveles de la organización, así como sometidos a controles tendentes a asegurar la coherencia y razonabilidad de los criterios aplicados. En este sentido se requiere un importante seguimiento de los presupuestos de obra, variaciones contractuales y reclamaciones o daños causados que les afectan.

Según se indica en la Nota 3.9, entre dichos juicios y estimaciones destacan los asociados al proyecto denominado Hospital de Sidra que mantiene OEPC por importe de 346 millones de euros, en situación litigiosa.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido la realización de un análisis en detalle de una selección de proyectos, basada en factores cualitativos y cuantitativos, para evaluar la razonabilidad de las hipótesis y asunciones realizadas por el Grupo, para lo que nos hemos reunido con personal técnico del mismo, involucrando a nuestros especialistas internos en proyectos de infraestructuras para evaluar en determinados proyectos significativos, tanto la razonabilidad de las asunciones e hipótesis usadas en la actualización de los estimados de costes, como la coherencia del grado de avance en relación con las unidades de obra realmente ejecutadas. Asimismo, hemos revisado las estimaciones realizadas por el Grupo en el ejercicio anterior con los datos reales de los contratos en el ejercicio en curso.

En relación a los importes a cobrar no certificados, hemos analizado que el reconocimiento de los ingresos en trabajos en curso que no han sido aprobados por el cliente final sea adecuado considerando el marco aplicable. Para ello, así como para obtener evidencia sobre recuperabilidad de los derechos de cobro derivados de modificados y reclamaciones, hemos evaluado la evidencia proporcionada por la Dirección, incluyendo, entre otra, opiniones legales y correspondencia con clientes. Sobre una selección de contratos basada en factores cualitativos y cuantitativos hemos analizado la razonabilidad de las posiciones más significativas.

Por último, hemos verificado que la memoria adjunta incluye los desgloses de información relacionados que requiere el marco de información financiera. En este sentido, las Notas 2.6.15, 3.9 y 4.6.2.5 de la memoria consolidada en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

Activos financieros no corrientes en situación concursal

Descripción

Según se indica en la Nota 3.6 de la memoria consolidada adjunta, al cierre del ejercicio 2017, el Grupo registra dentro de los epígrafes "Cartera de valores no corrientes" y "Otros créditos no corrientes", la participación y los créditos y avales concedidos a las sociedades Eje Aeropuerto, S.A. y Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A. (en adelante Cemonasa) por importe de 59,9 y 160,3 millones de euros, respectivamente, ambas sociedades en situación de liquidación y para las que ha sido resuelto el contrato de concesión que suponía su actividad principal.

El Grupo realiza anualmente un test de deterioro de estos activos para estimar su valor recuperable. Los administradores de la Sociedad Dominante consideran que en un escenario base de resolución, inferior al solicitado por el liquidador de la sociedad Eje Aeropuerto, se recuperará la inversión neta registrada, así como los saldos asociados a la construcción de la infraestructura que se mantienen pendientes de cobro. Asimismo, para el caso de Cemonasa, consideran que el contrato concesional soporta el derecho a recuperar la inversión neta y los préstamos mantenidos al cierre del ejercicio 2017.

Esta cuestión es clave para nuestra auditoría, dado que la evaluación por parte de los administradores de la Sociedad Dominante del posible deterioro es un proceso complejo que incluye un elevado nivel de estimaciones, juicios e hipótesis, entre las que cabe destacar la interpretación del marco jurídico de las concesiones y el derecho a solicitar un valor de rescate al Estado español, aspectos que son complementados con informes periciales y opiniones legales de terceros que respaldan las conclusiones alcanzadas por el Grupo.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han incluido, entre otros, un análisis de los contratos de concesión de las sociedades en liquidación y de los juicios alcanzados por los administradores en base a la opinión de sus asesores legales.

Para ello hemos obtenido los análisis jurídico-legales de los abogados y asesores legales con los que trabaja el Grupo, así como los informes periciales de terceros disponibles.

Hemos analizado la razonabilidad de las conclusiones alcanzadas por los administradores del Grupo considerando los diversos factores en los que se basaban las mismas.

Asimismo, hemos analizado y concluido sobre la idoneidad de la contabilización realizada por el Grupo incluyendo los desgloses realizados en relación a estos aspectos, que se incluyen en las Notas 3.6 y 4.6.2.5 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas del ejercicio, incluyendo la descripción de la incertidumbre existente derivada de la situación concursal y de liquidación de las inversiones, cuya recuperabilidad dependerá de la resolución final de los citados procedimientos de liquidación.

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2017, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad Dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre la información contenida en el informe de gestión consolidado se encuentra definida en la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, que establece dos niveles diferenciados de revisión sobre la misma:

- a) Un nivel específico que resulta de aplicación al estado de la información no financiera consolidado, así como a determinada información incluida en el Informe de Gobierno Corporativo, según se define en el art. 35.2.b) de la Ley 22/2015, de Auditoría de Cuentas, que consiste en comprobar únicamente que la citada información se ha facilitado en el informe de gestión consolidado y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Un nivel general aplicable al resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado, que consiste en evaluar e informar sobre la concordancia de la citada información con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas y sin incluir información distinta de la obtenida como evidencia durante la misma, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito en los párrafos anteriores, hemos comprobado que la información específica mencionada en el apartado a) anterior ha sido facilitada y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2017 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad Dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad Dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

En el Anexo I de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas. Esta descripción que se encuentra en las páginas 8 y 9 es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante

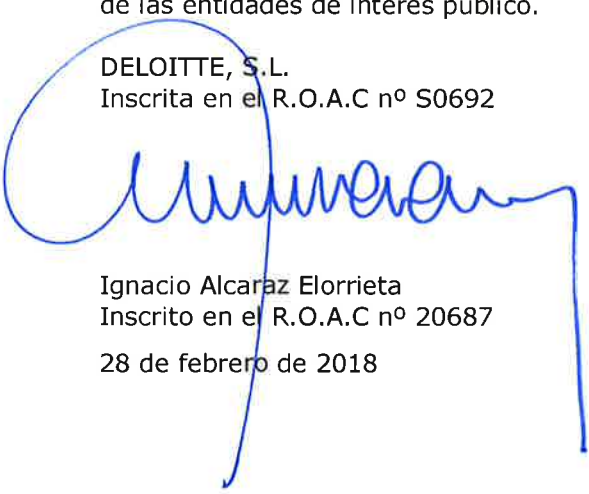
La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante de fecha 26 de febrero de 2018.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 9 de mayo de 2017 nos nombró como auditores por un periodo de un año, contado a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2016, es decir para el ejercicio 2017.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General de Accionistas para el periodo de un año y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 1990, considerando el contenido del artículo 17 apartado 8 del Reglamento (UE) Nº 537/2014 sobre requisitos específicos para la auditoría legal de las entidades de interés público.

DELOITTE, S.L.
Inscrita en el R.O.A.C nº S0692


Ignacio Alcaraz Elorrieta
Inscrito en el R.O.A.C nº 20687
28 de febrero de 2018



DELOITTE, S.L.

Año 2018 Nº 01/18/00090
COPIA

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

Anexo I de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad Dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad Dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad Dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.



OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuentas anuales e informe de gestión consolidados
correspondientes al ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2017

Índice

ESTADOS FINANCIEROS

Balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016.....	1
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016.....	3
Estado de ingresos y gastos reconocidos en el patrimonio neto consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016	4
Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016.....	5
Estado de flujos de efectivo consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016.....	6

MEMORIA

1.- INFORMACIÓN GENERAL DE LA MEMORIA	7
1.1.- Denominación y domicilio social	7
1.2.- Sectores de actividad.....	7
1.3.- Actividad interrumpida	8
1.4.- Resultado del ejercicio, evolución del patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante y evolución de los flujos de efectivo	9
1.5.- Propuesta de distribución del resultado y dividendo	10
1.6.- Beneficio por acción.....	10
2.- BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN	11
2.1.- Bases de presentación	11
2.2.- Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)	11
2.3.- Moneda funcional	14
2.4.- Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas	15
2.5.- Principios de consolidación.....	15
2.6.- Principios, políticas contables y criterios de valoración aplicados	17
3.- NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS	33
3.1.- Activo intangible.....	33
3.2.- Inmovilizaciones en proyectos concesionales	34
3.3.- Inmovilizado material	39
3.4.- Inversiones inmobiliarias.....	41
3.5.- Fondo de comercio	42
3.6.- Activos financieros.....	42
3.7.- Acuerdos conjuntos	45
3.8.- Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas.....	47
3.9.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.....	51
3.10.- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes.....	54

3.11.- Capital social	54
3.12.- Prima de emisión	55
3.13.- Acciones propias	55
3.14.- Reservas.....	56
3.15.- Ajustes por valoración.....	57
3.16.- Intereses minoritarios.....	58
3.17.- Deudas con entidades de crédito y emisiones de obligaciones y otros valores negociables.....	61
3.18.- Otros pasivos financieros.....	66
3.19.- Provisiones	74
3.20.- Otros pasivos.....	76
3.21.- Situación fiscal	76
3.22.- Ingresos y gastos.....	82
3.23.- Estado de flujos de efectivo consolidado	89
4.- OTRAS INFORMACIONES	90
4.1.- Información por segmentos	90
4.2.- Política de gestión de riesgos	96
4.3.- Personas empleadas	103
4.4.- Operaciones con entidades vinculadas	103
4.5.- Cartera de pedidos	110
4.6.- Activos y pasivos contingentes	111
4.7.- Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición Adicional Tercera. "Deber de informar de la Ley 15/2010, de 5 de julio"	118
4.8.- Retribuciones al Consejo de Administración y a la Alta Dirección	119
4.9.- Retribuciones a los auditores.....	120
5.- HECHOS POSTERIORES	122

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016

ACTIVO	Nota	31/12/2017	31/12/2016
ACTIVO NO CORRIENTE			
Activos intangibles	3.1.		
Activos intangibles		449.460	486.162
Amortizaciones		(218.012)	(211.648)
		231.448	274.514
Inmovilizaciones en proyectos concesionales	3.2.		
Activo intangible		12.356	1.199.054
Activo financiero		54.417	5.240.580
		66.773	6.439.634
Inmovilizado material	3.3.		
Terrenos y construcciones		118.518	130.332
Maquinaria		383.177	437.571
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario		97.749	116.587
Anticipos e inmovilizaciones en curso		13.261	6.237
Otro inmovilizado material		61.648	74.135
Amortizaciones y provisiones		(462.294)	(507.851)
		212.059	257.011
Inversiones inmobiliarias	3.4.	73.284	66.837
Fondo de comercio	3.5.	12.515	12.515
Activos financieros no corrientes	3.6.		
Cartera de valores		209.113	113.864
Otros créditos		450.037	378.300
Depósitos y fianzas constituidos		123.798	157.039
Provisiones		(281.957)	(246.372)
		500.991	402.831
Inversiones contabilizadas por el método de la participación	3.7.	303.127	513.611
Activos por impuestos diferidos	3.21.	265.056	622.114
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE		1.665.253	8.589.067
ACTIVO CORRIENTE			
Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	3.8.	8.023.590	491.963
Existencias			
Materiales incorporables, fungibles y repuestos de maquinaria		57.029	63.971
Trabajos, talleres auxiliares e instalaciones de obra		29.340	32.105
Anticipos a proveedores y subcontratistas		68.278	117.804
Provisiones		(2.243)	(1.993)
		152.404	211.887
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	3.9.		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios		1.710.407	1.806.382
Empresas asociadas, deudores		172.163	254.050
Personal		1.655	2.435
Administraciones públicas	3.21.	89.650	204.366
Deudores varios		68.230	142.253
Provisiones		(305.930)	(329.268)
		1.736.175	2.080.218
Activos financieros corrientes	3.6.		
Cartera de valores		46.660	396.168
Otros créditos		100.762	271.412
Depósitos y fianzas constituidos		6.106	12.950
Provisiones		(13.409)	(17.082)
		140.119	663.448
Activos por impuestos sobre las ganancias corrientes		17.330	23.089
Otros activos corrientes		39.404	42.802
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	3.10.	434.210	817.872
TOTAL ACTIVO CORRIENTE		10.543.232	4.331.279
TOTAL ACTIVO		12.208.485	12.920.346

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016

PASIVO Y PATRIMONIO NETO	Nota	31/12/2017	31/12/2016
PATRIMONIO NETO			
Capital social	3.11.	179.255	179.255
Prima de emisión	3.12.	1.265.300	1.265.300
Acciones propias	3.13.	(48.638)	(46.145)
Reservas	3.14.	(691.193)	(173.645)
Reservas en sociedades consolidadas	3.14.	2.225.326	2.235.397
Ajustes por valoración	3.15.	(751.309)	(588.135)
Resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante	3.22.	(12.076)	(432.338)
TOTAL PATRIMONIO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE		2.166.665	2.439.689
Intereses minoritarios	3.16.	2.016.563	1.603.204
TOTAL PATRIMONIO NETO		4.183.228	4.042.893
PASIVO NO CORRIENTE			
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	3.17.		
Emisión de bonos corporativos		883.385	1.473.418
Emisión de bonos de sociedades concesionarias		-	539.994
		883.385	2.013.412
Deudas con entidades de crédito	3.17.		
Préstamos hipotecarios y otros préstamos		10.171	659.813
Préstamos de sociedades concesionarias		-	1.103.840
		10.171	1.763.653
Otros pasivos financieros	3.18.	4.433	53.043
Pasivos por impuestos diferidos	3.21.	139.493	1.246.334
Provisiones	3.19.	50.122	199.352
Ingresos diferidos		20.651	12.199
Otros pasivos no corrientes	3.20.	15.867	165.913
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE		1.124.122	5.453.906
PASIVO CORRIENTE			
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	3.8.	4.141.724	220.008
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	3.17.		
Emisión de bonos corporativos		21.341	31.332
Emisión de bonos de sociedades concesionarias		-	6.637
		21.341	37.969
Deudas con entidades de crédito	3.17.		
Préstamos hipotecarios y otros préstamos		606.111	499.660
Préstamos de sociedades concesionarias		52.058	66.282
Deudas por intereses devengados y no vencidos		1.168	4.618
Deudas por intereses devengados y no vencidos de sociedades concesionarias		1	6.672
		659.338	577.232
Otros pasivos financieros	3.18.	4.767	7.055
Acreeedores comerciales y otras cuentas por pagar			
Anticipos recibidos de clientes	3.9.	477.757	461.614
Deudas por compras o prestaciones de servicios		1.106.619	1.405.193
Deudas representadas por efectos a pagar		10.954	19.256
		1.595.330	1.886.063
Provisiones	3.19.	225.374	298.230
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes		19.570	29.357
Otros pasivos corrientes	3.20.		
Deudas con empresas asociadas		88.998	97.511
Remuneraciones pendientes de pago		30.283	25.940
Administraciones públicas	3.21.	88.762	137.106
Otras deudas no comerciales		22.717	101.841
Fianzas y depósitos recibidos		2.610	1.489
Otros pasivos corrientes		321	3.746
		233.691	367.633
TOTAL PASIVO CORRIENTE		6.901.135	3.423.547
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO		12.208.485	12.920.346

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente a los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016

	Nota	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016 (*)
Importe neto de la cifra de negocios	3.22.	3.216.351	3.342.369
Otros ingresos de explotación		166.842	181.483
Total ingresos		3.383.193	3.523.852
Aprovisionamientos		(2.118.250)	(2.600.073)
Gastos de personal	3.22.	(839.321)	(854.777)
Otros gastos de explotación	3.22.	(482.161)	(645.313)
Dotación a la amortización		(73.395)	(100.270)
Variación de provisiones		(2.803)	(29.436)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		(132.737)	(706.017)
Ingresos financieros	3.22.	35.531	24.709
Gastos financieros	3.22.	(86.452)	(93.072)
Diferencias de cambio netas		(26.780)	8.418
Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable	3.22.	32.552	(73.937)
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación		(45.452)	(148.885)
Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros	3.22.	(1.477)	99.115
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		(224.815)	(889.669)
Impuesto sobre sociedades	3.21.	7.288	32.055
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		(217.527)	(857.614)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas neto de impuestos	3.8.	497.583	622.298
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO		280.056	(235.316)
Intereses minoritarios de operaciones continuadas	3.16.	381	3.467
Intereses minoritarios de operaciones interrumpidas	3.16.	(292.513)	(200.489)
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO ATRIBUIBLE A LA SOCIEDAD DOMINANTE	3.22.	(12.076)	(432.338)
Beneficio / (pérdida) por acción:			
Básico	1.6.	(0,04)	(1,47)
Diluido	1.6.	(0,04)	(1,47)
Beneficio / (pérdida) por acción de las operaciones interrumpidas:			
Básico	1.6.	0,72	1,44
Diluido	1.6.	0,72	1,44

(*) Re expresado

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado de ingresos y gastos reconocidos en el patrimonio neto consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016

	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016 (*)
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO	280.056	(235.316)
INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO	(424.873)	(451.511)
Valoración de instrumentos financieros	(6.326)	(15.929)
Coberturas de flujos de efectivo	10.467	55.556
Diferencias de conversión	(426.400)	(485.813)
Entidades valoradas por el método de la participación	(1.550)	9.205
Efecto impositivo	(1.064)	(14.530)
TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	29.885	106.850
Valoración de instrumentos financieros	22.255	-
Coberturas de flujos de efectivo	18.706	35.778
Diferencias de conversión	(8.175)	(3.837)
Entidades valoradas por el método de la participación	4.235	84.373
Efecto impositivo	(7.136)	(9.464)
TOTAL INGRESOS / GASTOS RECONOCIDOS	(114.932)	(579.977)
Atribuibles a la Sociedad Dominante	(175.250)	(573.492)
Atribuibles a intereses minoritarios	60.318	(6.485)

(*) Re expresado

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante del estado de ingresos y gastos reconocidos en el patrimonio neto consolidado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016

	Patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante						Intereses minoritarios	Total patrimonio neto
	Capital social	Prima de emisión y reservas	Acciones propias	Resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante	Ajustes por valoración	Total patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante		
Saldo final al 31 de diciembre de 2015	179.255	3.262.958	(3.908)	55.632	(446.981)	3.046.956	1.764.718	4.811.674
Total ingresos / (gastos) reconocidos	-	-	-	(432.338)	(141.154)	(573.492)	(6.485)	(579.977)
Operaciones con socios o propietarios	-	(14.367)	(42.237)	-	-	(56.604)	-	(56.604)
Aumentos de capital	-	(231)	-	-	-	(231)	-	(231)
Distribución de dividendos	-	(13.719)	-	-	-	(13.719)	-	(13.719)
Operaciones con acciones propias	-	(417)	(42.237)	-	-	(42.654)	-	(42.654)
Otras variaciones de patrimonio neto	-	78.461	-	(55.632)	-	22.829	(155.029)	(132.200)
Trasposos entre partidas de patrimonio neto	-	55.632	-	(55.632)	-	-	-	-
Otras variaciones	-	22.829	-	-	-	22.829	(155.029)	(132.200)
Saldo final al 31 de diciembre de 2016	179.255	3.327.052	(46.145)	(432.338)	(588.135)	2.439.689	1.603.204	4.042.893
Total ingresos / (gastos) reconocidos	-	-	-	(12.076)	(163.174)	(175.250)	60.318	(114.932)
Operaciones con socios o propietarios	-	279	(2.493)	-	-	(2.214)	-	(2.214)
Aumentos de capital	-	-	-	-	-	-	-	-
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-
Operaciones con acciones propias	-	279	(2.493)	-	-	(2.214)	-	(2.214)
Otras variaciones de patrimonio neto	-	(527.898)	-	432.338	-	(95.560)	353.041	257.481
Trasposos entre partidas de patrimonio neto	-	(432.338)	-	432.338	-	-	-	-
Otras variaciones	-	(95.560)	-	-	-	(95.560)	353.041	257.481
Saldo final al 31 de diciembre de 2017	179.255	2.799.433	(48.638)	(12.076)	(751.309)	2.166.665	2.016.563	4.183.228

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado en el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Estado de flujos de efectivo consolidado de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2017 y el 31 de diciembre de 2016

	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016 (*)
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	(158.343)	(384.303)
Resultado antes de impuestos	(224.815)	(889.669)
Ajustes al resultado	168.276	313.358
Amortización	73.395	100.270
Otros ajustes al resultado	94.881	213.088
Cambios en el capital corriente	(185.851)	173.498
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación	84.047	18.510
Cobros de dividendos	458	137
Cobros/(pagos) por impuesto sobre beneficios	(38.936)	(41.735)
Otros cobros/(pagos) de actividades de explotación	122.525	60.108
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	41.519	83.069
Pagos por inversiones	(189.787)	(437.367)
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	(30.711)	(89.552)
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	(96.273)	(48.945)
Otros activos financieros	(62.803)	(298.870)
Cobros por desinversiones	279.379	179.326
Empresas del grupo, asociadas y unidades de negocio	248.675	142.680
Inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias	30.704	36.646
Otros activos financieros	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de inversión	(48.073)	341.110
Cobros de intereses	35.527	24.710
Otros cobros/(pagos) de las actividades de inversión	(83.600)	316.400
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	(58.464)	158.803
Cobros y (pagos) por instrumentos de patrimonio	(2.212)	(42.655)
Emisión	-	-
Adquisición	(63.937)	(155.566)
Enajenación	61.725	112.911
Cobros y (pagos) por instrumentos de pasivo financiero	31.274	312.743
Emisión	408.162	663.516
Devolución y amortización	(376.888)	(350.773)
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio	-	(13.719)
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(87.526)	(97.566)
Pagos de intereses	(86.021)	(93.715)
Otros cobros/(pagos) de actividades de financiación	(1.505)	(3.851)
D) IMPACTO DE LOS TIPOS DE CAMBIO SOBRE EFECTIVO Y EQUIVALENTES	(21.293)	4.694
E) AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETO DE EFECTIVO Y EQUIVALENTES (A+B+C+D)	(196.581)	(137.737)
F) EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL PERIODO	630.791	768.528
G) EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL FINAL DEL PERIODO (E+F)	434.210	630.791
COMPONENTES DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL FINAL DEL PERIODO		
Caja y bancos	410.139	609.524
Otros activos financieros	24.071	21.267
TOTAL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL FINAL DEL PERIODO	434.210	630.791

(*) Re expresado

Nota: las notas 1 a 5 de la memoria forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2017

FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS OPERACIONES INTERRUMPIDAS

A) Flujo de efectivo de las actividades de explotación	364.284	144.000
B) Flujo de efectivo de las actividades de inversión	456.424	1.099.822
C) Flujo de efectivo de las actividades de financiación	(462.980)	(1.379.223)
D) Flujo neto de efectivo de las operaciones interrumpidas (A+B+C)	357.728	(135.401)

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

MEMORIA DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO ANUAL TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

1.- INFORMACIÓN GENERAL DE LA MEMORIA

1.1.- Denominación y domicilio social

Obrascón Huarte Lain, S.A., antes Sociedad General de Obras y Construcciones Obrascón, S.A., Sociedad Dominante, se constituyó el 15 de mayo de 1911 y su domicilio social se encuentra en Madrid, Paseo de la Castellana, 259 D.

1.2.- Sectores de actividad

Los sectores principales en los que las sociedades que integran el Grupo Obrascón Huarte Lain desarrollan su actividad son los siguientes:

Concesiones

Explotación de concesiones administrativas de infraestructuras, principalmente de transporte, aparcamientos, puertos y aeropuertos.

Esta actividad ha sido clasificada como actividad interrumpida en el ejercicio 2017 (véase nota 1.3).

Ingeniería y Construcción

Construcción

Construcción de todo tipo de obras civiles y de edificación, tanto para clientes públicos como para clientes privados, y tanto en territorio nacional como en el extranjero.

Industrial

Ingeniería industrial, especialmente plantas y sistemas completos industriales, incluyendo diseño, construcción, mantenimiento y operación y cualquier otra actividad referida a oil&gas, energía, ingeniería de sólidos y sistemas contra incendios.

Servicios

Prestación de servicios a inmuebles y mantenimiento de infraestructuras de todo tipo de inmuebles, viviendas y oficinas.

Desarrollos

Desarrollo y explotación de proyectos inmobiliarios de uso mixto con componente hotelera y de máxima calidad.

1.3.- Actividad interrumpida

El 16 de octubre de 2017 OHL e IFM Investors firmaron un acuerdo para la adquisición por IFM Investors del 100% del capital de OHL Concesiones, S.A.U., cuyos principales términos son los siguientes:

- El precio de la compraventa se ha fijado en 2.775 millones de euros, que será pagado por IFM Investors al cierre de la operación, sujeto a los habituales ajustes de este tipo de operaciones (deuda neta, tipo de cambio y caja aportada a cada proyecto).

El Grupo OHL estima que, tras dichos ajustes, el precio a pagar por IFM Investors será de 2.235 millones de euros.

- Cercanías Móstoles Navalcarnero y Autopista Eje Aeropuerto, sociedades en liquidación han quedado excluidas del perímetro de la operación por lo que estas serán traspasadas a OHL, S.A. al coste neto que mantenía registrado OHL Concesiones, S.A.U. Por ello OHL, S.A. mantendrá derecho al cobro de todas las compensaciones de dichos procesos de liquidación.

El 30 de noviembre de 2017 se firmó de la firma con IFM Investors (a través de su filial Global Infraico, S.L.U) el correspondiente Contrato de Compraventa con arreglo al cual se hará efectiva la adquisición.

El citado contrato contempla igualmente determinadas cláusulas habituales de indemnidad por las que OHL mantiene la responsabilidad de hacer frente a pasivos y obligaciones derivados de hechos anteriores al contrato que puedan liquidarse en el futuro

Conforme a lo previsto en el artículo 160f) de la Ley de Sociedades de Capital se convocó la Junta General Extraordinaria de Accionistas, que con fecha 9 de enero de 2018 procedió a la aprobación de la operación.

La operación está condicionada, entre otros, a la obtención de la preceptiva autorización de las autoridades de competencia mexicanas, a la obtención de un waiver por parte de determinados acreedores financieros, y a la aprobación y lanzamiento por IFM Investors o una filial, de una Oferta Pública de Adquisición sobre el capital social de OHL México, S.A.B. de C.V. que no sea propiedad de IFM Investors en la fecha de cierre de la operación.

De acuerdo a todo lo anterior, y con lo indicado en la NIIF 5, en el ejercicio 2017 en los epígrafes “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” y “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y actividades interrumpida” se registraron los activos y pasivos de la actividad interrumpida de Concesiones.

La interrupción de la actividad de Concesiones ha supuesto:

- En el balance de 2017, presentar todos los activos de la actividad de Concesiones en una sola línea denominada “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” y todos los pasivos de la actividad de Concesiones en una sola línea denominada “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas”.
- En las cuentas de pérdidas y ganancias de 2017 y 2016, se han presentado los resultados, netos de impuestos y antes de intereses minoritarios, en una sola línea denominada “Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas neto de impuestos”.
- El estado de flujos de efectivo de 2017 y 2016 se han obtenido tras haber re expresado los balances de los ejercicios 2016 y 2015, de la misma forma que el ejercicio 2017.

En la nota 3.8 se muestra, desglosado por sus principales epígrafes, el balance de 2017 y un detalle de las partidas de las cuentas de pérdidas y ganancias de los ejercicios 2017 y 2016, que forman el “Resultado del ejercicio procedente de las operaciones interrumpidas neto de impuestos”.

Adicionalmente, la información de “Personas empleadas” y “Cartera de pedidos” no incluye datos de la actividad interrumpida de Concesiones, por lo que se ha re expresado la información del ejercicio 2016.

1.4.- Resultado del ejercicio, evolución del patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante y evolución de los flujos de efectivo

Resultado del ejercicio

El resultado consolidado del ejercicio 2017 atribuible a la Sociedad Dominante alcanza los (12.076) miles de euros, lo que representa un -0,4% sobre la cifra de negocio.

Concepto	Miles de euros		
	2017	2016 (*)	Var. %
Importe neto de la cifra de negocios	3.216.351	3.342.369	-3,8
Resultado bruto de explotación (EBITDA)**	(56.539)	(576.311)	90,2
Resultado de explotación (EBIT)	(132.737)	(706.017)	81,2
Resultados financieros y otros resultados	(92.078)	(183.652)	49,9
Resultado antes de impuestos	(224.815)	(889.669)	74,7
Impuesto sobre sociedades	7.288	32.055	-77,3
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	(217.527)	(857.614)	74,6
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas	497.583	622.298	-20,0
Intereses minoritarios	(292.132)	(197.022)	48,3
Resultado atribuible a la Sociedad Dominante	(12.076)	(432.338)	97,2

(*) Re expresado

(**) El Resultado bruto de explotación (EBITDA) se calcula como resultado de explotación más la dotación a la amortización y la variación de provisiones

Evolución del patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante

La evolución del patrimonio atribuido a la Sociedad Dominante durante los ejercicios 2017 y 2016 ha sido la siguiente:

Concepto	Miles de euros
Saldo al 1 de enero de 2016	3.046.956
Resultado atribuible a la Sociedad Dominante del ejercicio 2016	(432.338)
Reservas de coberturas	146.370
Diferencias de conversión	(272.513)
Ajustes por variación en activos financieros disponibles para la venta	(15.011)
Dividendo distribuido con cargo a resultados del ejercicio 2015	(13.719)
Acciones propias	(42.237)
Operaciones con acciones propias	(418)
Otras variaciones	22.830
Ampliación de capital	(231)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	2.439.689
Resultado atribuible a la Sociedad Dominante del ejercicio 2017	(12.076)
Reservas de coberturas	22.539
Diferencias de conversión	(200.724)
Ajustes por variación en activos financieros disponibles para la venta	15.011
Acciones propias	(2.493)
Operaciones con acciones propias	279
Otras variaciones	(95.560)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	2.166.665

Evolución de los flujos de efectivo

El resumen de los flujos de efectivo del ejercicio 2017, clasificado según provenga de actividades de explotación, de inversión y de financiación, comparado con el ejercicio anterior, es el siguiente:

Flujos de efectivo	Miles de euros		
	2017	2016 (*)	Diferencia
Actividades de explotación	(158.343)	(384.303)	225.960
Actividades de inversión	41.519	83.069	(41.550)
Actividades de financiación	(58.464)	158.803	(217.267)
Efecto de los tipos de cambio sobre tesorería y equivalentes	(21.293)	4.694	(25.987)
Aumento/(disminución) neto de efectivo y equivalentes	(196.581)	(137.737)	(58.844)
Efectivo y equivalentes al inicio del periodo	630.791	768.528	(137.737)
Efectivo y equivalentes al final del periodo	434.210	630.791	(196.581)

(*) Re expresado

1.5.- Propuesta de distribución del resultado y dividendo

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio formulada por los Administradores de Obrascón Huarte Lain, S.A. que será sometida a la aprobación de la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

	Miles de euros
Resultado del ejercicio 2017	(61.780)
Distribución:	
A resultados negativos de ejercicios anteriores	(61.780)

1.6.- Beneficio por acción

Beneficio básico por acción

El beneficio básico por acción se determina dividiendo el resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante entre el número medio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio, excluido el número medio de las acciones propias mantenidas a lo largo del mismo.

Beneficio diluido por acción

El beneficio diluido por acción se determina de forma similar al beneficio básico por acción, pero el número medio ponderado de acciones en circulación se incrementa con las opciones sobre acciones, warrants y deuda convertible.

En 2017 y 2016 no existen diferencias entre el beneficio básico y el beneficio diluido por acción.

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Número medio ponderado de acciones en circulación	286.194.034	293.341.703
Resultado consolidado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante	(12.076)	(432.338)
(Pérdida) básica por acción = (Pérdida) diluida por acción	(0,04)	(1,47)
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas	205.070	421.809
Beneficio básico por acción = Beneficio diluido por acción operaciones interrumpidas	0,72	1,44

2.- BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

2.1.- Bases de presentación

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo Obrascón Huarte Lain del ejercicio 2017 han sido formuladas:

- Por los Administradores de la Sociedad Dominante, en reunión de su Consejo de Administración celebrada el 28 de febrero de 2018.
- De acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea.
- Teniendo en consideración la totalidad de los principios, políticas contables y criterios de valoración de aplicación obligatoria, que tienen un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas. En la nota 2.6. se resumen los principios, políticas contables y criterios de valoración más significativos aplicados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo del ejercicio 2017.
- De forma que muestran la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y de los resultados de sus operaciones, del estado de ingresos y gastos reconocidos, de los cambios en el patrimonio neto y de los flujos de efectivo, que se han producido en el Grupo en el ejercicio 2017.
- A partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Sociedad Dominante y las restantes entidades integradas en el Grupo.

No obstante, y dado que los principios, políticas contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo del ejercicio 2017 difieren en muchos casos de los utilizados por las entidades integradas en el mismo (normativa local), en el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios, políticas contables y criterios de valoración para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2016 fueron aprobadas por la Junta General de Accionistas de la Sociedad Dominante celebrada el 9 de mayo de 2017.

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo y las de la Sociedad Dominante y de las entidades integradas en el Grupo, correspondientes al ejercicio 2017, se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Accionistas. No obstante, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante entiende que serán aprobadas sin ninguna modificación.

2.2.- Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)

Las políticas y métodos contables utilizados en la elaboración de los presentes estados financieros consolidados son los mismos que los aplicados en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2016, excepto por las siguientes normas e interpretaciones que entraron en vigor durante el ejercicio 2017:

Entrada en vigor de nuevas normas contables

Durante el ejercicio 2017 han entrado en vigor las siguientes normas:

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones: Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Modificaciones a la NIC 7 Iniciativa de desgloses	Introduce requisitos de desglose adicionales en relación con la conciliación del movimiento de los pasivos financieros con los flujos de efectivo de las actividades de financiación	1 de enero de 2017
Modificaciones a la NIC 12 Reconocimiento de activos por impuestos diferidos por pérdidas no realizadas	Clarificación de los principios establecidos respecto al reconocimiento de activos por impuestos diferidos por pérdidas no realizadas	

Ninguna de estas normas ha afectado a las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2017.

Normas e interpretaciones emitidas no vigentes

A la fecha de elaboración de estas cuentas anuales consolidadas, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el IASB pero no habían entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de los estados financieros intermedios resumidos consolidados, o bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea:

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones: Aprobadas para su uso en la Unión Europea		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con clientes y sus clarificaciones	Nueva norma de reconocimiento de ingresos (Sustituye a la NIC 18, CINIIF 15, CINIIF 18 y SIC-31)	1 de enero de 2018
NIIF 9 Instrumentos financieros	Sustituye a los requisitos de clasificación, valoración, reconocimiento y baja en cuentas de activos y pasivos financieros, la contabilidad de coberturas y deterioro de NIC 39	
Modificaciones a la NIIF 4 Contratos de seguros	Permite a las entidades dentro del alcance de la NIIF 4, la opción de aplicar la NIIF 9 ("overlay approach") o su exención temporal.	
Mejoras a las NIIF Ciclo 2014-2016	Modificaciones menores de una serie de normas	
NIIF 16 Arrendamientos	Sustituye a la NIC 17 y las interpretaciones asociadas. La novedad central radica en el que la nueva norma propone un modelo contable único para los arrendatarios, que incluirán en el balance todos los arrendamientos.	1 de enero de 2019

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones:		Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
No aprobadas para su uso en la Unión Europea		
Modificación a la NIIF 2 Clasificación y valoración de pagos basados en acciones	Son modificaciones limitadas que aclaran cuestiones concretas como los efectos de las condiciones de devengo en pagos basados en acciones a liquidar en efectivo, la clasificación de pagos basados en acciones cuando tiene cláusulas de liquidación por el neto y algunos aspectos de las modificaciones del tipo de pago basado en acciones.	1 de enero de 2018
Modificaciones a la NIC 40 Reclasificación de inversiones inmobiliarias	La modificación clarifica que una reclasificación de una inversión desde o hacia inversión inmobiliaria sólo está permitida cuando existe evidencia de un cambio en su uso.	
CINIIF 22 Transacciones y anticipos en moneda extranjera	Esta interpretación establece la “fecha de transacción”, a efectos de determinar el tipo de cambio aplicable en transacciones con anticipos en moneda extranjera.	
CINIIF 23 Incertidumbre sobre tratamientos fiscales	Esta interpretación clarifica como aplicar los criterios de registro y valoración de la NIC 12 cuando existe incertidumbre acerca de la aceptabilidad por parte de la autoridad fiscal de un determinado tratamiento fiscal utilizado por la entidad	1 de enero de 2019
Modificación a la NIIF 9. Características de cancelación anticipada con compensación negativa	Se permite la valoración a coste amortizado de algunos instrumentos financieros con características de pago anticipado permitiendo el pago de una cantidad menor que las cantidades no pagadas de capital e intereses.	
Modificación de la NIC 28 Interés a largo plazo en asociadas y negocios conjuntos	Clarifica que se debe aplicar NIIF 9 a los intereses a largo plazo en una asociada o negocio conjunto si no se aplica el método de puesta en equivalencia	
Modificación de la NIC 19. Modificación, reducción o liquidación de un plan	De acuerdo con las modificaciones propuestas, cuando se produce un cambio en un plan de prestación definida (por una modificación, reducción o liquidación), la entidad utilizará hipótesis actualizadas en la determinación del coste de los servicios y los intereses netos para el periodo después del cambio de plan	
NIIF 17 Contratos de seguros	Reemplazará a la NIIF 4. Recoge los principios de registro, valoración, presentación y desglose de los contratos de seguros con el objetivo de que la entidad proporcione información relevante y fiable que permita a los usuarios de la información determinar el efecto que los contratos tienen en los estados financieros	1 de enero de 2021
Modificación NIIF 10 y NIC 28 Venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada/negocio conjunto	Clarificación muy relevante en relación al resultado de estas operaciones si se trata de negocios o de activos.	Sin fecha definida

En relación con la entrada en vigor el 1 de enero de 2018 de las siguientes Normas Internacionales de Información Financiera, a continuación se revela el posible impacto que las mismas tendrán en los estados financieros tras la evaluación realizada por el Grupo.

NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con clientes

El Grupo desarrolla sus actividades de construcción e ingeniería en lugares geográficos, que están sujetos a diferentes marcos legales y contractuales. En ese sentido, el Grupo ha realizado un exhaustivo ejercicio de análisis, coordinando a las direcciones de cada una de sus actividades, con el objetivo de evaluar los impactos de la nueva norma sobre los estados financieros del Grupo. En aras de determinar el impacto se han tenido en cuenta juicios y estimaciones relacionados principalmente con la probabilidad de aprobación por el cliente de variaciones de alcance y aceptación de reclamaciones.



Las condiciones contractuales y la manera en que el Grupo gestiona sus contratos de construcción se derivan principalmente de proyectos sujetos a una obligación de resultados. Los ingresos contractuales continuarán siendo reconocidos a lo largo del tiempo, si bien la nueva norma contempla nuevos requisitos relativos a las contraprestaciones variables, así como la contabilización de las reclamaciones y variaciones como modificaciones contractuales, todo lo cual requiere un umbral superior de probabilidad de reconocimiento. Actualmente se reconocen ingresos cuando es probable que las obras realizadas vayan a producir ingresos mientras que, con la nueva norma, el reconocimiento de los ingresos tiene lugar cuando es altamente probable que no se produzca una reversión sustancial de ingresos a causa de estas modificaciones. En ese sentido, sobre la evaluación realizada se reconocerá a 1 de enero de 2018 un ajuste en las reservas atribuibles a los accionistas de OHL en el saldo inicial, que actualmente se estima en el entorno de los 455.000 miles de euros, tanto de saldos de deudores comerciales como de otros activos financieros.

El citado impacto obedece principalmente a determinados proyectos que se encuentran en situación judicial y de arbitraje, sobre los cuáles el Grupo continúa firmemente convencido de su éxito futuro, si bien no es posible obtener evidencia formal que asegure una alta probabilidad de resolución en favor del mismo.

Costes de licitación y costes contractuales

Actualmente, los costes soportados durante el proceso de licitación se activan, con arreglo a la NIC 11 Contratos de Construcción, dentro del epígrafe “Existencias” y siempre que considere probable que se ganará el contrato. De acuerdo con la nueva norma, sólo podrán activarse los costes si se espera que sean recuperados y si no se hubieran soportado de no haberse ganado el contrato o si son intrínsecos a la entrega de un proyecto. En ese sentido, el impacto de la nueva norma no es significativo para el Grupo.

Impacto fiscal

Los ajustes conforme a la nueva norma son susceptibles de contabilización de efecto fiscal, si bien, de acuerdo al principio de prudencia el Grupo no reconocerá los activos fiscales asociados.

NIIF 9 Instrumentos financieros

Esta norma sustituye a la NIC 39 Instrumentos financieros: reconocimiento y valoración. En la NIIF 9 se recogen directrices revisadas sobre la clasificación y valoración de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias para el cálculo del deterioro del valor de activos financieros, así como nuevos requisitos generales a efectos de la contabilidad de coberturas. También prolonga la directriz sobre el reconocimiento y la baja en cuentas de los instrumentos financieros derivada de la NIC 39.

En ese sentido en el entorno actual del Grupo, con la división de concesiones en proceso de desinversión y sobre la que podría haberse identificado un efecto significativo, se ha evaluado las repercusiones de la nueva norma sobre la clasificación y valoración, concluyendo que la nueva norma previsiblemente no tendrá un impacto significativo ni en la clasificación ni en la valoración de sus activos y pasivos financieros o en la contabilidad de coberturas. No obstante, y ligado al reconocimiento de pérdidas futuras de clientes y deudores comerciales, el Grupo se encuentra actualmente evaluando su impacto, estimando que no será significativo.

NIIF 16 Arrendamientos

Se está analizando el posible impacto de su aplicación, que no se producirá hasta el 1 de enero de 2019, y que el Grupo considera que no será significativo.

No existe ningún principio contable o criterio de valoración que, teniendo un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas, se haya dejado de aplicar en su elaboración.

2.3.- Moneda funcional

Las cuentas anuales se presentan en euros por ser esta la moneda del entorno económico principal en el que opera el Grupo. Las operaciones en el extranjero se registran de conformidad con las políticas descritas en la nota 2.6.11.

2.4.- Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas

La información contenida en estas cuentas anuales es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad Dominante.

En las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2017 se han utilizado ocasionalmente estimaciones realizadas por la Alta Dirección del Grupo y de las entidades integradas en él y ratificadas posteriormente por sus Administradores, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos y gastos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- Las pérdidas por deterioro de determinados activos (véanse notas 2.6.6., 3.2., 3.5. y 3.22.).
- La vida útil de los activos intangibles y materiales (véanse notas 2.6.1. y 2.6.3.).
- El reconocimiento de resultados en los contratos de construcción (véase nota 2.6.15., 3.9. y 3.22.).
- El importe de determinadas provisiones (véanse notas 2.6.14. y 3.19.).
- El valor razonable de los activos adquiridos en combinaciones de negocio y fondos de comercio (véase nota 3.5.).
- El valor razonable de determinados activos no cotizados.
- La evaluación de posibles contingencias por riesgos laborales y fiscales (véanse notas 3.19. y 3.21.).
- La gestión del riesgo financiero (véase nota 4.2.1.).

A pesar de que estas estimaciones se realizaron con la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2017, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en próximos ejercicios, lo que se haría, conforme a lo establecido en la NIC 8, reconociendo los efectos del cambio de estimaciones en la correspondiente cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Conforme a lo exigido por la NIC 1, la información referida al ejercicio 2016 se presenta, a efectos comparativos, con la información relativa al ejercicio 2017 y, por consiguiente, no constituye las cuentas anuales consolidadas completas del Grupo del ejercicio 2017.

2.5.- Principios de consolidación

Entidades dependientes

Se consideran entidades dependientes aquellas sobre las que la Sociedad Dominante tiene capacidad para ejercer control, capacidad que se manifiesta cuando la Sociedad Dominante está expuesta, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada y tiene la capacidad de influir en estos rendimientos a través de su poder sobre ésta.

En aplicación de la NIIF 10: Estados financieros consolidados, la Sociedad Dominante controla una participada si y solo si ésta reúne todos los elementos siguientes:

- Poder sobre la participada.
- Exposición, o derecho a rendimientos variables procedentes de su implicación en la participada.
- Capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos.

Los estados financieros de las entidades dependientes se consolidan con los de la Sociedad Dominante por aplicación del método de integración global recogiendo la participación del socio minoritario, en su caso, en el epígrafe “Intereses minoritarios” del balance consolidado y de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias consolidada

Asimismo, se eliminan los resultados por operaciones internas en el perímetro de consolidación, difiriéndose hasta que se realizan frente a terceros ajenos al Grupo, a excepción de los correspondientes a la obra realizada para las sociedades concesionarias, que de acuerdo con lo

contemplado en la CINIIF 12 son identificados como ajenos al Grupo y, por tanto, se reconocen según el grado de avance.

Operaciones conjuntas

Se entiende por operaciones conjuntas los acuerdos contractuales en virtud de los cuales dos o más entidades que tienen el control conjunto del acuerdo, tienen derecho a los activos y obligaciones con respecto a los pasivos relacionados con el acuerdo.

Los estados financieros de las operaciones conjuntas se consolidan por aplicación del método de integración proporcional (véase nota 3.7.).

Los activos y pasivos asignados a las operaciones conjuntas se presentan en el balance de situación consolidado clasificados de acuerdo con su naturaleza específica. De la misma forma, los ingresos y gastos con origen en negocios conjuntos se presentan en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada conforme a su propia naturaleza.

Negocios conjuntos

Se entienden por negocios conjuntos los acuerdos en virtud de los cuales dos o más entidades, que tienen el control conjunto del acuerdo, no tienen derecho a los activos ni obligaciones respecto a los pasivos, sino que tienen derecho a los activos netos relacionados con el acuerdo.

En las cuentas anuales consolidadas los negocios conjuntos se valoran por aplicación del “método de la participación”.

Entidades asociadas

Son entidades sobre las que la Sociedad Dominante no tiene el control por ella misma, ni tampoco tiene el control conjunto con otros socios, pero sobre las que se ejerce influencia significativa.

En las cuentas anuales consolidadas las entidades asociadas se valoran por aplicación del “método de la participación”.

Perímetro de consolidación

Las sociedades más significativas que componen el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2017 se detallan en el Anexo I.

Las actividades, los domicilios, el detalle del patrimonio y del coste neto de las inversiones de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado figuran en los Anexos II y III.

Variaciones en el perímetro de consolidación

En el ejercicio 2017 se han producido las siguientes variaciones en el perímetro de consolidación:

Incorporaciones	Nº sociedades
Por integración global	6
Por el método de la participación	24
Total incorporaciones	30

Salidas	
Por integración global	22
Por el método de la participación	2
Total salidas	24

Las variaciones más significativas han sido:

- El traspaso de integración global al método de participación de: Lagunas de Mayakoba, S.A. de C.V., Operadora Mayakoba, S.A. de C.V., Operadora Hotelera del Corredor de Mayakoba, S.A. de C.V., Servicios Hoteleros del Corredor de Mayakoba, S.A. de C.V., Islas de Mayakoba, S.A. de C.V., Islas de Mayakoba Servicios, S.A. de C.V., Desarrollos RBK en la Riviera, S.A. de C.V., Aqua Mayakoba, S.A. de C.V., Lote 3 Servicios, S.A. de C.V., Mayakoba Thai, S.A. de C.V., Controladora Hoyo 1, S.A. de C.V., Hotel Hoyo Uno, S.

de R.L. de C.V., HH1 Servicios, S. de R.L. de C.V., Golf de Mayakoba, S.A. de C.V. y Golf Mayakoba Servicios, S.A. de C.V., sociedades que al 31 de diciembre de 2016 se encontraban en proceso de desinversión, clasificadas como mantenidas para la venta, y que en el ejercicio 2017, tras la venta de porcentajes mayoritarios de las mismas, han pasado a registrarse por el método de la participación (véase nota 3.7).

- La salida del perímetro de Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A. tras haber entrado esta sociedad en fase de liquidación y haber cesado los representantes de OHL del órgano de administración de la sociedad concesionaria (véase nota 3.6). Este cambio no ha tenido efecto patrimonial para el Grupo.

Todas las incorporaciones al perímetro de consolidación son sociedades constituidas por el Grupo y por tanto no han tenido ningún impacto en los estados financieros consolidados.

El detalle y el motivo de las incorporaciones y salidas de las sociedades del perímetro de consolidación figuran en el Anexo IV.

2.6.- Principios, políticas contables y criterios de valoración aplicados

En la elaboración de las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2017 se han aplicado los principios, políticas contables y criterios de valoración que se describen a continuación.

2.6.1. Activo intangible

Los activos intangibles se reconocen inicialmente por su coste de adquisición o producción.

Posteriormente, se valoran a su coste de adquisición o producción menos su correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro que hayan experimentado.

En este capítulo se registran los costes derivados de la instalación y adquisición de aplicaciones informáticas, cuya amortización se efectúa linealmente en un período máximo de cinco años.

También se incluyen los gastos de desarrollo, que se capitalizan si cumplen los requisitos exigidos de identificabilidad, fiabilidad en la evaluación del coste y una alta probabilidad de generar beneficios económicos. Su amortización es lineal a lo largo de la vida útil del activo.

Los costes de las actividades de investigación se reconocen como gasto del ejercicio en que se incurren.

Asimismo, y de acuerdo con la NIIF 3, se valoran a mercado la totalidad de activos de una combinación de negocios, incluyéndose los activos intangibles, estén o no reconocidos en el balance de la sociedad adquirida, siempre que satisfagan determinados criterios de identificabilidad y separabilidad. En este sentido, en este epígrafe se incluye el importe correspondiente a la valoración de la cartera de contratos y de la cartera de clientes de las sociedades adquiridas, firmados a la fecha de adquisición tomando como referencia los márgenes previstos después de impuestos, las previsiones de inversiones y el periodo contractual. La amortización de éste importe se realiza en el periodo contractual remanente, para la cartera de contratos y en el periodo de vida medio estimado de la cartera de clientes.

En cada cierre contable se analiza la existencia de deterioro, mediante las proyecciones de flujos de efectivo, que han sido descontadas a una tasa del 8,4%, para el fondo de comercio asignado de la sociedades estadounidenses.

2.6.2. Inmovilizaciones en proyectos concesionales

Este epígrafe recoge las inversiones realizadas por las sociedades del Grupo que son titulares de concesiones en proyectos de infraestructuras y cuya contabilización se realiza de acuerdo con la CINIIF 12 “Acuerdos de Concesiones de Servicios”.

La interpretación CINIIF 12 se refiere al registro por parte de los operadores del sector privado involucrados en proveer activos y servicios de infraestructura al sector público. Dicha interpretación establece que para los contratos de concesión, los activos de infraestructura no deben ser reconocidos como inmovilizado material por el operador, clasificando los activos en activos intangibles y activos financieros.

2.6.2.1. Proyectos concesionales considerados como activo intangible

Activo intangible es cuando el operador construye o hace mejoras y se le permite operar la infraestructura por un periodo fijo después de terminada la construcción, en el cual los flujos futuros de efectivo del operador no se han especificado, ya que pueden variar de acuerdo con el uso del activo y que por tal razón se consideran contingentes. En estos casos el riesgo de demanda es asumido por el concesionario, por lo que la concesión se considera activo intangible.

El activo intangible se valora por el valor razonable del servicio prestado, equivalente al total de desembolsos efectuados para su construcción, que incluye los costes de construcción incurridos hasta la puesta en explotación, tales como estudios y proyectos, expropiaciones, costes de reposición de obra, instalaciones y otros similares.

También se incluyen en el activo intangible los gastos financieros incurridos derivados de financiación externa devengados con anterioridad a la puesta en explotación de la concesión.

Las inmovilizaciones en proyectos concesionales contabilizadas como activo intangible se amortizan en función de un criterio asociado al patrón de consumo (tráficos) de dichos activos concesionales, y siempre con el límite de la vida de la concesión.

Las obligaciones contractuales para restaurar la infraestructura y darle una capacidad especificada de servicio, por condiciones de licencias o servicios, antes de entregarla al organismo concedente de la concesión al final del acuerdo de concesión, se van cubriendo mediante la dotación de provisiones de mantenimiento mayor. Estas provisiones se registran en el epígrafe “Provisiones no corrientes” del pasivo del balance de situación consolidado.

Las subvenciones que financian la infraestructura se contabilizan como otros pasivos financieros no corrientes hasta el momento en que adquieren el carácter de definitivas. En ese momento se consideran como menor coste de la infraestructura.

2.6.2.2. Proyectos concesionales considerados como activo financiero

Contratos bajo modelo de activo financiero

Son los activos registrados por las distintas sociedades concesionarias que equivalen a los derechos de explotación de concesiones administrativas, como el derecho incondicional a recibir efectivo u otro activo financiero asociado a ciertos acuerdos de concesiones donde el riesgo de demanda es asumido por la entidad concedente.

El activo financiero se origina cuando un operador construye o hace mejoras a la infraestructura en el cual el operador tiene un derecho incondicional a recibir una cantidad específica de efectivo u otro activo financiero durante la vigencia del contrato. Posteriormente, este activo se valora por su coste amortizado calculado en base a las mejores estimaciones de los flujos a percibir en la vida de la concesión, imputando en la cuenta de pérdidas y ganancias los intereses devengados según el tipo de interés efectivo resultante de las previsiones de los flujos de cobros y pagos de la concesión, que se reconocen como “Otros ingresos de explotación” dado que se considera que corresponden a la actividad ordinaria de las mismas.

Todas las actuaciones que se realizan sobre la infraestructura objeto del acuerdo de concesión, tales como conservación y actuaciones de reposición, originan el registro de un ingreso por prestación de servicios que se recoge en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe “Otros ingresos de explotación”.

Los gastos de explotación incurridos por las sociedades se contabilizan en la cuenta de pérdidas cuando se devengan originando un ingreso por prestación de servicios que se registra en el epígrafe “Otros ingresos de explotación”.

El activo financiero se incrementa por los servicios de construcción y por el tipo de interés efectivo, y se reduce por los cobros netos asociados.

En caso de que se produjesen cambios significativos en las estimaciones que supongan indicios de que la tasa de interés efectiva del acuerdo de concesión varíe de forma significativa, se evalúa el valor del activo financiero procediendo a realizar su corrección de forma prospectiva, dotando el correspondiente deterioro en caso de que el valor actual neto de los flujos a percibir en la vida de la concesión sea inferior al valor del activo financiero.

Contratos con cláusula de rentabilidad garantizada

En algunas concesiones mexicanas en las que el Grupo participa, los títulos de concesión otorgan al concesionario un derecho firme a recuperar, según el caso, bien el equity invertido o bien la inversión total realizada, más una tasa interna de retorno (TIR) anual garantizada, expresada en términos reales y neta de impuestos (en adelante Rentabilidad garantizada), lo que implica la existencia de un derecho incondicional de cobro de efectivo, si al vencimiento de la concesión no se hubiera obtenido dicha Rentabilidad garantizada.

Asimismo, la diferencia que existe entre la Rentabilidad real, neta de impuestos, obtenida de la operación de estas concesiones y la Rentabilidad garantizada se reconoce también como activo financiero, con contrapartida en el epígrafe “Otros ingresos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

2.6.3. Inmovilizado material

Los bienes comprendidos en el inmovilizado material se encuentran registrados a su coste de adquisición (actualizado, en su caso, conforme a diversas disposiciones legales anteriores a la fecha de transición a las NIIF, entre las que se encuentra el Real Decreto-Ley 7/1996) menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida.

Los costes de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor coste de los mismos.

Las reparaciones que no representan una ampliación de la vida útil y los gastos de mantenimiento se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se incurren.

El Grupo sigue el criterio de capitalizar intereses durante el periodo de construcción de su inmovilizado de acuerdo con los criterios que se indican en la nota 2.6.18.

Los trabajos realizados por el Grupo para su propio inmovilizado se registran al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos los costes internos, determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y de los costes de fabricación, determinados según tasas horarias de absorción similares a las usadas para la valoración de las existencias.

La amortización se calcula aplicando el método lineal sobre el coste de adquisición de los activos menos su valor residual, entendiéndose que los terrenos sobre los que se asientan los edificios y otras construcciones tienen una vida indefinida y que, por tanto, no son objeto de amortización.

Las dotaciones anuales en concepto de amortización de los activos materiales se realizan con contrapartida en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en función de los años de la vida útil estimada de los diferentes elementos.

Concepto	Años de vida útil
Construcciones	25-50
Maquinaria	6-16
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	10
Otro inmovilizado material	3-5

Los activos mantenidos en arrendamiento financiero se amortizan durante su vida útil prevista siguiendo el mismo método que para los activos en propiedad de la misma naturaleza.

Con ocasión de cada cierre contable las entidades consolidadas analizan si existen indicios, tanto internos como externos, de que el valor neto de los elementos de su activo material exceda del importe recuperable, entendiéndose por tal el importe neto que se podría obtener en el caso de su enajenación o el valor actual de los flujos de caja, el mayor. En este caso, se reduce el valor contable de los activos hasta dicho importe y se ajustan los cargos futuros a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en concepto de amortización en proporción a sus valores contables ajustados y a sus nuevas vidas útiles.

De forma similar, cuando existen indicios de que se ha recuperado el valor de los activos las entidades consolidadas registran la reversión de las pérdidas por deterioro, contabilizadas en

ejercicios anteriores, y ajustan los cargos a las cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas futuras, en concepto de amortización, hasta el límite del coste original.

2.6.4. Inversiones inmobiliarias

El epígrafe “Inversiones inmobiliarias” del balance de situación consolidado adjunto recoge los valores de los terrenos, edificios y otras construcciones que se mantienen, bien para explotarlos en régimen de alquiler o bien para obtener una plusvalía en su venta como consecuencia de los incrementos que se produzcan en el futuro en sus respectivos precios de mercado.

Los terrenos se valoran al coste de adquisición incrementado con los gastos de saneamiento y preparación. La construcción se valora según el coste de las correspondientes certificaciones de obra más los gastos relativos al proyecto, tales como la dirección de obra, tasas, honorarios de arquitecto y otros. Se amortiza linealmente en función de su vida útil, que es la misma que la utilizada para el inmovilizado material para elementos similares.

Los gastos por intereses imputables a estas inversiones se activan durante el periodo de construcción hasta el momento en que están preparados para la venta y se consideran mayor coste de la inversión. En el caso de obtener ingresos financieros por inversiones temporales procedentes de sus excedentes puntuales de tesorería, dichos ingresos minoran el coste de la inversión.

El reconocimiento de ingresos y resultados se produce con ocasión de la venta de los bienes y su escrituración a los compradores, que es el momento en que se transfieren los derechos y obligaciones inherentes a los mismos. Los ingresos procedentes de alquileres se imputan a la cuenta pérdidas y ganancias consolidada aplicando un criterio de devengo.

Para el reconocimiento de gastos en los alquileres se aplica un criterio de devengo, cargando a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada todos los gastos de mantenimiento, gestión y depreciación de los bienes alquilados.

El Grupo analiza, en cada cierre contable, si la valoración de las inversiones inmobiliarias es superior a su valor de mercado y, en ese caso, hace la oportuna corrección de valor efectuando un ajuste en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas adecuando la valoración a dicho importe.

2.6.5. Fondo de comercio

Si el coste de la adquisición de una participación en una sociedad es superior al valor teórico contable adquirido, la diferencia se imputa a determinados elementos patrimoniales en el momento de su consolidación.

Dicha imputación se realiza de la siguiente forma:

1. Si es asignable a elementos patrimoniales concretos de la sociedad adquirida, aumentando el valor de los activos adquiridos o reduciendo el de los pasivos adquiridos.
2. Si es asignable a unos activos intangibles concretos, reconociéndolos explícitamente en el balance de situación consolidado.
3. El resto, si lo hubiese, se registra en el epígrafe “Fondo de comercio” del activo del balance de situación consolidado.

En cada cierre contable se analiza la existencia de deterioro sobre dicho fondo de comercio, ajustando a su valor razonable, en su caso, con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Estas pérdidas por deterioro, relacionadas con los fondos de comercio, no son objeto de reversión posterior.

2.6.6. Deterioro de activos no corrientes

Con ocasión de cada cierre contable las entidades consolidadas analizan si existen indicios, tanto internos como externos, de que el valor neto de los elementos de su activo exceda del importe recuperable, entendiendo por tal el importe neto que se podría obtener en el caso de su enajenación o el valor actual de los flujos de caja, el mayor. En este caso, se reduce el valor

contable de los activos hasta dicho importe y se ajustan los cargos futuros a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en concepto de amortización en proporción a sus valores contables ajustados y a sus nuevas vidas útiles.

Los indicios de deterioro que se consideran para estos efectos son, entre otros, las pérdidas de explotación o flujos de efectivo negativos en el período si es que están combinados con un historial o proyección de pérdidas, depreciaciones y amortizaciones cargadas a resultados que en términos porcentuales, en relación con los ingresos, sean sustancialmente superiores a las de ejercicios anteriores, efectos de obsolescencia, reducción en la demanda de los servicios que se prestan, competencia y otros factores económicos y legales.

El deterioro se registra, en su caso, si el valor en libros excede el valor recuperable, calculado como el valor actual de los flujos de efectivo.

De forma similar, cuando existen indicios de que se ha recuperado el valor de los activos las entidades consolidadas registran la reversión de las pérdidas por deterioro, contabilizadas en ejercicios anteriores, y ajustan los cargos a las cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas futuras, en concepto de amortización, hasta el límite del coste original.

Para cada activo no corriente se aplica el siguiente criterio:

Inmovilizaciones en proyectos concesionales

La estimación del valor actual de los flujos futuros de efectivo esperados se realiza utilizando un tipo de descuento antes de impuestos, que refleja las valoraciones actuales del mercado con respecto al valor del dinero y los riesgos específicos asociados al activo, tanto en el curso de su utilización, como en el de la eventual enajenación al final de su vida útil.

Las principales variables que se tienen en cuenta son las siguientes:

Ingresos

La estimación de los ingresos a recibir durante el periodo de concesión se obtiene a partir de la combinación de varios elementos:

- Primero se hace un estudio de tráfico a partir de la verificación real del tráfico, distinguiendo según la categoría de los vehículos (turismos, camiones, etc.). Estos estudios se realizan bien de forma interna (por parte de personal especializado del Grupo), o bien mediante empresas externas especializadas.
- La segunda etapa consiste en aplicar al estudio de tráfico el porcentaje de crecimiento esperado en cada año de la vida de la concesión. Para ello se utiliza normalmente una previsión del crecimiento esperado del Producto Interior Bruto (PIB) de cada país, estimado por fuentes externas al Grupo.
- La tercera etapa consiste en aplicar las tarifas correspondientes por cada tipo de vehículo, y su actualización a lo largo de la vida de la concesión. Para ello se aplican inicialmente las tarifas pactadas en el contrato de concesión y, para los siguientes años se utiliza generalmente el Índice Nacional de Precios al Consumo (INPC) de cada país, y en algunos casos un porcentaje adicional dependiendo de si existen pactos contractuales que dependen del cumplimiento de ciertos volúmenes de tráficos, de la apertura de nuevos tramos, etc.

Costes

- Por el lado de los costes se realizan estudios internos para determinar/estimar los costes de operación, los del mantenimiento y reparación a realizar en los años de vida de la concesión.

El periodo utilizado para el descuento de flujos de caja es el del número de años de vida remanente de cada concesión.

Para aquellas sociedades concesionarias con cláusula de Rentabilidad garantizada, el principal soporte de la recuperación de la inversión lo constituye dicha cláusula de Rentabilidad garantizada que se incorpora en el Título de Concesión.

En aquellos casos en los que por las circunstancias particulares de una concesión se esté solicitando a la entidad concedente el reequilibrio de la misma, el Grupo considera, además del valor resultante del descuento de los flujos de caja durante la vida de la concesión a partir del modelo económico – financiero, el valor mínimo recuperable determinado como el importe contractual que recibiría el Grupo en caso de liquidación o rescate.

En aquellos casos en que se ha solicitado la nulidad del contrato de concesión con restitución de las prestaciones reclamadas a la Administración, el Grupo considera que la solución consiste en el reequilibrio o rescate y, por tanto, ha utilizado el valor de rescate, cuya fórmula está definida contractualmente en el Pliego de Cláusulas Administrativas de cada concesión.

Inversiones inmobiliarias

Se analiza en cada cierre contable si la valoración de las inversiones inmobiliarias es superior a su valor de mercado y, en ese caso, se hace la oportuna corrección de valor efectuando un ajuste en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, adecuando la valoración a dicho importe.

Para determinar el valor de mercado se obtienen tasaciones externas o bien se utilizan como referencia las últimas transacciones realizadas.

El deterioro se registra si el valor en libros excede del valor recuperable.

Cuando las pérdidas por deterioro del valor revierten, se registra un ingreso, siempre hasta el límite del deterioro realizado en el pasado.

Fondo de comercio

En el caso de los fondos de comercio, las hipótesis sobre las cuales se han basado las proyecciones de flujos de efectivo, han sido:

- El mantenimiento en el tiempo de la cartera de pedidos a corto plazo, medida en meses de venta.
- Proyecciones de flujos de efectivo a 3 años.
- La tasa de crecimiento utilizada para los años siguientes ha sido aproximadamente del 2% anual.
- La tasa de descuento aplicada ha sido aproximadamente del 8%, en el área España, ya que la práctica totalidad del fondo de comercio está asignado a sociedades nacionales.

El deterioro se registra, en su caso, si el valor en libros excede el valor recuperable, calculado como el valor actual de los flujos de efectivo.

2.6.7. Activos financieros

Son elementos patrimoniales representativos de derechos de cobro a favor del Grupo como consecuencia de inversiones o préstamos. Dichos derechos se contabilizan como corrientes o no corrientes en función de que su vencimiento sea inferior o superior a 12 meses respectivamente, y lo componen:

Cartera de valores

Son activos financieros representados por títulos que pueden ser clasificados como:

- Cartera de valores a vencimiento: son títulos cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y cuyo vencimiento está fijado en el tiempo. Con respecto a ellos, el Grupo manifiesta su intención de conservarlos en su poder desde la fecha de su compra hasta la de su vencimiento.

Estos valores se registran al coste de adquisición incluyendo los costes de la operación.

Si en el momento del cierre contable aparecen minusvalías entre dicho coste de adquisición y el valor razonable de dichos activos, la diferencia se lleva a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

- Cartera de valores disponibles para la venta: son inversiones en activos financieros sobre los que el Grupo no espera una plusvalía significativa.

Cuando el valor razonable de estas inversiones es superior a su valor contable, se incrementa el valor de dicho activo reconociendo ese aumento en el patrimonio neto. En el momento de la enajenación se traspasa dicho importe a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

En el caso de deterioro del valor se reduce el importe abonado al patrimonio neto y, en el supuesto de que dicho deterioro sea superior al importe previamente revaluado, lo que exceda se carga a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Otros créditos

Son préstamos y cuentas por cobrar originados a cambio de suministrar efectivo, bienes o servicios directamente a un deudor. Se valoran por su principal más los intereses devengados y no cobrados.

Depósitos y fianzas constituidos

Son importes en efectivo que garantizan licitaciones u otro tipo de contratos. Estos importes tienen la condición de indisponibles mientras permanezcan las condiciones particulares de cada licitación o contrato. Se clasifican entre corrientes o no corrientes en función a su plazo de vencimiento. Si éste es inferior a 12 meses se consideran corrientes y, si es superior, se clasifican como no corrientes.

2.6.8. Transferencias de activos financieros y bajas en el balance de situación consolidado de activos y pasivos financieros

El tratamiento contable de las transferencias de activos financieros está condicionado por la forma contractual en que se traspasan a terceros los riesgos y beneficios asociados a los activos que se transfieren.

Los activos financieros sólo se dan de baja del balance de situación consolidado cuando se materializan o cuando se han transferido sustancialmente a terceros los riesgos y beneficios que llevan implícitos y el control de los mismos.

Los pasivos financieros sólo se dan de baja del balance de situación consolidado cuando se han extinguido las obligaciones que generan.

2.6.9. Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta

De acuerdo con la NIIF 5 “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”, se clasifican como activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta, cuando su importe en libros se espera recuperar fundamentalmente a través de una transacción de venta, en lugar de por su uso continuado.

El activo debe estar disponible, para su venta inmediata, sujeto exclusivamente a los términos usuales y habituales para la venta de estos activos y pasivos, y su venta debe ser altamente probable. Se considera altamente probable cuando existe compromiso por un plan para vender el activo y se ha iniciado de forma activa un programa para encontrar un comprador y completar el plan. Además, se espera que la venta quede cualificada para su reconocimiento completo dentro del año siguiente a la fecha de clasificación.

Los activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta no se amortizan y se valoran al importe menor entre el valor en libros consolidados y el valor razonable menos los costes de venta.

2.6.10. Existencias

Este epígrafe del balance de situación consolidado recoge los bienes que las entidades consolidadas:

- Mantienen para su venta en el curso ordinario de su negocio.
- Tienen en proceso de producción, construcción o desarrollo con dicha finalidad.
- Prevén consumirlos en el proceso de producción o en la prestación de servicios.

Todas las existencias se valoran al menor entre el precio de adquisición y su valor neto de realización.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta deduciendo los costes necesarios para terminar su producción y llevar a cabo su venta.

Los productos y trabajos en curso se valoran al coste de producción, que incluye los costes de los materiales incorporados, la mano de obra y los gastos directos de producción, así como los intereses devengados durante el periodo de construcción.

2.6.11. Moneda extranjera

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las sociedades del Grupo, se valoran en sus respectivas monedas funcionales.

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad Dominante.

Las sociedades que componen el Grupo registran en sus estados financieros individuales:

- Las transacciones en moneda distinta a la funcional realizadas durante el ejercicio según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones.
- Los saldos de activos y pasivos monetarios en moneda distinta a la funcional (efectivo y partidas sin pérdida de valor al hacerse líquidas) según los tipos de cambio de cierre del ejercicio.
- Los saldos de activos y pasivos no monetarios en moneda distinta a la funcional según los tipos de cambio históricos.

Los beneficios y las pérdidas procedentes de estos registros se incluyen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

En el proceso de consolidación, los saldos de las cuentas anuales de las entidades consolidadas cuya moneda funcional es distinta del euro se convierten a euros de la siguiente forma:

- Los activos y pasivos a los tipos de cambio de cierre del ejercicio.
- Las partidas de ingresos y gastos a los tipos de cambio medios del ejercicio.
- El patrimonio neto a los tipos de cambio históricos.

Las diferencias de cambio que surgen del proceso de consolidación de las sociedades con moneda funcional distinta del euro se clasifican en el balance de situación consolidado como diferencias de conversión dentro del epígrafe “Ajustes por valoración”, dentro del capítulo “Patrimonio neto”.

El Grupo no mantiene inversiones afectadas por moneda que no se identifiquen como hiperinflacionistas.

2.6.12. Deudas con entidades de crédito y emisiones de obligaciones y otros valores negociables

Las deudas con entidades de crédito y emisiones de obligaciones y otros valores negociables se registran por el importe recibido, neto de costes directos de emisión, más los intereses devengados y no pagados a la fecha de cierre del ejercicio. Los gastos financieros se contabilizan según el criterio del devengo en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada utilizando el método de modificar el tipo nominal teniendo en cuenta descuentos de emisión, comisiones y gastos. Este

método equivale a la utilización del interés efectivo, que es el que iguala el valor neto de los ingresos recibidos con el valor actual de los desembolsos futuros.

Las deudas se clasifican distinguiendo entre corrientes y no corrientes en función de que su vencimiento sea hasta o superior a 12 meses, respectivamente, desde la fecha del balance.

2.6.13. Instrumentos financieros derivados y coberturas

Con el fin de mitigar los efectos económicos de las variaciones de tipo de cambio y de tipo de interés a los que el Grupo se ve expuesto por su actividad, éste utiliza instrumentos financieros derivados, tales como seguros de cambio, permutas de tipo de interés y opciones sobre tipos de interés.

Los seguros de cambio y las permutas de tipo de interés contratados son compromisos de intercambio futuros, en base a los cuales el Grupo y las entidades financieras acuerdan intercambiar en el futuro intereses o divisas. En el caso de un derivado de tipo de interés, el compromiso es pagar un tipo de interés fijo a cambio de cobrar un tipo de interés variable. En el caso de un derivado de tipo de cambio, el compromiso es dar o recibir una cantidad determinada de euros a cambio de una cantidad determinada en otra divisa. En el caso de la permuta financiera referenciada al precio de la propia acción del Grupo, el compromiso es dar o recibir el resultado de la variación del precio de la acción con respecto a un precio de referencia y pagar un tipo de interés variable. Con las opciones sobre los tipos de interés contratados, el Grupo adquiere el derecho a cobrar intereses en caso de que el tipo de interés exceda un nivel de referencia fijado inicialmente con las entidades financieras, a cambio de pagar a dichas entidades un importe determinado al inicio de la transacción.

Cuando el Grupo contrata un derivado, no lo hace con intención de cancelarlo anticipadamente, ni para comerciar con él. El Grupo no contrata derivados con fines especulativos, sino para mitigar los efectos económicos que con motivo de variaciones de los tipos de cambio y de tipo de interés pueden derivarse de sus actividades de comercio exterior y de financiación.

Los derivados se reconocen en el balance por su valor de mercado como “Otros activos o pasivos financieros”.

El valor razonable es el importe neto que el Grupo tendría que pagar o recibir en el caso de cancelar el derivado a la fecha de valoración, y equivale a la diferencia entre el valor actual de los cobros y de los pagos futuros acordados entre el Grupo y las entidades financieras de acuerdo con el derivado contratado. En el caso de las opciones contratadas, el valor del mercado equivale al importe que el Grupo cobraría en caso de cancelarlas y para su determinación se emplea un modelo de valoración comúnmente aceptado (Black & Scholes).

La NIIF 13: Medición de valor razonable ha cambiado la definición de valor razonable, y confirma que el riesgo propio de crédito ha de incorporarse en el valor razonable. Desde el 1 de enero de 2013 se incorpora este ajuste en la valoración de los derivados y se registra contra resultados, salvo que los derivados cumplan las condiciones para ser considerados coberturas eficaces, en cuyo caso se registran contra reservas.

El reconocimiento del valor de mercado como otros activos o pasivos financieros tiene como contrapartida una variación en patrimonio neto si el derivado es de cobertura contable. La variación en patrimonio neto se produce de una forma directa a través del epígrafe “Ajustes por valoración” y de forma indirecta a través de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en los epígrafes “Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable” o “Resultado de entidades valoradas por el método de participación”, según el caso.

Los valores de mercado de los derivados varían a lo largo de la vida de los mismos. Las variaciones de los valores de mercado se producen: como consecuencia del transcurso del tiempo; como consecuencia de variaciones en las curvas de tipos de interés; en el caso de los derivados de tipo de cambio como consecuencia de variaciones de los tipos de cambio; en el caso de los derivados sobre acciones, como consecuencia de variaciones en el precio de las acciones y en el caso de las opciones sobre tipos de interés como consecuencia de la variación de la volatilidad de los tipos de interés.

Los derivados pueden considerarse, desde un punto de vista contable, como de cobertura o no.

Para que un derivado pueda ser considerado como de cobertura deben cumplirse los siguientes requisitos:

- Debe identificarse inicialmente la operación subyacente en relación a la cual se contrata el derivado, para mitigar los efectos económicos que pudieran derivarse en dicha operación subyacente con motivo de variaciones en los tipos de cambio, y en los tipos de interés.
- Debe quedar debidamente documentado en el momento de la contratación del derivado el motivo por el cual se contrató y debe quedar identificado el riesgo cubierto.
- Debe probarse que el derivado desde el momento de su contratación hasta su extinción, es una cobertura eficaz, es decir, que cumple con el objetivo inicialmente definido. Para la verificación de este extremo se realizan tests de comprobación de su eficacia.

Cuando el derivado no pueda considerarse como de cobertura conforme a las normas contables, o el Grupo renuncie voluntariamente a dicha consideración, sus cambios de valor se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Para los derivados que se consideran como de cobertura, las normas establecen un tratamiento diferenciado, en cuanto a la imputación directa en Patrimonio neto o indirecta a través de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de sus variaciones de valor, según sea el tipo de riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

Un derivado contratado para protegerse contra las variaciones que puedan sufrir en el futuro los flujos de efectivo previstos en una transacción en moneda extranjera con motivo de variaciones en el tipo de cambio, se puede considerar como un derivado de cobertura de flujos de efectivo. Lo mismo ocurre cuando se contrata un derivado para protegerse de las variaciones que puedan sufrir en el futuro los flujos de efectivo previstos en una financiación a tipo de interés variable con motivo de las variaciones de los tipos de interés.

Cuando el derivado de cobertura tiene por objeto la cobertura de flujos de efectivo de una operación subyacente, los cambios de valor del derivado se registran, en la parte en que dichas coberturas son eficaces, en el epígrafe de patrimonio neto “Ajustes por valoración”, y en la parte que es ineficaz, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En el caso de las opciones, las variaciones del valor temporal se registran directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los importes acumulados en el epígrafe de patrimonio neto “Ajustes por valoración” pasan a reflejarse en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada desde el momento y en la medida en que las pérdidas o ganancias derivadas del riesgo cubierto del subyacente empiezan a reflejarse también en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Cobertura de inversiones netas en negocios en el extranjero

Cuando se usa un derivado u otro elemento de cobertura para cubrir variaciones del tipo de cambio que afecten al valor contable de las inversiones netas en el extranjero, se puede considerar como una “cobertura de inversiones netas en negocios en el extranjero”.

El reconocimiento contable en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de los cambios de valor del derivado o elemento de cobertura es similar al que se aplica para la cobertura de flujos de efectivo. La única diferencia es que los importes acumulados en el epígrafe de “Ajustes por valoración” no pasan a reflejarse en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada hasta el momento de vender la inversión.

Cobertura de valor razonable

Se produce cuando se contrata un derivado para convertir una financiación a tipo de interés fijo en una financiación a tipo de interés variable, con el fin de tener parte de la financiación ligada a la evolución de los tipos de interés y, por tanto, a la evolución del mercado.

Se produce también cuando se contrata un derivado para protegerse contra las variaciones que puede sufrir en el futuro el contravalor en euros de compromisos en firme de cobro o pago en moneda extranjera con motivo de las variaciones del tipo de cambio.

Cuando el derivado de cobertura tiene por objeto la cobertura de valor razonable, los cambios de valor del derivado y de su subyacente se reconocen a través de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

2.6.14. Provisiones

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo recogen todas las provisiones significativas respecto a las cuales se estima que existe probabilidad de que se tenga que atender la obligación que cubren. Los pasivos contingentes no se reconocen en las cuentas anuales consolidadas, pero se informa sobre los mismos conforme a los requerimientos de la NIC 37 (véase nota 4.6.2.).

Las provisiones se clasifican como corrientes o no corrientes en función del período de tiempo estimado para atender las obligaciones que cubren.

Las provisiones más significativas son:

Provisiones para impuestos

Es la estimación de deudas tributarias cuyo pago es indeterminado en cuanto a su importe exacto o a la fecha en la que se producirá, dependiendo del cumplimiento o no de determinadas condiciones.

Provisiones para litigios y responsabilidades

Con el fin de cubrir los eventuales efectos económicos adversos que pudieran surgir por los procedimientos judiciales y reclamaciones contra el Grupo que tiene su origen en el desarrollo habitual de sus actividades (véase nota 4.6.2.).

Provisión para terminación de obra

Tiene por objeto hacer frente a los gastos que originan las obras desde que se termina su ejecución hasta que se produce la liquidación definitiva. Los costes estimados por este concepto se periodifican a lo largo del plazo de ejecución, en función de los volúmenes de producción.

Provisión para tasas de dirección y otras tasas

Corresponde al importe devengado por tasas de dirección e inspección de obras, laboratorio, replanteo y otras tasas pendientes de pago a la fecha de cierre del balance de situación consolidado. Los importes de dichas tasas vienen fijados en los pliegos de condiciones de las obras y en la legislación vigente. Los costes estimados por este concepto se periodifican a lo largo del plazo de ejecución, en función de los volúmenes de producción.

Otras provisiones por operaciones comerciales

En “Otras provisiones por operaciones comerciales”, que corresponden principalmente a las sociedades de construcción del Grupo, se incluyen periodificaciones de gastos, así como costes y pérdidas de obra. Estos importes considerados individualmente son pocos significativos y corresponden a multitud de contratos.

Provisiones para mantenimiento mayor, retiro o rehabilitación de inmovilizado

El coste estimado de aquellos gastos de mantenimiento, fundamentalmente en sociedades concesionarias, de carácter plurianual se provisionan, de acuerdo a la norma CINIIF 12, con cargo a la cuenta de resultados de cada uno de los períodos que restan hasta su realización.

2.6.15. Reconocimiento de ingresos

Para cada uno de los segmentos en los que opera el Grupo, se detallan a continuación los principales criterios de reconocimiento de ingresos.

2.6.15.1. Concesiones

Activo intangible

Los ingresos se registran en función del criterio del devengo, es decir cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzcan los cobros y pagos derivados de las mismas.

Los ingresos por áreas de servicios se registran según el criterio del devengo, con independencia de que el cobro de parte del contrato se haya realizado de forma anticipada.

De acuerdo con la norma CINIIF 12 las sociedades concesionarias registran ventas por la construcción realizada por ajenos al Grupo. Para la construcción de sus infraestructuras, las sociedades concesionarias subcontratan a partes relacionadas o compañías constructoras independientes. Los subcontratos de construcción no eximen a la sociedad concesionaria de sus obligaciones adquiridas con respecto a los títulos de concesión y son, por tanto, responsables de la ejecución, terminación y calidad de las obras. La sociedad concesionaria no reconoce margen en su cuenta de resultados por la ejecución de dichas obras.

Activo financiero

Contratos bajo Modelo de Activo Financiero

Los ingresos por intereses correspondientes a concesiones en las que aplica el método de activo financiero se recogen como “Otros ingresos de explotación”, dado que se considera que dichos ingresos corresponden a la actividad ordinaria de las mismas.

Los ingresos por intereses se devengan siguiendo un criterio financiero temporal, en función del principal pendiente de pago y el tipo de interés efectivo aplicable, que es el tipo que descuenta exactamente los futuros recibos de efectivo estimados a lo largo de la vida prevista del activo financiero del importe en libros neto de dicho activo.

Por su parte, los ingresos por explotación y mantenimiento, se reconocen por devengo, considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance de situación, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Contratos con cláusula de Rentabilidad garantizada

Los ingresos por peaje se registran en función del criterio del devengo, es decir cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzcan los cobros y pagos derivados de las mismas.

Adicionalmente el Grupo registra en “Otros ingresos de explotación” los derechos de cobro reconocidos en el ejercicio en concepto de Rentabilidad garantizada por recuperar, de acuerdo con el contrato de concesión. Dicho resultado es reconocido por cuanto corresponde a un servicio ya prestado, que puede medirse con fiabilidad, se han incurrido todos los costes asociados a los mismos y el Grupo recibe los beneficios económicos relacionados con los mismos.

Dichos derechos, se reconocen y documentan de la siguiente manera:

- En el caso de Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V (Conmex) y Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V., el derecho es calculado, revisado externamente, certificado y reconocido periódicamente por el Gobierno del Estado de México, a través del Sistema de Autopistas, Aeropuertos, Servicios Conexos y Auxiliares del Estado de México (“SAASCAEM”), mediante un procedimiento que se documenta como “Inversión total pendiente de recuperar”, y que es aprobado y firmado por el propio “SAASCAEM”, y por los representantes legales de las sociedades concesionarias.

El Grupo considera que, en base a estos Títulos de Concesión y la legislación aplicable, la “Inversión total pendiente de recuperar”, certificada y reconocida por el “SAASCAEM” es aproximadamente igual al valor neto contable ajustado de la concesión. En el caso de la sociedad Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V. y Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V. (entidad asociada), se sigue un procedimiento análogo al anterior, pero en este caso con la Subsecretaría de Planificación Financiera de la Secretaría de Finanzas del Gobierno del Distrito de México, como órgano competente para ello.



Con base en estimaciones anuales de rentabilidad que tiene determinadas la Administración de cada sociedad concesionaria, se estima que la rentabilidad mínima garantizada reconocida será recuperada, en el escenario más probable, a través del cobro de peajes dentro del plazo normal de la concesión.

2.6.15.2. Ingeniería y Construcción

Al estar sujeto el reconocimiento de los ingresos de todos los contratos de Ingeniería y Construcción, a juicios y estimaciones, el Grupo se apoya en los responsables de ejecución de los proyectos y de los diferentes niveles de la organización de cada División, para su realización y tiene establecidos controles internos para asegurar la razonabilidad de los criterios aplicados.

2.6.15.2.1. Construcción

Los ingresos se calculan según la NIC 11 Contratos de Construcción con el criterio del grado de avance por el cual, en obras con beneficio final esperado, el beneficio se obtiene aplicando a dicho beneficio esperado, el porcentaje que resulta de comparar los costes reales incurridos, con los costes totales previstos. En el caso de obras con pérdida final esperada, la misma se lleva a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en su totalidad en el momento en que es conocida.

Como es práctica habitual las estimaciones utilizadas en el cálculo del grado de avance incorporan el efecto que puede tener el margen de ciertos modificados, órdenes de cambio, complementarios y liquidaciones que se encuentran en fase de tramitación, y que el Grupo en ese momento estima como razonablemente realizables.

El modificado de obra responde a aquellas actuaciones solicitadas por el cliente que obedecen normalmente a ejecuciones complementarias o cambios sobre las unidades de obra original de la misma y que se encuentran contempladas en el contrato vigente. Por su parte la denominada reclamación responde a aquellas ejecuciones de obra que se esperan cobrar del cliente, que surgen por diversas razones y cuya valoración de los ingresos es estimada, inicialmente en base a las condiciones del contrato de ejecución firmado, si bien su resolución final depende de negociaciones con los clientes.

Asimismo y según indica la NIC 11 en su párrafo 14.a. se incluyen los modificados, como ingresos ordinarios del contrato, solamente en aquellos casos en que se estima como probable la aceptación del cliente, por encontrarse las negociaciones iniciadas y en un estadio amistoso y por existir, adicionalmente, informes, técnicos y jurídicos, favorables que permiten cuantificar el valor razonable de las cantidades a recuperar en las negociaciones.

En el caso de que las reclamaciones entren en situación litigiosa no se reconocen ingresos adicionales, hasta la resolución de las mismas. En estas situaciones, una vez son identificados los expedientes como reclamaciones, el Grupo, como práctica general, procede a ajustarlos a su valor recuperable, registrando, en su caso, las provisiones necesarias.

El reconocimiento de ingresos relativo a los expedientes anteriormente indicados incluye en cualquier caso una serie de estimaciones comunes entre las que se encuentran las siguientes:

- la situación de la negociación con cada cliente y su situación crediticia.
- la valoración técnica de los trabajos realizados y su adecuación al contrato con el cliente, realizada por los responsables del proyecto y considerando en su caso los informes periciales del proyecto que existieran.
- la valoración de los asesores legales, internos y externos del Grupo, para estimar la viabilidad y fiabilidad de la reclamación planteada, sustentado en el conocimiento del proyecto y el momento procesal en que se encuentra, actualizándose la situación ante cualquier nuevo hito o cambio.
- el profundo conocimiento de las condiciones establecidas en el contrato firmado con el cliente.

La cuenta “Clientes por obras o servicios pendientes de certificar o facturar”, incluida en el epígrafe “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” del activo del balance de situación consolidado, representa la diferencia entre el importe de la obra ejecutada contabilizada, incluyendo el ajuste al margen registrado por la aplicación del grado de avance, y el de la obra ejecutada certificada hasta la fecha del balance.

Si el importe de la producción a origen de una obra es menor que el importe de las certificaciones emitidas, la diferencia se recoge en el epígrafe “Anticipos de clientes” del pasivo del balance de situación consolidado.

El reconocimiento de los intereses de demora que, según los contratos, pudieran devengarse por retrasos en el cobro de las certificaciones o facturas, se realiza cuando es probable recibir los mismos y cuando su importe se puede medir con fiabilidad, registrándose como resultado financiero.

2.6.15.2.2. Industrial

El reconocimiento de los ingresos en los contratos “llave en mano” (EPC) se realiza aplicando el criterio de grado de avance, al igual que en los contratos de proyectos de servicios a precio cerrado, según indica la NIC 11.

En cuanto a los contratos por administración y de operación y mantenimiento (O&M) los ingresos se reconocen en función de la prestación realizada, aplicando el criterio de devengo.

2.6.15.2.3. Servicios

En la actividad de prestación de servicios a inmuebles y mantenimiento de infraestructuras de todo tipo de viviendas y oficinas, los ingresos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimada con fiabilidad.

En los servicios de infraestructuras y equipamientos urbanos, los ingresos se determinan por la valoración a precio de contrato de las unidades ejecutadas, amparadas en el propio contrato o en adicionales o modificados firmados con la propiedad. Si estos expedientes no estuvieran aprobados contractualmente, por estar en curso de redacción, sólo se valorarían si existiese aprobación técnica.

2.6.15.2.4. Desarrollos

El criterio de reconocimiento de ingresos en los complejos hoteleros se realiza en función del servicio prestado, siguiéndose el principio del devengo.

En el caso de realizarse ventas de productos inmobiliarios ésta se produce en el momento de la entrega del producto y cuando la propiedad de éstos ha sido trasferida.

Las ventas de suelo se reconocen cuando se transmiten los riesgos y beneficios de la propiedad del mismo, lo que habitualmente sucede cuando se firma la escritura de compraventa.

2.6.16. Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como arrendamientos financieros u operativos.

Se consideran arrendamientos financieros aquellos en los que los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien objeto del arrendamiento se transfieren al arrendatario, quien habitualmente, pero no necesariamente, tiene la opción de adquirirlo al finalizar el contrato en las condiciones acordadas al formalizarse la operación. En este tipo de arrendamientos:

- Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendadoras de un bien, la suma de los valores actuales de los importes que recibirán del arrendatario más, en su caso, el precio de ejercicio de la opción de compra, se registra como una cuenta a cobrar (activo financiero).
- Cuando las entidades consolidadas actúan como arrendatarias, presentan el coste de los activos que están adquiriendo en el balance de situación consolidado, según la naturaleza del bien objeto del contrato y, simultáneamente, un pasivo por el mismo importe.

La valoración del activo se efectúa de acuerdo con el criterio del valor razonable, es decir, por el precio que fijarían dos partes independientes, o bien por el valor actualizado de los pagos a realizar al arrendador más la opción de compra eligiendo la valoración menor de las dos.

Estos activos se amortizan con criterios similares a los aplicados al inmovilizado material según su naturaleza.

Los arrendamientos operativos son contratos de cesión de uso en los que no se transfieren los riesgos y ventajas de la propiedad y se contabilizan de acuerdo con la naturaleza contractual de cada operación. Los ingresos y gastos de estas operaciones se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada según un criterio de devengo.

2.6.17. Costes por intereses

Los costes por intereses directamente imputables a la adquisición, construcción y producción de activos que precisan un período de tiempo para estar preparados para su uso o venta, se añaden directamente al coste de dichos activos, hasta el momento en que los activos estén preparados para su uso o venta.

Conforme a la NIC 23, los ingresos financieros obtenidos por la inversión temporal de préstamos específicos que aún no se han invertido en los activos a los que están destinadas, se presentan reduciendo el coste de los mismos.

Los demás costes por intereses se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el período en que se incurren.

2.6.18. Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios de las sociedades del Grupo se calcula en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendiendo éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las bonificaciones y deducciones en la cuota, sin que en este cálculo intervengan las retenciones y los pagos a cuenta realizados durante el ejercicio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén recuperables o pagaderos por las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos en los estados financieros consolidados y su valor fiscal. Se registran aplicando el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Al 31 de diciembre de 2017 la mayor parte de las sociedades nacionales del Grupo se encuentran en régimen de tributación consolidada, por lo que el gasto por impuesto sobre beneficios que se refleja en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada corresponde a la suma del gasto resultante de las sociedades del Grupo que consolidan fiscalmente y de aquellas que no lo hacen, fundamentalmente las sociedades extranjeras.

2.6.19. Estado de flujos de efectivo consolidado

Los flujos de efectivo son las entradas y las salidas de dinero en efectivo y sus equivalentes, es decir, las inversiones a corto plazo de gran liquidez y sin riesgo significativo de alteraciones en su valor.

El estado de flujos de efectivo consolidado se prepara según el método indirecto, es decir, a partir de los movimientos que se derivan de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada y del balance de situación consolidado y se presenta comparando dos periodos consecutivos.

Este estado informa de los movimientos de los flujos de efectivo consolidados, habidos durante el ejercicio, clasificándolos en:

- Flujos de efectivo por actividades de explotación: los habituales de las entidades que forman el Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación. A través de la partida "Otros ajustes al resultado" se realiza el traspaso de los cobros y pagos por intereses, el traspaso de los resultados por enajenación de inmovilizado, las correcciones de resultados generados por sociedades consolidadas

por el método de la participación y, en general, cualquier resultado no susceptible de generar flujos de efectivo.

Los dividendos cobrados pueden ser clasificados como actividades de explotación o actividades de inversión. El Grupo opta por clasificarlos como actividades de explotación.

- Flujos de efectivo por actividades de inversión: los derivados de la adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos no corrientes.

Los intereses cobrados pueden ser clasificados como actividades de explotación o actividades de inversión. El Grupo opta por clasificarlos como actividades de inversión.

Flujos de efectivo por actividades de financiación: son los derivados de variaciones en la deuda financiera, pago del dividendo, los intereses pagados, las variaciones de los intereses minoritarios.

Los intereses pagados pueden ser clasificados como actividades de explotación o actividades de financiación. El Grupo opta por clasificarlos como actividades de financiación.

2.6.20. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar

El Grupo tiene suscritos con diversas entidades financieras contratos de líneas de “confirming” para facilitar el pago anticipado a sus proveedores, de acuerdo con los cuales, el proveedor puede realizar su derecho de cobro frente a las empresas del Grupo, obteniendo el importe facturado deducidos los costes financieros de descuento y comisiones aplicadas por las citadas entidades financieras.

Estos contratos no modifican las principales condiciones de pago de los mismos, tales como plazo o importe, por lo que se mantienen clasificados como pasivos comerciales.

Al 31 de diciembre de 2017 el saldo por “confirming” incluido en el epígrafe “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar” es de 142.715 miles de euros (163.293 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

2.6.21. Indemnizaciones por cese y retribuciones post empleo

Las indemnizaciones por cese en el empleo que corresponda abonar a los empleados, según las disposiciones legales que afecten a cada entidad de las que componen el Grupo, se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el periodo en el que se producen.

En el caso de que el Grupo estableciera un plan de reestructuración de empleo, las provisiones por los costes de dicho plan se reconocerían en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada al establecerse el plan formal detallado para dicha reestructuración y comunicarse a las partes afectadas.

Con fecha 4 de mayo de 2017 se ratificó entre OHL, S.A., OHL Industrial S.L y los representantes de los trabajadores un procedimiento de despido colectivo que suponía la extinción de 457 puestos de trabajo (335 en OHL S.A. y 122 en OHL Industrial S.L), y cuyo plazo de realización era hasta el 31 de diciembre de 2017 y 2018 respectivamente (véase nota 3.22).

El Grupo no mantiene compromisos adquiridos en materia de retribución post empleo en forma de planes de pensiones u otras prestaciones.

3.- NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

3.1.- Activo intangible

El movimiento habido en este epígrafe de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros
Coste	
Saldos al 1 de enero de 2016	468.986
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-
Adiciones	8.168
Retiros	(828)
Traspasos y otros	(27)
Diferencias de cambio	9.863
Saldos al 31 de diciembre de 2016	486.162
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	(188)
Adiciones	14.315
Retiros	(5.266)
Traspasos y otros	(8.500)
Diferencias de cambio	(37.063)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	449.460
Amortización acumulada	
Saldos al 1 de enero de 2016	178.955
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-
Adiciones	30.245
Retiros	(409)
Traspasos y otros	3
Diferencias de cambio	2.854
Saldos al 31 de diciembre de 2016	211.648
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	(167)
Adiciones	27.327
Retiros	(1.947)
Traspasos y otros	(6.310)
Diferencias de cambio	(12.539)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	218.012
Saldos netos al 31 de diciembre de 2016	274.514
Saldos netos al 31 de diciembre de 2017	231.448

Dentro de este epígrafe se incluyen, principalmente, los valores asignados en el proceso de consolidación a la cartera de clientes y contratos de las sociedades adquiridas, por un importe neto al 31 de diciembre de 2017 de 204.012 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se han identificado indicios de deterioro sobre los mismos, asimismo no existen provisiones por deterioro registradas al cierre de los ejercicios 2017 y 2016.

Al 31 de diciembre de 2017, activos intangibles por un importe bruto de 43.393 miles de euros, se encontraban totalmente amortizados y en uso (35.791 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

3.2.- Inmovilizaciones en proyectos concesionales

Los contratos de concesión suponen acuerdos entre una entidad concedente, generalmente pública, y sociedades del Grupo para proporcionar servicios públicos mediante la explotación de determinados activos necesarios para el desarrollo del servicio.

El derecho concesional supone generalmente el monopolio de la explotación de servicio concedido por un periodo determinado de tiempo, después del cual, por regla general, los activos afectos a la concesión necesarios para el desarrollo del servicio revierten a la entidad concedente.

Los ingresos derivados de la prestación del servicio pueden percibirse directamente de los usuarios o en ocasiones a través de la propia entidad concedente. Habitualmente, los precios por la prestación del servicio están regulados por la propia entidad concedente.

Estos proyectos normalmente son financiados con deuda a largo plazo sin recurso al accionista y cuya principal garantía son los flujos de caja generados por las propias sociedades vehículo del proyecto y sus activos, cuentas y derechos contractuales. En la medida que el flujo de fondos es la principal garantía para la devolución de deuda, no existe libre disponibilidad de fondos para los accionistas hasta que se cumplan determinadas condiciones evaluadas anualmente.

Las inmovilizaciones en proyectos concesionales se clasifican en activo intangible y activo financiero.

Activo intangible

Activo intangible es cuando el operador construye o hace mejoras y se le permite operar la infraestructura por un periodo fijo después de terminada la construcción, en el cual los flujos futuros de efectivo del operador no se han especificado, ya que pueden variar de acuerdo con el uso del activo y que por tal razón se consideran contingentes. En estos casos el riesgo de demanda es asumido por el concesionario, por lo que la concesión se considera activo intangible.

Activo financiero

En los contratos bajo modelo de activo financiero los activos registrados por las distintas sociedades concesionarias equivalen a los derechos de explotación de concesiones administrativas, como el derecho incondicional a recibir efectivo u otro activo financiero asociado a ciertos acuerdos de concesiones donde el riesgo de demanda es asumido por la entidad concedente.

Las concesionarias Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V., Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V. y Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V. son concesiones con cláusula de Rentabilidad garantizada, cuyos títulos de concesión otorgan al concesionario un derecho firme a recuperar, según el caso, bien el equity invertido o bien la inversión total realizada, más una tasa interna de retorno (TIR) anual garantizada, expresada en términos reales y neta de impuestos (en adelante Rentabilidad garantizada), lo que implica la existencia de un derecho incondicional de cobro de efectivo, si al vencimiento de la concesión no se hubiera obtenido dicha Rentabilidad garantizada. Estas concesiones han sido reclasificadas a actividades interrumpidas (véase nota 3.8) tras el acuerdo de venta firmado con IFM Investors del 100% de OHL Concesiones, S.A.U. (véase nota 1.3).

El movimiento habido en este epígrafe de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros		
	Activo intangible	Activo financiero	Total
Coste			
Saldos al 1 de enero de 2016	1.328.897	5.357.600	6.686.497
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-	-	-
Adiciones	84.026	575.512	659.538
Retiros	(7.399)	-	(7.399)
Traspasos y otros	(1.635)	(1.464)	(3.099)
Diferencias de cambio	(5.874)	(691.068)	(696.942)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	1.398.015	5.240.580	6.638.595
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	(484.658)	-	(484.658)
Adiciones	27.286	778.882	806.168
Retiros	(401)	-	(401)
Traspasos y otros	(883.102)	(5.550.261)	(6.433.363)
Diferencias de cambio	(42.023)	(414.784)	(456.807)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	15.117	54.417	69.534
Amortización acumulada			
Saldos al 1 de enero de 2016	170.932	-	170.932
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-	-	-
Adiciones	29.571	-	29.571
Retiros	-	-	-
Traspasos y otros	906	-	906
Diferencias de cambio	(2.448)	-	(2.448)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	198.961	-	198.961
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	(71.459)	-	(71.459)
Adiciones	14.425	-	14.425
Retiros	-	-	-
Traspasos y otros	(136.673)	-	(136.673)
Diferencias de cambio	(2.493)	-	(2.493)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	2.761	-	2.761
Perdidas por deterioro de valor			
Saldo al 1 de enero de 2016	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2016	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2017	-	-	-
Saldos netos al 31 de diciembre de 2016	1.199.054	5.240.580	6.439.634
Saldos netos al 31 de diciembre de 2017	12.356	54.417	66.773

Las adiciones y retiros por modificación de perímetro de consolidación corresponden, principalmente, a Autovía de Aragón Tramo 1, S.A., consolidada actualmente por el método de la participación, y a Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A., por salida del perímetro.

Los traspasos corresponden, en su práctica totalidad, al paso a “Activos mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” de los activos concesionales de la actividad interrumpida de Concesiones.

Las concesiones consolidadas por integración global en el Grupo al 31 de diciembre de 2017 son las siguientes:

Sociedad que participa en la concesión	Descripción de la concesión	País	%	Inversión total prevista (miles de euros)	Período pendiente (años)
Marina Urola, S.A.	Puerto deportivo	España	51,00	2.801	10
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.	Canal de Navarra	España	65,00	89.475	27
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A.	Centro justicia	Chile	100,00	35	8

Las sociedades concesionarias están obligadas, de acuerdo con los contratos concesionales, a realizar inversiones por importe de 35.093 miles de euros que deberán ejecutarse antes de cinco años.

Al 31 de diciembre de 2017 dentro del epígrafe “Inmovilizaciones en proyectos concesionales” se incluye un importe de 1.100 miles de euros correspondiente a intereses capitalizados durante el periodo de construcción (86.737 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

A continuación se detalla el movimiento de los intereses capitalizados al 31 de diciembre de 2017 y 2016

Concepto	Miles de euros
Saldos al 1 de enero de 2016	77.639
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	9.472
Diferencias de cambio	(374)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	86.737
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	(42.844)
Adiciones	608
Traspasos	(43.401)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	1.100

El desglose del valor neto contable de las “Inmovilizaciones en proyectos concesionales” por sociedades, al 31 de diciembre de 2017, es el siguiente:

Concepto	Miles de euros
Activo intangible	
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A. (1)	11.838
Marina Urola, S.A.	480
Otros	38
Total Activo intangible	12.356
Activo financiero	
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A. (1)	54.382
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia Santiago, S.A.	35
Total activo financiero	54.417
Total	66.773

(1) En construcción

El desglose del valor neto contable de las “Inmovilizaciones en proyectos concesionales” por sociedades, al 31 de diciembre de 2016, es el siguiente:

Concepto	Miles de euros
Activo intangible	
Autopista del Norte, S.A.C.	290.420
Autovía de Aragón-Tramo 1, S.A.	147.182
Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A.	266.017
Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V	97.042
Euroglosa 45 Concesionaria de la Comunidad de Madrid, S.A.	48.396
Grupo Autopistas Nacionales, S.A.	66.462
Sociedad Concesionaria Nuevo Camino Nogales - Puchuncaví, S.A.	463
Terminal Cerros de Valparaíso, S.A.	59.472
Terminal de Contenedores de Tenerife, S.A.	105.569
Terminales Marítimas del Sureste, S.A.	117.390
Otras	641
Total Activo intangible	1.199.054
Activo financiero	
Autopista Río Magdalena, S.A.S.	51.229
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	1.136.687
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	2.897.225
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.	52.589
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia Santiago, S.A.	36
Sociedad Concesionaria Puente Industrial, S.A.	21.665
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	1.081.149
Total activo financiero	5.240.580
Total	6.439.634

El desglose del valor neto contable de las “Inmovilizaciones en proyectos concesionales”, al 31 de diciembre de 2017, por países, es el siguiente:

Países y sociedades	Miles de euros		
	Activo intangible	Activo financiero	Total
Chile			
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A.	-	35	35
Total Chile	-	35	35
España			
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A. (1)	11.838	54.382	66.220
Marina Urola, S.A.	480	-	480
Otras	38	-	38
Total España	12.356	54.417	66.738
Total	12.356	54.417	66.773

(1) En construcción

El desglose del valor neto contable de las “Inmovilizaciones en proyectos concesionales”, al 31 de diciembre de 2016, por países, es el siguiente:

Países y sociedades	Miles de euros		
	Activo intangible	Activo financiero	Total
Chile			
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A.	-	36	36
Sociedad Concesionaria Nuevo Camino Nogales - Puchuncaví, S.A. (2)	463	-	463
Sociedad Concesionaria Puente Industrial, S.A. (2)	-	21.665	21.665
Terminal Cerros de Valparaíso, S.A. (2)	59.472	-	59.472
Total Chile	59.935	21.701	81.636
Colombia			
Autopista Río Magdalena, S.A.S. (2)	-	51.229	51.229
Total Colombia	-	51.229	51.229
España			
Autovía de Aragón-Tramo 1, S.A.	147.182	-	147.182
Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A. (3)	266.017	-	266.017
Euroglosa 45 Concesionaria de la Comunidad de Madrid, S.A.	48.396	-	48.396
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A. (3)	-	52.589	52.589
Terminal de Contenedores de Tenerife, S.A.	105.569	-	105.569
Terminales Marítimas del Sureste, S.A.	117.390	-	117.390
Otras	641	-	641
Total España	685.195	52.589	737.784
México			
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V. (1)	-	1.136.687	1.136.687
Concesionaria AT – AT, S.A. de C.V. (2)	97.042	-	97.042
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V. (1)	-	2.897.225	2.897.225
Grupo Autopistas Nacionales, S.A.	66.462	-	66.462
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V. (1)	-	1.081.149	1.081.149
Total México	163.504	5.115.061	5.278.565
Perú			
Autopista del Norte, S.A.C.	290.420	-	290.420
Total Perú	290.420	-	290.420
Total	1.199.054	5.240.580	6.439.634

(1) Rentabilidad garantizada

(2) En construcción

(3) En concurso de acreedores al 31 de diciembre de 2016

Deterioros en inmovilizaciones en proyectos concesionales

Si bien la práctica totalidad de las inmovilizaciones en proyectos concesionales se han traspasado al epígrafe “Activos mantenidos para la venta” (véanse notas 1.3 y 3.8), al cierre de cada ejercicio o siempre que existen indicios de pérdida de valor, se procede a estimar mediante un “test de deterioro” la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de los activos a un importe inferior al de su valor en libros.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable y el valor en uso.

Adicionalmente, se han realizado análisis de sensibilidad sobre diferentes escenarios de crecimiento, en especial sobre los ingresos por peajes, márgenes de explotación y tasas de descuento aplicadas.

Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que los test son sensibles a sus hipótesis clave pero dichos baremos se encuentran dentro de un grado de sensibilidad razonable que les permite no identificar deterioro alguno en el ejercicio 2017.

Para el cálculo de posibles deterioros se utiliza generalmente el descuento de flujos de caja previstos a generar por los productos concesionales. Las principales variables empleadas para cada concesión son: la duración pendiente de cada concesión, los crecimientos de tráfico previstos, los IPC, y las tasas impositivas de cada país.

Los datos financieros del ejercicio 2017 de las sociedades no difieren significativamente de los contemplados en las proyecciones y test del ejercicio anterior.

Conforme a la información actual de los modelos, se desprende que no existe indicio de deterioro y que se recuperará la inversión.

3.3.- Inmovilizado material

El movimiento habido en este capítulo de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros					
	Terrenos y construcciones	Maquinaria	Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	Anticipos e inmovilizaciones en curso	Otro inmovilizado material	Total
Coste						
Saldos al 1 de enero de 2016	462.115	479.202	150.508	44.733	106.462	1.243.020
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	46.257	-	25	569	66	46.917
Adiciones	7.335	13.436	14.412	39.074	7.764	82.021
Retiros	(38.636)	(44.642)	(14.454)	(4.380)	(10.970)	(113.082)
Traspasos y otros	(354.771)	(20.631)	(36.755)	(68.634)	(29.452)	(510.243)
Diferencias de cambio	8.032	10.206	2.851	(5.125)	265	16.229
Saldos al 31 de diciembre de 2016	130.332	437.571	116.587	6.237	74.135	764.862
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-	-	-	-	-	-
Adiciones	1.315	14.768	5.096	17.333	10.417	48.929
Retiros	(4.061)	(43.406)	(6.966)	(4.330)	(5.168)	(63.931)
Traspasos y otros	(5.113)	(6.688)	(8.926)	(5.832)	(12.785)	(39.344)
Diferencias de cambio	(3.955)	(19.068)	(8.042)	(147)	(4.951)	(36.163)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	118.518	383.177	97.749	13.261	61.648	674.353
Amortización acumulada						
Saldos al 1 de enero de 2016	111.914	326.724	110.293	-	58.060	606.991
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-	-	-	-	10	10
Adiciones	7.924	47.698	10.721	-	8.744	75.087
Retiros	(10.107)	(38.396)	(13.295)	-	(5.056)	(66.854)
Traspasos y otros	(75.768)	(8.739)	(18.568)	-	(15.426)	(118.501)
Diferencias de cambio	1.895	6.419	1.845	-	959	11.118
Saldos al 31 de diciembre de 2016	35.858	333.706	90.996	-	47.291	507.851
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	-	-	-	-	-	-
Adiciones	2.785	27.980	7.454	-	8.430	46.649
Retiros	(873)	(40.013)	(6.223)	-	(4.305)	(51.414)
Traspasos y otros	(1.493)	(7.048)	(5.548)	-	(5.441)	(19.530)
Diferencias de cambio	429	(12.181)	(6.537)	-	(2.973)	(21.262)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	36.706	302.444	80.142	-	43.002	462.294
Saldos netos al 31 de diciembre de 2016	94.474	103.865	25.591	6.237	26.844	257.011
Saldos netos al 31 de diciembre de 2017	81.812	80.733	17.607	13.261	18.646	212.059

Formando parte del saldo neto al 31 de diciembre de 2017 que figura en el cuadro anterior destacan:

- Inmovilizado material con un valor en libros de 396 miles de euros (402 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), se encuentra hipotecado en garantía de préstamos cuyo importe dispuesto asciende a 161 miles de euros (185 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) (véase nota 3.17.1.).

Al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 no existían importes significativos correspondientes al inmovilizado material que se encontrase temporalmente fuera de servicio o retirado de su uso activo.

Es política del Grupo contratar las pólizas de seguro necesarias para dar cobertura a los posibles riesgos que pudieran afectar a los elementos del inmovilizado material.

Al 31 de diciembre de 2017, inmovilizado material por un importe bruto de 217.484 miles de euros, se encontraba totalmente amortizado y en uso (198.895 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

Al 31 de diciembre de 2017 dentro del epígrafe “Inmovilizado material” no se incluye ningún importe correspondiente a intereses capitalizados durante el periodo de construcción (2.204 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

A continuación se detalla el movimiento de los intereses capitalizados al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Concepto	Miles de euros
Saldos al 1 de enero de 2016	13.790
Adiciones	446
Traspasos	(12.180)
Diferencias de cambio	148
Saldos al 31 de diciembre de 2016	2.204
Retiros	(2.204)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	-

3.4.- Inversiones inmobiliarias

El movimiento habido en este epígrafe de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros
Saldos al 1 de enero de 2016	61.921
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	10.739
Adiciones	7.243
Retiros	(3.401)
Diferencias de cambio	(7.342)
Traspasos	(2.323)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	66.837
Adiciones	30.138
Retiros	(18.673)
Diferencias de cambio	(4.458)
Traspasos	(560)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	73.284

Al 31 de diciembre de 2017 determinadas inversiones inmobiliarias, con un valor en libros de 3.218 miles de euros (175 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), se encuentran hipotecadas en garantía de préstamos cuyo importe dispuesto ascendía a 5.212 miles de euros (119 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) (véase nota 3.17.1.).

Al 31 de diciembre de 2017 la principal inversión inmobiliaria corresponde al desarrollo turístico de Mayakobá en la Riviera Maya (México), por importe de 61.994 miles de euros (56.789 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

El desarrollo turístico de Mayakobá, incluye terrenos pendientes de desarrollo y en este epígrafe de inversiones inmobiliarias solo se incluyen los terrenos pendientes de desarrollo y entre estos terrenos destaca como más significativo, una parcela con acceso la playa que tiene licencias para desarrollar hasta un máximo de 10.000 viviendas.

El valor razonable de las inversiones inmobiliarias del Grupo al 31 de diciembre de 2017, calculado en función, principalmente, de valoraciones de terceros así como de estimaciones propias asciende a 106.665 miles de euros (103.457 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

3.5.- Fondo de comercio

El saldo del epígrafe “Fondo de comercio” de los balances de situación consolidados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, desglosado por las sociedades que lo originan, es el siguiente:

Sociedades que originan el fondo	Miles de euros	
	2017	2016
Agrupación Guinovart Obras y Servicios Hispania, S.A.	2.492	2.492
Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	4.918	4.918
Construcciones Adolfo Sobrino, S.A.	3.408	3.408
Constructora Mayalum, S.A. de C.V.	350	350
Constructora TP, S.A.C.	849	849
EyM Instalaciones, S.A.	99	99
OHL Servicios – Ingesan, S.A.U.	399	399
Total	12.515	12.515

En el ejercicio 2017 el Grupo procedió a analizar la recuperabilidad de los citados fondos de comercio en base a las estimaciones y proyecciones que se disponen, aplicando la metodología de descuento de flujos de caja. En este sentido se procedió a concluir que no existe indicio de deterioro.

3.6.- Activos financieros

Cartera de valores

La composición de la cartera de valores al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Valores a vencimiento	1.143	46.657	1.443	56.988
Valores disponibles para la venta	207.970	3	112.421	339.180
Subtotal	209.113	46.660	113.864	396.168
Provisiones	(148.049)	-	(112.549)	(3.673)
Total	61.064	46.660	1.315	392.495

Los importes de cartera de valores clasificados como corrientes, corresponden en su totalidad a cartera de valores con vencimiento superior a tres meses e inferior a doce meses.

Las provisiones reflejan las pérdidas por deterioro estimadas para dejar la cartera de valores registrada a su valor razonable.

Al 31 de diciembre de 2017 dentro de “Cartera de valores” se incluye como:

- 1) “Valores disponibles para la venta” un importe de 108.480 miles de euros correspondiente a la participación en Aeropistas, S.L. y Autopista Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A. Dicha participación se encuentra totalmente provisionada.
- 2) “Valores disponibles para la venta” un importe de 95.549 miles de euros correspondiente a la participación en Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A. Dicha participación se encuentra parcialmente provisionada por un importe de (35.638) miles de euros, con lo que la participación neta asciende a 59.911 miles de euros, valor que se estima recuperable por parte del Grupo conforme a la valoración que se indica a continuación en esta misma nota.

Otros créditos y depósitos y fianzas constituidos

El desglose por conceptos es el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Otros créditos	450.037	100.762	378.300	271.412
Depósitos y fianzas constituidos	123.798	6.106	157.039	12.950
Deterioros	(133.908)	(13.409)	(133.823)	(13.409)
Total neto	439.927	93.459	401.516	270.953

En el caso de que exista riesgo de cobro de los créditos concedidos a otras entidades se dota el correspondiente deterioro.

Todos los importes iniciales se incrementan por los intereses devengados y no cobrados.

Al 31 de diciembre de 2017 en Otros créditos y depósitos y fianzas constituidos se incluye:

- 1) Un importe de 97.596 miles de euros (111.835 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) (432,0 millones de Qatarí Ryals) correspondiente a los avales indebidamente ejecutados por Qatar Foundation derivados del litigio con este cliente por el contrato Design and Construction of the Sidra Medical Research Center (Doha, Qatar) y que el Grupo, conforme a la opinión de sus asesores legales, considera totalmente recuperables.
- 2) Un importe de 15.869 miles de euros correspondiente a los avales de Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A. indebidamente ejecutados por la Comunidad Autónoma de Madrid y que el Grupo, conforme a la opinión de sus asesores legales, considera totalmente recuperables (véase nota 4.6.2.5).
- 3) Un crédito participativo por importe de 148.241 miles de euros correspondiente a Aeropistas, S.L. y Autopista Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A. Para este crédito está registrado un deterioro por importe de (129.654) miles de euros, con lo que el valor neto se sitúa en 18.587 miles de euros (véase nota 4.6.2.5.).
- 4) Un importe de 125.879 miles de euros dentro de préstamos y partidas a cobrar, correspondiente al préstamo participativo de Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A., antes consolidada por integración global y ahora registrada aquí al haber entrado en situación de liquidación (véase nota 4.6.2.5).
- 5) Un importe de 79.676 miles de euros correspondiente a un crédito a Grupo Villar Mir, S.A.U., como consecuencia de la rescisión de la compra venta del 100% del capital de Pacadar, S.A. La devolución del precio pagado está garantizada mediante la prenda del 100% de las acciones de Pacadar, S.A., devengando un interés del 5,0% anual. (véase nota 4.4).
- 6) Un importe de 9.999 miles de euros correspondiente a acciones del Banco Popular, S.A., que se han provisionado en 2017.
- 7) Créditos a empresas asociadas por un importe de 67.580 miles de euros (102.121 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

Deterioro de Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A

En el caso de la sociedad Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A. dada la situación de liquidación en que se encuentra esta sociedad se ha considerado como valor mínimo recuperable, el valor de rescate, que se estima superior al valor contable.

Para el cálculo del valor de rescate se ha tenido en cuenta lo previsto en el RDL 2/2000, en caso de resolución contractual, la entidad contratante debe abonar a la sociedad concesionaria el importe de las inversiones realizadas por razón de:

- i. La expropiación de los terrenos
- ii. La ejecución de las obras de construcción
- iii. La adquisición de bienes que sean necesarios para la explotación de la concesión.

Adicionalmente a lo anterior el Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares del contrato de esta concesión prevé que será abonado, en todo caso, e independientemente de la causa de resolución del contrato, la totalidad de las inversiones realizadas en ejecución del contrato, incluidas las relativas a obras de construcción e instalaciones, obras de reparación y gran reparación, a obras no previstas inicialmente y las relativas a la adquisición y reposición del material móvil, todo ello en función del grado de amortización de las mismas.

El Grupo considera que los costes y valores mantenidos se adecuan a los conceptos anteriores y en consecuencia considera recuperables los mismos.

Todo lo anterior soporta el valor contable que el Grupo tiene registrado en libros y que asciende a un total de 185.790 millones de euros (59.911 miles de euros de participación y 125.879 miles de euros de crédito participativo), tal y como avalan estudios de terceros tanto legales como técnicos. En este sentido, aunque existe incertidumbre sobre el momento en que se resolverá la situación de liquidación, así como sobre la cuantía final a la que el Grupo tendrá derecho, los Administradores consideran que esta se situará por encima del valor neto contable registrado al cierre de ejercicio 2017.

3.7.- Acuerdos conjuntos

3.7.1. Inversiones contabilizadas por el método de la participación

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 las inversiones contabilizadas por el método de la participación son las siguientes:

Sociedades	Miles de euros	
	2017	2016
Negocios conjuntos		
Altos de Ciudad de Mayakoba, S.A. de C.V.	1.359	-
Consortio Conpax OHL Valko, S.A.	2.494	346
Constructora Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	-	6.467
Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	-	90.470
Coordinadora Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.	-	754
FHP Villas Lote 2, S.A. de C.V.	1.741	1.238
Fideicomiso Desarrollo OV CIB/2185	2.133	2.568
Health Montreal Collective CJV L.P.	60.372	-
Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	-	44.098
Nova Dársena Esportiva de Bara, S.A.	14.369	14.461
Novaterra Caribe S.A.P.I. de C.V.	4.445	2.354
OHL Construction Canada and FCC Canada Limited Partnership	-	7.244
OHL FCC North Tunnels Canadá, Inc.	8.494	9.013
Proyecto CCC Empalme I, S.A.P.I. de C.V.	2.011	6.513
Rhatigan OHL Limited	1.066	-
Sociedad Concesionaria Vespucio Oriente, S.A.	-	25.780
Otras	836	806
Entidades asociadas		
Administradora Mexiquense del Aeropuerto Internacional de Toluca, S.A. de C.V.	-	43.209
Alse Park, S.L.	4.831	5.638
Arenales Solar PS, S.L.	19.400	18.546
Desarrollos RBK de la Ribiera, S.A. de C.V.	2.460	-
E.M.V. Alcalá de Henares, S.A.	1.975	1.975
Golf de Mayakoba, S.A. de C.V.	5.535	-
Health Montreal Collective Limited Partnership	7.039	6.974
Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V.	5.455	-
Islas de Mayakoba, S.A. de C.V.	16.072	-
Mayakoba Thai, S.A. de C.V.	13.214	-
Metro Liger Oeste, S.A.	-	84.879
Nuevo Hospital de Toledo, S.A.	915	2.040
Operadora Hotelera del Corredor de Mayakoba, S.A. de C.V.	8.705	-
Proyecto Canalejas Group, S.L.	46.221	79.590
57 Whitehall Holdings S.A.R.L.	69.808	57.113
Otras	2.177	1.535
Total	303.127	513.611

El movimiento habido en este epígrafe de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Saldo inicial	513.611	1.668.246
Aumentos	140.511	280.545
Participación en los resultados del ejercicio de actividades continuadas	(45.452)	(35.255)
Participación en los resultados del ejercicio de actividades interrumpidas	36.517	-
Disminuciones	(56.743)	(27.240)
Adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación	73.303	(1.372.685)
Traspasos a activos no corrientes mantenidos para la venta	(358.620)	-
Saldo final	303.127	513.611

Las adiciones y retiros por modificación del perímetro de consolidación del ejercicio 2017 corresponden, principalmente, a las sociedades que se clasificaban en 2016 como mantenidas para la venta y que en el ejercicio 2017 se consolidan por el método de la participación.

En los Anexos I, II y III se incluye una relación de las principales inversiones contabilizadas por el método de la participación, y se muestra la denominación, el domicilio social, el porcentaje de participación en el capital, el patrimonio neto y el coste neto de la inversión.

A continuación se presentan las principales magnitudes agregadas al 31 de diciembre de 2017 de los negocios conjuntos, en proporción al porcentaje de participación en los mismos.

Concepto	Miles de euros
Resultados del ejercicio de las actividades continuadas	(28.761)
Resultado después de impuestos de las actividades interrumpidas	27.324
Resultado global total	(1.437)

A continuación se presentan las principales magnitudes agregadas al 31 de diciembre de 2017 del resto de entidades asociadas, en proporción al porcentaje de participación en los mismos.

Concepto	Miles de euros
Resultados del ejercicio de las actividades continuadas	(16.691)
Resultado después de impuestos de las actividades interrumpidas	9.193
Otro resultado global	2.685
Resultado global total	(4.813)

3.7.2 Operaciones conjuntas

El Grupo desarrolla parte de su actividad mediante la participación en contratos que se ejecutan conjuntamente con otros socios ajenos al Grupo, fundamentalmente a través de Uniones Temporales de Empresas y otras entidades de características similares, que se integran proporcionalmente en los estados financieros del Grupo.

A continuación se presentan las principales magnitudes agregadas al 31 de diciembre de 2017 de las operaciones conjuntas, en proporción al porcentaje de participación en los mismos que el Grupo considera que individualmente no son materiales.

Concepto	Miles de euros
Activos no corrientes	120.431
Activos corrientes	952.417
Pasivos no corrientes	4.383
Pasivos corrientes	1.023.987
Importe neto de la cifra de negocio	676.204
Resultado de explotación	60.181
Resultado antes de impuestos	63.987

No existe ninguna operación conjunta individualmente significativa respecto a los activos, pasivos y resultados del Grupo.

3.8.- Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas

Tal y como se indica en la nota 1.3 “Actividad interrumpida”, en el ejercicio 2017 se ha procedido a interrumpir la actividad de Concesiones.

La interrupción de la actividad de Concesiones ha supuesto:

- En el balance de 2017, presentar todos los activos de la actividad de Concesiones en una sola línea denominada “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” y todos los pasivos de la actividad de Concesiones en una sola línea denominada “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas”.
- En las cuentas de pérdidas y ganancias de 2017 y 2016, se han presentado los resultados, netos de impuestos y antes de intereses minoritarios, en una sola línea denominada “Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas neto de impuestos”.
- El estado de flujos de efectivo de 2017 y 2016 se han obtenido tras haber re expresado los balances de los ejercicios 2016 y 2015, de la misma forma que el ejercicio 2017

A continuación se identifica por epígrafe de balance el efecto que ha supuesto en el ejercicio 2017 la identificación de las citadas inversiones como mantenidas para la venta, un detalle por epígrafes de las cuentas de pérdidas y ganancias y los flujos de efectivo de la actividad interrumpida de Concesiones.

	Miles de euros
ACTIVO	31/12/2017
Activo no corriente	
Inmovilizaciones en proyectos concesionales	6.295.778
Inmovilizaciones método de la participación	358.620
Activos por impuestos diferidos	318.862
Otros activos no corrientes	62.801
Total activo no corriente	7.036.061
Activo corriente	
Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	(8.023.590)
Existencias	37.054
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	201.811
Activos financieros corrientes	215.656
Otros activos corrientes	25.718
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	507.290
Total activo corriente	(7.036.061)
Total activo	-
PASIVO	31/12/2017
Pasivo no corriente	
Deudas con entidades de crédito	1.881.064
Pasivo por impuestos diferidos	1.181.569
Provisiones no corrientes	134.063
Otros pasivos no corrientes	173.255
Total pasivo no corriente	3.369.951
Pasivo corriente	
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	(4.141.724)
Deudas con entidades de crédito y otros pasivos financieros	494.375
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	78.051
Otros pasivos corrientes	199.347
Total pasivo corriente	(3.369.951)
Total pasivo	-

	Miles de euros	
CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016
Importe neto de la cifra de negocios	439.963	520.260
Otros ingresos de explotación	838.599	594.691
TOTAL INGRESOS	1.278.562	1.114.951
Aprovisionamientos	(62.474)	(144.780)
Gastos de personal	(61.305)	(72.521)
Otros gastos de explotación	(170.537)	(98.469)
Dotación a la amortización	(26.539)	(37.150)
Variación de provisiones	13	(34.075)
RESULTADOS DE EXPLOTACIÓN	957.720	727.956
Ingresos financieros	43.883	30.812
Gastos financieros	(313.476)	(369.214)
Diferencias de cambio	(23.155)	(6.747)
Resultado variaciones de valor de instrumentos financieros	(29.404)	49.718
Resultado de entidades valoradas método de la participación	36.517	113.630
Resultado por enajenación de instrumentos financieros	21.778	265.226
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	693.863	811.381
Impuesto sobre sociedades	(196.280)	(189.083)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES INTERRUMPIDAS NETO DE IMPUESTOS	497.583	622.298

	Miles de euros	
FLUJO DE EFECTIVO DE LA ACTIVIDAD INTERRUMPIDA	Ejercicio 2017	Ejercicio 2016
Flujo de efectivo de las actividades de explotación	364.284	122.710
Flujo de efectivo de las actividades de inversión	456.424	1.099.822
Flujo de efectivo de las actividades de financiación	(462.980)	(1.357.933)
RESULTADO DE OPERACIONES INTERRUMPIDAS NETO DE IMPUESTOS	357.728	(135.401)

En el ejercicio 2016 en estos epígrafes, y de acuerdo con lo indicado en la NIIF 5, se registraron los activos y pasivos de: Lagunas de Mayakobá, S.A. de C.V., Operadora Mayakobá, S.A. de C.V., Operadora Hotelera del Corredor de Mayakobá, S.A. de C.V., Servicios Hoteleros del Corredor de Mayakobá, S.A. de C.V., Islas de Mayakobá, S.A. de C.V., Islas de Mayakobá Servicios, S.A. de C.V., Desarrollos RBK en la Riviera, S.A. de C.V., Aqua Mayakobá, S.A. de C.V., Lote 3 Servicios, S.A. de C.V., Mayakobá Thai, S.A. de C.V., Controladora Hoyo 1, S.A. de C.V., Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V., HH1 Servicios, S. de R.L. de C.V., Golf de Mayakobá, S.A. de C.V. y Golf Mayakobá Servicios, S.A. de C.V., sociedades que se encontraban en proceso de desinversión y cuya venta se ha producido en el ejercicio 2017 (véase nota 3.22).

ACTIVO	Miles de euros
Activo no corriente	
Inmovilizado material	384.998
Inversiones inmobiliarias	13.318
Activos financieros no corrientes	1.332
Activos por impuestos diferidos	32.961
Total activo no corriente	432.609
Activo corriente	
Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	(491.963)
Existencias	2.334
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	20.808
Activos financieros corrientes	30.768
Otros activos corrientes	1.244
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	4.200
Total activo corriente	(432.609)
Total activo	-
PASIVO	
Pasivo no corriente	
Deudas con entidades de crédito	149.884
Otros pasivos financieros	1.416
Pasivo por impuestos diferidos	8.918
Ingresos diferidos	3
Total pasivo no corriente	160.221
Pasivo corriente	
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas	(220.008)
Deudas con entidades de crédito	14.594
Otros pasivos financieros	30
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	31.369
Provisiones	1.426
Otros pasivos corrientes	12.368
Total pasivo corriente	(160.221)
Total pasivo	-

3.9.- Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Clientes por ventas y prestaciones de servicios

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Clientes por ventas y prestaciones de servicios		
Por obras o servicios pendientes de certificar o facturar	1.039.355	1.031.550
Por certificaciones	528.268	631.841
Por retenciones de clientes	140.001	134.705
Por efectos comerciales	2.783	8.286
Subtotal	1.710.407	1.806.382
Anticipos de clientes	(477.757)	(461.614)
Total neto de anticipos	1.232.650	1.344.768
Provisiones	(299.625)	(313.085)
Total neto	933.025	1.031.683

Al 31 de diciembre de 2017 el saldo de clientes está minorado en 40.838 miles de euros (53.108 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) por las cesiones a entidades financieras de créditos frente a clientes, sin posibilidad de recurso en el caso de impago por éstos, razón por la cual se minorra el citado saldo.

El desglose del saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios, por tipo de cliente, es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Nacional	391.275	391.293
Sector público	159.705	162.516
Administración central	31.939	42.363
Administración autonómica	41.266	52.647
Administración local	38.429	35.455
Otros organismos	48.071	32.051
Sector privado	231.570	228.777
Exterior	1.319.132	1.415.089
Total	1.710.407	1.806.382

Del saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios del exterior al 31 de diciembre de 2017 corresponde un 55,2 %, 727.900 miles de euros al sector público y el 44,8%, 591.232 miles de euros al sector privado.

Del saldo pendiente de cobro por certificaciones y efectos comerciales, que asciende a 531.051 miles de euros, corresponde un 62,3% (330.953 miles de euros) al sector público y el 37,7% (200.098 miles de euros) al sector privado.

A continuación, se muestra un detalle de la antigüedad de dicho saldo:

Concepto	Miles de euros		
	Tipo de cliente		
	Público	Privado	Total
Antigüedad 0 a 90 días	259.849	76.394	336.243
Antigüedad 91 a 180 días	20.710	9.411	30.121
Antigüedad 181 a 360 días	20.561	3.684	24.245
Antigüedad superior a 360 días	29.833	110.609	140.442
Total	330.953	200.098	531.051

Dentro del saldo de clientes por obras o servicios pendientes de certificar o facturar, el Grupo incluye el importe de las reclamaciones, tanto en negociación con los clientes como en situación litigiosa (judicial o arbitral), que estima como de probable consecución, conforme a lo indicado en la nota 2.6.15.2.1. Todos los importes reconocidos por reclamaciones judiciales o arbitrales corresponden, principalmente, a proyectos terminados.

Actualmente el Grupo tiene reclamaciones presentadas a los clientes por un importe total aproximado de 739.800 miles de euros (693.100 miles de euros en 2016).

La variación con respecto al ejercicio 2016 en las reclamaciones es debida principalmente a la inclusión de la relativa al contrato **“Design & Build Package 5 – Major Stations - Doha Metro Project”**, así como la reducción del importe en la **“Circunvalación de la Ronda Sur de Argel”**, consecuencia del acuerdo cerrado con el cliente.

Asimismo y como consecuencia de una reevaluación de la situación de todos los expedientes de reclamación, valorando el estado de las negociaciones con los Clientes, la probabilidad de éxito de las mismas a corto plazo y otras circunstancias, el Grupo ha procedido a realizar nuevas estimaciones de resultados en los proyectos, de tal forma que se redujeron de forma importante el registro de las mismas en los estados financieros del ejercicio 2016.

En función de lo anterior los importes que el Grupo tiene registrado en el epígrafe de Clientes por ventas y prestaciones de servicios ascienden a 402.000 miles de euros correspondientes a dichas reclamaciones (425.200 miles de euros en 2016), de los que 346.600 miles de euros se encontraban en situación litigiosa (judicial o arbitral), un 86,2% del total (355.600 miles de euros, un 83,6 % del total, en 2016).

Sin perjuicio de lo anterior y dado que el Grupo mantiene íntegro su legítimo derecho a cobrar la totalidad de los importes correspondientes, continuará realizando todas las actuaciones necesarias para intentar su recuperación.

Durante el ejercicio 2017 no se han reconocido ingresos por reclamaciones en situación litigiosa (judicial o arbitral).

El movimiento de las provisiones en los ejercicios 2017 y 2016 son los siguientes:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Saldo al 1 de enero	(313.085)	(432.806)
Dotaciones de provisiones	(9.607)	(65.825)
Aplicaciones de provisiones	4.920	36.528
Cancelaciones de saldos	18.483	146.644
Diferencias de cambio	(721)	(4)
Variaciones de perímetro de consolidación	(246)	-
Trasposos a “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas”	631	2.378
Saldo a 31 de diciembre	(299.625)	(313.085)

Del total de provisiones al 31 de diciembre de 2017, 204.680 miles de euros cubren posibles quebrantos por las reclamaciones litigiosas registradas y el resto, 94.945 miles de euros, corresponden a insolvencias ligadas al resto de cuentas por cobrar.

Para determinar la cuantía de las provisiones para cubrir posibles quebrantos por las reclamaciones registradas, se realizan estimaciones que toman en consideración para cada proyecto y de forma individualizada:

- La situación de la negociación con cada cliente.
- La valoración técnica de los trabajos realizados y su adecuación al contrato con el cliente, realizada por los responsables del proyecto y considerando en su caso los informes periciales que existieran.
- La valoración de los asesores legales, internos y externos del Grupo, para estimar la viabilidad y fiabilidad de la reclamación planteada, sustentado en el conocimiento del proyecto y el momento en el que se encuentra, actualizándose la situación ante cualquier nuevo hito o cambio.

Para el resto de provisiones, principalmente de insolvencias, las estimaciones se realizan considerando los incumplimientos de las obligaciones de pago, según los contratos, y la probabilidad de impago, analizándose con cada contrato y cliente. Con ocasión de cada cierre contable se actualiza la información para determinar el valor recuperable.

Otra información complementaria de contratos de construcción y otros contratos registrados por el método del grado de avance

El reconocimiento de ingresos en los contratos de construcción, así como en determinados contratos de servicios, se realiza en función de su grado de avance conforme a los criterios establecidos en la NIC 11 (véase nota 2.6.15.2.1.).

Como se indica en dicha nota sistemáticamente se analiza contrato a contrato la diferencia entre los ingresos reconocidos y los importes efectivamente facturados al cliente. Si la facturación es menor que los ingresos reconocidos la diferencia se registra como un activo denominado “Obra ejecutada pendiente certificar”, dentro del apartado de Clientes por ventas y prestación de servicios, mientras que si el nivel de reconocimiento de ingresos va por detrás del importe facturado se reconoce un pasivo denominado “Obra certificada por Anticipado”, dentro del apartado anticipos recibidos de clientes del epígrafe “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar”.

Adicionalmente, en determinados contratos de construcción se acuerdan pagos en concepto de anticipos que son abonados por el cliente al inicio del contrato y cuyo saldo se va liquidando contra las diferentes certificaciones en la medida que la obra se está ejecutando. Dicho saldo figura en el pasivo del balance dentro del epígrafe “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar”.

Asimismo, en determinados contratos el cliente retiene parte del precio a abonar en cada una de las certificaciones en garantía del cumplimiento de determinadas obligaciones del contrato no produciéndose la devolución de las mismas hasta la liquidación definitiva del contrato. Dichos saldos figuran en el activo del balance dentro del epígrafe “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar”.

A continuación, se presenta un desglose de los importes reconocidos por estos conceptos a 31 de diciembre de 2017 y 2016:

Concepto	Miles de euros			
	2017	2016	Diferencia	Var. %
Obra ejecutada pendiente de certificar	1.029.516	1.024.678	4.838	0,5
Anticipos de clientes	(469.283)	(442.570)	(26.713)	6,0
Contratos de construcción, neto	560.233	582.108	(21.875)	-3,8
Retenciones	140.001	134.705	5.296	3,9
Importe neto de anticipos y retenciones	700.234	716.813	(16.579)	-2,3

Otras cuentas por cobrar

El detalle de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros					
	2017			2016		
	Saldo bruto	Deterioros	Saldo neto	Saldo bruto	Deterioros	Saldo neto
Empresas asociadas deudoras	172.163	(993)	171.170	254.050	(1.195)	252.855
Personal	1.655	-	1.655	2.435	-	2.435
Administraciones públicas (nota 3.21.)	89.650	-	89.650	204.366	-	204.366
Deudores varios	68.230	(5.312)	62.918	142.253	(14.988)	127.265
Total	331.698	(6.305)	325.393	603.104	(16.183)	586.921

Los saldos con empresas asociadas deudoras corresponden, principalmente, a transacciones relacionadas con la actividad habitual del Grupo, realizadas en condiciones de mercado.

La composición del saldo neto de deudores varios al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Prestaciones servicios, alquiler y venta de maquinaria y materiales	62.918	85.335
Expropiaciones pendientes de cobro	-	41.930
Total	62.918	127.265

3.10.- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe recoge la parte plenamente líquida del patrimonio del Grupo y está constituido por los saldos efectivos en caja y bancos, así como los depósitos bancarios a corto plazo con un vencimiento inicial de tres meses o un plazo inferior. Estos saldos no tienen restricciones a su disponibilidad ni se encuentran sometidos a riesgos de variaciones en su valor.

En su gran mayoría corresponden a imposiciones a corto plazo.

3.11.- Capital social

El movimiento habido en el capital social de la Sociedad Dominante para los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Número de acciones	Nominal (Miles de euros)
Número de acciones y nominal del capital social al 31 de diciembre de 2016	298.758.998	179.255
Número de acciones y nominal del capital social al 31 de diciembre de 2017	298.758.998	179.255

El capital social de OHL, S.A. asciende a 179.255.398,80 euros, dividido en 298.758.998 acciones, de 0,60 euros de valor nominal cada una, todas ellas pertenecientes a una única clase y serie. Las acciones están admitidas en la Bolsa de Madrid y Barcelona y cotizan en el mercado continuo.

Al 31 de diciembre de 2017 tenían participaciones directas e indirectas, iguales o superiores al 3% en el capital social de la Sociedad Dominante, las siguientes sociedades:

Sociedad	% de participación
Inmobiliaria Espacio, S.A.	51,124
Société Generale, S.A.	4,285
Deutsche Bank, A.G.	4,243
Hengistbury Investment Partners LLP	3,687
Hengistbury Master Fund Limited	3,391
Santander Asset Management, S.A. SGIIC	3,022

En la Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de enero de 2018 se ha acordado reducir el capital social de la Sociedad en un importe de 7.326.425,40 euros mediante la amortización de 12.210.709 acciones propias mantenidas por la Sociedad en autocartera, de 0,60 euros de valor nominal cada una de ellas y representativas en total de un 4,087% del capital social. En consecuencia el capital social quedará fijado, tras la reducción, en un importe de 171.928.973,40 euros representado por 286.548.289 acciones de 0,60 euros de valor nominal cada una de ellas.

Con fecha 6 de febrero de 2018 ha quedado formalizada en el Registro Mercantil de Madrid la inscripción de la escritura pública de reducción de capital social aprobada por la Junta General Extraordinaria de Accionistas.

Esta reducción de capital se realizará con cargo a reservas de libre disposición y no supondrá la devolución de aportaciones a los accionistas. La Sociedad dotará una reserva por un importe igual al valor nominal de las acciones amortizadas, de la que solo será posible disponer con los mismos requisitos que los exigidos en la reducción del capital social, en aplicación de lo previsto en la Ley de Sociedades de Capital y, en consecuencia, los acreedores de la Sociedad Dominante no tendrán el derecho de oposición en relación con la reducción de capital.

3.12.- Prima de emisión

Concepto	Miles de euros
Saldo al 1 de enero de 2016	1.265.300
Saldo al 31 de diciembre de 2016	1.265.300
Saldo al 31 de diciembre de 2017	1.265.300

El Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión de acciones para ampliar el capital social de las entidades en las que figura registrada y no establece restricción específica alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

3.13.- Acciones propias

El movimiento registrado en los ejercicios 2017 y 2016 con acciones propias ha sido el siguiente:

Concepto	Nº de acciones	Miles de euros
Saldo al 1 de enero de 2016	256.926	3.908
Compras	35.103.311	155.566
Ventas	(23.398.436)	(113.329)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	11.961.801	46.145
Compras	16.100.595	63.937
Ventas	(15.530.457)	(61.444)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	12.531.939	48.638

3.14.- Reservas

El detalle por conceptos de los saldos de este epígrafe de los balances de situación consolidados en los ejercicios 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Reservas restringidas de la Sociedad Dominante		
Reserva legal	11.969	11.969
Reserva por capital amortizado	3.856	3.856
Subtotal	15.825	15.825
Reservas voluntarias y reservas de consolidación		
Atribuidas a la Sociedad Dominante	(707.018)	(189.470)
Atribuidas a las entidades consolidadas	2.225.326	2.235.397
Subtotal	1.518.308	2.045.927
Total	1.534.133	2.061.752

Reserva legal

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse como mínimo una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para esa finalidad, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas, y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

Reserva por capital amortizado

El saldo de este epígrafe asciende a 3.856 miles de euros al 31 de diciembre de 2017 (3.856 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), como consecuencia de las reducciones de capital efectuadas en los años 2009 por importe de 2.625 miles de euros y en 2006 por importe de 1.231 miles de euros, por amortización de acciones en autocartera, y de acuerdo con las disposiciones legales en vigor que aseguran la garantía de los Fondos propios ante terceros.

Esta reserva tiene el carácter de indisponible, y sólo se podría disponer de ella con los mismos requisitos que se establecen para la reducción de capital, es decir, que sea la Junta General de Accionistas quien decida sobre su disponibilidad.

Limitaciones para la distribución de dividendos

Hasta que la partida de gastos de desarrollo no haya sido totalmente amortizada está prohibida la distribución de dividendos, a menos que el importe de las reservas disponibles sea, como mínimo, igual al importe de los saldos no amortizados. En consecuencia, al cierre del ejercicio 2017 los saldos de los epígrafes “Prima de emisión” y “Otras reservas” de la Sociedad Dominante eran indisponibles por un importe de 6.181 miles de euros.

Reservas en sociedades consolidadas

El desglose por sociedades de los saldos de este epígrafe de los balances de situación consolidados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Sociedades	Miles de euros	
	2017	2016
Autopista del Norte, S.A.C. (*)	43.859	32.954
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V. (*)	248.227	189.770
Community Asphalt Corp.	(42.737)	(30.539)
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V. (*)	405.871	533.924
Constructora de Proyectos Viales de México, S.A. de C.V.	153.434	148.157
Controladora Vía Rápida Poetas, S.A. de C.V. (*)	74.714	58.441
Health Montreal Collective CJV L.P.	(159.880)	(12.276)
Huaribe S.A. de C.V.	(26.387)	(27.524)
Judlau Contracting, Inc	19.193	18.076
Latina México S.A. de C.V. (*)	3.053	53.057
Magenta Infraestructura, S.L. (*)	19.180	-
Obrascón Huarte Lain Construcción Internacional, S.L.	(155.151)	(19.119)
Obrascón Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	(84.915)	(59.258)
OHL Andina, S.A.	20.991	18.716
OHL Arabia, LLC	29.953	49.719
OHL Central Europe, a.s.	46.315	(29.719)
OHL Concesiones, S.A. (*)	424.351	670.979
OHL Construction Canadá and FCC Canada Limited Partnership	(61.747)	(59.967)
OHL Emisiones, S.A.U. (*)	390.259	154.183
OHL Finance, S.á. r.l.	244.699	28
OHL Industrial, S.L.	944	(61.469)
OHL Investments, S.A. (*)	(342.904)	(343.710)
OHL México, S.A.B de C.V. (*)	1.016.153	864.901
OHL USA, Inc.	(103.976)	(44.190)
OHL ZS, a.s.	(19.134)	31.874
OHLDM, S.A. de C.V.	(24.437)	7
Operadora Hotelera del Corredor Mayakoba, S.A. de C.V.	-	(33.599)
Organización de Proyectos de Infraestructura, A.A.P.I. de C.V. (*)	(18.011)	(20.629)
Terminales Marítimas del Sureste, S.A. (*)	(26.971)	(23.480)
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V. (*)	222.177	183.852
ZPSV, a.s.	(70.246)	4.650
Otros	(1.551)	(12.412)
Total	2.225.326	2.235.397

(*) Sociedades incluidas en la actividad interrumpida.

3.15.- Ajustes por valoración

Reservas de coberturas

Recogen el importe de las variaciones de valor de los instrumentos financieros derivados netos de su impacto fiscal.

El movimiento del saldo de este epígrafe en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Saldo inicial	(43.207)	(189.577)
Variación neta del ejercicio de sociedades consolidadas por integración global	19.854	52.792
Variación neta del ejercicio de sociedades consolidadas como inversión contabilizadas por el método de la participación	2.685	93.578
Saldo final	(20.668)	(43.207)

Ajustes por valoración en activos financieros disponibles para la venta

El movimiento del saldo de este epígrafe en los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Saldo inicial	(15.011)	-
Ajustes por valoración en activos financieros disponibles para la venta / imputación a pérdidas y ganancias	15.011	(15.011)
Saldo final	-	(15.011)

Diferencias de conversión

El detalle por países y sociedades de los saldos de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Países	Miles de euros	
	2017	2016
Arabia Saudí	4.411	11.477
Argentina	(1.931)	(1.996)
Canadá	8.773	(4.151)
Colombia	(13.397)	(4.058)
México	(726.426)	(577.388)
Chile	273	7.718
Perú	(2.415)	9.886
Reino Unido	(7.055)	(4.952)
República Checa	4.096	5.533
Estados Unidos	1.528	29.143
Otros países	1.502	(1.129)
Total	(730.641)	(529.917)

3.16.- Intereses minoritarios

El saldo de este epígrafe del balance de situación consolidado recoge el valor de la participación de los accionistas minoritarios en las sociedades consolidadas por integración global. Asimismo, el saldo que se muestra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el capítulo "Intereses minoritarios" representa la participación de dichos accionistas minoritarios en los resultados del ejercicio.

El detalle de los saldos de este epígrafe del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Sociedades	Miles de euros	
	2017	2016
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V. (*)	168.201	130.872
Autovías Concesionadas OHL, S.A. de C.V. (*)	(2.025)	(4.990)
Community Asphalt Corp.	-	5.352
Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V. (*)	(21.236)	(12.731)
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V. (*)	889.880	627.673
Grupo Autopistas Nacionales, S.A. (*)	6.579	4.665
Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V.	-	15.603
Latina México, S.A. de C.V. (*)	2.138	34.700
Magenta Infraestructuras, S.L.U. (*)	815.248	-
Mayakobá Thai, S.A. de C.V.	-	4.786
OHL Industrial and Partners LLC	(5.596)	(3.101)
OHL México, S.A.B. de C.V. (*)	(40.442)	672.923
OHL Toluca, S.A. de C.V. (*)	(47.016)	(47.013)
OPCEM, S.A.P.I. de C.V. (*)	3.123	2.513
Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V. (*)	6.602	5.139
Operadora Mayakobá, S.A. de C.V.	-	8.492
Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V. (*)	117.900	55.542
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.	3.154	2.513
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V. (*)	111.729	98.047
Otras	8.324	2.219
Total	2.016.563	1.603.204

(*) Sociedades incluidas en la actividad interrumpida.

La principal variación del ejercicio 2017 corresponde a la venta del 24,01% de la sociedad Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.

El detalle de la participación de los accionistas minoritarios en los resultados de los ejercicios 2017 y 2016 es el siguiente:

Sociedades	Miles de euros	
	2017	2016
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	64.215	44.393
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	194.930	130.008
Grupo de Autopistas Nacionales, S.A.	3.424	1.793
Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V.	(152)	2.100
Magenta Infraestructuras, S.L.U.	(5.677)	-
Metro Ligero Oeste, S.A.	-	11.290
OHL Industrial and Partners LLC	(3.032)	(2.501)
OHL México, S.A.B. de C.V.	1.806	(11.808)
Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	2.816	1.580
Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.	(17.312)	(12.170)
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	41.654	29.085
Otras	9.460	3.252
Total	292.132	197.022

El resultado del ejercicio 2017 correspondiente a los Intereses minoritarios de operaciones interrumpidas asciende a 292.513 miles de euros.

A continuación, se detalla el porcentaje de participación y la denominación social de los accionistas minoritarios al 31 de diciembre de 2017 de las sociedades del Grupo consolidadas por integración global.

Sociedad	% Socios Externos	Denominación social
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Autovías Concesionadas OHL, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Cogeneración Complejo Pajaritos, S.A.P.I. de C.V.	50.00%	Senermex Ingeniería y Sistemas, S.A. de C.V.
Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	63,29%	Woodside Spain, S.L. (a través de Organización de Proyectos de Infraestructuras, S.A.P.I. de C.V.)
	7,72%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Consortio Aura - OHL, S.A.	35.00%	Aura Ingeniería, S.A.
Construcciones Amozoc Perote, S.A. de C.V.	30.82%	Invex Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.
	29.85%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Estación Rebombeo Degollado, S.A.P.I. de C.V.	50.00%	Construcciones Industriales Tapia, S.A. de C.V.
Grupo Autopistas Nacionales, S.A.	30.82%	Invex Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.
	29.85%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Hidrógeno Cadereyta, S.A.P.I. de C.V.	40.70%	KT Kinetics Technology, SPA
	5.40%	Construcciones Industriales Tapia, S.A. de C.V.
Hidro Parsifal, S.A. de C.V.	9.98%	José Federico Ramos Elorduy Wolfsindseder
	5.05%	María de Lourdes Bernarda Ramos Elorduy
	5.05%	Grupo HI, S.A. de C.V.
	0.13%	Mexichen Fluor, S.A. de C.V.
	0.13%	Mexichen Soluciones Integrales, S.A. de C.V.
Latina Mexico. S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Magenta Infraestructuras, S.A.	41,27%	Woodside Spain, S.L.
Marina Urola, S.A.	47,34%	Servicios Nauticos Astilleros Elkano, S.L.
	1.66%	Marinas del Mediterráneo, S.L.
OHL Industrial and Partners LLC	30.00%	Faisal Hamid Ahmed Ghazali
OHL México, S.A.B. de C.V.	28.01%	Woodside Spain, S.L. (a través de Magenta Infraestructuras, S.L.)
	15,14%	Bolsa de México
OHL Toluca, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A. de C.V.)
OHL ZS, a.s.	1.06%	Otros
OHL ZS d.o.o. Banja Luka	1.06%	Otros (a través de OHL ZS, a.s.)
OHL ZS MO, S.R.L.	1.06%	Otros (a través de OHL ZS, a.s.)
OHL ZS Polska, S.Z.o.o.	1.06%	Otros (a través de OHL ZS, a.s.)
OPCEM, S.A.P.I. de C.V.	49.00%	Woodside Spain, S.L.
	14,29%	Woodside Spain, S.L. (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
	7.72%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)

Sociedad	% Socios Externos	Denominación social
Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.	49.00%	Woodside Spain, S.L.
	14,29%	Woodside Spain, S.L. (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
	7.72%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Seconmex Administración, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.	35.00%	Sociedad General de Aguas de Barcelona, S.A.
Tomi Remont, a.s.	1.06%	Otros (a través de OHL ZS, a.s.)
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	43.15%	Bolsa de México (a través de OHL México, S.A.B. de C.V.)
ZPSV, a.s.	3.25%	Otros
ZPSV Caña, a.s.	41.06%	ZSR Bratislava
	1.92%	Otros (a través de ZPSV, a.s.)
ZPSV Eood, a.s.	3.25%	Otros (a través de ZPSV, a.s.)
ZS Bratislava, a.s.	1.06%	Otros (a través de OHL ZS, a.s.)

3.17.- Deudas con entidades de crédito y emisiones de obligaciones y otros valores negociables

Las deudas con entidades de crédito y las emisiones de obligaciones y otros valores negociables al 31 de diciembre de 2017 ascienden a 1.574.235 miles de euros.

A continuación se muestra su vencimiento por años.

Concepto	Miles de euros						
	2018	2019	2020	2021	2022	Resto	Total
Deudas con entidades de crédito	659.338	3.431	1.485	45	5.155	55	669.509
Bonos corporativos	14.646	-	185.983	-	389.660	307.742	898.031
Otros valores negociables	6.695	-	-	-	-	-	6.695
Total emisión de obligaciones y otros valores negociables	21.341	-	185.983	-	389.660	307.742	904.726
Total deudas con entidades de crédito y emisión de obligaciones y otros valores negociables	680.679	3.431	187.468	45	394.815	307.797	1.574.235

3.17.1- Deudas con entidades de crédito

El desglose de las deudas con entidades de crédito al 31 de diciembre de 2017 por años de vencimiento es el siguiente:

	Miles de euros						
	2018	2019	2020	2021	2022	Resto	Total
Préstamos hipotecarios	37	39	42	45	5.155	55	5.373
Negociación de certificaciones y efectos	3.438	-	-	-	-	-	3.438
Préstamos y pólizas de crédito	602.636	3.392	1.443	-	-	-	607.471
Total préstamos hipotecarios y otros préstamos	606.111	3.431	1.485	45	5.155	55	616.282
Préstamos de sociedades concesionarias	52.058	-	-	-	-	-	52.058
Total préstamos	658.169	3.431	1.485	45	5.155	55	668.340
Deudas por intereses devengados y no vencidos	1.168	-	-	-	-	-	1.168
Deudas por intereses devengados y no vencidos de sociedades concesionarias	1	-	-	-	-	-	1
Total deudas por intereses devengados y no vencidos	1.169	-	-	-	-	-	1.169
Total	659.338	3.431	1.485	45	5.155	55	669.509

Al 31 de diciembre de 2017 la deuda con entidades de crédito cubierta con derivados de tipo de interés, representa el 6,6% del total (31,9% al 31 de diciembre de 2016).

- Préstamos hipotecarios

Al 31 de diciembre de 2017 determinados activos del inmovilizado material, por importe de 396 miles de euros (402 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), se encuentran afectos a garantías hipotecarias, por importe de 161 miles de euros (185 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) (véase nota 3.3.).

Al 31 de diciembre de 2017 determinadas inversiones inmobiliarias, por importe de 3.218 miles de euros (175 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), se encuentran afectas a garantías hipotecarias, por importe de 5.212 miles de euros (119 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) (véase nota 3.4.).

Estos créditos devengan tipos de interés de mercado.

- Líneas de negociación de certificaciones y efectos.

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Límite concedido	28.445	23.399
Utilizado	3.438	3.865
Disponible	25.007	19.534

El tipo de interés medio devengado durante 2017 para las líneas utilizadas ha sido del 3,20% (1,85% en 2016).

- Préstamos, pólizas de crédito y préstamos de sociedades concesionarias.

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Límite concedido	855.798	2.618.760
Utilizado	665.800	2.377.088
Disponible	189.998	241.672

El tipo de interés medio devengado durante 2017 para las líneas utilizadas ha sido del 2,81% (5,63% en 2016).

Entre las operaciones de préstamo más relevantes destacan:

1) Crédito sindicado

En el mes de junio de 2015 se procedió a la firma de un crédito sindicado a largo plazo por importe de 250.000 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016, este crédito estaba totalmente dispuesto y clasificado como corriente con vencimientos el 28 de julio de 2018 por importe de 41.000 miles de euros y el 28 de julio de 2019 por importe de 209.000 miles de euros.

Para este crédito sindicado se mantiene el compromiso de cumplimiento de una serie de ratios financieros al cierre de cada ejercicio y que al 31 de diciembre de 2017 no se cumplen, razón por la cual la Sociedad ha traspasado a corto plazo el mismo y se ha solicitado un “waiver” que ha sido autorizado con posterioridad al cierre del ejercicio por las entidades financieras, con la condición de que cuando se materialice la venta del 100% de OHL Concesiones, este crédito sea cancelado.

2) Crédito Financiación Sindicada Multiproducto

Con fecha 30 de marzo de 2017 el Grupo OHL firmó un Contrato de Financiación Sindicada Multiproducto, con garantía de las acciones de OHL Concesiones, S.A. y Obrascón Huarte Lain, Desarrollos, S.L., que fue novado con fecha 29 de noviembre de 2017, y que incluye una línea de crédito revolving por un importe de 190.000 miles de euros.

Al 31 de diciembre de 2017 dicho crédito se encontraba dispuesto por 190.000 miles de euros.

Para este crédito se mantiene el compromiso de cumplimiento de una serie de ratios financieros al cierre de cada ejercicio y que al 31 de diciembre de 2017 no se cumplen. La Sociedad ha solicitado un “waiver” que ha sido autorizado con posterioridad al cierre del ejercicio por las entidades financieras, con la condición de que cuando concluya la operación de venta del 100% de OHL Concesiones, este crédito sea totalmente amortizado.

3) Préstamos de sociedades concesionarias

Al 31 de diciembre asciende a 52.058 miles de euros y corresponde al préstamo de Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A., que devenga un tipo de interés de 3,35% y se encuentra clasificado como corriente por incumplimiento de cláusulas contractuales.

3.17.2- Emisión de obligaciones y otros valores negociables

La composición del saldo de este epígrafe del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es la siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Emisión de bonos corporativos (no corrientes)	883.385	1.473.418
Emisión de bonos corporativos (corrientes)	14.646	21.884
Emisión de papel comercial (corrientes)	6.695	9.448
Emisión de bonos de sociedades concesionarias (no corrientes)	-	539.994
Emisión de bonos de sociedades concesionarias (corrientes)	-	6.637
Total	904.726	2.051.381

El desglose de los bonos corporativos, otros valores negociables y bonos de sociedades concesionarias, por años de vencimiento, se muestra a continuación:

Concepto	Miles de euros						
	2018	2019	2020	2021	2022	Resto	Total
Bonos corporativos	14.646	-	185.983	-	389.660	307.742	898.031
Otros valores negociables	6.695	-	-	-	-	-	6.695
Total	21.341	-	185.983	-	389.660	307.742	904.726

Emisión de bonos corporativos

Concepto	Entidad Emisora	Miles de euros		Año último vencimiento	Moneda de emisión	Cotización (31/12/17)
		2017	2016			
2012	Obrascón Huarte Lain, S.A	190.144	189.695	2020	Euros	101,9%
2014	Obrascón Huarte Lain, S.A	395.126	394.127	2022	Euros	101,3%
2015	Obrascón Huarte Lain, S.A	312.761	311.950	2023	Euros	102,8%
2013	OHL Investments, S.A. (*)	-	401.867	2018	Euros	-
2015	Organización de proyectos de infraestructuras, S.A.P.I., de C.V.(**)	-	197.663	2035	Unidades de inversión (Udis) mexicanos	-
Total		898.031	1.495.302			

(*) Amortizado en septiembre de 2017.

(**) Clasificado en 2017 como "Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas" (véase nota 1.3).

En emisión de bonos corporativos se incluye el principal y los intereses devengados y no pagados a 31 de diciembre de 2017 de las tres emisiones de bonos a largo plazo realizadas por la Sociedad Dominante en Europa.

El saldo de emisión de bonos corporativos al 31 de diciembre de 2017 asciende a 898.031 miles de euros (1.495.302 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

En "Obligaciones y otros valores negociables", se incluye el principal y los intereses devengados y no pagados a 31 de diciembre de 2017 de las siguientes emisiones de bonos a largo plazo realizadas en Europa.

- Emisión realizada en marzo de 2012 por un importe nominal inicial de 300.000 miles de euros con vencimiento en el año 2020.

El tipo de interés anual es del 7,625%, pagadero semestralmente.

En el mes de noviembre de 2015 se procedió a la recompra anticipada de esta emisión de Bonos por importe de 37.583 miles de euros, quedando el saldo al 31 de diciembre de 2015 en 265.463 miles de euros.

En el mes de marzo de 2016 se ha llevado a cabo una amortización anticipada por un importe de 32.058 miles de euros.

En el mes de agosto de 2016 se ha llevado a cabo una amortización anticipada por un importe de 13.780 miles de euros.

En el mes de septiembre de 2016 se ha llevado a cabo una recompra por un importe de 9.500 miles de euros.

En el mes de octubre de 2016 se ha llevado a cabo una recompra por un importe de 20.000 miles de euros.

El saldo de esta emisión al 31 de diciembre de 2017 es de 190.144 miles de euros (189.919 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

- Emisión realizada en marzo de 2014 por un importe nominal inicial de 400.000 miles de euros con vencimiento en marzo del año 2022.

El tipo de interés anual es del 4,75%, pagadero semestralmente.

En el mes de septiembre de 2016 se ha llevado a cabo una recompra por un importe de 5.500 miles de euros.

El saldo de esta emisión al 31 de diciembre de 2017 es de 395.126 miles de euros (394.127 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

- En el mes de marzo de 2015 se realizó una emisión de bonos simples por importe de 325.000 miles de euros con vencimiento en marzo de 2023.

El tipo de interés anual es del 5,50%, pagadero semestralmente.

En el mes de noviembre de 2015 se procedió a la amortización anticipada de esta emisión de Bonos por importe de 8.137 miles de euros.

En el mes de septiembre de 2016 se procedió a recompra de esta emisión de Bonos por importe de 4.000 miles de euros.

El saldo de esta emisión al 31 de diciembre de 2017 es de 312.761 miles de euros (311.950 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

El tipo de interés medio devengado durante el ejercicio 2017 por las emisiones de bonos ha sido del 5,61% (5,79% en 2016).

Para las emisiones de bonos corporativos se mantiene el compromiso de cumplimiento de una serie de ratios financieros al cierre de cada ejercicio y que al 31 de diciembre de 2017 se cumplen en su totalidad.

Las cláusulas de los contratos de estas emisiones, califican la operación de venta por OHL, S.A. a IFM del 100% de OHL Concesiones como un cambio de control, de tal forma que cuando se lleve a término esta operación se detonará un “put event” por parte de los bonistas, que les permite rescatar, a su elección, las emisiones vivas de los bonos, a un valor del 101% del nominal de los mismos. Es intención del Grupo en ese momento lanzar una oferta de recompra de dichas emisiones, cuyas condiciones y alcance se determinarán en su momento.

Otros valores negociables

La Sociedad Dominante dispone de una línea de emisión de papel comercial, de hasta 500.000 miles de euros (500.000 miles de euros en 2016), cuyo saldo al 31 de diciembre de 2017 ascendía a 6.695 miles de euros. (9.448 miles de euros al 31 de diciembre de 2016). El tipo de interés medio devengado durante 2017 por las emisiones de papel comercial ha sido del 1,62% (1,62% en 2016).

3.18.- Otros pasivos financieros

Acreeedores por arrendamientos financieros

El detalle de los arrendamientos financieros del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
En pasivo no corriente	4.019	2.970
En pasivo corriente	2.933	5.877
Total	6.952	8.847

La política del Grupo consiste en suscribir contratos de arrendamiento financiero para una parte de sus instalaciones y equipos. La duración media de los arrendamientos financieros es de 47 meses. Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017 el tipo de interés efectivo medio de la deuda fue del 2,21% (4,24% en 2016). Los tipos de interés se fijan en la fecha del contrato. Los pagos de las cuotas de los arrendamientos se realizan con carácter fijo. Los intereses de los contratos no devengados ascienden a 191 miles de euros (235 miles de euros en 2016).

Información sobre arrendamientos operativos

Los arrendamientos operativos son aquellos en los que no se transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad.

Los principales arrendamientos operativos del Grupo corresponden a alquileres de oficinas de su sede central y otros centros operativos de sus filiales.

Los pagos futuros mínimos no cancelables por arrendamientos son los siguientes:

Concepto	Miles de euros
Hasta 1 año	14.828
Entre 1 y 5 años	21.851
Más de 5 años	223
Total	36.902

Entre los arrendamientos operativos destacan los correspondientes a las oficinas centrales del Grupo, así como a las de otros centros operativos.

Instrumentos financieros derivados

El Grupo utiliza instrumentos financieros derivados, tales como seguros de cambio, permutas de tipo de interés y opciones sobre tipos de interés con el fin de mitigar los efectos económicos derivados de las variaciones de tipo de cambio y de tipo de interés a los que se ve expuesto por su actividad.

La contratación de derivados con fines especulativos no está permitida dentro del Grupo.

No se esperan riesgos de cobro en relación con las cantidades que las entidades financieras se han comprometido a pagar al Grupo en el futuro de acuerdo con los derivados contratados, dado



que las entidades financieras con las que se han contratado los derivados son de elevada solvencia.

La valoración de los derivados contratados por el Grupo se realiza fundamentalmente mediante el descuento de los flujos de efectivo futuros. Para la valoración de las opciones sobre tipos de interés se emplea un modelo de valoración comúnmente aceptado (Black & Scholes). En todos los casos, la valoración se lleva a cabo de acuerdo con las condiciones contractuales y de mercado vigentes en el momento de la valoración, incluyendo el riesgo de crédito según norma NIIF 13.

El valor de mercado de los derivados se determina utilizando directa o indirectamente la información disponible en los distintos mercados (de tipo de cambio, de renta fija y variable, así como mercados interbancarios y demás mercados organizados).

Las variables utilizadas para valorar los derivados contratados se pueden clasificar en 3 categorías en función del grado en que su valor de mercado es directamente observable en el mercado:

Nivel 1: aquellos derivados contratados cuyas características son idénticas a las de los cotizados en un mercado activo.

Nivel 2: aquellos derivados contratados cuyas características no son idénticas a las de los cotizados en un mercado activo, pero cuyo valor de mercado se puede inferir a partir de precios cotizados en uno o varios mercados activos.

Nivel 3: aquellos derivados contratados que no pertenecen a los niveles 1 o 2.

Todas las variables utilizadas para valorar los derivados contratados por el Grupo son de nivel 2.

Los principales criterios en relación con los derivados se describen en la nota 2.6.13. El reflejo contable al 31 de diciembre de 2017 de los valores de mercado de los derivados contratados por el Grupo como otros activos o pasivos financieros, y su impacto en patrimonio, neto de impuestos, se detalla a continuación.

Derivados de tipo de cambio

El Grupo contrata seguros de cambio con el fin de evitar el impacto económico que las variaciones de tipo de cambio pudieran producir en relación con obligaciones de pago y derechos de cobro en moneda extranjera.

A continuación se detallan los seguros de cambio vigentes al 31 de diciembre de 2017 indicando, por un lado, los importes nominales en euros de los seguros de cambio, es decir, los importes que el Grupo y las entidades financieras se han comprometido a intercambiar en euros a cambio de dar o recibir determinados importes en moneda extranjera clasificados por sus vencimientos, y por otro, los valores de mercado de los seguros de cambio, agrupados como otros activos o pasivos financieros, y su impacto en patrimonio, neto de impuestos. También se indica el rango de tipos de cambio y los nominales en moneda extranjera contratados.

El detalle de los seguros de cambio contratados al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros						Moneda extranjera por euro	Nominal en moneda extranjera
	Nominal	Vencimiento		Valores de mercado incluidos en:			Rango de tipos de cambio contratados	
		Hasta 3 meses	Más de 3 meses	Otros activos financieros	Otros pasivos financieros	Impacto en resultados		
Derivados no considerados como de cobertura desde un punto de vista contable por renunciar el Grupo a dicha consideración								
Compra de dólares estadounidense a futuro contra euro	49.001	49.001	-	-	(221)	(166)	1,1952-1,1965	58.596
Venta de dólares estadounidense a futuro contra euro	11.044	11.044	-	-	(48)	(36)	1,2095	13.358
Compra de coronas noruegas a futuro contra euro	2.520	2.520	-	21	-	16	9,9215	25.000.000
Venta de pesos mexicanos a futuro contra euro	801.088	801.088	-	38.351	-	28.763	22,0525-23,1955	18.468.618
Venta de sol peruano a futuro contra euro	416.000	416.000	-	1.411	-	1.058	3,8986-3,9315	1.631.838
Compra de corona checa a futuro contra euro	3.323	3.323	-	6				
Total	1.282.976	1.282.976	-	39.789	(269)	29.639		

La columna "Impacto en resultados" recoge el resultado neto de impuestos atribuible al Grupo y el resultado neto atribuible a minoritarios, correspondientes a las valoraciones de los derivados de tipo de cambio, existentes al 31 de diciembre de cada año, cuya variación se registra en la cuenta de pérdidas y ganancias al no considerarse cobertura contable.

El detalle de los seguros de cambio contratados al 31 de diciembre de 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros						Moneda extranjera por euro	Nominal en moneda extranjera
	Nominal	Vencimiento		Valores de mercado incluidos en:			Rango de tipos de cambio contratados	
		Hasta 3 meses	Más de 3 meses	Otros activos financieros	Otros pasivos financieros	Impacto en resultados		
Derivados no considerados como de cobertura desde un punto de vista contable por renunciar el Grupo a dicha consideración								
Compra de dólares estadounidenses a futuro contra euro	18.051	18.051	-	12	(145)	(100)	1,047-1,1702	18.899
Venta de dólares estadounidenses a futuro contra euro	65.410	64.933	477	227	(668)	(329)	1,0446-1,127	69,505
Compra de pesos mexicanos a futuro contra dólar estadounidense	461	461	-	-	(5)	(4)	21,682	10.000
Compra de coronas noruegas a futuro contra euro	2.203	2.203	-	-	(2)	(1)	9,0774	20.000
Venta de pesos mexicanos a futuro contra euro	17.089	1.094	15.995	1.450	(1)	1.013	19,7925-22,54	348.122
Venta de coronas noruegas a futuro contra euro	6.775	6.775	-	65	-	49	9,0034	61.000
Compra de liras turcas a futuro contra euro	389	389	-	-	(22)	(16)	3,5037-3,5357	1.370.846
Compra de rial saudí a futuro contra euro	4.962	4.962	-	93	-	70	4,0305	20.000
Total	115.340	98.868	16.472	1.847	(843)	682		

El movimiento de los derivados de tipo de cambio para los ejercicios 2017 y 2016 ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	Balance de situación	Cuenta de pérdidas y ganancias
Total año 2015	(4.414)	(4.781)
Variaciones de valor año 2016	5.418	5.418
Valor de mercado a 31/12/2016	1.004	-
En otros activos financieros	1.847	-
En otros pasivos financieros	(843)	-
Bajas / cancelaciones año 2016	-	(2.720)
Total año 2016	1.004	2.698
Variaciones de valor año 2017	39.612	39.612
Valor de mercado a 31/12/2017	39.520	-
En otros activos financieros	39.789	-
En otros pasivos financieros	(269)	-
Bajas / cancelaciones año 2017	-	(5.648)
Total año 2017	39.520	33.964

El impacto registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias, por la contabilización de instrumentos financieros derivados de tipo de cambio, por importe de 33.964 miles de euros en 2017, (2.698 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), se recoge en el epígrafe “Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada y su desglose es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Variaciones de valor	39.612	5.418
Bajas y cancelaciones	(5.648)	(2.720)
Total	33.964	2.698

Derivados de tipo de interés

El Grupo contrata permutas de tipo de interés y opciones sobre tipos de interés con el fin de mitigar la variabilidad del coste de la financiación externa.

En la financiación de proyectos concesionales, el uso de derivados de tipos de interés suele formar parte de los requisitos impuestos por los bancos financiadores y tiene como objetivo limitar el posible impacto que las variaciones futuras de los tipos de interés pudieran tener sobre los costes financieros de dichos proyectos de mantener dichas financiaciones a tipo de interés variable.

En el cuadro siguiente se especifican en miles de euros los importes nominales de los derivados de tipo de interés de las sociedades consolidadas por integración global, al 31 de diciembre de 2017, que son los importes sobre los que se liquidarán los intereses, agrupados por monedas de liquidación y clasificados por sus vencimientos finales, así como los valores de mercado de dichos derivados, agrupados como otros activos financieros y otros pasivos financieros, y su impacto en patrimonio, neto de impuestos. También se indica el rango de tipos de interés contratados.

Moneda de liquidación	Miles de euros								Rango de tipos de interés anuales
	Nocional	Vencimiento final de los derivados				Valores de mercado, incluidos en:		Impacto en patrimonio	
		Hasta 1 año	De 1 a 5 años	De 5 a 10 años	Más de 10 años	Otros activos financieros	Otros pasivos financieros		
Derivados considerados contablemente como coberturas de flujo de efectivo									
Euros	70.730	-	-	70.730	-	-	(1.565)	(1.127)	1,32%
Coronas checas	19.454	-	-	19.454	-	-	(414)	(335)	2,14%
Suma	90.184	-	-	90.184	-	-	(1.979)	(1.462)	

En el año 2017 se han registrado en resultado, en el epígrafe “Resultado por variaciones de valor razonable de instrumentos financieros a valor razonable”, un importe de (389) miles de euros, con un impacto neto en el patrimonio de (280) miles de euros, al considerar la ineficacia de uno de los derivados.

El detalle del vencimiento por años de los noacionales de las sociedades consolidadas por integración global al 31 de diciembre de 2017, según la moneda de liquidación, es el siguiente:

Monedas de liquidación	Miles de euros						
	2018	2019	2020	2021	2022	Resto	Total
Euros	-	1.197	1.494	1.701	1.893	64.445	70.730
Coronas checas	2.460	2.683	2.683	2.683	2.683	6.262	19.454
Total	2.460	3.880	4.177	4.384	4.576	70.707	90.184

A continuación se detallan los ejercicios en los que se espera que, los derivados considerados contablemente como cobertura de flujos de efectivo, afecten al resultado del ejercicio.

Monedas de liquidación	Miles de euros			
	Hasta 1 año	De 1 a 5 años	Más de 5 años	Total
Euros	(1.193)	(2.500)	2.846	(847)
Coronas checas	(164)	(159)	(12)	(335)
Total	(1.357)	(2.659)	2.834	(1.182)

El detalle de los derivados de tipo de interés, de las sociedades consolidadas por integración global, contratados al 31 de diciembre de 2016 es el siguiente:

Moneda de liquidación	Miles de euros								Rango de tipos de interés anuales
	Nocional	Vencimiento final de los derivados				Valores de mercado, incluidos en:		Impacto en patrimonio	
		Hasta 1 año	De 1 a 5 años	De 5 a 10 años	Más de 10 años	Otros activos financieros	Otros pasivos financieros		
Derivados considerados contablemente como coberturas de flujo de efectivo									
Euros	285.480	-	80.606	141.860	63.014	-	(45.014)	(33.928)	0,339-6,2 %
Pesos mexicanos	396.527	-	47.246	349.281	-	14.629	-	10.240	4,45-11,75 %
Pesos chilenos	5.220	5.220	-	-	-	-	(335)	(255)	5,45%
Dólares estadounidenses	52.755	-	-	52.755	-	-	(3.659)	(2.580)	2,47-3,865 %
Coronas checas	20.920	-	-	20.920	-	-	(1.400)	(1.134)	2,14%
Suma	760.902	5.220	127.852	564.816	63.014	14.629	(50.408)	(27.657)	
Derivados no considerados contablemente como cobertura									
Pesos mexicanos	47.246	-	47.246	-	-	841	-	(500)	9,00%
Suma	47.246	-	47.246	-	-	841	-	(500)	
Total	808.148	5.220	175.098	564.816	63.014	15.470	(50.408)	(28.157)	

En la columna "Impacto en patrimonio", se muestra la valoración de los derivados de las sociedades consolidadas por integración global, existentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016. Esta columna muestra el resultado y los ajustes por valor atribuibles al Grupo OHL, así como el impacto en intereses minoritarios.

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2017, existen instrumentos financieros derivados de tipo de interés cuyo valor figura en la cuenta “Activos no corrientes mantenidos para la venta”, por importe de 14.538 miles de euros y en “pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta”, por importe de (21.249) miles de euros y su impacto en patrimonio al 31 de diciembre de 2017, es de (6.949) miles de euros (véase nota 3.8.).

En el caso de derivados de tipo de interés contratados por sociedades participadas por el Grupo en un porcentaje igual o inferior al 50%, el importe recogido en el epígrafe “Inversiones contabilizadas por el método de la participación”, del balance de situación consolidado y el impacto en patrimonio al 31 de diciembre de 2017, asciende a (8.950) miles de euros ((11.635) miles de euros al 31 de diciembre de 2016). El impacto negativo en patrimonio queda limitado, en el caso de las sociedades participadas por el Grupo en un porcentaje inferior al 50%, por el valor de su participación.

A continuación se muestra un cuadro resumen del impacto en patrimonio producido por el movimiento de los derivados de tipo de interés, de las sociedades consolidadas por integración global.

Concepto	Miles de euros
Impacto acumulado en patrimonio neto al 1 de enero de 2016	(116.990)
Ingresos y gastos imputados directamente en patrimonio en el ejercicio 2016	40.108
Transferencia a cuenta pérdidas y ganancias en el ejercicio 2016	26.314
Impacto acumulado en patrimonio neto al 31 de diciembre de 2016	(50.568)
Ingresos y gastos imputados directamente en patrimonio en el ejercicio 2017	7.821
Transferencia a cuenta pérdidas y ganancias en el ejercicio 2017	14.070
Impacto acumulado en patrimonio neto al 31 de diciembre de 2017	(28.677)

El impacto en el resultado atribuible a la Sociedad Dominante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada se corresponde fundamentalmente con las transferencias realizadas desde patrimonio neto, al estar todos los derivados de tipo de interés considerados contablemente como de cobertura de flujo de efectivo, salvo las opciones sobre tipo de interés, por lo que sus variaciones de valor se reconocen en el epígrafe “Ajustes por valoración” en el patrimonio neto.

En el caso de las opciones sobre tipo de interés, que no tienen la consideración de cobertura contable, el impacto en el resultado atribuible a la Sociedad Dominante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, se produce de manera directa, sin pasar por el epígrafe “Ajustes por valoración” del balance de situación consolidado.

Al 31 de diciembre de 2017 el impacto registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada por la contabilización de las opciones sobre tipo de interés, por importe bruto de (561) miles de euros (570 miles de euros en 2016), se recoge en el epígrafe “Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas neto de impuestos”.

El desglose del resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable, para los derivados de tipo de interés, de las sociedades consolidadas por integración global, es el siguiente:

Concepto	Miles de euros
Variaciones de valor en el ejercicio 2016	-
Bajas y cancelaciones en el ejercicio 2016	(5.795)
Total año 2016	(5.795)
Variaciones de valor en el ejercicio 2017	-
Bajas y cancelaciones en el ejercicio 2017	(389)
Total año 2016	(389)

Análisis de sensibilidad

Por análisis de sensibilidad se entiende la medición del efecto que hubiera resultado de unos tipos de interés, tipos de cambio y/o precios de las acciones distintos de los existentes en el mercado a la fecha de medición.

El análisis de sensibilidad de tipo de cambio se ha centrado en los derivados de tipo de cambio, de las sociedades consolidadas por integración global, contratados a la fecha del análisis y se ha realizado simulando una apreciación de moneda extranjera por euro en un 10% con respecto a los vigentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016. El resultado de dicho análisis es el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	Valor de mercado	Impacto en patrimonio	Valor de mercado	Impacto en patrimonio
Peso mexicano	106.354	74.448	2.796	1.957
Dólar estadounidense	(4.651)	(3.255)	3.782	2.647
Sol peruano	38.715	29.423	-	-
Corona noruega	(210)	(147)	473	355
Riyal saudí	-	-	(367)	(275)
Lira turca	-	-	(64)	(48)
Total	140.208	100.469	6.620	4.636

Si el análisis de sensibilidad se realizase simulando una depreciación de moneda extranjera por euro en un 10% con respecto a los vigentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el impacto sería el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	Valor de mercado	Impacto en patrimonio	Valor de mercado	Impacto en patrimonio
Peso mexicano	(43.879)	(30.715)	(206)	(144)
Dólar estadounidense	5.194	3.636	(5.897)	(4.128)
Sol peruano	(43.790)	(33.280)	-	-
Corona noruega	303	212	(437)	(328)
Riyal saudí	-	-	654	491
Lira turca	-	-	21	16
Total	(82.172)	(60.147)	(5.865)	(4.093)

En el cuadro detallado a continuación se muestra cuanto diferiría el valor de mercado de los derivados de tipo de interés y en cuanto diferiría el patrimonio, de las sociedades consolidadas por integración global, con respecto a los datos presentados, si los tipos de interés hubiesen sido superiores/inferiores en 0,20% a los vigentes en el mercado al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	Valor de mercado	Impacto en patrimonio	Valor de mercado	Impacto en patrimonio
Euro	1.295	933	1.411	1.016
Corona checa	151	122	195	158
Total	1.446	1.055	1.606	1.174

3.19.- Provisiones

Provisiones no corrientes

El movimiento de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Concepto	Saldo al 31 de diciembre de 2016	Dotaciones	Aplicaciones	Diferencias de cambio y actualización	Traspasos (*)	Saldo al 31 de diciembre de 2017
Provisiones para mantenimiento mayor, retiro o rehabilitación de inmovilizado	121.495	31.645	(18.172)	(4.131)	(130.837)	-
Provisiones para impuestos	9.312	351	-	-	-	9.663
Provisiones para litigios y responsabilidades	63.888	6.632	(29.341)	(965)	-	40.214
Otras provisiones	4.657	1.542	(2.517)	(210)	(3.227)	245
Total	199.352	40.170	(50.030)	(5.306)	(134.064)	50.122

(*) Los traspasos corresponden a Provisiones no corrientes de las sociedades de la actividad interrumpida de Concesiones

Las provisiones para mantenimiento mayor, retiro o rehabilitación de inmovilizado, corresponden a las sociedades concesionarias y, de acuerdo a la CINIIF 12, cubren obligaciones contractuales para restaurar la infraestructura y darle una capacidad especificada de servicio, por condiciones de las licencias o servicios, antes de entregarla al organismo concedente de la concesión al final del acuerdo de servicio. En este sentido se crean las provisiones de mantenimiento mayor de los tramos de las carreteras, en función de la estimación del coste del mantenimiento mayor, de forma lineal, desde el último efectuado. Estas provisiones se han traspasado al epígrafe “Activos mantenidos para la venta” al corresponder en su totalidad a sociedades de la actividad interrumpida de Concesiones (véase nota 1.3).

Las provisiones para litigios y responsabilidades surgen por obligaciones de cuantía indeterminada, procedentes de litigios y/o procedimientos arbitrales en curso e indemnizaciones.

A continuación, se detalla el calendario esperado de las salidas de beneficios económicos de las provisiones no corrientes al 31 de diciembre de 2017:

Concepto	Miles de euros					
	2019	2020	2021	2022	Resto	Total
Provisiones para impuestos	8.063	1.600	-	-	-	9.663
Provisiones para litigios y responsabilidades	22.316	3.740	1.305	3.166	9.687	40.214
Otras provisiones	245	-	-	-	-	245
Total	30.624	5.340	1.305	3.166	9.687	50.122

Tanto las provisiones como su calendario se revisan al cierre de cada ejercicio, conforme indica el párrafo 59 de la NIC 37, con especial atención a las de litigios y responsabilidades para las que se analizan tanto los riesgos como las incertidumbres.

Provisiones corrientes

El desglose de este epígrafe al 31 de diciembre de 2017 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros						
	Saldo al 31 de diciembre de 2016	Adiciones y retiros por modificación del perímetro y reclasificaciones	Dotaciones	Aplicaciones	Diferencias de cambio y actualización	Traspasos a pasivos no corrientes mantenidos para la venta	Saldo al 31 de diciembre de 2017
Para mantenimiento mayor, retiro o rehabilitación de inmovilizado	3.345	-	3.311	(2.827)	(2)	(3.827)	-
Para terminación de obra	57.116	-	33.470	(32.965)	(41)	(3.131)	54.449
Por tasas de dirección y otras tasas	54.041	-	4.514	(2.705)	(5.226)	-	50.624
Por otras operaciones	183.728	(34.084)	101.717	(117.276)	(3.257)	(10.527)	120.301
Total	298.230	(34.084)	143.012	(155.773)	(8.526)	(17.485)	225.374

En “Otras provisiones por operaciones comerciales”, que corresponden principalmente a las sociedades de construcción del Grupo, se incluyen periodificaciones de gastos, así como costes y pérdidas de obra. Estos importes considerados individualmente son pocos significativos y corresponden a multitud de contratos.

3.20.- Otros pasivos

El desglose de este epígrafe del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Deudas con empresas asociadas	-	88.998	-	97.511
Remuneraciones pendientes de pago	-	30.283	-	25.940
Administraciones públicas (nota 3.21.)	-	88.762	-	137.106
Otras deudas no comerciales	15.853	22.717	165.905	101.841
Fianzas y depósitos recibidos	14	2.610	8	1.489
Otros	-	321	-	3.746
Total	15.867	233.691	165.913	367.633

El desglose de otras deudas no comerciales al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2017		2016	
	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente
Acreedores por compra de inmovilizado material	4.752	8.826	24.831	17.180
Acreedores por compra de instrumentos financieros	1.500	-	8.677	64.000
Resto	9.601	13.891	132.397	20.661
Total	15.853	22.717	165.905	101.841

La principal variación de acreedores por compra de instrumentos financieros corrientes corresponde al traspaso realizado al epígrafe “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta” de las sociedades de la actividad interrumpida de Concesiones.

3.21.- Situación fiscal

El Grupo fiscal consolidado

El Grupo tributa en régimen de consolidación fiscal tanto en España como en Estados Unidos en todas aquellas sociedades que cumplen los requisitos para hacerlo. El resto de sociedades tributa de forma individual.

Contabilización

El gasto por impuesto sobre sociedades del Grupo consolidado, se obtiene como suma del gasto de los grupos fiscales consolidados y de las sociedades que no consolidan fiscalmente.

Las bases imponibles fiscales se calculan a partir del resultado del ejercicio, corregido por las diferencias temporarias, las diferencias permanentes y las bases imponibles negativas de ejercicios anteriores.

El efecto fiscal de las diferencias temporarias entre las transacciones registradas con criterios diferentes en los registros contables y en la declaración del impuesto, originan activos y pasivos por impuestos diferidos que serán recuperables o pagaderos en el futuro.

Las bases imponible negativas, si se contabilizan, originan asimismo un activo por impuestos diferidos que no minorarán el gasto de ejercicios posteriores.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se registran a los tipos efectivos de gravamen a los que el Grupo espera compensarlos o liquidarlos en el futuro.

La contabilización de activos por impuestos diferidos se efectúa únicamente cuando no existen dudas de que en el futuro existirán beneficios fiscales contra los que cargar dicha diferencia temporaria.

Al efectuarse el cierre fiscal de cada ejercicio se revisan los saldos de los impuestos diferidos con el objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las correcciones oportunas a fin de adaptarlos a la nueva situación.

Conciliación del resultado contable y fiscal

La conciliación del resultado contable consolidado del ejercicio con la base imponible del impuesto sobre sociedades es la siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Resultado consolidado del ejercicio de operaciones continuadas antes de impuestos	(224.815)	(889.669)
Resultado del ejercicio procedente de actividades interrumpidas	693.863	811.381
Diferencias permanentes	169.687	(313.915)
Diferencias temporarias	(697.534)	(584.152)
Compensación de bases imponible negativas de ejercicios anteriores	(211.668)	(44.347)
Resultado fiscal (base imponible)	(270.467)	(1.020.702)

A continuación, se muestra la conciliación, para las operaciones continuadas, del resultado contable y el gasto por impuesto de sociedades para el ejercicio 2017:

	2017
Resultado consolidado del ejercicio de operaciones continuadas antes de impuestos	(224.815)
Resultados sociedades contabilizadas por el método de la participación netos de impuestos	45.452
Resto de diferencias permanentes	5.095
Bases negativas no activadas y compensadas en el ejercicio	(5.565)
Bases negativas no reconocidas en el ejercicio como créditos fiscales	180.774
Base para el cálculo del impuesto del año	941
Ingreso por impuesto del ejercicio	(1.066)
Deducciones y bonificaciones	-
Regularizaciones años anteriores y otros ajustes	(6.222)
Ingreso por impuesto de sociedades en operaciones continuadas	(7.288)

Las diferencias permanentes corresponden principalmente a los resultados de las sociedades consolidadas por el método de la participación, por un importe de 45.452 miles de euros, y el resto, por importe de 5.095 miles de euros a:

- A los gastos considerados fiscalmente no deducibles, tales como multas y donativos o el exceso de gastos financieros sobre el 30% del resultado de explotación.

- A los resultados obtenidos en el extranjero por sucursales y Uniones Temporales de Empresas.
- A la dotación y aplicación de provisiones.
- A las retenciones de impuestos satisfechas en el extranjero.
- A la eliminación de dividendos y provisiones de cartera de participaciones.

Impuesto sobre sociedades y tipo de gravamen

El impuesto sobre sociedades se calcula aplicando los tipos impositivos vigentes en cada uno de los países donde opera el Grupo. Los principales tipos son:

Países	2017	2016
España	25,0%	25,0%
Arabia Saudí	20,0%	20,0%
Australia	30,0%	30,0%
Argelia	23,0%	23,0%
Argentina	35,0%	35,0%
Bulgaria	10,0%	10,0%
Canadá	26,5%	26,5%
Chile	25,5%	24,0%
Colombia	34,0%	34,0%
Estados Unidos	38,6%	38,6%
Jordania	14,0%	14,0%
Kuwait	15,0%	15,0%
México	30,0%	30,0%
Perú	29,5%	28,0%
Polonia	19,0%	19,0%
Qatar	10,0%	10,0%
Republica Checa	19,0%	19,0%
República Eslovaca	21,0%	22,0%
Turquía	20,0%	20,0%
Vietnam	20,0%	20,0%

El ingreso por impuesto sobre sociedades de 7.288 miles de euros corresponde a:

- 14.884 miles de euros por el ingreso registrado por las empresas que forman el Grupo fiscal español, el importe registrado en 2017 incluye el correspondiente a sus sucursales en el extranjero.
- (37.351) miles de euros de gasto registrado por las empresas extranjeras y las nacionales que no forman el Grupo fiscal español.
- 29.755 miles de euros de ingreso correspondiente a ajustes de consolidación, principalmente por venta de participaciones sin pérdida de control.

Adicionalmente al gasto por impuesto de sociedades del año 2017, el importe registrado directamente contra patrimonio asciende a (2.240) miles de euros correspondientes a la variación de valor de instrumentos financieros derivados.

Impuestos diferidos y bases imponibles negativas

La evolución de los activos por impuestos diferidos ha sido la siguiente:

Concepto	Miles de euros
Saldo a 1 de enero de 2016	624.062
Aumentos	83.503
Disminuciones	(52.490)
Traspasos (*)	(32.961)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	622.114
Aumentos	36.275
Disminuciones	(74.470)
Traspasos (*)	(318.863)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	265.056

(*) Corresponden a traspasos a "Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas"

A continuación se detalla el movimiento de los activos por impuestos diferidos:

Concepto	Miles de euros						
	2017						
	Saldo a 31/12/16	Variaciones del perímetro	Cargo/abono a resultados	Cargo / abono a patrimonio Instrumentos financieros de cobertura	Efecto tipo de cambio	Traspasos y otros	Saldo a 31/12/17
Créditos fiscales	403.822	(2.896)	6.375	-	(31.870)	(239.462)	135.969
Por pérdidas pendientes de compensar	400.527	(2.896)	6.375	-	(31.870)	(239.462)	132.674
Por deducciones	3.295	-	-	-	-	-	3.295
Diferencias temporarias	218.292	(8.135)	18.377	(2.347)	(8.383)	(88.717)	129.087
Total activos por impuestos diferidos	622.114	(11.031)	24.752	(2.347)	(40.253)	(328.179)	265.056

Concepto	Miles de euros						
	2016						
	Saldo a 31/12/15	Variaciones del perímetro	Cargo/abono a resultados	Cargo / abono a patrimonio Instrumentos financieros de cobertura	Efecto tipo de cambio	Traspasos y otros	Saldo a 31/12/16
Créditos fiscales	396.224	9.041	56.240	-	(31.906)	(25.777)	403.822
Por pérdidas pendientes de compensar	393.574	9.041	55.595	-	(31.906)	(25.777)	400.527
Por deducciones	2.650	-	645	-	-	-	3.295
Diferencias temporarias	227.838	319	21.952	(14.932)	(9.701)	(7.184)	218.292
Total activos por impuestos diferidos	624.062	9.360	78.192	(14.932)	(41.607)	(32.961)	622.114

Las diferencias temporarias de activo registradas en el ejercicio 2017, por importe de 129.087 miles de euros se deben, principalmente, a:

- La dotación y aplicación de provisiones, por importe de 35.236 miles de euros.
- La diferencia en el criterio de imputación de ingresos por los anticipos de clientes, por importe de 23.348 miles de euros.

- La diferencia en el criterio de imputación de costes de obra, por importe de 27.201 miles de euros.

En el ejercicio 2017 la Sociedad Dominante ha evaluado la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos registrados dentro del entorno del Grupo fiscal español. En particular, las hipótesis clave contempladas en la elaboración del test de recuperabilidad para los créditos fiscales suponen la generación de márgenes de acuerdo al actual contexto del sector en España, en un entorno de financiación similar al actual. Conforme a lo anterior, no se ha identificado riesgo de recuperabilidad de los créditos fiscales del Grupo fiscal español.

Asimismo, para el resto de activos por impuestos diferidos se ha realizado un análisis sobre su recuperabilidad, sobre la base del mantenimiento de las hipótesis claves actuales de los negocios, no identificándose riesgo de recuperabilidad, dentro de los períodos de caducidad.

La evolución en los ejercicios 2017 y 2016 de los pasivos por impuestos diferidos ha sido la siguiente:

Concepto	Miles de euros
Saldo al 1 de enero de 2016	1.211.376
Aumentos	83.137
Disminuciones	(39.261)
Traspasos (*)	(8.918)
Saldo al 31 de diciembre de 2016	1.246.334
Aumentos	173.137
Disminuciones	(98.409)
Traspasos (*)	(1.181.569)
Saldo al 31 de diciembre de 2017	139.493

(*) Corresponden a traspasos a “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas”

A continuación se detalla el movimiento de los pasivos por impuestos diferidos:

Concepto	Miles de euros						
	2017						
	Saldo a 31/12/16	Variaciones de Perímetro	Cargo/abono a patrimonio Instrumentos financieros de cobertura	Cargo/abono a resultados	Efecto tipo de cambio	Traspasos y otros	Saldo a 31/12/17
Diferencias temporarias	1.246.334	(14)	(107)	180.013	(101.423)	(1.185.310)	139.493
Total pasivos por impuestos diferidos	1.246.334	(14)	(107)	180.013	(101.423)	(1.185.310)	139.493

Concepto	Miles de euros						
	2016						
	Saldo a 31/12/15	Variaciones de Perímetro	Cargo/abono a patrimonio Instrumentos financieros de cobertura	Cargo/abono a resultados	Efecto tipo de cambio	Traspasos y otros	Saldo a 31/12/16
Diferencias temporarias	1.211.376	7.656	-	166.177	(129.957)	(8.918)	1.246.334
Total pasivos por impuestos diferidos	1.211.376	7.656	-	166.177	(129.957)	(8.918)	1.246.334

Las diferencias temporarias de pasivo registradas en el ejercicio 2017, por importe de 139.493 miles de euros se deben, principalmente, a:

- Los ajustes realizados en la consolidación de los estados financieros, entre los que destaca la asignación a elementos patrimoniales de las sociedades adquiridas, aumentando el valor de los activos adquiridos, realizadas las combinaciones de negocios por importe de 49.404 miles de euros.
- La dotación y aplicación de provisiones, por importe de 5.448 miles de euros.
- La diferencia en el criterio de amortización de activos no corrientes, por importe de 15.667 miles de euros
- La diferencia en el criterio de imputación de ingresos de los clientes por obra ejecutada pendiente de certificar, por importe de 29.070 miles de euros.

El cambio de tipo impositivo en EE.UU previsto para el ejercicio 2018 no ha tenido un impacto significativo en los impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2017.

Las bases imponibles negativas pendientes de compensar en las liquidaciones futuras ante la Administración Tributaria, de las sociedades que forman el Grupo, ascienden a 1.580.438 miles de euros, y su desglose por años de vencimiento es el siguiente:

Año	Miles de euros
2018	17.756
2019	19.947
2020	28.903
2021	51.942
2022	54.157
2023	38.743
2024	7.112
2025	16.076
2026	13.885
2027	308.486
2028	462
2029	-
2030	919
2031	901
2032	52
Sin límite	1.021.098
Total	1.580.438

Adicionalmente a estas bases imponibles negativas, al 31 de diciembre de 2017 existe un importe de 1.267.242 miles de euros correspondiente a las bases imponibles negativas correspondientes sociedades pertenecientes a la actividad interrumpida de Concesiones

Las sociedades que forman el Grupo disponen de deducciones por doble imposición pendientes de aplicación por un importe de 8.649 miles de euros y de deducciones por inversión (reinversión, I+D+i y resto) por importe de 26.550 miles de euros.

Adicionalmente a estas deducciones, al 31 de diciembre de 2017 existe un importe de 23.141 miles de euros correspondiente a deducciones correspondientes sociedades pertenecientes a la actividad interrumpida de Concesiones.

Ejercicios abiertos a inspección

En general las sociedades que forman el Grupo tienen abiertos a inspección todos los impuestos que les son de aplicación, cuyo plazo de declaración haya concluido en los últimos años.

Con fecha 5 de julio de 2016 la Agencia Tributaria española inició actuaciones de comprobación e investigación de carácter general de los períodos 2011 a 2013, en la Sociedad Dominante y en

OHL Concesiones, S.A. Desde entonces estas Sociedades han aportado toda la información que les ha sido requerida sin que al cierre del ejercicio se haya formulado una propuesta de regularización.

Estas actuaciones se encuentran en fase muy preliminar habiéndose aportado toda la documentación requerida.

Tanto de la inspección mencionada anteriormente, como de las eventuales inspecciones que pudieran realizarse de los ejercicios abiertos a inspección por parte de las autoridades fiscales, podrían derivarse pasivos fiscales de carácter contingente no susceptibles de cuantificación objetiva. No obstante, los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que dichos pasivos no serán significativos.

Saldos mantenidos con las administraciones públicas

Los saldos deudores y acreedores mantenidos con las administraciones públicas al 31 de diciembre de 2017 y 2016 son los siguientes:

Concepto	Miles de euros			
	Activo corriente		Pasivo corriente	
	2017	2016	2017	2016
Impuesto sobre el valor añadido	64.277	160.909	36.288	78.179
Otros impuestos	24.687	42.598	41.175	46.674
Seguridad social	686	859	11.299	12.253
Total	89.650	204.366	88.762	137.106

3.22.- Ingresos y gastos

Importe neto de la cifra de negocios

El importe neto de la cifra de negocios del Grupo del ejercicio 2017 asciende a 3.216.351 miles de euros (3.342.369 miles de euros en 2016), siendo su distribución por tipo de actividad, zona geográfica y cliente, la siguiente:

Tipo de actividad	Miles de euros		
	2017	2016	% Var.
Ingeniería y Construcción	3.168.168	3.211.610	-1,4
Construcción	2.660.695	2.773.571	-4,1
Industrial	269.788	243.629	10,7
Servicios	237.685	194.410	22,3
Desarrollos	48.183	130.759	-63,2
Total importe neto de la cifra de negocios	3.216.351	3.342.369	-3,8

Tipo de actividad, zona geográfica y cliente	Miles de euros					
	2017					
	Nacional		Internacional		Total	
	Público	Privado	Público	Privado	Público	Privado
Ingeniería y Construcción	418.452	306.796	1.916.118	526.802	2.334.570	833.598
Construcción	217.365	182.217	1.890.117	370.996	2.107.482	553.213
Industrial	1.058	89.856	25.314	153.560	26.372	243.416
Servicios	200.029	34.723	687	2.246	200.716	36.969
Desarrollos	-	3.946	-	44.237	-	48.183
Total importe neto de la cifra de negocios	418.452	310.742	1.916.118	571.039	2.334.570	881.781

Tipo de actividad, zona geográfica y cliente	Miles de euros					
	2016					
	Nacional		Internacional		Total	
	Público	Privado	Público	Privado	Público	Privado
Ingeniería y Construcción	386.656	323.621	2.081.229	420.104	2.467.885	743.725
Construcción	223.088	229.835	1.988.647	332.001	2.211.735	561.836
Industrial	1.312	61.963	92.493	87.861	93.805	149.824
Servicios	162.256	31.823	89	242	162.345	32.065
Desarrollos	-	3.781	-	126.978	-	130.759
Total importe neto de la cifra de negocios	386.656	327.402	2.081.229	547.082	2.467.885	874.484

Zona geográfica	Miles de euros	
	2017	2016
EEUU y Canadá	1.116.528	1.304.156
México	266.176	422.059
Chile	149.776	132.388
Perú	113.833	66.852
Colombia	93.786	63.189
España	729.193	720.795
Europa Central y del Este	270.212	283.286
Otros países	476.847	349.644
Total importe neto de la cifra de negocios	3.216.351	3.342.369

Gastos de personal

Los gastos de personal del ejercicio 2017 ascienden a 839.321 miles de euros (854.777 miles de euros en el ejercicio 2016)

Dentro de este epígrafe se incluyen 32.172 miles de euros, correspondientes al procedimiento de despido colectivo, que ha supuesto la extinción de 381 puestos de trabajo (véase nota 2.6.21) al 31 de diciembre de 2017, estando pendiente de concluir el procedimiento de despido colectivo de OHL Industrial, S.L., cuyo vencimiento es el 31 de diciembre de 2018.

Otros gastos de explotación

El desglose de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Servicios exteriores	376.965	304.251
Tributos	18.799	25.531
Otros gastos de gestión corriente	86.397	315.531
Total	482.161	645.313

Ingresos financieros

El desglose de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Ingresos por intereses de otras empresas	35.527	24.705
Ingresos por participaciones en capital	4	4
Total	35.531	24.709

Gastos financieros

El desglose de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
De financiación de operaciones corrientes	86.317	92.471
De operaciones de arrendamiento financiero y compras aplazadas de inmovilizado	135	601
Total	86.452	93.072

Principales desinversiones de sociedades

Las desinversiones más relevantes de participaciones en sociedades, realizadas en el ejercicio 2017 han sido:

- El 7 de abril de 2017 se vendió un 17,5% de participación en Centro Canalejas Madrid, S.A.
- El 24 de abril se vendió el 51% de las sociedades hoteleras y el campo de golf Mayakoba y el 18 de mayo de 2017 se vendió un 29% adicional de dos de las sociedades hoteleras (Fairmont y Rosewood).

En el siguiente cuadro se detalla el importe registrado en cada uno de los epígrafes de la cuenta de pérdidas y ganancias por estas operaciones en el ejercicio 2017.

Concepto	Centro Canalejas Madrid, S.A.	Sociedades hoteleras y campo de golf Mayakoba	TOTAL
Precio de venta	78.750	186.973	265.723
<u>Impacto en Cuenta de pérdidas y ganancias</u>			
Diferencias de cambio	-	38.255	38.255
Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable	(1.799)	776	(1.023)
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación (puesta en valor)	-	(11.627)	(11.627)
Deterioro y resultados por enajenación de instrumentos financieros	33.429	(24.660)	8.769
Total impacto en cuenta de pérdidas y ganancias	31.630	2.744	34.374

En el siguiente cuadro se detalla el importe registrado en cada uno de los epígrafes de la cuenta de pérdidas y ganancias de las principales operaciones del ejercicio 2016.

Concepto	Sociedades concesionarias de Construcción	TOTAL
Precio de venta	142.000	142.000
<u>Impacto en Cuenta de pérdidas y ganancias</u>		
Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable	(77.930)	(77.930)
Deterioro y resultados por enajenación de instrumentos financieros	90.912	90.912
Total impacto en cuenta de pérdidas y ganancias	12.982	12.982

Resultado por variaciones de valor de instrumentos financieros a valor razonable

El desglose de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Por venta de sociedades hoteleras y campo de golf en Mayakoba	776	-
Por venta de Centro Canalejas Madrid, S.A.	(1.799)	-
Derivados de tipo de interés	(389)	(5.795)
Derivados sobre acciones propias	-	1.295
Derivados asociados a sociedades concesionarias de Construcción vendidas y antes consolidadas por el método de la participación	-	(72.135)
Derivados de tipo de cambio	33.964	2.698
Total	32.552	(73.937)

Deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros

El desglose de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada es el siguiente:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Por venta de sociedades hoteleras y campo de golf en Mayakoba	(24.660)	-
Por venta de Centro Canalejas Madrid, S.A.	33.429	-
Deterioro acciones Banco Popular, S.A.	(9.999)	-
Venta sociedades concesionarias de Construcción	-	90.911
Otros	(247)	8.204
Total	(1.477)	99.115

Transacciones y saldos en moneda distinta al euro

Las transacciones en moneda distinta al euro realizadas en el ejercicio 2017 por las sociedades del Grupo, por tipo de moneda y para los principales epígrafes de los ingresos y gastos de explotación, valorados a tipo medio, son las siguientes:

Moneda	Miles de euros			
	Ventas	Otros Ingresos	Aprovisionamientos	Otros gastos de explotación
Corona Checa	177.117	417	170.256	20.542
Dinar argelino	21.510	788	6.486	7.268
Dinar kuwaití	22.230	387	-	7.325
Dólar canadiense	9.315	662	-	8.017
Dólar estadounidense	1.283.205	15.889	927.532	93.572
Peso chileno	149.165	6.902	101.106	31.985
Peso colombiano	89.727	3.407	56.496	16.280
Peso mexicano	185.871	52.021	128.219	55.322
Riyal saudí	40.862	10.226	24.942	34.916
Riyal qatari	-	-	-	4.051
Sol peruano	43.772	1.518	20.262	12.468
Zloty polaco	13.545	937	3.705	1.345
Otras monedas	189.245	5.709	201.115	26.338
Total	2.225.564	98.863	1.640.119	319.429

Los saldos deudores en moneda distinta al euro al 31 de diciembre de 2017 y 2016, por tipo de moneda y para los principales epígrafes del activo de los balances de situación consolidados, valorados a tipo de cierre, son los siguientes:

Moneda	Miles de euros		
	2017		
	Activos financieros no corrientes	Activos financieros corrientes	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar
Corona checa	1.738	-	52.522
Dinar argelino	-	-	70.987
Dinar kuwaití	70	-	35.187
Dólar canadiense	321.334	99	12.822
Dólar estadounidense	5.434	39.005	367.542
Peso chileno	54.498	-	120.452
Peso colombiano	-	2	15.605
Peso mexicano	25.186	-	118.085
Riyal saudí	2.211	33.352	80.138
Riyal qatarí	100.038	-	360.570
Sol peruano	-	13	25.680
Zloty polaco	-	-	2.149
Otras monedas	1.449	160	72.953
Total	511.958	72.631	1.334.692

Moneda	Miles de euros		
	2016		
	Activos financieros no corrientes	Activos financieros corrientes	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar
Corona checa	9.641	-	36.373
Dinar argelino	-	-	51.460
Dinar kuwaití	-	-	45.642
Dólar canadiense	30.170	105	20.649
Dólar estadounidense	1.861	44.502	382.315
Peso chileno	21.701	5.808	137.504
Peso colombiano	51.229	1	18.234
Peso mexicano	5.190.680	180.892	187.922
Riyal saudí	2.686	26.825	107.518
Riyal qatarí	137.365	-	483.833
Sol peruano	96	13.379	44.915
Zloty polaco	-	-	4.155
Otras monedas	182	816	70.763
Total	5.445.611	272.328	1.591.283

Los saldos acreedores en moneda distinta al euro al 31 de diciembre de 2017 y 2016, por tipo de moneda y para los principales epígrafes del pasivo de los balances de situación consolidados valorados a tipo de cierre, son los siguientes:

Moneda	Miles de euros				
	2017				
	Deudas con entidades de crédito	Emisión de obligaciones y otros valores negociables	Otros pasivos financieros	Acreedores comerciales y otras cuentas por cobrar	Otros pasivos corrientes y no corrientes
Corona checa	783	-	1.256	33.328	11.200
Dinar argelino	-	-	-	12.481	8.186
Dinar kuwaití	-	-	-	73.408	-
Dólar canadiense	-	-	-	6.131	870
Dólar estadounidense	2.512	-	-	404.143	32.633
Peso chileno	55.140	-	1.574	83.503	5.160
Peso colombiano	-	-	-	58.407	964
Peso mexicano	5.107	-	-	90.079	15.682
Riyal saudí	-	-	-	36.040	1.430
Riyal qatarí	-	-	-	51.629	28
Sol peruano	-	-	-	29.708	2.141
Zloty polaco	-	-	-	2.021	43
Otras monedas	1	-	-	97.062	24.050
Total	63.543	-	2.830	977.940	102.387

Moneda	Miles de euros				
	2016				
	Deudas con entidades de crédito	Emisión de obligaciones y otros valores negociables	Otros pasivos financieros	Acreedores comerciales y otras cuentas por cobrar	Otros pasivos corrientes y no corrientes
Corona checa	5.551	-	2.645	40.345	14.630
Dinar argelino	-	-	-	15.841	5.148
Dinar kuwaití	-	-	-	91.042	-
Dólar canadiense	-	-	-	7.791	160
Dólar estadounidense	118.404	-	120	469.995	29.839
Peso chileno	59.290	-	4.653	73.411	26.748
Peso colombiano	37.920	-	-	65.124	4.034
Pesos mexicano	798.396	744.294	-	193.804	102.965
Riyal saudí	-	-	-	41.593	1.858
Riyal qatarí	18.293	-	-	65.616	390
Sol peruano	2.205	-	3.659	51.567	1.623
Zloty polaco	-	-	4	5.286	128
Otras monedas	-	-	-	137.275	5.449
Total	1.040.060	744.294	11.081	1.258.690	192.972

Resultado consolidado atribuible a la Sociedad Dominante

El detalle de la aportación de cada filial al resultado atribuible a la Sociedad Dominante, para los ejercicios 2017 y 2016, es el siguiente:

Sociedades	Miles de euros	
	2017	2016
Obrascón Huarte Lain, S.A.	(127.918)	(497.740)
Abertis Infraestructuras, S.A.	-	47.187
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	84.604	58.487
Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A.	-	(34.240)
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	112.049	96.645
Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	24.748	16.253
Health Montreal Collective CJV L.P.	(2.481)	(149.383)
Metro Ligero Oeste, S.A.	-	49.568
Obrascón Huarte Lain, Construcción Internacional, S.A.	(14.500)	(12.940)
Obrascón Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	(20.762)	(11.562)
OHL Arabia LLC	(8.261)	(9.178)
OHL Concesiones, S.A.	(30.498)	(85.578)
OHL Construction Canada and FCC Canada Limited Partnership	(26.741)	(1.780)
OHL Construction Canada, Inc.	(28.998)	(8.069)
OHL Emisiones, S.A.U.	(18.537)	274.385
OHL Industrial, S.L.	(29.475)	(50.253)
OHL USA, Inc.	(6.879)	(66.864)
OHL ZS, a.s.	(17.692)	(43.527)
OHLDM, S.A. de C.V.	41.390	-
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	54.878	38.320
Otras	2.997	(42.069)
Total	(12.076)	(432.338)

3.23.- Estado de flujos de efectivo consolidado

El estado de flujos de efectivo consolidado ha sido elaborado teniendo en cuenta lo indicado en la NIC 7.

Uno de los aspectos más destacables es que está desafectado de las variaciones de tipo de cambio de las monedas con las que opera el Grupo, frente al euro.

Asimismo, se han realizado las clasificaciones pertinentes para mostrar adecuadamente los cambios por entradas y salidas del perímetro de consolidación

El estado de flujos de efectivo consolidado presenta, para cada uno de los principales apartados, los siguientes aspectos destacables:

Flujo de efectivo de las actividades de explotación

En el ejercicio 2017 asciende a (158.343) miles de euros, y cabe destacar:

El resultado antes de impuestos del ejercicio 2017 asciende a (224.815) miles de euros.

“Otros ajustes al resultado”, tiene el siguiente desglose:

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Variación de provisiones	2.803	29.436
Resultados financieros	46.626	34.757
Resultado entidades valoradas por el método de la participación	45.452	148.885
Total	94.881	213.088

Los cambios en capital corriente por importe de (185.851) miles de euros se deben principalmente a las variaciones en el epígrafe “Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar”.

Flujo de efectivo de las actividades de inversión

El flujo de las actividades de inversión del ejercicio 2017 asciende a 41.519 miles de euros.

Los pagos por inversión ascienden a (189.787) miles de euros.

En los cobros por desinversiones, que ascienden a 279.379 miles de euros, destacan los procedentes de la venta parcial de la sociedades hoteleras y del campo de golf de Mayakoba.

Flujo de efectivo de las actividades de financiación

Asciende en el ejercicio 2017 a (58.464) miles de euros y destacan:

Tras lo anterior y considerando el efecto del impacto de los tipos de cambio, el efectivo y equivalentes al final del periodo se sitúa en 434.210 miles de euros.

4.- OTRAS INFORMACIONES

4.1.- Información por segmentos

Un segmento de operación se define en la Norma como aquel que tiene un responsable del segmento que rinde cuentas directamente a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación y se mantiene regularmente en contacto con ella, para tratar sobre las actividades de operación, los resultados financieros, las previsiones o los planes para el segmento. Asimismo, se contempla que cuando en una organización haya más de un conjunto de componentes que cumplen las características anteriores, pero sólo uno de ellos cuente con responsable del segmento, este conjunto constituirá los segmentos de operación.

El Grupo considera que la segmentación que mejor le representa es la realizada en función de las distintas áreas de negocio en las que desarrolla su actividad de acuerdo con el siguiente detalle:

- Concesiones (actividad interrumpida, véase nota 1.3).
- Ingeniería y Construcción
 - Construcción
 - Industrial
 - Servicios
- Desarrollos

A continuación, se presenta información básica de estos segmentos para los ejercicios 2017 y 2016.

Concepto	Miles de euros						
	2017						
	Concesiones	Ingeniería y Construcción				Desarrollos	Total Grupo
		Construcción	Industrial	Servicios	Total Ingeniería y Construcción		
Importe neto cifra negocios	-	2.660.695	269.788	237.685	3.168.168	48.183	3.216.351
Ingresos ordinarios entre segmentos	-	85.157	2.682	-	87.839	-	87.839
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	-	54.896	(40.530)	3.644	18.010	1.980	(56.539)
% s/ cifra de negocio	-	1,1%	-15,0%	1,5%	0,6%	4,1%	-1,8%
Depreciación y amortización	-	(65.767)	(4.062)	(2.742)	(72.571)	(3.627)	(76.198)
Resultado de explotación (EBIT)	-	(10.871)	(44.592)	902	(54.561)	(1.647)	(132.737)
% s/ cifra de negocio	-	-0,4%	-16,5%	0,4%	-1,7%	-3,4%	-4,1%
Inmovilizaciones en proyectos concesionales	-	66.294	-	-	66.773	-	66.773
Activo Corriente	-	2.252.143	286.227	78.715	2.416.881	51.387	10.543.232
Pasivo Corriente	-	2.646.722	342.856	74.159	2.853.292	239.152	6.901.135
Total Activo	-	3.093.694	323.026	89.673	3.442.845	454.461	12.208.485
Total Pasivo	-	2.828.671	350.700	77.312	3.941.807	274.759	8.025.257
Cash Flow actividades de explotación ^(*)	-	(11.341)	(104.752)	8.479	(217.951)	(10.359)	(228.310)
Variación endeudamiento neto ^(*)	108.224	79.546	98.351	(3.485)	272.216	(170.543)	209.897
Cash – Flow actividades de inversión ^(*)	(108.224)	(68.205)	6.401	(4.994)	(54.265)	180.902	18.413

^(*) Calculado con criterios internos, que en algún caso difieren de lo establecido en la NIC 7.

La actividad de Concesiones se ha interrumpido en el ejercicio 2017 y no aporta los datos de cuenta de pérdidas y ganancias y balance de situación que figuran en este cuadro.

Concepto	Miles de euros						
	2016						
	Concesiones	Ingeniería y Construcción				Desarrollos	Total Grupo
		Construcción	Industrial	Servicios	Total Ingeniería y Construcción		
Importe neto cifra negocios	-	2.773.571	243.629	194.410	3.211.610	130.759	3.342.369
Ingresos ordinarios entre segmentos	-	58.409	4.911	-	63.320	-	63.320
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	-	(43.739)	(43.288)	2.513	(84.513)	28.402	(576.311)
% s/ cifra de negocio	-	-1,6%	-17,8%	1,3%	-2,6%	21,7%	-17,2%
Depreciación y amortización	-	(98.102)	(18.585)	(654)	(117.340)	(12.366)	(129.706)
Resultado de explotación (EBIT)	-	(141.841)	(61.872)	1.859	(201.854)	16.037	(706.017)
% s/ cifra de negocio	-	-5,1%	-25,4%	1,0%	-6,3%	12,3%	-21,1%
Inm. proyectos concesionales	-	52.664	-	-	53.266	-	6.439.634
Activo Corriente	-	2.460.651	266.524	75.399	2.768.375	519.357	4.331.279
Pasivo Corriente	-	2.858.856	362.147	66.914	2.851.927	634.037	3.423.547
Total Activo	-	3.395.189	311.388	79.787	3.881.851	889.006	12.920.346
Total Pasivo	-	3.161.273	382.890	67.248	4.252.385	669.677	8.877.453
Cash Flow actividades de explotación ^(*)	-	(102.655)	(29.802)	(6.943)	(315.697)	(5.792)	(183.411)
Variación endeudamiento neto ^(*)	(322.422)	248.052	24.451	5.355	577.654	38.230	299.494
Cash – Flow actividades de inversión ^(*)	322.422	(145.397)	5.351	1.588	(261.957)	(32.438)	(116.083)

^(*) Calculado con criterios internos, que en algún caso difieren de lo establecido en la NIC 7.

La actividad de Concesiones se ha interrumpido en el ejercicio 2017, y se ha re expresado el ejercicio 2016, por lo que no aporta los datos de cuenta de pérdidas y ganancias y balance de situación que figuran en este cuadro.



Los sectores secundarios, áreas geográficas, en los que las sociedades que integran el Grupo desarrollan su actividad de forma permanente, ya que cuentan con estructuras locales, son EE.UU. y Canadá, México, Chile, Perú, Colombia, España y Europa Central y del Este. Adicionalmente el Grupo está presente en otros países, que actualmente no son considerados como mercados locales y que se agrupan en Otros países.

Concepto	Miles de euros								
	2017								
	EEUU y Canadá	México	Chile	Perú	Colombia	España	Europa Central y del Este	Otros países	Total Grupo
Importe neto cifra negocios	1.116.528	266.176	149.776	113.833	93.786	729.193	270.212	476.847	3.216.351
Rdo. bruto de explotación (EBITDA)	33.977	43.084	(35.084)	11.886	5.167	(121.969)	(1.730)	8.130	(56.539)
% s/ cifra negocio	3,0%	16,2%	-23,4%	10,4%	5,5%	-16,7%	-0,6%	1,7%	-1,8%
Rdo. de Explotación (EBIT)	4.319	37.349	(37.428)	7.129	3.694	(137.171)	(12.119)	1.490	(132.737)
% s/ cifra negocio	0,4%	14,0%	-25,0%	6,3%	3,9%	-18,8%	-4,5%	0,3%	-4,1%
BDDI (atribuible)	(61.768)	314.160	(19.663)	22.937	5.738	(188.860)	(12.121)	(72.499)	(12.076)
% s/ cifra negocio	-5,5%	118,0%	-13,1%	20,1%	6,1%	-25,9%	-4,5%	-15,2%	-0,4%
Inm. proyectos concesionales	-	-	35	-	-	66.738	-	-	66.773
Plantilla final	2.196	1.055	2.126	2.446	482	10.144	2.006	1.009	21.464
Cartera a corto plazo	2.079.173	387.963	999.455	224.297	374.011	1.407.092	214.665	549.594	6.236.250
Cartera a largo plazo	-	-	87.615	-	-	136.872	-	-	224.487
Cartera Total	2.079.173	387.963	1.087.070	224.297	374.011	1.543.964	214.665	549.594	6.460.737

Concepto	Miles de euros								
	2016								
	EEUU y Canadá	México	Chile	Perú	Colombia	España	Europa Central y del Este	Otros países	Total Grupo
Importe neto cifra negocios	1.304.156	422.059	132.388	66.852	63.189	720.795	283.286	349.644	3.342.369
Rdo. bruto de explotación (EBITDA)	(39.932)	43.612	(49.684)	(3.178)	6.937	(127.822)	(27.142)	(379.102)	(576.311)
% s/ cifra negocio	-3,1%	10,3%	-37,5%	-4,8%	11,0%	-17,7%	-9,6%	-108,4%	-17,2%
Rdo. de Explotación (EBIT)	(88.002)	31.189	(74.917)	(4.553)	8.221	208.667	(137.510)	(649.112)	(706.017)
% s/ cifra negocio	-6,7%	7,4%	-56,6%	-6,8%	13,0%	28,9%	-48,5%	-185,6%	-21,1%
BDDI (atribuible)	(227.388)	223.982	(58.932)	11.180	(788)	333.732	(128.081)	(586.043)	(432.338)
% s/ cifra negocio	-17,4%	53,1%	-44,5%	16,7%	-1,2%	46,3%	-45,2%	-167,6%	-12,9%
Inmovilizaciones en. proyectos concesionales	-	5.278.565	81.636	290.420	51.229	737.784	-	-	6.439.634
Plantilla final	2.374	3.079	2.623	1.516	311	8.657	2.263	1.217	22.040
Cartera a corto plazo	1.691.379	600.045	1.125.205	247.583	624.435	1.400.922	190.906	794.421	6.674.896
Cartera a largo plazo	-	-	88.524	-	-	136.872	-	-	225.396
Cartera Total	1.691.379	600.045	1.213.729	247.583	624.435	1.537.794	190.906	794.421	6.900.292

4.2.- Política de gestión de riesgos

La gestión de riesgos, como objetivo estratégico del Grupo OHL, está orientada a implantar un sistema fiable de gestión de riesgos, mantenerlo y utilizarlo como herramienta de gestión en todos los niveles de decisión.

Dicho sistema desarrolla e implementa un conjunto común de procesos, categorías de riesgo, herramientas y técnicas de gestión con el fin de:

- Identificar y gestionar los riesgos a nivel Grupo y División.
- Establecer un reporte integrado que permita la identificación y seguimiento de los riesgos clave.
- Alinear los niveles de tolerancia al riesgo con los objetivos del Grupo.
- Mejorar la información y comunicación de riesgos.
- Mejorar las decisiones de respuesta al riesgo.
- Integrar la gestión de riesgos en la toma de decisiones.
- Reducir la vulnerabilidad del Grupo ante eventos adversos.
- Establecer y mantener una cultura de concienciación ante el riesgo.
- Aumentar la confianza y seguridad del Consejo de Administración y de los grupos de interés en cuanto a que los riesgos materiales están siendo gestionados y comunicados a su debido tiempo.

El marco del proceso de gestión de riesgos del Grupo OHL es una representación de cómo el Grupo gestiona el riesgo. La gestión de riesgos en el Grupo OHL se desarrolla en consonancia con los siguientes principios:

- La gestión de riesgos se integra en los principales procesos de negocio tales como los procesos de planificación u operativos para garantizar un análisis coherente de los riesgos en la toma de decisiones.
- El Grupo OHL analiza y define su capacidad para reducir, aceptar, compartir o evitar los riesgos. Esta definición está alineada con y en apoyo de los objetivos estratégicos y operativos y la declaración de tolerancia al riesgo del Grupo.
- Todos los riesgos del Grupo OHL se identifican, priorizan y evalúan, de acuerdo a valoraciones de riesgo y a su potencial exposición, por personal apropiado en la organización.
- Cada área funcional y División es responsable de adoptar y seguir el Sistema de Gestión de Riesgos del Grupo OHL. Los riesgos identificados se analizan en todas las Divisiones y se agregan para asegurar la adopción de una respuesta coordinada a los riesgos comunes en el Grupo.
- Cada área funcional y División lleva a cabo revisiones periódicas de su listado de riesgos para actualizar el estado de los riesgos existentes y para identificar riesgos emergentes.
- Cada área funcional y División apoya una cultura de transparencia, sensibilización y diálogo abierto ante el riesgo. El programa de Gestión de Riesgos del Grupo OHL apoya y ayuda a facilitar debates regulares sobre riesgos, a la sensibilización y comunicación corporativa sobre riesgos, y a la formación continua sobre la gestión de riesgos.
- Es responsabilidad de cada División divulgar proactivamente los riesgos significativos actuales o potenciales en el momento oportuno, y de asegurar que la información de la gestión del riesgo sea proporcionada a la Dirección de su respectiva División, a la función de gestión de riesgos corporativa u otros según se considere apropiado.
- El Grupo OHL proporciona las herramientas y recursos necesarios para facilitar el reporte, el seguimiento y la medición de riesgos.

La Política de Gestión de Riesgos del Grupo OHL es revisada anualmente para asegurar que permanece alineada con los intereses del Grupo y sus grupos de interés.

La Comisión de Auditoría, Cumplimiento y Responsabilidad Social Corporativa del Grupo OHL tiene la responsabilidad final de asegurar que los compromisos recogidos en la Política de Gestión de Riesgos se encuentran actualizados y se llevan a cabo de forma continua.

4.2.1 Gestión del riesgo financiero

Los riesgos financieros son los que pueden afectar principalmente a la obtención de la financiación necesaria en el momento adecuado y a un coste razonable, así como a la maximización de los recursos financieros disponibles. Los más importantes son:

- De tipo de interés.
- De tipo de cambio.
- De crédito.
- De liquidez.
- De instrumentos financieros asociados a las acciones de la Sociedad Dominante.

Riesgo de tipo de interés

Las variaciones de los tipos de interés modifican los flujos futuros de los activos y pasivos referenciados a tipos de interés variable.

Este riesgo de variación de tipo de interés es especialmente significativo en la financiación de proyectos de infraestructuras y en otros proyectos donde su rentabilidad depende de las posibles variaciones del tipo de interés, al relacionarse directamente con los flujos de los mismos.

El Grupo se financia mediante productos financieros a tipo de interés fijo o variable y de acuerdo con las estimaciones respecto de la evolución de los tipos de interés y de los objetivos de la estructura de la deuda, se realizan operaciones de cobertura mediante la contratación de derivados que mitigan estos riesgos, realizándose también un análisis de sensibilidad para los mismos, o bien se financia a tipo de interés fijo.

Sobre el total de endeudamiento bruto del Grupo al 31 de diciembre de 2017 las coberturas realizadas suponen el 3,1% y la deuda a tipo de interés fijo alcanza el 58,9%.

La sensibilidad del resultado del Grupo a un incremento de un 0,5% en el tipo de interés, sin considerarse la deuda cubierta con instrumentos de cobertura ni la deuda a tipo de interés fijo, supondría un impacto de 2.232 miles de euros en el resultado atribuible a la Sociedad Dominante.

Riesgo de tipo de cambio

La gestión de riesgo del tipo de cambio se lleva de forma centralizada en el Grupo, y se emplean distintos mecanismos de cobertura para minimizar el impacto de la variación de las divisas contra el euro.

Los riesgos de tipo de cambio se encuentran principalmente en:

- Deuda nominada en moneda extranjera.
- Pagos a realizar en mercados internacionales por adquisición de aprovisionamientos o inmovilizado.
- Cobros procedentes de proyectos que están referenciados en monedas distintas a la moneda funcional de la Sociedad Dominante o de filiales.
- Inversiones realizadas en filiales extranjeras.

El Grupo contrata derivados sobre divisas y seguros de cambio para cubrir operaciones y flujos de efectivo futuros significativos, de acuerdo con los límites de riesgo asumibles.

Asimismo, los activos netos provenientes de la inversión neta realizada en sociedades extranjeras cuya moneda funcional es distinta al euro, están sujetos al riesgo de fluctuación del tipo de cambio en la conversión de los estados financieros de dichas sociedades en el proceso de consolidación.

En octubre de 2017 Obrascón Huarte Lain, S.A. anunció el acuerdo de venta de su división de Concesiones, alcanzado con IFM Investors. El importe a cobrar por dicha venta viene afectado, entre otros ajustes, por la variación del tipo de cambio del EUR/MXN y del EUR/PEN. En este contexto, se suscribieron en diciembre de 2017 una serie de seguros de cambio. Estos derivados no son considerados de cobertura contable, reflejándose el impacto de sus variaciones en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El importe registrado en el balance a 31 de diciembre de 2017 en “Diferencias de conversión”, dentro de “Ajustes por valoración” asciende a (730.641) miles de euros ((529.917) miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

La financiación de activos a largo plazo nominados en monedas distintas al euro, se lleva a cabo en la misma divisa en la que el activo está nominado, con la finalidad de obtener una cobertura natural.

El análisis de sensibilidad de los riesgos de tipo de cambio de los instrumentos financieros, para las principales monedas con las que opera el Grupo, se ha realizado simulando una apreciación de moneda extranjera por euro en un 10%, con respecto a los cambios vigentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, siendo el posible impacto el siguiente:

Moneda	Miles de euros				
	2017				
	Resultados	Diferencias conversión	Patrimonio atribuido	Intereses minoritarios	Total patrimonio neto
Corona checa	41	693	734	18	752
Dinar argelino	3.842	-	3.842	-	3.842
Dinar kuwaití	(2.862)	-	(2.862)	-	(2.862)
Dólar canadiense	-	32.726	32.726	-	32.726
Dólar estadounidense	2.078	(5.500)	(3.422)	-	(3.422)
Peso chileno	3.001	(1.044)	1.957	-	1.957
Peso colombiano	339	(4.828)	(4.489)	-	(4.489)
Peso mexicano	(81)	3.347	3.266	-	3.266
Real arabia saudí	-	7.823	7.823	-	7.823
Riyal qatarí	30.672	-	30.672	-	30.672
Sol peruano	(1.620)	1.544	(76)	-	(76)
Total	35.410	34.761	70.171	18	70.189

Moneda	Miles de euros				
	2016				
	Resultados	Diferencias conversión	Patrimonio atribuido	Intereses minoritarios	Total patrimonio neto
Corona checa	-	4.463	4.463	138	4.601
Dinar argelino	3.859	-	3.859	-	3.859
Dinar kuwaití	3.423	-	3.423	-	3.423
Dólar canadiense	-	5.092	5.092	-	5.092
Dólar estadounidense	7.869	32.376	40.245	-	40.245
Peso chileno	7.290	6.781	14.071	-	14.071
Peso colombiano	769	5.921	6.690	-	6.690
Peso mexicano	340	315.799	316.139	239.697	555.836
Real arabia saudí	-	13.703	13.703	-	13.703
Riyal qatarí	46.590	-	46.590	-	46.590
Sol peruano	1.430	3.932	5.362	-	5.362
Total	71.570	388.067	459.637	239.835	699.472

Si el análisis de sensibilidad se realizase simulando una depreciación de moneda extranjera por euro en un 10% con respecto a los vigentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el impacto sería el siguiente:

Moneda	Miles de euros				
	2017				
	Resultados	Diferencias conversión	Patrimonio atribuido	Intereses minoritarios	Total patrimonio neto
Corona checa	(40)	(631)	(671)	(16)	(687)
Dinar argelino	(3.493)	-	(3.493)	-	(3.493)
Dinar kuwaití	2.601	-	2.601	-	2.601
Dólar canadiense	-	(29.751)	(29.751)	-	(29.751)
Dólar estadounidense	(1.888)	5.000	3.112	-	3.112
Peso chileno	(2.729)	949	(1.780)	-	(1.780)
Peso colombiano	(308)	4.389	4.081	-	4.081
Peso mexicano	73	(3.042)	(2.969)	-	(2.969)
Real arabia saudí	-	(7.112)	(7.112)	-	(7.112)
Riyal qatarí	(27.883)	-	(27.883)	-	(27.883)
Sol peruano	1.473	(1.403)	70	-	70
Total	(32.194)	(31.601)	(63.795)	(16)	(63.811)

Moneda	Miles de euros				
	2016				
	Resultados	Diferencias conversión	Patrimonio atribuido	Intereses minoritarios	Total patrimonio neto
Corona checa	-	(4.058)	(4.058)	(125)	(4.183)
Dinar argelino	(3.508)	-	(3.508)	-	(3.508)
Dinar kuwaití	(3.112)	-	(3.112)	-	(3.112)
Dólar canadiense	-	(4.629)	(4.629)	-	(4.629)
Dólar estadounidense	(7.153)	(29.432)	(36.585)	-	(36.585)
Peso chileno	(6.627)	(6.165)	(12.792)	-	(12.792)
Peso colombiano	(699)	(5.383)	(6.082)	-	(6.082)
Peso mexicano	(309)	(287.090)	(287.399)	(217.906)	(505.305)
Real arabia saudí	-	(12.457)	(12.457)	-	(12.457)
Riyal qatarí	(42.355)	-	(42.355)	-	(42.355)
Sol peruano	(1.300)	(3.575)	(4.875)	-	(4.875)
Total	(65.063)	(352.789)	(417.852)	(218.031)	(635.883)

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito consiste en la probabilidad de que la contraparte de un contrato incumpla sus obligaciones contractuales, ocasionando una pérdida económica.

El Grupo ha adoptado la política de negociar exclusivamente con terceras partes solventes y obteniendo suficientes garantías para mitigar el riesgo de pérdidas financieras en caso de incumplimiento. La información acerca de su contraparte se obtiene a través de organismos independientes de valoración de empresas, a través de otras fuentes públicas de información financiera y a través de la información que tiene de sus propias relaciones con los clientes y terceros.

Al 31 de diciembre de 2017 los saldos netos de los activos financieros del Grupo expuestos al riesgo de crédito son:

Concepto	Miles de euros
Activos financieros no corrientes	500.991
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.736.175
Activos financieros corrientes	100.330
Instrumentos de cobertura corrientes	39.789
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	434.210

Activos financieros no corrientes

Los activos financieros no corrientes incluyen créditos a empresas asociadas por 67.580 miles de euros. El Grupo conoce la solvencia de sus empresas asociadas, y no espera que se produzca quebranto alguno en relación con estos activos financieros, no habiéndose realizado ningún deterioro en el ejercicio 2017.

Instrumentos financieros de cobertura no corrientes

El riesgo de crédito de los instrumentos financieros de cobertura que tengan un valor razonable positivo está limitado en el Grupo, ya que la contratación de derivados se realiza con entidades de elevada solvencia y altas valoraciones de crédito y ninguna contraparte acumula porcentajes significativos del riesgo total de crédito.

Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar

Incluye los saldos de Clientes por ventas y prestaciones de servicios, que ascienden a 1.710.407 miles de euros, de los cuales el 51,9% corresponden a clientes públicos sobre los que el Grupo no estima quebrantos, existiendo en algunos casos el derecho a intimar intereses. El 48,1% restante corresponde a clientes privados, en general de elevada solvencia.

Previamente a la contratación se realiza una evaluación de los clientes, que incluye un estudio de solvencia y durante la ejecución de los contratos, se hace un seguimiento permanente de la evolución de la deuda y una revisión de los importes recuperables, realizándose las correcciones valorativas cuando es necesario.

Riesgo de liquidez

Este riesgo es gestionado mediante el mantenimiento de niveles adecuados de efectivo y valores negociables, así como contratando y manteniendo líneas de financiación suficientes para cubrir todas las necesidades de financiación, así como para poder mantener en todo momento unos niveles de flexibilidad financiera adecuados para su actividad.

Con la finalidad de mejorar dicha posición de liquidez el Grupo actúa en:

- Gestión permanente sobre el capital circulante y en especial en los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar.
- Optimización de la posición financiera de todas sus sociedades, a través de un seguimiento permanente de las previsiones de tesorería.
- Gestión de contratación de líneas de financiación a través de los mercados de capitales.

Al 31 de diciembre de 2017 el Grupo presenta el calendario de vencimiento de la deuda, que para el año 2018 asciende a 680.679 miles de euros (véase nota 3.17.).

La posición de liquidez del Grupo al 31 de diciembre de 2017 se materializa en:

- Activos financieros corrientes por importe de 140.119 miles de euros.
- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes por importe de 434.210 miles de euros.
- Líneas de crédito y negociación disponibles por importe de 215.005 miles de euros.

A lo largo del ejercicio 2016 se produjeron en cuatro ocasiones rebajas en la calificación crediticia del Grupo por parte de las agencias de calificación, de tres niveles en el caso de Moody's, y de un nivel en el caso de Fitch, quedando finalmente situadas en Caa1 y en B+ (en ambos casos con perspectiva negativa), respectivamente.

Para evitar un potencial impacto negativo en el perfil de liquidez, el Grupo OHL inició un proceso de diálogo y negociación conjunta con sus ocho principales entidades de relación (el "Grupo de Entidades"), con un doble objetivo: (i) asegurar el mantenimiento de su apoyo al Grupo mediante la firma de un acuerdo formal (standstill) de mantenimiento de los términos y condiciones, disponibilidad y límites de las financiaciones existentes con dicho Grupo de Entidades, y (ii) negociar un nuevo paquete de financiación que permitiera al Grupo OHL tener asegurada la cobertura de sus necesidades futuras de circulante derivadas de la ejecución de su Plan de Negocio.

Con fecha 30 de marzo de 2017 se firmó la renovación del Contrato de Financiación Sindicada Multiproducto, novado con fecha 29 de noviembre de 2017, por un importe total agregado de 684 millones de euros, para la emisión de avales (402 millones de euros) y confirming (92 millones de euros), y que incluye además una línea de crédito revolving por importe de 190 millones de euros.

Todo ello con vencimiento a 18 meses, ampliando consecuentemente el periodo de standstill hasta dicha fecha, y con la garantía de las acciones de OHL Concesiones y de OHL Desarrollos.

Este paquete de financiación, junto con las medidas de reducción de Deuda realizadas durante el ejercicio 2017, centradas en la realización de un plan de desinversiones y una actuación decidida de generación de caja / control de los proyectos, han fortalecido el perfil de liquidez del Grupo al 31 de diciembre de 2017.

Asimismo hay que destacar el contrato de compraventa, firmado el 30 de noviembre de 2017 entre OHL e IFM Investors, del 100% de nuestra participación en OHL Concesiones, que debería materializarse en el primer trimestre de 2018 y que supondrá una importante entrada de efectivo en la Sociedad, lo que producirá una reducción sustancial de la Deuda Bruta con Recurso y la mejora de la Liquidez con recurso disponible.

4.2.2. - Gestión de capital

El objetivo del Grupo en la gestión del capital es mantener una estructura financiera óptima que permita reducir el coste de capital pero garantizando la capacidad de continuar gestionando sus operaciones recurrentes, así como la de entrar en nuevos proyectos, siempre con un objetivo de crecimiento y creación de valor.

Para conseguir dicho objetivo el Grupo consideró necesario reforzar su estructura financiera para poder abordar procesos de inversión en nuevas sociedades concesionarias y además reducir su endeudamiento financiero neto, por lo que con fecha 30 de octubre de 2015 registró un aumento de capital por un importe nominal de 119.410 miles de euros, mediante la emisión y puesta en circulación de 199.018.056 acciones de nueva emisión, de 0,60 euros de valor nominal y 4,42 euros de prima de emisión cada una, todas ellas de la misma clase y serie que las acciones ya en circulación.

El importe efectivo de aumento de capital, nominal más prima de emisión, sin incluir gastos, ascendió a 999.070 miles de euros.

Además del recurso a sus accionistas, las principales fuentes que utiliza el Grupo para financiar su crecimiento y operaciones son:

- Los flujos de caja generados por el Grupo que no estén afectos a financiaciones de proyecto, incluyendo dividendos procedentes de dichos proyectos.
- La financiación de proyectos, siempre a largo plazo y con recurso solamente a los flujos de caja generados y a los activos del proyecto que financian, y siempre en la misma moneda que la de los ingresos de los proyectos en cuestión.
- Financiación corporativa a corto plazo, con recurso principalmente a la Sociedad Dominante, y utilizada para cubrir la estacionalidad que puedan tener los negocios durante el ejercicio.
- Financiación corporativa a largo plazo, con recurso principalmente a la Sociedad Dominante, y siempre dentro de un nivel moderado respecto al patrimonio neto y proporcionado a los niveles de generación de caja.

La estructura de capital se controla a través del ratio de apalancamiento (calculado como endeudamiento financiero neto sobre patrimonio neto).

Estos ratios al 31 de diciembre de 2017, comparados con el ejercicio 2016, son los siguientes:

	Miles de euros				
	2017	%	2016	%	Var. %
Patrimonio neto	4.183.330		4.042.893		3,5
Endeudamiento financiero total					
No corriente	893.556	56,8	3.777.065	86,0	-76,3
Corriente	680.679	43,2	615.201	14,0	10,6
Endeudamiento financiero bruto total	1.574.235	100,0	4.392.266	100,0	-64,2
Endeudamiento financiero neto total	999.906		2.910.946		-65,7
Endeudamiento financiero neto total incluido el de actividad interrumpida	2.243.332		2.910.946		-1,5%
Endeudamiento neto total con actividad interrumpida/ Patrimonio neto	0,54		0,72		

El endeudamiento financiero neto total disminuye en el ejercicio 2017 principalmente por haberse interrumpido la actividad de Concesiones (véase nota 1.3).

4.3.- Personas empleadas

El número medio de personas empleadas en los ejercicios 2017 y 2016, distribuido por categorías, es el siguiente:

Categoría profesional	Número medio de empleados	
	2017	2016
Directivos y titulados superiores	481	594
Titulados medios	1.799	1.821
Técnicos no titulados	2.918	2.925
Administrativos	1.379	1.631
Resto de personal	14.991	15.179
Total	21.568	22.150
Personal fijo	12.971	13.945
Personal eventual	8.597	8.205
Total	21.568	22.150

El número medio de personas con discapacidad mayor o igual al 33%, en el curso de los ejercicios 2017 y 2016, ascendió a 521 y 393 personas respectivamente.

Del número medio de empleados en el ejercicio 2017, 7.997 eran mujeres y 13.571 hombres.

4.4.- Operaciones con entidades vinculadas

Se entiende por situaciones de vinculación las operaciones realizadas con agentes externos al Grupo, pero con los que existe una fuerte relación según las definiciones y criterios que se derivan de las disposiciones del Ministerio de Economía y Hacienda en su orden EHA/3050/2004 de 15 de septiembre y de la Comisión Nacional del Mercado de Valores en su circular 1/2005 de 1 de abril.

Durante los ejercicios 2017 y 2016 se han producido las siguientes operaciones con entidades vinculadas:

Concepto	Miles de euros			
	2017	% s/Total	2016	% s/Total
Ingresos y Gastos				
Importe neto de la cifra de negocios	33.139	1,03	27.148	0,81
Otros ingresos de explotación	1.359	0,81	1.251	0,69
Ingresos financieros	5.382	15,15	3.538	14,32
Aprovisionamientos	4.568	0,22	9.916	0,38
Otros gastos de explotación	5.409	1,12	6.474	1,00
Otras transacciones				
Compra de activos intangibles	711	-	819	-
Compra de inmovilizado material	-	-	29	-
Compra de activos financieros	8.470	-	49.282	-
Acuerdos de financiación: créditos concedidos	-	-	180.209	-
Acuerdos de financiación: amortización créditos concedidos	926	-	103.000	-
Dividendos distribuidos	1	-	5.003	-

Durante los ejercicios 2017 y 2016 se han producido las siguientes operaciones con entidades vinculadas de la actividad interrumpida de Concesiones.

Concepto	Miles de euros			
	2017	% s/Total	2016	% s/Total
Ingresos y Gastos				
Importe neto de la cifra de negocios	-	-	669	2,17
Aprovisionamientos	-	-	417	0,29
Otros gastos de explotación	551	0,32	593	0,60
Gastos financieros	-	-	-	-
Otras transacciones				
Compra de activos intangibles	-	-	90	-
Acuerdos de financiación: créditos concedidos	-	-	30.000	-
Acuerdos de financiación: amortización créditos concedidos	-	-	63.000	-
Acuerdos de financiación: anticipo a proveedores	-	-	20.553	-

El desglose de las operaciones realizadas durante el ejercicio 2017 es el siguiente:

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
PT502473525	ADP-Fertilizantes, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	10
B22279087	Agralia Fertilizantes, S.L.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	1
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	1.920
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, S.A.	22.593
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	50
B86413846	Espacio Arpada Desarrollos, S.L.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, S.A.	33
A87287223	Espacio Caleido, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, S.A.	4.896
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	166
A80420516	Ferroatlántica, S.A.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	60
FR33642005177	FerroPem, SAS	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	2
A28165298	Fertiberia, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	97
A28165298	Fertiberia, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Chemtrol Proyectos y Sistemas, S.L.	4
A28165298	Fertiberia, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Comercial de Materiales de Incendio, S.L.	28
A28165298	Fertiberia, S.A.	Importe neto cifra de negocios	OHL Industrial Mining & Cement, S.A.	4
A28165298	Fertiberia, S.A.	Importe neto cifra de negocios	S.A. Trabajos y Obras	260
A82500257	Grupo Villar Mir, S.A.U.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	1.000
A28027399	Inmobiliaria Colonial, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, S.A.	1.203

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
A28027399	Inmobiliaria Colonial, S.A.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	125
A28294718	Inmobiliaria Espacio, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	47
A28294718	Inmobiliaria Espacio, S.A.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	2
A28661262	Intergal Española, S.A.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	2
A28032829	Padacar, S.A.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	6
A28032829	Padacar, S.A.U.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	84
B82607839	Promociones y propiedades Inmobiliaria Espacio, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	10
B82607839	Promociones y propiedades Inmobiliaria Espacio, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Obrascon Huarte Lain, S.A.	104
B84996362	Torre Espacio Gestion S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	35
B84996362	Torre Espacio Gestion S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	360
B86727500	Torre Espacio Restauración, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	7
B85253888	Villar Mir Energía S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	3
B85253888	Villar Mir Energía, S.L.U.	Importe neto cifra de negocios	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	27
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	42
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	69
B87238689	Espacio-OHLD Proyectos Singulares, S.L.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	1
A28165298	Fertiberia, S.A.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	1
A80420516	Ferroatlántica, S.A.U.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	5

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
A82500257	Grupo Villar Mir, S.A.U.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	1.218
A28294718	Inmobiliaria Espacio, S.A.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	6
B87801668	Proyecto Canalejas Group, S.L.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	8
B84996362	Torre Espacio Gestión, S.L.U.	Otros ingresos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	9
B86830536	Alse Park, S L	Ingresos financieros	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	41
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Ingresos financieros	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	986
A82500257	Grupo Villar Mir, S.A.U.	Ingresos financieros	Obrascon Huarte Lain, S.A.	4.158
A28294718	Inmobiliaria Espacio, S.A.	Ingresos financieros	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	110
A28032829	Pacadar, S.A.U.	Ingresos financieros	Obrascon Huarte Lain, S.A.	87
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Aprovisionamientos	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	1
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Aprovisionamientos	Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	2.708
B85253888	Pacadar, S.A.U.	Aprovisionamientos	Obrascon Huarte Lain, S.A.	394
B85253888	Padacar, S.A.U.	Aprovisionamientos	Construcciones Adolfo Sobrino, S.A.	1.465
B86830536	Alse Park, S.L.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	29
B86830536	Alse Park, S.L.	Otros gastos de Explotación	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	2
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Agrupación Guinovart Obras y Servicios Hispania, S.A.	10
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Asfaltos y Construcciones Elsan, S.A.	13

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Construcciones Adolfo Sobrino, S.A.	3
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	356
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Agrupación Guinovart Obras y Servicios	107
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Asfaltos y Construcciones Elsan, S.A.	87
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Catalana de Seguretat i Comunicacions, S.L.	15
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Chemtrol Proyectos y Sistemas, S.L.	14
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Construcciones Adolfo Sobrino, S.A.	28
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Constructora de Proyectos Viales de México, S.A. de C.V.	161
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	EYM Instalaciones, S.A.	45
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	10
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	2.973
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Arabia LLC	26
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHLDM, S.A. de C.V.	14
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Industrial Mining & Cement, S.A.	4
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Industrial, S.L.	29
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Servicios- Ingesan, S.A.U.	20
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	S.A. Trabajos y Obras	60
A28165298	Fertiberia, S.A.	Otros gastos de Explotación	S.A. Trabajos y Obras	1

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
B82607839	Promociones y Propiedades Inmobiliarias Espacio, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	1.200
B82607839	Promociones y Propiedades Inmobiliarias Espacio, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	135
B84996362	Torre Espacio Gestión, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	36
B84996362	Torre Espacio Gestión, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	S.A. Trabajos y Obras	1
B86727500	Torre Espacio Restauración, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	1
B86727500	Torre Espacio Restauración, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Obrascon Huarte Lain, S.A.	28
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Venta activos materiales	Obrascon Huarte Lain, S.A.	1
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Compra activo intangible	Obrascon Huarte Lain, S.A.	711
A82500257	Grupo Villar Mir, S.A.U.	Compra activo financiero	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	8.470
B86830536	Alse Park, S.L.	Acuerdo de financiación: amortización crédito concedido	Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	926
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Avaes por obra	Obrascon Huarte Lain, S.A.	4.387
B86092145	Centro Canalejas Madrid, S.L.U.	Avaes financieros	Obrascon Huarte Lain, S.A.	21.395

El desglose de las operaciones realizadas durante el ejercicio 2017 por sociedades pertenecientes a la actividad interrumpida de Concesiones, es el siguiente:

CIF	Sociedad vinculada	Concepto	Sociedad Grupo	Miles de euros
B83393066	Enérgya VM Gestión de Energía, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	Terminales Marítimas del Sureste, S.A.	250
A80400351	Espacio Information Technology, S.A.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Concesiones, S.A.	295
B84996362	Torre Espacio Gestión, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Concesiones, S.A.	2
B86727500	Torre Espacio Restauración, S.L.U.	Otros gastos de Explotación	OHL Concesiones, S.A.	4

Las referidas operaciones, cuya naturaleza de la relación es contractual, han sido realizadas en condiciones de mercado.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 los saldos con entidades vinculadas son los siguientes:

Concepto	Miles de euros			
	2017	% s/Total	2016	% s/Total
Activo no corriente				
Otros créditos	101.524	22,56	96.578	25,53
Activo corriente				
Anticipos a proveedores y subcontratistas	-	-	37.087	31,48
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	10.744	0,63	5.266	0,29
Deudores varios	1.613	2,36	490	0,34
Cartera de valores	-	-	6.326	1,60
Otros créditos	7.000	6,95	7.909	2,91
Pasivo no corriente				
Otros pasivos no corrientes	1.500	9,45	-	-
Pasivo corriente				
Anticipos recibidos de clientes	4.587	0,96	5.280	1,14
Deudas por compras o prestaciones de servicios	841	0,08	896	0,06
Deudas representadas por efectos a pagar	-	-	2.118	11,00
Otras deudas no comerciales	212	0,93	199	0,20

Al 31 de diciembre de 2017 los saldos con entidades vinculadas de las actividades interrumpidas, son los siguientes:

Concepto	Miles de euros	
	2017	% s/Total interrumpida
Activo no corriente		
Anticipos a proveedores y subcontratistas	34.110	95,67
Pasivo corriente		
Deudas por compras o prestaciones de servicios	7	0,01

Adicionalmente al 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene avales prestados a entidades vinculadas, por importe de 57.570 miles de euros.

4.5.- Cartera de pedidos

Al 31 de diciembre de 2017 la cartera de pedidos del Grupo ascendía a 6.460.737 miles de euros (6.900.292 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

Su distribución por tipo de actividad y zona geográfica es la siguiente:

Tipo de actividad	Miles de euros					
	2017			2016		
	Corto plazo	Largo plazo	Total	Corto plazo	Largo plazo	Total
Construcción	5.568.294	224.487	5.792.781	5.880.909	225.396	6.106.305
Industrial	312.107	-	312.107	437.256	-	437.256
Servicios	355.849	-	355.849	356.731	-	356.731
Total cartera	6.236.250	224.487	6.460.737	6.674.896	225.396	6.900.292

La cartera a largo plazo contiene la estimación de las ventas futuras netas, procedentes de las sociedades concesionarias de Construcción, sobre todo el período de concesión que se derivan de los planes económico financieros de cada concesión.

Del total de cartera a corto plazo al 31 de diciembre de 2017, 4.976.279 miles de euros corresponden a clientes públicos y 1.259.971 miles de euros a clientes privados (4.514.772 miles de euros y 2.385.520 miles de euros en 2016, respectivamente).

Zona geográfica	Miles de euros					
	2017			2016		
	Corto plazo	Largo plazo	Total	Corto plazo	Largo plazo	Total
EEUU y Canadá	2.079.173	-	2.079.173	1.691.379	-	1.691.379
México	387.963	-	387.963	600.045	-	600.045
Chile	999.455	87.615	1.087.070	1.125.205	88.524	1.213.729
Perú	224.297	-	224.297	247.583	-	247.583
Colombia	374.011	-	374.011	624.435	-	624.435
España	1.407.092	136.872	1.543.964	1.400.922	136.872	1.537.794
Europa Central y del Este	214.666	-	214.666	190.906	-	190.906
Otros países	549.593	-	549.593	794.421	-	794.421
Total Cartera	6.236.250	224.487	6.460.737	6.674.896	225.396	6.900.292

Al 31 de diciembre de 2017 la cartera internacional supone un 76,1% del total de la cartera (77,7% al 31 de diciembre de 2016).

4.6.- Activos y pasivos contingentes

4.6.1.- Activos contingentes

No existen activos contingentes significativos al 31 de diciembre de 2017.

4.6.2.- Pasivos contingentes y garantías

4.6.2.1.- Garantías a terceros

Entre los pasivos de carácter contingente se incluye el correspondiente a la responsabilidad normal de las empresas constructoras por la ejecución y terminación de sus contratos de obra, tanto los suscritos por las propias sociedades del Grupo como los formalizados por las Uniones Temporales de Empresas en las que participan. Asimismo para las filiales nacionales, existe la responsabilidad subsidiaria de las obligaciones de sus subcontratistas con los organismos de la seguridad social respecto a su personal en obra. Se estima que no se producirá quebranto alguno para el Grupo por estos conceptos.

Al 31 de diciembre de 2017, las sociedades del Grupo tenían prestadas garantías a terceros por importe de 3.672.965 miles de euros (3.922.822 miles de euros al 31 de diciembre de 2016), de los cuales 3.550.465 miles de euros (3.759.089 miles de euros al 31 de diciembre de 2016) corresponden, como es práctica habitual del sector, a garantías presentados ante organismos públicos y clientes privados para garantizar el buen fin de la ejecución de obras, y el resto como consecuencia de garantías provisionales en licitación de obras.

Del total de 3.762.965 miles de euros de garantías a terceros, 348.846 miles de euros corresponden a sociedades pertenecientes a la actividad interrumpida de Concesiones. Asimismo, de los 3.550.867 miles de euros de garantías presentados ante organismos públicos y clientes privados para garantizar el buen fin de la ejecución de obras, 288.718 corresponden a sociedades pertenecientes a la actividad interrumpida de Concesiones.

4.6.2.2.- Garantías personales y solidarias de carácter financiero

Adicionalmente algunas sociedades del Grupo tenían prestada garantía personal y solidaria a diversas entidades, principalmente bancarias, como garantía por pólizas de crédito concedidas a otras sociedades asociadas y cuyo importe al 31 de diciembre de 2017 ascendía a 50.493 miles de euros (26.435 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

Los Administradores de la Sociedad Dominante no esperan que, como consecuencia de la prestación de estas garantías, se produzcan pasivos adicionales que afecten a las cuentas anuales del ejercicio 2017.

4.6.2.3.- Garantías por instrumentos financieros

El Grupo tiene préstamos con garantía de acciones de sus participadas (véanse notas 3.17.1 y 4.2).

Algunas sociedades del Grupo tenían prestadas garantías a diversas entidades, en garantía de derivados concedidos a otras sociedades asociadas, cuyo importe al 31 de diciembre de 2017, ascendía a 6.095 miles de euros (4.199 miles de euros al 31 de diciembre de 2016).

Los Administradores de la Sociedad Dominante no esperan que dichas garantías colaterales supongan un riesgo significativo para la liquidez del Grupo.

4.6.2.4.- Compromisos de inversión

Las sociedades concesionarias están obligadas, de acuerdo con los contratos concesionales, a realizar determinadas inversiones (véase nota 3.2.).

La financiación de estas inversiones se realizara con préstamos concedidos a las sociedades concesionarias con ampliaciones de capital en dichas sociedades, así como con los flujos generados por las mismas. Dado que se trata de estimaciones y no son fijas ni las cantidades a obtener vía préstamos ni los flujos a generar por las concesiones no existe un importe determinado en cuantía y en el tiempo de las ampliaciones de capital en las filiales a las que ha de hacer frente el Grupo.

4.6.2.5.- Litigios

Al cierre del ejercicio 2017, se encuentran en curso distintos litigios en Sociedad Dominante y/o sus sociedades dependientes, por el desarrollo habitual de su actividad.

Los litigios más relevantes del Grupo, clasificados por segmentos operativos son:

Concesiones

- La sociedad concesionaria, **Autopista Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A.U.** presentó en junio de 2008 y de 2009 (esta última reiterada el 31 de julio de 2013) sendas reclamaciones frente al Ministerio solicitando, respectivamente, el equilibrio del contrato y la nulidad del contrato de concesión con restitución de las prestaciones.

A la fecha, la Administración no ha emitido resolución alguna sobre estas solicitudes.

Con el fin de compensar los defectos de tráfico, durante los años 2012, 2013, 2014 2015, 2016 y 2017, la sociedad ha reclamado al Ministerio de Fomento la aprobación y abono de las cantidades consignadas en la cuenta de compensación y la aprobación de los préstamos participativos anuales en virtud de D.A. Octava de la Ley 43/2010. Todas han sido denegadas en vía administrativa, encontrándose pendientes de sentencia del TS las correspondientes a los años 2013, 2014 y 2015.

El total solicitado por cantidades consignadas de los referidos años asciende a 25,7 millones de euros y por préstamos participativos a 116,0 millones de euros.

La sociedad concesionaria presentó catorce solicitudes de préstamo participativo al Ministerio de Fomento para el pago de expropiaciones durante los años 2012, 2013, 2014, 2015 y 2016 (aplicando la D.A. 41 de la Ley 26/2009) La cantidad total reclamada por estas solicitudes asciende a 111,7 millones de euros. El pago de estos préstamos ha sido desestimado en virtud de sentencia firme del TS en recurso 397/2014 sobre reclamación del reequilibrio concesional

por sobrecoste de expropiaciones. A la fecha y respecto de expedientes expropiatorios, retasaciones o relacionados (vías de hecho y solicitud de indemnización) se encuentra en trámite un procedimiento judicial y dos en vía administrativa. Igualmente, al día de hoy se encuentra pendiente de sentencia el recurso interpuesto por la concesionaria en el mes de junio de 2014, ante el Tribunal Supremo, contra las desestimaciones presuntas de la solicitud de compensación presentada por la concesionaria por realización de obras adicionales..

Por otra parte, en relación con el concurso de acreedores de Autopista Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A.U. y Aeropistas, S.L.U.:

a) Declaración de concurso de acreedores

Autopista Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A.U. fue declarada en situación legal de concurso de acreedores junto con su socio único, Aeropistas, S.L.U., mediante Auto de 12 de diciembre de 2013 dictado por el Juzgado de lo Mercantil nº 2 de Madrid, que dio origen a los autos de concurso voluntario 863/13.

b) Fase común del concurso

El 19 de mayo de 2015 la Administración Concursal presentó los Textos Definitivos, introduciendo modificaciones en el listado de acreedores de Autopistas Eje Aeropuerto Concesionaria Española, S.A.U, debidas a: (i) la firmeza de la mayoría de sentencias en materia de expropiaciones; (ii) la incorporación de la sentencia dictada en el incidente concursal 588/2014; y (iii) el reconocimiento de créditos no incluidos por error.

No hubo cambios en el inventario de bienes y derechos de la sociedad concesionaria, manteniéndose el valor total de 412,6 millones de euros, de los cuales el inmovilizado intangible asciende a 396,1 millones de euros.

En relación con Aeropistas S.L.U. no se introduce ninguna modificación en los textos definitivos del listado de acreedores ni en los del inventario de bienes y derechos, cuyo activo total asciende a 336,6 millones de euros y está compuesto mayormente por inversiones en empresas del grupo e instrumentos de patrimonio.

El 31 de julio de 2015 se dictó Auto de finalización de la fase común y apertura de la fase de convenio, dado que tanto SEITTSA como las concursadas habían presentado propuestas de convenio.

c) Apertura y tramitación de la fase de liquidación

Mediante Auto de 13 de octubre de 2015 se inadmitieron las propuestas de convenio presentadas y, en consecuencia, se ordenó la apertura de la liquidación, con los efectos legales que ello implica. Asimismo, se requería a la Administración Concursal para presentar el Plan de Liquidación en 15 días si bien la Administración Concursal solicitó la ampliación de dicho plazo (a fecha de hoy dicha petición no ha sido resuelta).

Por otra parte, el 23 de octubre de 2015 la Administración Concursal solicitó al Ministerio de Fomento que procediese a acordar la resolución y liquidación del contrato de concesión, a lo que el Ministerio de Fomento respondió, mediante comunicación de 9 de febrero de 2016, que "sólo se procederá a la resolución del contrato de concesión solicitada cuando la liquidación, en el concurso de la sociedad concesionaria Autopista Eje Aeropuerto, adquiera firmeza, si el recurso de apelación presentado por la Abogacía del Estado en nombre de SEITTSA es resuelto en ese sentido".

SEITTSA interpuso recurso de apelación frente al Auto de apertura de la liquidación, solicitando además la suspensión de las operaciones de liquidación hasta que dicho Auto adquiriese firmeza. Posteriormente, SEITTSA y el Ministerio de Fomento han desistido de dicho Recurso. Consecuencia de lo anterior, el 19 de diciembre de 2017 el Ministerio de Fomento declaró la resolución del contrato de concesión y ordenó tramitar el expediente de liquidación del contrato de concesión.

Frente a esta decisión del Ministerio de Fomento, la Administración Concursal y AEA han presentado un escrito de alegaciones en el que han solicitado el archivo del

expediente iniciado por no haberse tenido en cuenta que el contrato de concesión había quedado ya resuelto, por ministerio de la Ley, el 13 de octubre de 2015 (fecha de apertura de la fase de liquidación) y, por tanto, es a partir de esta fecha desde cuando deberá calcularse la RPA.

Lo anterior en coherencia con lo ya manifestado anteriormente y que guardaba plena conformidad con sentencia de la Sala de Conflictos del Tribunal Supremo, en relación al concurso de otra sociedad concesionaria de autopistas, la Sentencia de 15 de diciembre de 2016 de la Sala de Conflictos del Tribunal Supremo (que resolvió el conflicto de jurisdicción planteado entre el Ministerio de Fomento y el Juzgado de lo Mercantil núm. 6 de Madrid, en relación con quién ostentaba la competencia para resolver y liquidar el contrato de concesión de una autopista de peaje en situación de concurso), y que establece, entre otros extremos, que la apertura de la liquidación ordenada por el Juez del concurso produce por ministerio de la Ley la resolución del contrato de concesión, por lo que la Administración pública deja de ostentar la facultad de declarar resuelta la concesión, sin perjuicio de seguir manteniendo la potestad para liquidar el contrato de concesión una vez resuelto.

La apertura de la fase de liquidación de ambas sociedades determinó la desconsolidación del Grupo de estas sociedades a partir del mes de octubre de 2015.

En este contexto, y sobre la resolución del proceso de liquidación de las sociedades participadas, los Administradores del Grupo consideran que en un escenario base de resolución, inferior al solicitado por el liquidador de las sociedades, se recuperará tanto la inversión neta registrada de 19 millones de euros, así como al saldo pendiente de cobro asociado a la construcción de la infraestructura de 43 millones de euros.

- La sociedad concesionaria **Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A.**, de acuerdo con lo establecido en el artículo 2 de la Ley 22/2003, de 9 de julio, Concursal, previo acuerdo de fecha 19 de mayo de 2016 de su Consejo de Administración, con fecha 24 de mayo de 2016 formuló solicitud de declaración judicial de concurso voluntario de acreedores por concurrir en ella el presupuesto objetivo de insolvencia al que alude el mencionado artículo de la Ley Concursal.

Con fecha 12 de julio de 2016 el Juzgado de lo Mercantil número 1 de Madrid dictó auto por el cual admitió la solicitud de concurso antes mencionada y declaró el concurso voluntario de acreedores de la Sociedad iniciándose el trámite del mismo mediante procedimiento de carácter ordinario.

En el mencionado auto, se designó Administrador Concursal y establecía que la situación de insolvencia de la Sociedad se deriva de:

- a) La negativa de la Administración en relación con la petición de modificar del contrato de concesión y reequilibrarlo económicamente.
- b) Los incumplimientos del contrato de concesión por parte de la Administración.
- c) La imposición por parte de la Administración de una injustificada penalidad por importe de 34.080.687 euros, según resolución de 12 de febrero de 2016.

La declaración del concurso supuso la interrupción de la principal actividad que la Sociedad venía realizando hasta ese momento (la construcción de la infraestructura). Actualmente la Sociedad solamente realiza las acciones estrictamente necesarias para defender sus derechos frente a terceros en relación con las reclamaciones presentadas y para continuar con el normal desarrollo del proceso concursal.

Con fecha 16 agosto de 2016 se publicó en el Boletín Oficial del Estado la declaración de concurso voluntario ordinario de la sociedad Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A.

Con fecha 15 de marzo de 2017, el Juzgado de lo Mercantil nº 1 de Madrid dictó Auto de liquidación de la sociedad Cercanías Móstoles Navacarnero, S.A., abriéndose la fase de liquidación, y declarando disuelta dicha sociedad, cesando en su función sus administradores, sustituidos por la administración concursal.

El pasado 20 de junio de 2017, como consecuencia de la citada imposición de la penalidad a la Sociedad, la Comunidad de Madrid ejecutó los avales que OHL, S.A. y OHL Concesiones, S.A.U. tenían prestados para asegurar el cumplimiento de sus obligaciones en el contrato de concesión de dicha Sociedad. El importe de los avales ejecutados asciende a 15.869.300,60 euros (12.696.240,48 euros del Banco Popular Español, S.A. y 3.173.060,12 euros de Abanca Corporación Bancaria, S.A.). Con fecha 7 de julio de 2017, previa interposición de recurso contencioso-administrativo, el Tribunal Superior de Justicia ("TSJ") de Madrid acordó suspender el procedimiento judicial por prejudicialidad hasta la resolución del recurso contencioso-administrativo interpuesto por la sociedad solicitando la resolución del contrato de concesión.

Por otro parte, el pasado 21 de julio ha sido notificada a la Concesionaria la Orden dictada por el Consejero de Transportes, Vivienda e Infraestructuras por la que se declara resuelto el Contrato de Concesión, incautando la fianza y declarando la obligación de indemnizar por daños y perjuicios a la Administración en la cuantía que se determine en el procedimiento contradictorio correspondiente. Dicha orden fue recurrida en reposición por la Sociedad, siendo desestimado el mismo por la Comunidad de Madrid con fecha 10 de octubre de 2017, por lo que el pasado 5 de diciembre de 2017, la sociedad presentó recurso contencioso-administrativo contra la misma, estando actualmente pendiente de recibir el expediente administrativo completo presentar la demanda del citado recurso.

Finalmente, con fecha 2 de noviembre de 2017, el Juzgado de lo Mercantil nº 1 de Madrid aprobó el Plan de Liquidación de la Sociedad dentro del proceso concursal mencionado.

Conforme a la situación anterior, el Grupo considera que, sobre la base de opiniones legales internas y externas, el contrato concesional soporta el derecho a recuperar la inversión neta y las cantidades aportadas en forma de préstamo a la sociedad, y sobre los que no existen provisiones.

Construcción

- En el ejercicio 2014 la sociedad informaba que, derivado del **contrato Design and Construction of the Sidra Medical Research Centre (Doha, Qatar), Qatar Foundation for Education, Science and Community Development (QF)** y la joint venture (JV) formada por la sociedad y Contrack Cyprus Ltda. (55% - 45% respectivamente) mantienen un litigio arbitral, iniciado el 30 de julio de 2014, ante la Cámara de Comercio Internacional.

A finales del ejercicio 2015 se dictó laudo parcial que versaba sobre la existencia o no de un acuerdo novatorio del contrato de construcción, llegando la sociedad a la conclusión de que si bien el acuerdo existió adolecía de determinadas formalidades exigidas por la legislación qatarí para ser considerado un acuerdo exigible para las partes.

Tras el referido laudo parcial el arbitraje continúa su curso para dictaminar sobre la legalidad o ilegalidad de la resolución contractual y sus consecuencias económicas. La cifra de reclamación se estima se situará en una horquilla entre 270 millones de euros y 376 millones de euros, incluidos en ambos casos los 98 millones de euros correspondientes a la indebida ejecución de los avales.

El procedimiento ha continuado hasta la fecha de este documento sin que se haya producido ninguna novedad reseñable.

- **OHL Construction Canadá and Fomento de Construcciones y Contratas Canadá Limited Partnership, participado al 50% por OHL Canadá y al 50% por FCC Canadá Limited Partnership, (OHL - FCC LLP)**, presentó el pasado 5 mayo de 2014 una demanda judicial ante los Tribunales de Ontario contra el cliente, la Toronto Transit Commission (TTC). En este procedimiento, OHL - FCC LLP reclama una cantidad estimada de 205,0 millones de dólares canadienses (138.654 miles de euros), susceptible de modificarse durante el procedimiento. Por su parte el TTC ha planteado una reconvencción por 40,7 millones de dólares canadienses (27.528 miles de euros). El proceso se encuentra suspendido por resolución judicial y se reanudará una vez emitida por OHL - FCC LLP al cliente la última factura derivada del contrato.

A la fecha actual continúa la suspensión del procedimiento.

- El día 7 de febrero de 2017, Rizzani de Eccher, SpA, Trevi, SpA y Obrascon Huarte Lain, S.A. iniciaron un procedimiento de arbitraje de protección de la inversión contra el Estado de Kuwait

ante el CIADI (Centro Internacional de Arreglo de Diferencias relativas a Inversión) derivado del contrato **“Construction, Completion and Maintenance of Roads, Overpasses, Sanitary and Storm Water Drains, as well as other Services for Jamal Abdul Nasser Street”**. OHL ostenta un 50% de la joint venture constructora. Este arbitraje se ha iniciado al amparo de los tratados internacionales de protección recíproca de inversiones suscritos por el Estado de Kuwait con España e Italia y como consecuencia de la violación de los mismos por el Estado de Kuwait por sus actuaciones obstructivas, abusivas y arbitrarias, en perjuicio del inversor extranjero, en la ejecución de dicho contrato. Se solicita al tribunal el resarcimiento de los perjuicios ocasionados por el Estado de Kuwait.

Se ha encomendado a un grupo de consultores externos la evaluación de la compensación económica a la que tienen derecho los demandantes. Se dispondrá del resultado definitivo de esta evaluación en la fase de prueba del litigio. El tribunal rechazó las medidas cautelares solicitadas por las partes.

- El 12 de mayo de 2017 **Judlau Contracting Inc.** (sociedad estadounidense participada al 100% por Obrascon Huarte Lain, S.A. a través de OHL USA Inc.), recibió una demanda de Welsbach Electric Corp., en la que ésta reclama a Judlau Contracting Inc. una cantidad inicialmente estimada de 39,7 millones de dólares estadounidenses (34.827 miles de euros). Welsbach Electric Corp. presenta dicha reclamación como subcontratista de Judlau Contracting Inc. en la obra **“Construction of Part of Second Avenue Subway Route 132^a 72nd Street Station, Finishes, Mechanical, Electrical and Plumbing Systems, Ancillary Buildings and Entrances in the Borough of Manhattan “B” Division”**. El litigio se tramita en los tribunales de la ciudad de Nueva York (Estados Unidos de América).
- El 13 de diciembre de 2017, Samsung C&T Corporation, Obrascon Huarte Lain, S.A. y Qatar Building Company interpusieron solicitud de arbitraje ante la Cámara de Comercio Internacional contra Qatar Raylways Company. La demanda deriva del contrato **“Design & Build Package 5 – Major Stations – Doha Metro Project”**. OHL ostenta un 30% de participación en la joint venture constructora. La joint venture reclama una cantidad inicialmente estimada en 1.500 millones QAR (341,0 millones de euros).

Industrial

- **Cogeneración Complejo Pajaritos, SAPI de CV (SAPI)**, sociedad participada al 50% por OHL Industrial, S.L.U. y Sener Ingeniería y Sistemas, S.A. de C.V. presentó ante la Cámara de Comercio Internacional (ICC) en México, solicitud de arbitraje contra **CYDSA S.A.B de C.V (CYDSA)** en la ejecución de la **Planta de Cogeneración Coatzacoalcos II**. La demandada presentó, a su vez, escrito inicial de reconvención. Una vez presentados recientemente por las dos partes los respectivos memoriales de demanda, se han concretado las reclamaciones. SAPI ha concretado su petición inicial en demanda de confirmación de la legalidad de la resolución del contrato de obra y del pago de 6,6 MM USD (5,36 MM €) por facturas impagadas por CYDSA. Esta ha planteado reconvención contra SAPI reclamando una cantidad total aprox. de 162 millones de dólares americanos (130,5 millones de euros), por diversos conceptos.

La previsión es que el arbitraje finalice a lo largo del año 2019.

- **OHL Industrial, S.L.U.** ha presentado demanda ante la Cámara de Comercio Internacional (ICC) de Nueva York, frente a **Energía Limpia de Guatemala, S.A. (ELGUA)** reclamando un total final de 19,8 millones de dólares americanos (10,5 millones de euros) por costes incurridos y 455 días de incremento de plazo en el proyecto **Xacbal Delta Hydroelectric Facility**, originados por bloqueos de comunidades indígenas y problemas derivados de las condiciones geológicas del suelo y de un cambio en el emplazamiento de alguno de los elementos clave de la construcción.

Por su parte, ELGUA ha reconvenido por 27,0 millones de dólares americanos por penalizaciones, (23,7 millones de euros).

La resolución del arbitraje se espera para el ejercicio 2018.

Además de los litigios mencionados anteriormente de cada División, el Grupo tiene abiertos otros litigios menores, que tienen su origen en el desarrollo habitual de los negocios, ninguno de los cuales tiene un importe significativo considerado individualmente.

Con la finalidad de cubrir los eventuales efectos económicos adversos que pudieran surgir, el Grupo tiene dotadas provisiones suficientes.

Los Administradores de la Sociedad Dominante no esperan que, como consecuencia de los litigios en curso, se produzcan pasivos significativos adicionales que afecten a los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2017.

4.6.2.6 OHL México - Investigaciones

El estado actual de los diversos procedimientos judiciales e investigaciones abiertas en torno a OHL México, S.A.B de C.V. ("OHL México") y sus sociedades dependientes, puede resumirse como sigue:

- 1) **Procedimientos judiciales relacionados con Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V (ConMex):** el 20 de noviembre de 2015, ConMex fue notificada en calidad de tercero interesado de una demanda de amparo, interpuesta por Tecnología Aplicada Infraiber, S.A. ("Infraiber") contra el Sistema de Autopistas, Aeropuertos, Servicios Conexos y Auxiliares del Estado de México (SAASCAEM), reclamando la nulidad de la Sexta Modificación del Contrato de Concesión y la eficacia de la estipulación a favor de Infraiber contenida en la Quinta Modificación al mismo.

Si bien a la fecha actual no se ha producido la resolución de fondo, basándose en las actuaciones llevadas a cabo en el expediente judicial y en opiniones legales de sus asesores externos, el Grupo estima que de la resolución final de dicho procedimiento judicial, en el que las sociedades del Grupo OHL México no son partes implicadas, no deberían producir efectos significativos.

Investigaciones oficiales internas abiertas por el Gobierno del Estado de México (Contraloría del Estado): la Contraloría del Estado está llevando a cabo una investigación interna de la actuación del SAASCAEM en relación con las adjudicaciones de algunas concesiones, no siendo ni OHL México ni sus sociedades dependientes objeto de la misma. No nos consta oficialmente que a la fecha actual dicha investigación haya finalizado aún. Si bien el Grupo no puede prever el resultado final de esta investigación, en la que ninguna de las sociedades integrantes del Grupo OHL México está involucrada, su estimación es que, del resultado final de las mismas, no deberían derivarse efectos económicos adversos.

- 2) **Investigaciones oficiales internas abiertas por la Secretaría de la Función Pública del Gobierno de la República de México:** la Secretaría de la Función Pública está llevando a cabo una investigación a la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT) en relación con el proceso de adjudicación y cumplimiento del título de concesión de la autopista Amozoc-Perote y de la autopista Atizapán-Atlacomulco, no siendo ni OHL México ni sus sociedades dependientes objeto de la misma.

Si bien el Grupo no puede prever el resultado final de estas investigaciones, estima que del resultado final de las mismas, en las que las sociedades del Grupo OHL México no son partes implicadas, no deberían derivarse efectos económicos adversos.

- 3) **Investigaciones oficiales iniciadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV):** el 23 de octubre de 2015 se recibieron diversos oficios comunicando a OHL México, S.A.B de C.V., a Organización de Proyectos de Infraestructuras, S.A.P.I. de C.V. (OPI), a Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V., y a ciertos empleados y ex empleados de las mismas, la posible comisión de diversas infracciones relacionadas principalmente con:

- El tratamiento contable bajo IFRS de las concesiones con Rentabilidad garantizada.
- La falta de información al mercado sobre la existencia de ciertas desviaciones en el tráfico de las autopistas.
- El registro de algunas operaciones sin la adecuada información soporte.
- Las transacciones con partes relacionadas.

Como consecuencia de estas investigaciones la CNBV declaro la inexistencia de cualquier acto perseguible conforme a las normas de derecho penal, y habiendo declarado también la existencia de algunas incorrecciones administrativas se impusieron sanciones por importe de 71,7 millones de pesos mexicanos (3,7 millones de euros) a diversas filiales mexicanas en el ejercicio 2016.

Con fecha 17 de febrero de 2017 se presentó escrito a la CNBV informando de cómo se llevará a cabo el registro de su inversión en concesiones y su rendimiento considerando la naturaleza económica y los términos establecidos en los títulos de concesión y las leyes que les aplican, conforme establece la NIIF 12.

El 21 de febrero de 2017 la Comisión tuvo por recibido el escrito de seguimiento de conformidad, sin que a la fecha exista comunicación adicional sobre el particular de parte de la CNBV.

En relación con el registro de la Rentabilidad garantizada en las cuentas anuales consolidadas del Grupo OHL, considerando todos los aspectos indicados anteriormente (i.e.: informes de auditoría de Deloitte favorables, informes específicos del resto de las principales firmas de auditoría mundiales coincidentes con la interpretación de OHL, y respuesta al Requerimiento de la CNMV), el Grupo OHL continua aplicando el mismo tratamiento contable utilizado en las cuentas anuales consolidadas del ejercicio anterior. Esta inversión forma parte de la actividad interrumpida, aspecto que ha de tenerse en consideración en la lectura de las Cuentas Anuales.

4.7.- Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición Adicional Tercera. “Deber de informar de la Ley 15/2010, de 5 de julio”

La Ley 15/2010 de 5 de julio establece medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales y la resolución del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC) de 29 de enero de 2016 desarrolla la obligación de información establecida en la disposición adicional tercera de dicha ley. Esta resolución deroga la inmediata anterior del 29 de diciembre de 2010 que tenía su origen en la anterior redacción de la disposición adicional tercera de la Ley 15/2010 de 5 de julio.

La información del periodo medio de pago, ratios de operaciones pagadas y pendientes de pago, y total de pagos realizados y pendientes al 31 de diciembre de 2017 y al 31 de diciembre de 2016 es la siguiente:

Concepto	Dias	
	2017	2016
Periodo medio de pago a proveedores	60	58
Ratio de operaciones pagadas	59	56
Ratio de operaciones pendientes de pago	65	64

Concepto	Miles de euros	
	2017	2016
Total pagos realizados	526.145	608.571
Total pagos pendientes	166.117	198.254

El periodo medio de pago a proveedores, sin considerar operaciones entre sociedades del Grupo, se calcula como el cociente formado, en el numerador por el producto del ratio de operaciones pagadas por el importe total de pagos realizados más el producto del ratio de operaciones pendientes de pago por el importe total de pagos pendientes, y en el denominador por la suma del importe total de pagos realizados y de pagos pendientes.

El ratio de operaciones pagadas es igual al sumatorio de los productos del importe de cada operación por el número de días transcurridos hasta su pago dividido entre el importe total de pagos realizados.

El ratio de operaciones pendientes de pago es igual al sumatorio de los productos del importe de cada operación pendiente de pago por el número de días transcurridos hasta el último día del ejercicio, dividido entre el importe total de los pagos anteriores.

La información que se facilita se refiere exclusivamente a las sociedades del Grupo españolas y que consolidan por integración global.

Las sociedades consideradas individualmente que exceden levemente el límite legal establecido del ratio de operaciones pendientes de pago están adoptando las medidas encaminadas a su cumplimiento.

4.8.- Retribuciones al Consejo de Administración y a la Alta Dirección

Retribuciones al Consejo de Administración

La retribución del Consejo de Administración se regula en el artículo 24 de los Estatutos Sociales y en la Política de Remuneraciones de los Consejeros aprobada, conforme establece el artículo 529 novodecies de la Ley de Sociedades de Capital, por la Junta General Ordinaria de accionista celebrada el 9 de mayo de 2017, para el ejercicio 2017 y los tres siguientes y que estableció una retribución anual fija para los consejeros, en su condición de tales, por asistencia a las reuniones de SEISCIENTOS MIL (600.000) EUROS, con los criterios de reparto que el propio Consejo de Administración aprobara y que éste ha acordado repartirla entre los consejeros externos independientes. Durante el ejercicio 2017, al igual que en ejercicios anteriores, no han existido conceptos retributivos de carácter variable ni sistemas de previsión para los consejeros externos. Esta retribución fija es compatible e independiente de la retribución, indemnizaciones, pensiones o compensaciones de cualquier clase que perciben aquellos miembros del Consejo de Administración por la relación laboral o de prestación de servicios que mantienen con la Compañía.

El Consejo de Administración de la Compañía ha formulado con esta misma fecha el Informe Anual de Remuneraciones de los consejeros conforme establece el artículo 541 de la Ley de Sociedad de Capital, recogiendo el detalle individualizado de todos los conceptos devengados durante el ejercicio 2017 por cada consejero. A continuación, se detalla de forma individualizada la retribución devengada por cada consejero en su condición de tal durante el ejercicio 2017, sin incluir la retribución devengada por funciones ejecutivas de las que se informa más adelante:

	Retribución individualizada en su condición de Consejeros
D. Juan Villar-Mir de Fuentes (externo dominical)	-
Dña. Silvia Villar-Mir de Fuentes (externo dominical)	-
D. Juan Luis Osuna Gómez (1) (ejecutivo)	-
D. José Luis Díez García (externo independiente)	129.000
Dña. Mónica de Oriol e Icaza (externo independiente)	123.000
D. Reyes Calderón Cuadrado (externo independiente)	132.000
D. Manuel Garrido Ruano (exteno independiente)	-
D. Juan José Nieto Bueso (externo independiente)	123.000
D. Juan Antonio Santamera Sánchez (externo dominical)	-
D. Ignacio Moreno Sanchez (externo independiente)	93.000
D. Álvaro Villar-Mir de Fuentes (externo dominical)	-
D. Javier Goñi del Cacho (externo dominical)	-
D. Tomás García Madrid (2) (ejecutivo)	-
TOTAL	600.000

(1) Nombrado el 25 de octubre de 2017

(2) Dimisión el 25 de octubre de 2017

Los consejeros ejecutivos devengaron durante el ejercicio 2017 por sus funciones ejecutivas una retribución total de 12.365 miles de euros (6.263 miles de euros durante 2016), incluyendo la cantidad devengada por quien fue consejero delegado de la Sociedad hasta el 25 de octubre de 2017, D. Tomas García Madrid, como compensación económica expresa por no competencia post-contractual de 6.022 miles de euros, 11 miles de euros en concepto de Otros beneficios por primas de seguro de vida (12 miles de euros durante 2016) y 283 miles de euros por aportaciones al Plan de Previsión Social (132 miles de euros durante 2016).

No hay concedidos anticipos ni préstamos a los miembros del Consejo de Administración.

Retribuciones a la Alta Dirección

Las remuneraciones devengadas por la alta dirección de la Sociedad durante el ejercicio 2017, excluidos quienes, tienen simultáneamente la condición de consejeros, cuyas retribuciones han sido anteriormente informadas, han ascendido a 8.208 miles de euros (4.239 miles de euros durante el ejercicio 2016), correspondiendo 1.904 miles de euros a la retribución variable (1.575 miles de euros durante el ejercicio 2016).

No hay concedidos ni anticipos ni préstamos a los miembros de la alta dirección de la Sociedad.

Conflicto de interés

A la fecha de cierre del ejercicio 2017, ningún consejero había comunicado al Consejo de Administración conflicto, directo o indirecto, que ellos o personas a ellos vinculadas, hubiesen tenido con la Sociedad durante 2017.

4.9.- Retribuciones a los auditores

Los honorarios devengados relativos a los servicios de auditoría por cuentas y a otros servicios, prestados por los auditores o por otras empresas vinculadas a los mismos, de las sociedades que componen la actividad continuada del Grupo durante los ejercicios 2017 y 2016 han sido los siguientes:

Concepto	Miles de euros					
	Auditor principal		Resto auditores		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Servicios de auditoría de cuentas	1.336	1.604	640	1.001	1.976	2.605
Otros servicios de verificación	222	83	9	18	231	101
Total servicios de auditoría y relacionados	1.558	1.687	649	1.019	2.207	2.706
Servicios de asesoramiento fiscal	124	314	43	147	167	461
Otros servicios	656	460	34	32	690	492
Total servicios profesionales	780	774	77	179	857	953
Total	2.338	2.461	726	1.198	3.064	3.659

Los honorarios devengados relativos a los servicios de auditoría por cuentas y a otros servicios, prestados por los auditores o por otras empresas vinculadas a los mismos, de las sociedades que componen la actividad interrumpida del Grupo durante los ejercicios 2017 y 2016 han sido los siguientes:

Concepto	Miles de euros					
	Auditor principal		Resto auditores		Total	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Servicios de auditoría de cuentas	690	603	49	30	739	633
Otros servicios de verificación	109	207	1	-	110	207
Total servicios de auditoría y relacionados	799	810	50	30	849	840
Servicios de asesoramiento fiscal	84	122	6	-	90	122
Otros servicios	26	11	-	4	26	15
Total servicios profesionales	110	133	6	4	116	137
Total	909	943	56	34	965	977

En el epígrafe de servicios de auditoría de cuentas anuales, se incluyen los honorarios por servicios profesionales que, el auditor en su calidad de tal realiza, normalmente por requerimientos regulatorios, como auditorías estatutarias, informes de revisión de control interno, revisión limitada de información pública periódica realizada en entidades cotizadas, etc.

En el epígrafe de otros servicios de verificación, se incluyen los honorarios por servicios profesionales, en los que se expresa algún tipo de seguridad pero que no se encuentran regulados por alguna normativa de obligado cumplimiento, como revisiones limitadas de naturaleza puntual, informes especiales en procesos de colocación de títulos, informes de procedimientos acordados, informes de *covenants*, etc.

En el epígrafe de servicios de asesoramiento fiscal, se incluyen los honorarios de servicios prestados, relativos a asesoramiento fiscal en todas sus vertientes.

En el epígrafe de otros servicios, se incluyen los honorarios por los restantes servicios profesionales no incluidos en los apartados anteriores y cuya naturaleza, es más propia de un servicio de consultoría o un servicio de terceros independientes.

5.- HECHOS POSTERIORES

En la Junta General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de enero de 2018 se ha acordado reducir el capital social de la Sociedad Dominante en el importe de 7.326.425,40 euros mediante la amortización de 12.210.709 acciones propias mantenidas en autocartera, de 0,60 euros de valor nominal cada una de ellas y representativas en total de un 4,087% del capital social. En consecuencia, el capital social quedará fijado, tras la reducción, en el importe de 171.928.973,40 euros representado por 286.548.289 acciones de 0,60 euros de valor nominal cada una de ellas.

Con fecha 6 de febrero de 2018 ha quedado formalizada en el Registro Mercantil de Madrid la inscripción de la escritura pública de reducción de capital social aprobada por la Junta General Extraordinaria de Accionistas.

En esta Junta General Extraordinaria de Accionistas también se acuerda aprobar la transmisión de las acciones representativas del cien por cien (100%) del capital social de OHL Concesiones, S.A.U. a la sociedad Global Infraco Spain, S.L.U. (sociedad controlada por IFM Investors Pty Ltd.) en relación con el contrato de compraventa firmado entre Obrascón Huarte Lain, S.A., OHL Concesiones, S.A.U. y Global Infraco Spain, S.L.U. el 30 de noviembre de 2017.

Así mismo se acuerda aprobar la modificación de la política de remuneraciones de los consejeros de la Sociedad actualmente en vigor adecuándola a lo previsto en el artículo 529 novodecies de la Ley de Sociedades de Capital y una retribución extraordinaria al Concejero Delegado D. Juan Osuna Gómez de 18 millones de euros, por su trabajo y liderazgo en el proceso de venta de OHL Concesiones S.A.U.

ANEXO I

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las sociedades más significativas que componen el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2017

Entidades dependientes (que consolidan por integración global)

SOCIEDADES DOMICILIADAS EN ESPAÑA

Concesiones (*)

- (1) Euroconcesiones, S.L.
- (1) Euroglosa 45 Concesionaria de la Comunidad de Madrid, S.A.
- (1) Magenta Infraestructuras, S.L.U.
- (1) OHL Concesiones, S.A.
- (1) OHL Emisiones, S.A.U.
- (1) Pachira, S.L.
- (1) Terminal de Contenedores de Tenerife, S.A.
- (1) Terminal Polivalente Sureste, S.L.
- (1) Terminales Marítimas del Sureste, S.A.
- (1) Tráfico y Transporte Sistemas, S.A.U.

SOCIEDADES DOMICILIADAS EN EL EXTRANJERO

Concesiones (*)

- (1) 0606 Investments S.a r.l.
- (1) Autopista del Norte, S.A.C.
- (2) Autopista Río Magdalena, S.A.S.
- (1) Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.
- (1) Autovías Concesionadas OHL, S.A. de C.V.
- (1) Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V.
- (1) Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.
- (1) Construcciones Amozoc Perote, S.A. de C.V.
- (1) Grupo Autopistas Nacionales, S.A.
- (1) Latina Mexico, S.A. de C.V.
- (2) OHL Concesiones Argentina, S.A.
- (1) OHL Concesiones Chile, S.A.
- (2) OHL Concesiones Colombia, S.A.S.
- (1) OHL Concesiones Perú, S.A.
- n.a. OHL Concessoes Brasil LTDA.
- n.a. OHL Infrastructures, Inc
- (1) OHL Investments, S.A.
- (1) OHL México, S.A.B. de C.V.
- (1) OHL Toluca, S.A. de C.V.
- (1) OPCEM, S.A.P.I. de C.V.
- (1) Operaciones Cerro Valparaíso, SPA
- (1) Operaciones Portuarias Valparaíso, SpA.
- (1) Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.
- (1) Operadora de Carreteras, S.A.C.
- (1) Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.
- (1) Seconmex Administración, S.A. de C.V.
- (2) Sociedad Concesionaria Nuevo Camino Nogales - Puchuncavi, S.A.
- (1) Sociedad Concesionaria Puente Industrial, S.A.
- (1) Terminal Cerros de Valparaíso, S.A.
- n.a. Tráfico y Transporte Sistemas México, S.A. de C.V.
- (1) Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.

Construcción

- (1) Agrupación Guinovart Obras y Servicios Hispania, S.A.
- (1) Asfaltos y Construcciones Elsan, S.A.
- (1) Construcciones Adolfo Sobrino S.A.
- (1) EYM Instalaciones, S.A.
- (1) Obrascón Huarte Lain, Construcción Internacional, S.L.
- n.a. Posmar Inversiones 2008, S.L.
- n.a. Puente Logístico Mediterráneo, S.A.
- (1) S.A. Trabajos y Obras
- (1) Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.

Construcción

- n.a. BNS International Inc.
- n.a. CAC Vero I, LLC
- (2) Community Asphalt Corp.
- (2) Construcciones Colombianas OHL, S.A.S.
- (1) Constructora de Proyectos Viales de México, S.A. de C.V.
- n.a. Constructora e Inmobiliaria Huarte Ltda.
- (2) Constructora TP, S.A.C.
- (2) E y M Arabia, LLC
- n.a. Empresa Constructora Huarte San José, Ltda.
- (1) EYM Mexico Instalaciones, S.A. de C.V.
- (2) Judlau Contracting, Inc.
- n.a. OHL Andina, S.A.
- (2) OHL Arabia LLC
- (2) OHL Arellano Construction Company
- (1) OHL Austral, S.A.
- n.a. OHL Brasil S.A.
- (2) OHL Building INC.
- (2) OHL Central Europe, a.s.
- (2) OHL Colombia, S.A.S.
- n.a. OHL Construction Canada, Inc.
- (2) OHL Construction India Private Limited
- n.a. OHL Construction Pacific PTY LTD
- n.a. OHL Finance, S.á.r.l.
- (1) OHL Health Montreal (Holding) Inc.
- (1) OHL Health Montreal (Partner) Inc.
- (1) OHL Ireland Construction and Engineering Limited
- (2) OHL Sverige AB
- n.a. OHL Uruguay, S.A.
- (2) OHL USA, Inc.
- (2) OHL ZS d.o.o. Banja Luka
- n.a. OHL ZS MO, S.R.L.
- (2) OHL ZS Polska, S.Z.o.o.
- (1) OHL ZS SK
- (1) OHL ZS, a.s.
- (1) Premol, S.A. de C.V.
- n.a. Sawgrass Rock Quarry Inc.
- (1) Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A.
- (1) Sociedad de Obras Civiles e Infraestructuras Viales, S.A. de C.V.
- (2) Tomi Remont, a.s.
- (2) ZPSV Caña, a.s.
- (2) ZPSV Eood, a.s.
- (1) ZPSV, a.s.
- (1) ZS Bratislava, a.s.

- (1) Sociedad auditada por auditor principal
- (2) Sociedad auditada por otros auditores
- n.a. Sociedad no auditada
- (*) Actividad interrumpida

ANEXO I

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las sociedades más significativas que componen el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2017

Entidades dependientes (que consolidan por integración global)

SOCIEDADES DOMICILIADAS EN ESPAÑA	SOCIEDADES DOMICILIADAS EN EL EXTRANJERO
Industrial	Industrial
(1) Catalana de Seguretat i Comunicacions, S.L. (1) Chemtrol Proyectos y Sistemas, S.L. n.a. Comercial de Materiales de Incendios, S.L. (1) Ecolaire España, S.A. (1) OHL Industrial Mining & Cement, S.A. (1) OHL Industrial, S.L.	(1) Cogeneración Complejo Pajaritos, S.A.P.I. de C.V. n.a. Consorcio Instalaciones Mecánicas Hospital Dr. Gustavo Fricke SpA. (1) Estación Rebombao Degollado, S.A.P.I. de C.V. (1) Hidro Parsifal, S.A. de C.V. (1) Hidrógeno Cadereyta, S.A.P.I. de C.V. (1) IEPI México, S.A. de C.V. (1) OHL Industrial and Partners LLC n.a. OHL Industrial Brasil LTDA. (1) OHL Industrial Chile, S.A. n.a. OHL Industrial Colombia, S.A.S. (1) OHL Industrial Delegación Guatemala, S.A. n.a. OHL Industrial Honduras S. de R.L. (2) OHL Industrial Perú, S.A.C. (1) Sthim Maquinaria de México, S.A. de C.V.
Servicios	Servicios
n.a. Gizatzen, S.A. (1) OHL Servicios-Ingesan, S.A.U.	n.a. Ingesan Chile, SpA (1) Ingesan Servicios Administrativos México, S.A. de C.V. (1) Ingesan Servicios México S.A. de C.V. (1) Ingesan Servicios Profesionales México, S.A. de C.V.
Otros	Otros
(1) Avalora Tecnologías de la Información, S.A. (2) Marina Urola, S.A. n.a. Tenedora de Participaciones Tecnológicas, S.A.	n.a. Elsengrund Bau GmbH
Desarrollos	Desarrollos
n.a. Obrascon Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	(1) Constructora Mayalum Servicios, S.A. de C.V. (1) Constructora Mayalum, S.A. de C.V. (1) Controladora L 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V. (1) Desarrollo Vivienda MK1, S.A.P.I. de C.V. (1) Gastronómica Santa Fe, S.A. de C.V. (1) Huaribe S.A. de C.V. (1) Huaribe Servicios, S.A. de C.V. (1) La Ceiba en Ciudad de Mayakoba, S.A.P.I. de C.V. (1) L 6 Hotel Mayakoba, S. de R.L. de C.V. (1) Lotes 4-5 Hotel Mayakoba, S.A. de C.V. (1) Marina Mayakoba, S.A. de C.V. (1) MKB Real Estate, S.A. de C.V. (1) OHLDM, S.A. de C.V. (1) Playa 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V. (1) Villas de Mayakoba, S.A. de C.V. (1) Viveros de Mayakoba, S.A. de C.V.

- (1) Sociedad auditada por auditor principal
 (2) Sociedad auditada por otros auditores
 n.a. Sociedad no auditada

ANEXO I

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las sociedades más significativas que componen el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2017

Negocios conjuntos y entidades asociadas (que consolidan por el método de la participación)

SOCIEDADES DOMICILIADAS EN ESPAÑA

Concesiones (*)

- (1) Sestibalsa Alicante, S.A., de Gestión de Estibadores Portuarios

SOCIEDADES DOMICILIADAS EN EL EXTRANJERO

Concesiones (*)

- (1) Admra. Mexiquense del Aeropuerto Intl. de Toluca, S.A. de C.V.
 (1) Constructora Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.
 (1) Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.
 (1) Coordinadora Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.
 (1) Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.
 (2) Operadora AVO, S.A.
 (1) Operadora Libramiento Elevado Puebla, S.A. de C.V.
 (1) Operadora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.
 (1) Prestadora de Servicios Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.
 (1) Servicios Administrativos Mexiquenses del Aeropuerto Internacional de
 (2) Sociedad Concesionaria Vespucio Oriente, S.A.

Construcción

- n.a. Navarra Gestión del Agua, S.A.
 (1) Nuevo Hospital de Burgos, S.A.
 n.a. Nuevo Hospital de Toledo, S.A.

Construcción

- (2) Health Montreal Collective CJV L.P.
 (1) Health Montreal Collective Limited Partnership
 (2) Obalovna Boskovice, s.r.o.
 n.a. OHL Construction Canada and FCC Canada Limited Partnership
 n.a. OHL-FCC North Tunnels Canada INC
 n.a. Prestadora de Servicios PLSV, S.A. de C.V.
 n.a. Servicios Administrativos TMT, S.A. de C.V.

Industrial

- (1) Arenales Solar PS, S.L.

Industrial

- (1) Proyecto CCC Empalme I, S.A.P.I. de C.V.
 (2) Refinería Madero Tamaulipas, S.A.P.I. de C.V.

Otros

- (2) Nova Dársena Esportiva de Bara, S.A.

Otros

Desarrollos

- n.a. Alse Park, S.L.
 n.a. Espacio-OHLD Proyectos Singulares, S.L.
 (1) Proyecto Canalejas Group, S.L.

Desarrollos

- n.a. 57 Whitehall Holdings Limited
 n.a. 57 Whitehall Holdings S.A.R.L.
 (1) FHP Villas Lote 2, S.A. de C.V.
 (1) Fideicomiso Desarrollo OV CIB/2185
 (1) Novaterra Caribe S.A.P.I. de C.V.
 n.a. Westminster Development Services Limited

- (1) Sociedad auditada por auditor principal
 (2) Sociedad auditada por otros auditores
 n.a. Sociedad no auditada
 (*) Actividad interrumpida
 n.a. Sociedad no auditada
 (*) Actividad interrumpida

ANEXO II

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Identificación de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado al 31 de diciembre de 2017

SOCIEDADES	DOMICILIO SOCIAL	ACTIVIDAD PRINCIPAL
Concesiones (*)		
6060 Investments S.a.r.l.	CL/15, Rue Edward Steichen ,L-2540 Luxemburgo	Emisión de participaciones y cualquier instrumento de deuda
Admra. Mexiquense del Aeropuerto Intl. de Toluca, S.A. de C.V.	Aeropuerto Internacional Ciudad de Toluca, C.P. 50226 San Pedro Totoltepec, Estado de México	Construcción y explotación del aeropuerto de Toluca (México)
Autopista del Norte, S.A.C.	Avda. 28 de Julio. N° 150 (Piso 4 oficina 401) Lima- Lima, Miraflores	Construcción y explotación de autovía
Autopista Río Magdalena, S.A.S.	C/CR17 93 09 OF 703 704, Bogota D.C. Colombia	Concesión autopista Río Magdalena, Colombia
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción y explotación autovía
Autovías Concesionadas OHL, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción y explotación autovía
Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción, explotación y conservación de autovía en México
Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	Autopista Circuito Exterior Mexiquense Km 39 Caseta T2, Col. San Cristóbal, CP 55024 Ecatepec de Morelos, México.	Concesión y explotación del circuito exterior mexiquense México
Construcciones Amozoc Perote, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción, explotación y conservación de autovía en México
Constructora Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	Lateral de la autopista Mexico-Toluca no. 1235 piso 3 oficina 302, Colonia Santa Fe Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa,	Conservación y reparación de autovías
Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Santa Fe 495, Piso 8, Cruz Manca, México D.F. C.P. 05349	Construcción y explotación autovía
Coordinadora Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Santa Fe 495, Piso 8, Cruz Manca, México D.F. C.P. 05349	Conservación y reparación de autovías
Euroconcesiones, S.L.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Explotación concesiones
Euroglosa 45 Concesionaria de la Comunidad de Madrid, S.A.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Concesión y explotación autovía M-45 (Madrid)
Grupo Autopistas Nacionales, S.A.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción, explotación y conservación de autovía en México
Latina Mexico S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Conservación y reparación de autovías
Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	Lateral de la autopista Mexico-Toluca no. 1235 piso 3 oficina 302, Colonia Santa Fe Cuajimalpa, Delegación Cuajimalpa,	Construcción, explotación y conservación de autovía en México
Magenta Infraestructura, S.L.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Explotación concesiones
OHL Concesiones Argentina, S.A.	CL/ Avenida Córdoba 632 - Piso 7, C1054AA5 Cdad. Autonomia Buenos Aires	Explotación concesiones
OHL Concesiones Chile, S.A.	C/ Cerro El Plomo, n° 5855 Piso 16. Las Condes oficina 1607 y 1608 (Santiago de Chile)	Explotación concesiones
OHL Concesiones Colombia, S.A.S.	C/CR17 93 09 OF 703 704, Bogota D.C. Colombia	Explotación concesiones
OHL Concesiones Perú, S.A.	Avda. 28 de Julio. N° 150 (Piso 4 oficina 401) Lima- Lima, Miraflores	Explotación concesiones
OHL Concesiones, S.A.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Explotación concesiones
OHL Concessoes Brasil Ltda	AV/ Avda. Angélica 2,491, Planta 19, Conj. 192,01227-200 Sao Paulo	Explotación concesiones
OHL Emisiones, S.A.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Emisión de participaciones y cualquier instrumento de deuda
OHL Infraestructures. Inc	555 Theodore Fremd Ave, Suite B 201 RYE. 10580 New York	Estudios financieros
OHL Investments, S.A.	15, RUE Edward Steichen, L-2540, Luxembourg	Emisión de participaciones y cualquier instrumento de deuda
OHL Mexico, S.A.B. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 22, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
OHL Toluca, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
OPCEM, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
Operaciones Cerro Valparaíso, SPA	CL/ Avenida Errazuriz 755 Oficina708-B, Valparaíso. Chile	Explotación concesiones
Operaciones Portuarias Valparaíso, SpA	Avda. Errazuriz 755 Oficina 708-B. Valparaiso. Chile	Explotación concesiones
Operadora AVO, S.A.	C/ Presidente Riesco N°5711, OF.802, Las Condes, 001 Santiago de Chile.	Explotación concesiones
Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
Operadora de Carreteras, S.A.C.	Avda. del Pacífico N° 360 Urb. Buenos Aires. Ancash - Santa - Nuevo Chimbote. Perú	Explotación concesiones
Operadora Libramiento Elevado Puebla, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
Operadora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Santa Fe 495, Piso 8, Cruz Manca, México D.F. C.P. 05349	Explotación concesiones
Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
Pachira, S.L.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Explotación concesiones
Prestadora de Servicios Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.	Avda. Santa Fe 495, Piso 8, Cruz Manca, México D.F. C.P. 05349	Explotación concesiones
Seconmex Administración, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma , n° 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Explotación concesiones
Sestibalsa Alicante, S.A., de Gestión de Estibadores Portuarios	C/ Muelle de Poniente, 11. 03003 Alicante	Explotación de Puertos y Canales
Sociedad Concesionaria Nuevo Camino Nogales - Puchuncaví, S.A.	C/ Cerro El Plomo, n° 5855 Oficina 1607,001. Las Condes (Santiago de Chile)	Explotación concesiones
Sociedad Concesionaria Puente Industrial, S.A.	C/ Cerro El Plomo, n° 5855 Piso 16. Las Condes oficina 1607 y 1608 (Santiago de Chile)	Construcción y explotación de autopista en Chile
Sociedad Concesionaria Vespucio Oriente, S.A.	C/ Presidente Riesco N°5711, OF.802, Las Condes, 001 Santiago de Chile.	Explotación concesiones
Terminal Cerros de Valparaíso, S.A.	Avda. Errazuriz 755 Oficina 708-B. Valparaiso. Chile	Explotación concesiones
Terminal de Contenedores de Tenerife, S.A.	Nueva Terminal del Dique del Este Vía de Servicio, s/n 38180. S.C.T.	Carga y descarga de buques
Terminal Polivalente Sureste, S.L.	AV/ Prolongación Sur Puerto de Alicante, muelle 23 (Buzón 41) 03008 Alicante	Explotación terminal marítima
Terminales Marítimas del Sureste, S.A.	AV/ Prolongación Sur Puerto de Alicante, muelle 23 (Buzón 41) 03008 Alicante	Explotación terminal marítima
Trafico y Transporte Sistemas, S.A.U.	Torre Espacio, P° de la Castellana n° 259 D (28046 Madrid)	Investigación y desarrollo de nuevas tecnologías
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	C/ 4 n° 25, Local 2 y C. Col Industrial Alce Blanco Municipio Naucalpan de Juarez C.P, 53370	Construcción y explotación autovía

(*) Actividad Interrumpida

ANEXO II

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Identificación de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado al 31 de diciembre de 2017

SOCIEDADES	DOMICILIO SOCIAL	ACTIVIDAD PRINCIPAL
Construcción		
Agrupación Guinovart Obras y Servicios Hispania, S.A.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción
Asfaltos y Construcciones Elsan, S.A.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Servicios de infraestructuras y urbanos
BNS International Inc.	9675 N.W. 117 th Avenue, Suite 108, Miami, FL, 33178 USA	Construcción
CAC Vero I, LLC	9675 N.W. 117 th Avenue, Suite 108, Miami, FL, 33178 USA	Construcción
Community Asphalt Corp.	9675 N.W. 117 th Avenue, Suite 108, Miami, FL, 33178 USA	Construcción
Consorcio Conpax OHL-VALKO, S.A.	Palacio Riesco Nº 4583, Comuna De Huechuraba, Ciudad De Santiago	Construcción
Construcciones Adolfo Sobrino, S.A.	Gran Vía Don Diego López de Haro 33 - 4º 48009 Bilbao	Construcción
Construcciones Colombianas OHL, S.A.S.	Cra. 17 Nº 93-09 Piso 8 Edificio Ecotower (Colombia)	Construcción
Constructora de Proyectos Viales de México, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma, nº 222 piso 22, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción
Constructora e Inmobiliaria Huarte Ltda.	C/ Cerro El Plomo, nº 5855 Piso 15. Las Condes (Santiago de Chile)	Construcción
Constructora TP, S.A.C.	Av. 28 de Julio, nº 150, piso 7, Miraflores - Lima - Peru	Construcción
E y M Arabia, LLC	Sultan Road (North) // Ahmed Al-Hamoodi St (Al Naeem District 4) - Building 8, 4th floor - Jeddah. Arabia Saudi	Construcción
Empresa Constructora Huarte San José, Ltda.	C/ Cerro El Plomo, nº 5855 Piso 15. Las Condes (Santiago de Chile)	Construcción
EYM Instalaciones, S.A.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción
EYM Mexico Instalaciones, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma, nº 222 piso 25, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción
Health Montreal Collective CJV L.P.	810 St-Antoine str East. Montreal, H2Y 1A6. Quebec. Canada	Construcción
Health Montreal Collective Limited Partnership	1440 ST Catherine West, Suite 500, Montreal, Quebec H3G1R8	Construcción
Judlau Contracting, Inc.	26-15 Umer Street, Collage point, NY 11354	Construcción
Navarra Gestión del Agua, S.A.	Camino Labiano, Nº 45, 1ª derecha (31192 - Mutilva) Navarra	Construcción
Nuevo Hospital de Burgos, S.A.	C/ Islas Baleares, s/n 09006 Burgos	Construcción y explotación Nuevo Hospital de Burgos
Nuevo Hospital de Toledo, S.A.	Avda. de Europa 24 Bajo 45003 Toledo	Construcción
Obalovna Boskovice, s.r.o.	Rovná 2146, 680 01 Boskovice. Brno	Construcción
Obrascón Huarte Lain, Construcción Internacional, S.L.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción y explotación
OHL Andina, S.A.	C/ Cerro El Plomo, nº 5855 Piso 15. Las Condes (Santiago de Chile)	Construcción
OHL Arabia, LLC	Jameel Squire - Tahlia, Po Box 8909 - Jeddah 23326 (Arabia Saudi)	Construcción y mantenimiento
OHL Arellano Construction Company	7051 S.W. 12 th Street, Miami, FL 33144, USA	Construcción
OHL Austral, S.A.	C/ Cerro El Plomo, nº 5855 Piso 15. Las Condes (Santiago de Chile)	Construcción
OHL Brasil, S.A.	Rua Tabapuã, ,1.123 - 16º Andar. Brasil	Construcción
OHL Building, Inc.	7051 S.W. 12 th Street, Miami, FL 33144, USA	Construcción
OHL Central Europe, a.s.	C/ Olsanska, 2643/1A, 130 80 (Praga - República Checa)	Construcción
OHL Colombia, S.A.S.	Cra. 17 Nº 93-09 Piso 8, Bogota (Colombia)	Construcción
OHL Construction Canada and FCC Canada Limited Partnership	5945 Airport Road, N.144, Mississagua. Ontario. Canada. L4V1R9	Construcción
OHL Construction Canada, Inc.	1440 Ste Catherine Quest, Suite 410, Montreal, Quebec, H3G1RS	Construcción
OHL Construction India Private Limited	Unit 701, 7th Floor, Tower 4A, DLF Corporate Park, DLF Phase 3, Gurgaon 122010, Haryana, India	Construcción
OHL Construction Pacific PTY LTD	Level 21, 110 Mary Street - Brisbane QLD 4000 - Australia	Construcción
OHL Finance, S.á.r.l.	L - 2540 Luxembourg, 14 rue Edward Steichen	Gestión
OHL Health Montreal (Holding) Inc.	1440 ST Catherine West, Suite 500, Montreal, Quebec H3G1R8	Construcción
OHL Health Montreal (Partner) Inc.	1440 ST Catherine West, Suite 500, Montreal, Quebec H3G1R8	Construcción
OHL Ireland Construction and Engineering Limited	88 Harcourt Street, Dublin 2, D02 DK18. Irlanda	Construcción
OHL Sverige AB	C/O Baker & Mckenzie Advokatbyrå KB BOX 180 101 23. Estocolmo. Suecia	Construcción
OHL Uruguay, S.A.	Edificio Argela, calle Rio Negro, 1354, piso 3, escritorio 16, Montevideo, CP 11105, Uruguay	Construcción
OHL USA, Inc.	26-15 Ulmer Street, College Point, NY 11354	Construcción
OHL ZS MO, S.R.L.	65, Stefan cel Mare blvd, of 806, Chisinau, MD-2012, Moldavia	Construcción
OHL ZS Polska, S.p. z.o.o.	UL. Tarnogajska 11/13, 50-512 Wrocław	Construcción
OHL ZS, a.s.	Burešova 938/17, Brno, Veveří, 602 00	Construcción
OHL-FCC North Tunnels Canada INC	5945 Airport Road, N.144, Mississagua. Ontario. Canada. L4V1R9	Construcción
Posmar Inversiones 2008, S.L.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción
Premol, S.A. de C.V.	Avda. Paseo de la Reforma, nº 222 piso 22, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción
Puente Logístico Mediterraneo, S.A.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción
S.A. Trabajos y Obras	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Construcción

ANEXO II

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Identificación de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado al 31 de diciembre de 2017

SOCIEDADES	DOMICILIO SOCIAL	ACTIVIDAD PRINCIPAL
Sawgrass Rock Quarry Inc. Servicios Administrativos TMT, S.A. de C.V. Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A. Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A. Sociedad de Obras Civiles e Infraestructuras Viales, S.A. de C.V. Tomi Remont, a.s. ZPSV Caña, a.s. ZPSV Eood, a.s. ZPSV, a.s. ZS Bratislava, a.s.	9675 N.W. 117 th Avenue, Suite 108, Miami, FL, 33178 USA Avda. Paseo de la Reforma , nº 383 piso 8, Colonia Cuauhtemoc, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06500 Camino Labiano, Nº 45, 1ª derecha (31,192 - Mutilva) Navarra Av Manuel Rodriguez Sur 2281, Santiago de Chile Avda. Paseo de la Reforma, nº 222 piso 22, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 C/ Premyslovka c.p. 2514/4, PSC 796 01 (Prostejov - República Checa) C/ Osloboditel'ov 127, 044 14 (Caña - República Eslovaca) 9000 Varna, 45 "Al.Dyakovich" Str. Office No 40. Bulgaria C/ Trebizskeho 207, 687 24 (Uhersky Ostroh - República Checa) Tuhovska 29 (Bratislava - República Eslovaca)	Construcción Construcción Explotación concesiones Construcción Construcción Construcción Construcción Construcción Construcción Construcción
Industrial		
Arenales Solar PS, S.L. Catalana de Seguretat i Comunicacions, S.L. Chemtrol Proyectos y Sistemas, S.L. Cogeneración Complejo Pajaritos, S.A.P.I. de C.V. Comercial de Materiales de Incendios, S.L. Consortio Instalaciones Mecánicas Hospital Dr. Gustavo Fricke SpA. Ecolaire España, S.A. Estación Rebombeo Degollado, S.A.P.I. de C.V. Hidro Parsifal, S.A. de C.V. Hidrógeno Cadereyta, S.A.P.I. de C.V. IEPI México, S.A. de C.V. OHL Industrial and Partners LLC OHL Industrial Brasil LTDA. OHL Industrial Chile S.A. OHL Industrial Colombia, S.A.S. OHL Industrial Delegación Guatemala, S.A. OHL Industrial Mining & Cement, S.A. OHL Industrial Perú, S.A.C. OHL Industrial, S.L. Proyecto CCC Empalme I, S.A.P.I. de C.V. Refinería Madero Tamaulipas, S.A.P.I. de C.V. Sthim Maquinaria de México, S.A. de C.V.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid) C/ Laurea Miro 401, nave 8, Sant Feliu de Llobregat C/ Arturo Soria, 343 (28033 Madrid) Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 Pg. EL Rincon Nave 44-45, 21007 Huelva Los Militares 6191, Piso 8. Las Condes. Santiago de Chile. Chile C/ Arturo Soria, 343 (28033 Madrid) Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 Muscat, Governorate Muscat 112 Rua Joel Jorge de Melo, 713 - Sala 4 Itaim Bibi, CEP 04128-081, São Paulo, SP, Brasil Los Militares 6191, Piso 8. Las Condes. Santiago de Chile. Chile Cra 17 Nº 93-09 Oficina 702. Edificio Ecotower 13 Calle 3-40 zona 10 edificio Atlantis nivel 13, oficina 1304 C/ Arturo Soria, 343 (28033 Madrid) Av. 28 de Julio, nº 150, piso 8, Miraflores - Lima - Perú Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid) Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600 Juan Racine No. 112, Piso 10. Colonia Los Morales. Delegación Miguel Hidalgo. México Distrito Federal C.P. 11510 Hamburgo 213, piso 7, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06600	Construcción y explotación de planta termoeléctrica Insts. y mant. de sistemas de seguridad y contraincendios Insts. y mant. de sistemas de seguridad y contraincendios Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Insts. y mant. de sistemas de seguridad y contraincendios Ejecucion obras de climatizacion Diseño y ejecución de proyectos de ingeniería industrial Ingeniería industrial para estación de rebombeo Construcción Ingeniería Civil Construcción Ingeniería Civil Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Obras de Ingeniería, Asesoría tecn. depurac. y distribuc. de agua Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Const. pltas. industriales en Minería y Cemento, Oil&Gas y Energ. Ingeniería industrial y mant. en plantas industriales Desarrollo de una central térmica de gen. de energía eléctrica Ingeniería industrial para refinería Servicios de consultaría en administración
Servicios		
Gizatzen, S.A. Ingesan Chile, SpA Ingesan Servicios México S.A. de C.V. OHL Servicios-Ingesan, S.A.U.	C/Gran Vía Don Diego López de Haro, nº33 5º 48009 Bilbao (Bizkaia) C/ Rosario Norte Nº100 Dpto. 804 - Las Condes . Santiago de Chile. Chile Hamburgo 213, piso 9, Colonia Juárez, Delegación Cuauhtemoc, México D.F. C.P. 06601 Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Mantenimiento y conservación de edificios Mantenimiento y conservación de edificios Mantenimiento y conservación de edificios Mantenimiento y conservación de edificios

ANEXO II

Identificación de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado al 31 de diciembre de 2017

SOCIEDADES	DOMICILIO SOCIAL	ACTIVIDAD PRINCIPAL
Otros		
Avalora Tecnologías de la Información, S.A. Marina Urola, S.A. Nova Dársena Esportiva de Bara, S.A. Tenedora de Participaciones Tecnológicas, S.A.	Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D Planta 7 (28046 Madrid) Barrio Santiago - Puerto deportivo - (Zumaia - Guipúzcoa) C/ Puerto deportivo Roda de Bará. Edificio Capitanía, Bajos. Pº Marítimo s/n, 43883 Roda de Bara. Tarragona Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid)	Nuevas tecnologías Concesión y explotación puerto deportivo Zumaya (Guipuzcoa) Concesión y explotación puerto Nuevas tecnologías
Desarrollros		
57 Whitehall Holdings S.A.R.L. ALSE Park, S.L. Altos de Ciudad Mayakoba, S.A. de C.V. Constructora Mayalum, S.A. de C.V. Controladora L 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V. Desarrollo Vivienda MK1, S.A.P.I. de C.V. Espacio - OHLD Proyectos Singulares, S.L. FHP Villas Lote 2, S.A. de C.V. Fideicomiso Desarrollo OV ClB/2185 Gastronómica Santa Fe, S.A. de C.V. Huaribe Servicios, S.A. de C.V. Huaribe, S.A. de C.V. L6 Hotel Mayakoba, S.R.L. de C.V. La Ceiba DCM, S.A. de C.V. La Ceiba en Ciudad de Mayakoba, S.A.P.I. de C.V. Lots 4-5 Hotel Mayakoba, S.A. de C.V. Marina Mayakoba, S.A. de C.V. Mayakoba Country Club, S.A. de C.V. MKB Real Estate, S.A. de C.V. Novaterra Caribe S.A.P.I. de C.V. Obrasón Huarte Lain, Desarrollos, S.L. Playa 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V. Proyecto Canalejas Group, S.L. Villas de Mayakoba, S.A. de C.V. Viveros de Mayakoba, S.A. de C.V. Westminster Development Services Limited	20, Avenue Marie - Therese 2132 Luxembourg - Luxembourg Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid) Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juarez KM 298 Ent. Hotel Capitán Lafitte Playa Del Carmen Solidaridad CP 77712 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77711 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid) Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Torre Espacio, Pº de la Castellana nº 259 D (28046 Madrid) Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 Carretera Federal Chetumal-Puerto Juárez Km. 298, Playa del Carmen, Solidaridad, Quintana Roo, México C.P. 77710 33 ST James´s Square, London executive offices, Eo M.05 London SW1Y 4JS	Explotación, conservación y mantenimiento de parkings Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Servicios desarrollo proyectos inmobiliarios Desarrollo Proyectos Inmobiliarios Construcción vivienda Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Construcción vivienda Explotación centros comerciales y de ocio Servicios desarrollo proyectos inmobiliarios Servicios desarrollo proyectos inmobiliarios Explotación hotelera y ocio Desarrollo proyectos inmobiliarios Desarrollo proyectos inmobiliarios Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Desarrollo proyectos inmobiliarios Explotación hotelera y ocio Desarrollo Proyectos Inmobiliarios Servicios desarrollo proyectos inmobiliarios Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Explotación hotelera y ocio Construcción vivienda unifamiliar Producción de plantas nativas y servicios de reforestación

**ANEXO III
OBRASCÓN HUARTE LAIN S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Detalle de patrimonio neto y coste neto de la inversión de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2017

En miles de euros

SOCIEDAD	Participación			Capital	Accionistas Desembolsos no Exigidos	Reservas	Resultados ejercicio 2017	Dividend o a cuenta	Total Fondos propios	Ajuste por Valoración	Total Patrimonio	Crédito Participativo	Total Patrimonio + Crédito participativo	Valor Teórico	Coste neto de la inversión
	Directa	Indirecta	Total												
Sociedades consolidadas por integración global															
Agrupación Guinovart Obras y Servicios Hispania, S.A.	100,00	-	100,00	30.050	-	72.501	4.225	-	106.776	-	106.776	-	106.776	106.776	69.056
Asfaltos y Construcciones Elsan, S.A.	100,00	-	100,00	7.603	-	(322)	1.265	-	8.546	-	8.546	5.000	13.546	13.546	13.940
Avalora Tecnologías de la Información, S.A.	-	100,00	100,00	455	-	6.312	31	-	6.798	-	6.798	-	6.798	6.798	12.407
BNS International Inc.	-	100,00	100,00	3	-	(1.070)	(350)	-	(1.417)	-	(1.417)	-	(1.417)	(1.417)	-
CAC Vero I, LLC	-	100,00	100,00	2.918	-	534	64	-	3.516	-	3.516	-	3.516	3.516	2.918
Catalana de Seguretat i Comunicacions, S.L.	-	100,00	100,00	180	-	(7.252)	(6.277)	-	(13.349)	-	(13.349)	14.500	1.151	1.151	721
Chemtrol Proyectos y Sistemas, S.L.	-	100,00	100,00	630	-	(4.359)	(6.718)	-	(10.447)	-	(10.447)	11.000	553	553	180
Cogeneración Complejo Pajaritos, S.A.P.I. de C.V.	-	50,00	50,00	6	-	(3.439)	4.333	-	900	-	900	-	900	450	4
Comercial de materiales de incendios, S.L.	-	100,00	100,00	161	-	(2.406)	(844)	-	(3.089)	-	(3.089)	3.350	261	261	196
Community Asphalt Corp.	6,50	93,50	100,00	2	-	62.341	(2.157)	-	60.186	-	60.186	-	60.186	60.186	154.332
Consorcio Instalaciones Mecánicas Hospital Dr. Gustavo Fricke SpA.	-	100,00	100,00	1	-	114	(1.440)	-	(1.325)	-	(1.325)	-	(1.325)	(1.325)	1
Construcciones Adolfo Sobrino S.A.	100,00	-	100,00	1.520	-	11.894	1.819	-	15.233	-	15.233	-	15.233	15.233	18.641
Construcciones Colombianas OHL, S.A.S.	30,00	70,00	100,00	79	-	2.042	4.015	-	6.136	-	6.136	-	6.136	6.136	104
Constructora de Proyectos Viales de México, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	2.115	-	103.487	12.946	-	118.548	-	118.548	-	118.548	118.548	4.453
Constructora e Inmobiliaria Huarte Ltda.	89,90	10,10	100,00	705	-	(173)	(27)	-	505	-	505	-	505	505	999
Constructora Mayalum Servicios, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	2	-	61	(16)	-	47	-	47	-	47	47	15
Constructora Mayalum, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	3.457	-	391	24	-	3.872	-	3.872	-	3.872	3.872	3.050
Constructora TP, S.A.C.	-	100,00	100,00	2.575	-	126	353	-	3.054	-	3.054	-	3.054	3.054	5.359
Controladora L 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	4.834	-	(28)	(4)	-	4.802	-	4.802	-	4.802	4.802	729
Desarrollo Vivienda MK1, S.A.P.I. de C.V.	-	100,00	100,00	7.195	-	(486)	(863)	-	5.846	-	5.846	-	5.846	5.846	13.017
E y M Arabia, LLC	-	100,00	100,00	111	-	18.006	2.110	-	20.227	-	20.227	-	20.227	20.227	102
Ecolaire España, S.A.	-	100,00	100,00	905	-	(20.296)	(626)	-	(20.017)	-	(20.017)	22.000	1.983	1.983	1.753
Empresa Constructora Huarte San José, Ltda.	95,00	5,00	100,00	18	(17)	217	(1)	-	217	-	217	-	217	217	12
Estación Rebombeo Degollado, S.A.P.I. de C.V.	-	50,00	50,00	-	-	(2.134)	142	-	(1.992)	-	(1.992)	-	(1.992)	(996)	-
EYM Instalaciones, S.A.	-	100,00	100,00	601	-	5.080	(1.604)	-	4.077	-	4.077	-	4.077	4.077	4.490
EYM México Instalaciones, S.A. DE C.V.	-	100,00	100,00	13	-	(59)	346	-	300	-	300	-	300	300	14
Gastronómica Santa Fe, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	4.664	-	1.207	(313)	-	5.558	-	5.558	-	5.558	5.558	3.388
Gizatzen, S.A.	-	100,00	100,00	60	(45)	-	-	-	15	-	15	-	15	15	15
Hidro Parsifal, S.A. de C.V.	-	79,66	79,66	33	-	(4.080)	(280)	-	(4.327)	-	(4.327)	-	(4.327)	(3.447)	-
Hidrógeno Cadereyta, S.A.P.I. de C.V.	-	53,90	53,90	-	-	1.645	(344)	-	1.301	-	1.301	-	1.301	701	-
Huaribe S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	63.989	-	(39.412)	(256)	-	24.321	-	24.321	-	24.321	24.321	34.908
Huaribe Servicios, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	2	-	490	585	-	1.077	-	1.077	-	1.077	1.077	854
IEPI México, S.A. DE C.V.	-	100,00	100,00	968	-	7.073	(335)	-	7.706	-	7.706	-	7.706	7.706	1.300
Ingesan Servicios México S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	120	-	(587)	(800)	-	(1.267)	-	(1.267)	-	(1.267)	(1.267)	132
Josefa Valcarcel 42, S.A.	100,00	-	100,00	69	-	(963)	-	-	(894)	-	(894)	962	68	68	320
Judlau Contracting, Inc.	-	100,00	100,00	22	-	88.060	9.546	-	97.628	-	97.628	-	97.628	97.628	152.109
L 6 Hotel Mayakoba, S. de R.L. de C.V.	30,35	69,65	100,00	25.684	-	(20.984)	(74)	-	4.626	-	4.626	-	4.626	4.626	7.991
Lotes 4-5 Hotel Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	3.005	-	(8.592)	92	-	(5.495)	-	(5.495)	-	(5.495)	(5.495)	3.005
Marina Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	729	-	(133)	65	-	661	-	661	-	661	661	628
Marina Urola, S.A.	25,50	25,50	51,00	503	-	716	(14)	-	1.205	-	1.205	-	1.205	615	460
MKB Real Estate, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	472	-	161	216	-	849	-	849	-	849	849	1.455
Obrascón Huarte Lain, Construcción Internacional, S.L.	100,00	-	100,00	41.830	-	(6.982)	(63.226)	-	(28.378)	-	(28.378)	-	(28.378)	(28.378)	134.895
Obrascón Huarte Lain, Desarrollos, S.L.	100,00	-	100,00	80.334	-	227.980	(45.115)	-	263.199	-	263.199	-	263.199	263.199	379.136
OHL Andina, S.A.	99,00	1,00	100,00	3.153	-	22.040	(1.696)	-	23.497	-	23.497	-	23.497	23.497	3.286
OHL Arabia LLC	95,00	5,00	100,00	111	-	25.083	(7.817)	-	17.377	-	17.377	-	17.377	17.377	105
OHL Arellano Construction Company	-	100,00	100,00	1	-	10.977	(1.809)	-	9.169	-	9.169	-	9.169	9.169	57.827
OHL Austral, S.A.	-	100,00	100,00	14.018	-	(208)	12.032	-	25.842	-	25.842	-	25.842	25.842	5.450
OHL Brasil, S.A.	1,00	99,00	100,00	325	-	(200)	(8)	-	117	-	117	-	117	117	117
OHL Building INC.	-	100,00	100,00	1	-	13.835	(10.549)	-	3.287	-	3.287	-	3.287	3.287	43.988
OHL Central Europe, a.s.	-	100,00	100,00	19.619	-	145.185	(119.455)	-	45.349	-	45.349	-	45.349	45.349	78.602
OHL Colombia, S.A.S.	-	100,00	100,00	104	-	629	(2.217)	-	(1.484)	-	(1.484)	-	(1.484)	(1.484)	10.537
OHL Construction Canada, Inc.	-	100,00	100,00	31.122	-	(17.211)	(28.372)	-	(14.461)	-	(14.461)	-	(14.461)	(14.461)	32.561

ANEXO III
OBRA SCÓN HUARTE LAIN S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de patrimonio neto y coste neto de la inversión de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2017

En miles de euros

SOCIEDAD	Participación			Capital	Accionistas Desembolsos no Exigidos	Reservas	Resultados ejercicio 2017	Dividend o a cuenta	Total Fondos propios	Ajuste por Valoración	Total Patrimonio	Crédito Participativo	Total Patrimonio + Crédito participativo	Valor Teórico	Coste neto de la inversión
	Directa	Indirecta	Total												
OHL Construction India Private Limited	1,00	99,00	100,00	487	-	(79)	(384)	-	24	-	24	-	24	24	24
OHL Construction Pacific PTY LTD	100,00	-	100,00	-	-	(7.371)	(2.227)	-	(9.598)	-	(9.598)	-	(9.598)	(9.598)	-
OHL Finance, S.á.r.l.	-	100,00	100,00	2.456	-	29.869	(57)	-	32.268	-	32.268	-	32.268	32.268	(410)
OHL Health Montreal (Holding) Inc.	-	100,00	100,00	-	-	(15)	(3)	-	(18)	-	(18)	-	(18)	(18)	-
OHL Health Montreal (Partner) Inc.	-	100,00	100,00	1.498	-	(15)	(5)	-	1.478	-	1.478	-	1.478	1.478	1.498
OHL Industrial and Partners LLC	-	70,00	70,00	542	(162)	(9.086)	(9.567)	-	(18.273)	-	(18.273)	-	(18.273)	(12.791)	-
OHL Industrial Brasil LTDA.	-	100,00	100,00	309	-	(307)	-	-	2	-	2	-	2	2	2
OHL Industrial Chile, S.A.	0,00	100,00	100,00	46.645	-	(42.957)	(2.127)	-	1.561	-	1.561	-	1.561	1.561	235
OHL Industrial Colombia, S.A.S.	-	100,00	100,00	499	-	(462)	(704)	-	(667)	-	(667)	-	(667)	(667)	-
OHL Industrial Delegación Guatemala, S.A.	-	100,00	100,00	1	-	(8.174)	(5.317)	-	(13.490)	-	(13.490)	-	(13.490)	(13.490)	-
OHL Industrial Mining & Cement, S.A.	-	100,00	100,00	1.964	-	(1.867)	890	-	987	-	987	-	987	987	6.983
OHL Industrial Perú, S.A.C.	-	100,00	100,00	4.095	-	(1.828)	70	-	2.337	-	2.337	-	2.337	2.337	2.337
OHL Industrial, S.L.	100,00	-	100,00	47.394	-	(974)	(65.643)	-	(19.223)	-	(19.223)	63.000	43.777	43.777	40.883
OHL Ireland Constraction and Engineering Limited	-	100,00	100,00	-	-	-	(58)	-	(58)	-	(58)	-	(58)	(58)	-
OHL Servicios-Ingesan, S.A.U.	100,00	-	100,00	790	-	11.709	412	-	12.911	-	12.911	-	12.911	12.911	1.172
OHL Sverige AB	-	100,00	100,00	5	-	-	(467)	-	(462)	-	(462)	-	(462)	(462)	5
OHL Uruguay, S.A.	100,00	-	100,00	-	-	16	(80)	-	(64)	-	(64)	-	(64)	(64)	-
OHL USA, Inc.	-	100,00	100,00	6.254	-	346.130	3.128	-	355.512	-	355.512	-	355.512	355.512	432.606
OHL ZS MO, S.R.L.	-	98,94	98,94	-	-	(2.146)	2.134	-	(12)	-	(12)	-	(12)	(12)	-
OHL ZS Polska, S.Z.O.O.	-	98,94	98,94	12	-	203	(541)	-	(326)	-	(326)	-	(326)	(323)	-
OHL ZS, a.s.	-	98,94	98,94	33.143	(7)	30.725	(19.828)	-	44.033	(335)	43.698	-	43.698	43.235	498
Playa 4 - 5 Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	1.786	-	(5.448)	15	-	(3.647)	-	(3.647)	-	(3.647)	(3.647)	1.786
Posmar Inversiones 2008, S.L.	-	100,00	100,00	3	-	(1.236)	2	-	(1.231)	-	(1.231)	1.266	35	35	36
Premol, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	44	-	1.608	442	-	2.094	-	2.094	-	2.094	2.094	45
Puente Logístico Mediterráneo, S.A.	-	100,00	100,00	105	-	(1.335)	7	-	(1.223)	-	(1.223)	1.281	58	58	60
S.A. Trabajos y Obras	100,00	-	100,00	1.854	-	63.937	13.769	-	79.560	-	79.560	-	79.560	79.560	43.347
Sawgrass Rock Quarry Inc.	-	100,00	100,00	1	-	3.008	84	-	3.093	-	3.093	-	3.093	3.093	9.589
Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A.	65,00	-	65,00	7.370	-	2.765	(273)	-	9.862	(846)	9.016	-	9.016	5.860	4.791
Sociedad Concesionaria Centro de Justicia de Santiago, S.A.	100,00	-	100,00	14.107	-	7.853	868	-	22.828	-	22.828	-	22.828	22.828	11.245
Sociedad de Obras Civiles e Infraestructuras Viales, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	16.697	-	(16.675)	3.574	-	3.596	-	3.596	-	3.596	3.596	-
OHLDM, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	118.339	-	3	(10.634)	-	107.708	-	107.708	-	107.708	107.708	139.882
Sthim Maquinaria de México, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	2	(2)	(179)	1	-	(178)	-	(178)	-	(178)	(178)	-
Tenedora de Participaciones Tecnológicas, S.A.	100,00	-	100,00	601	-	(34.759)	217	-	(33.941)	-	(33.941)	38.162	4.221	4.221	4.199
Tomi Remont, a.s.	-	98,94	98,94	1.939	-	10.591	322	-	12.852	-	12.852	-	12.852	12.716	7.362
Vacua, S.A.	99,11	0,89	100,00	15.541	-	(14.901)	7	-	647	-	647	-	647	647	604
Villas de Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	2.625	-	(3.655)	3.905	-	2.875	-	2.875	-	2.875	2.875	8.835
Viveros de Mayakoba, S.A. de C.V.	-	100,00	100,00	534	-	(465)	3	-	72	-	72	-	72	72	34
ZPSV Caña, a.s.	-	57,02	57,02	3.564	-	3.450	18	-	7.032	-	7.032	-	7.032	4.010	2.021
ZPSV Eood, a.s.	-	96,75	96,75	1.802	-	(3.356)	(277)	-	(1.831)	-	(1.831)	-	(1.831)	(1.771)	-
ZPSV, a.s.	-	96,75	96,75	23.353	-	20.823	3.219	-	47.395	-	47.395	-	47.395	45.855	17.423
ZS Bratislava, a.s.	-	98,94	98,94	5.398	-	(2.044)	(2.341)	-	1.013	-	1.013	-	1.013	1.002	5.258

ANEXO III
OBRASCÓN HUARTE LAIN S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de patrimonio neto y coste neto de la inversión de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2017

En miles de euros

SOCIEDAD	Participación			Capital	Accionistas Desembolsos no Exigidos	Reservas	Resultados ejercicio 2017	Dividend o a cuenta	Total Fondos propios	Ajuste por Valoración	Total Patrimonio	Crédito Participativo	Total Patrimonio + Crédito participativo	Valor Teórico	Coste neto de la inversión
	Directa	Indirecta	Total												
Sociedades consolidadas por el método de la participación															
Negocios conjuntos															
Altos de Ciudad Mayakoba, S.A. de C.V.	-	50,00	50,00	2.752	-	-	(33)	-	2.719	-	2.719	-	2.719	1.360	1.376
Consorcio Conpax OHL VALKO, S.A.	-	49,00	49,00	1.355	-	-	3.736	-	5.091	-	5.091	-	5.091	2.495	373
FHP Villas Lote 2, S.A. de C.V.	-	50,00	50,00	5.456	-	(3.177)	1.204	-	3.483	-	3.483	-	3.483	1.742	7.190
Fideicomiso Desarrollo OV CIB/2185	-	50,00	50,00	5.072	-	(345)	(460)	-	4.267	-	4.267	-	4.267	2.134	3.961
Health Montreal Collective CJV L.P.	-	50,00	50,00	1	-	(307.895)	(4.854)	-	(312.748)	-	(312.748)	433.493	120.745	60.373	216.747
La Ceiba DCM, S.A. de C.V.	-	50,00	50,00	1.479	(370)	-	(61)	-	1.048	-	1.048	-	1.048	524	555
Nova Dársena Esportiva de Bara, S.A.	-	50,00	50,00	3.731	-	(6.815)	(183)	-	(3.267)	-	(3.267)	32.006	28.739	14.370	16.003
Novaterra Caribe S.A.P.I. de C.V.	-	50,00	50,00	5.594	-	(1.263)	4.558	-	8.889	-	8.889	-	8.889	4.445	5.223
OHL Construction Canada and Fomento de Construcciones y Contrati	-	50,00	50,00	1	-	(119.414)	(52.327)	-	(171.740)	-	(171.740)	135.243	(36.497)	(18.249)	67.622
OHL FCC North Tunnels Canadá, Inc.	-	50,00	50,00	-	-	-	(17)	-	(17)	-	(17)	17.006	16.989	8.495	8.503
Proyecto CCC Empalme I, S.A.P.I. de C.V.	-	50,00	50,00	-	-	11.984	(7.963)	-	4.021	-	4.021	-	4.021	2.011	-
Refinería Madero Tamaulipas, S.A.P.I. de C.V.	-	50,00	50,00	-	-	186	(1.857)	-	(1.671)	-	(1.671)	-	(1.671)	(836)	-
Servicios Administrativos TMT, S.A. DE C.V.	-	50,00	50,00	-	-	33	43	-	76	-	76	-	76	38	-
Westminster Development Services Limited	-	50,00	50,00	11	-	161	364	-	536	-	536	-	536	268	7
Entidades asociadas															
57 Whitehall Holdings S.A.R.L.	-	49,00	49,00	28	-	143.658	(224)	-	143.462	-	143.462	-	143.462	70.296	77.512
ALSE Park, S.L.	-	35,00	35,00	4.298	-	9.466	(2.097)	-	11.667	-	11.667	-	11.667	4.083	5.444
Arenales Solar PS, S.L.	-	25,02	25,02	71	-	(44.986)	(11.382)	-	(56.297)	(24.272)	(80.569)	158.110	77.541	19.401	19.401
E.M.V. Alcalá de Henares, S.A.	34,00	-	34,00	1.202	-	4.608	-	-	5.810	-	5.810	-	5.810	1.975	409
Espacio-OHLD Proyectos Singulares, S.L.	-	25,00	25,00	50	-	199	(740)	-	(491)	-	(491)	-	(491)	(123)	12
Health Montreal Collective Limited Partnership	-	25,00	25,00	5.992	-	20.323	1.840	-	28.155	-	28.155	-	28.155	7.039	1.498
Navarra Gestión del Agua, S.A.	30,00	-	30,00	60	-	277	64	-	401	-	401	-	401	120	18
Nuevo Hospital de Burgos, S.A.	20,75	-	20,75	55.033	-	(53.264)	(5.554)	-	(3.785)	-	(3.785)	-	(3.785)	(785)	11.420
Nuevo Hospital de Toledo, S.A.	33,34	-	33,34	23.803	(12.625)	162	26	-	11.366	(8.629)	2.737	-	2.737	913	3.726
Obalovna Boskovice, s.r.o.	-	44,52	44,52	1.492	-	-	218	-	1.710	-	1.710	-	1.710	761	555
Proyecto Canalejas Group, S.L.	-	17,50	17,50	71.670	-	265.825	(11)	-	337.484	-	337.484	-	337.484	59.060	46.658

**ANEXO III
OBRASCÓN HUARTE LAIN S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Detalle de patrimonio neto y coste neto de la inversión de las sociedades más significativas comprendidas en el Grupo consolidado a 31 de diciembre de 2017

En miles de euros

SOCIEDAD	Participación			Capital	Accionistas Desembolsos no Exigidos	Reservas	Resultados ejercicio 2017	Dividend o a cuenta	Total Fondos propios	Ajuste por Valoración	Total Patrimonio	Crédito Participativo	Total Patrimonio + Crédito participativo	Valor Teórico	Coste neto de la inversión
	Directa	Indirecta	Total												
ACTIVIDAD INTERRUPTIDA															
Sociedades consolidadas por integración global															
0606 Investments s.a r.l.	-	100,00	100,00	150	-	217	(6.515)	-	(6.148)	-	(6.148)	-	(6.148)	(6.148)	150
Autopista del Norte, S.A.C.	-	100,00	100,00	73.153	-	41.728	6.939	-	121.820	(1.451)	120.369	-	120.369	120.369	73.189
Autopista Rio Magdalena, S.A.S.	-	100,00	100,00	703	-	45.558	4.578	-	50.839	-	50.839	-	50.839	50.839	47.277
Autopista Urbana Norte, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	221.245	-	335.417	134.524	-	691.186	2.988	694.174	-	694.174	394.638	125.778
Autovías Concesionadas OHL, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	22.434	-	425	4.774	-	27.633	-	27.633	-	27.633	15.709	12.754
Concesionaria AT - AT, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	192.129	-	-	-	-	192.129	-	192.129	-	192.129	109.225	109.225
* Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	-	28,99	28,99	235.798	-	1.116.992	277.492	-	1.630.282	7.002	1.637.284	-	1.637.284	474.649	75.041
* Construcciones Amozoc Perote, S.A. de C.V.	-	39,33	39,33	2	-	530	2.502	-	3.034	-	3.034	-	3.034	1.193	43
Euroconcesiones, S.L.	-	100,00	100,00	3.641	-	366	484	-	4.491	(11.082)	(6.591)	-	(6.591)	(6.591)	3.641
Euroglosa 45 Concesionaria de la Comunidad de Madrid, S.A.	-	100,00	100,00	22.697	-	17.388	5.696	-	45.781	-	45.781	-	45.781	45.781	23.075
* Grupo Autopistas Nacionales, S.A.	-	39,33	39,33	14.581	-	7.853	5.100	-	27.534	-	27.534	-	27.534	10.829	9.030
Latina Mexico. S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	2	-	4.395	560	-	4.957	-	4.957	-	4.957	2.818	1
Magenta Infraestructura, S.L.	-	58,73	58,73	1.175.782	-	813.374	(13.756)	-	1.975.400	-	1.975.400	-	1.975.400	1.160.152	389.879
OHL Concesiones Argentina, S.A.	10,00	90,00	100,00	403	(375)	(219)	(82)	-	(273)	-	(273)	-	(273)	(273)	-
OHL Concesiones Chile, S.A.	0,00	100,00	100,00	84.266	-	(3.538)	(3.531)	-	77.197	-	77.197	-	77.197	77.197	77.506
OHL Concesiones Colombia, S.A.S.	-	100,00	100,00	337	-	65.490	(1.673)	-	64.154	-	64.154	-	64.154	64.154	79.643
OHL Concesiones Perú, S.A.	-	100,00	100,00	7.868	-	(2.145)	(1.344)	-	4.379	-	4.379	-	4.379	4.379	4.380
OHL Concesiones, S.A.	100,00	-	100,00	167.455	-	1.663.507	330.082	-	2.161.044	-	2.161.044	-	2.161.044	2.161.044	600.078
OHL Concessoes Brasil LTDA.	-	100,00	100,00	5.489	-	(1.965)	(3.289)	-	235	-	235	-	235	235	235
OHL Emisiones, S.A.U.	-	100,00	100,00	60	-	10.743	82.983	(79.513)	14.273	-	14.273	-	14.273	14.273	60
OHL Infraestructures. Inc	-	100,00	100,00	24.509	-	(23.846)	(2.211)	-	(1.548)	-	(1.548)	-	(1.548)	(1.548)	-
OHL Investments, S.A.	-	100,00	100,00	208.320	-	73.681	128.843	-	410.844	-	410.844	-	410.844	410.844	181.095
OHL México, S.A.B. de C.V.	-	56,85	56,85	648.080	-	637.266	220.602	-	1.505.948	-	1.505.948	-	1.505.948	856.131	321.990
OHL Toluca, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	69.823	(17)	(3.009)	(5)	-	66.792	-	66.792	-	66.792	37.971	43.197
* OPCEM, S.A.P.I. de C.V.	-	28,99	28,99	-	-	1.025	2.645	-	3.670	-	3.670	-	3.670	1.064	-
Operaciones Cerro Valparaíso, SPA	-	100,00	100,00	68	(68)	(4)	(6)	-	(10)	-	(10)	-	(10)	(10)	-
Operaciones Portuarias Valparaíso, SpA.	-	100,00	100,00	68	-	(193)	118	-	(7)	-	(7)	-	(7)	(7)	68
Operadora Concesionaria Mexiquense, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	2	-	5.691	5.898	-	11.591	-	11.591	-	11.591	6.589	1
Operadora de Carreteras, S.A.C.	-	100,00	100,00	1.456	-	15	198	(358)	1.311	-	1.311	-	1.311	1.311	1.454
* Organización de Proyectos de Infraestructura, S.A.P.I. de C.V.	-	28,99	28,99	224.541	-	(59.128)	(24.800)	-	140.613	-	140.613	-	140.613	40.764	64.011
Pachira, S.L.	-	100,00	100,00	4	-	(628)	(352)	-	(976)	-	(976)	4.866	3.890	3.890	4.866
Secomex Administración, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	2	-	1.996	791	-	2.789	-	2.789	-	2.789	1.586	7
Sociedad Concesionaria Nuevo Camino Nogales - Puchuncaví, S.A.	-	100,00	100,00	34.959	(11.217)	885	2.470	-	27.097	-	27.097	-	27.097	27.097	23.742
Sociedad Concesionaria Puente Industrial, S.A.	-	100,00	100,00	27.958	-	1.097	1.046	-	30.101	-	30.101	-	30.101	30.101	27.959
Terminal Cerros de Valparaíso, S.A.	-	100,00	100,00	37.266	-	4.150	7.043	-	48.459	-	48.459	-	48.459	48.459	37.270
Terminal de Contenedores de Tenerife, S.A.	-	100,00	100,00	22.606	-	(6.187)	444	-	16.863	(926)	15.937	-	15.937	15.937	23.470
Terminal Polivalente Sureste, S.L.	-	100,00	100,00	48	-	(28)	-	-	20	-	20	15	35	35	63
Terminales Marítimas del Sureste, S.A.	-	100,00	100,00	17.820	-	(22.699)	(1.299)	-	(6.178)	(1.110)	(7.288)	40.400	33.112	33.112	62.720
Tráfico y Transporte Sistemas, S.A.U.	-	100,00	100,00	1.350	-	(438)	(476)	-	436	-	436	100	536	536	508
Viaducto Bicentenario, S.A. de C.V.	-	56,85	56,85	344.032	(4.541)	296.125	87.259	-	722.875	-	722.875	-	722.875	410.954	193.001
Sociedades consolidadas por el método de la participación															
Negocios conjuntos															
Constructora Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	-	28,99	28,99	2	-	20.525	(3.135)	-	17.392	-	17.392	-	17.392	5.042	1
Controladora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	-	28,43	28,43	91.713	-	201.055	78.787	-	371.555	-	371.555	-	371.555	105.633	25.744
Coordinadora Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.	-	28,43	28,43	2	-	3.834	(306)	-	3.530	-	3.530	-	3.530	1.004	1
Libramiento Elevado de Puebla, S.A. de C.V.	-	28,99	28,99	144.527	-	(4.561)	4.805	-	144.771	-	144.771	-	144.771	41.969	41.380
Operadora AVO, S.A.	-	50,00	50,00	27	-	1	-	-	28	-	28	-	28	14	14
Operadora Libramiento Elevado Puebla, S.A. de C.V.	-	28,99	28,99	2	-	(101)	229	-	130	-	130	-	130	38	1
Operadora Vía Rápida Poetas, S.A.P.I. de C.V.	-	28,43	28,43	2	-	1.807	674	-	2.483	-	2.483	-	2.483	706	1
Prestadora de Servicios Vía Rápida Poniente, S.A.P.I. de C.V.	-	28,43	28,43	2	-	163	34	-	199	-	199	-	199	57	1
Sociedad Concesionaria Vespucio Oriente, S.A.	-	50,00	50,00	121.953	(71.332)	2.981	3.670	-	57.272	-	57.272	-	57.272	28.636	61.783
Entidades asociadas															
Administradora Mexiquense del Aeropuerto Internacional de Toluca, S.A.	-	27,86	27,86	92.150	-	32.187	11.373	-	135.710	-	135.710	-	135.710	37.809	37.497
Sestibalsa Alicante, S.A., de Gestión de Estibadores Portuarios	-	44,88	44,88	87	-	-	-	-	87	-	87	-	87	39	39

* Control a través de OHL México, S.A.B. de C.V.

ANEXO IV
OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Detalle de las variaciones en el perímetro de consolidación al 31 de diciembre de 2017

Entidades dependientes (que consolidan por integración global)

INCORPORACIONES		SALIDAS	
SOCIEDAD	CONCEPTO	SOCIEDAD	CONCEPTO
Avalora Chile Spa.	Constitución	Cercanías Móstoles Navalcarnero, S.A.	Cartera de Valores
EYM Norway, AS	Constitución	OHL Industrial Power, S.A.	Fusión
Gizatzen, S.A.	Constitución	OHL Industrial USA, Inc	Liquidación
Ingesan Chile, SpA	Constitución	OHL ZS SK, a.s.	Fusión
OHL Ireland Constraction and Engineering Limited	Constitución		
OHL Sverige AB	Constitución		

Negocios conjuntos y entidades asociadas (que consolidan por el método de la participación)

INCORPORACIONES		SALIDAS	
SOCIEDAD	CONCEPTO	SOCIEDAD	CONCEPTO
Altos de Ciudad de Mayakoba, S.A. de C.V.	Constitución	Concepteur-Constructeur St-Charles SEC	Liquidación
La Ceiba DCM, S.A. de C.V.	Constitución	Gestión PCC SC INC	Liquidación
Mayakoba Country Club, S.A. de C.V.	Constitución	Port Torredembarra, S.A.	Venta
NCC - OHL Lund-Arlöv, fyra spar Handelsbolag	Compra		
OWO Residence Limited	Constitución		
Proyecto Canalejas Group, S.L.	Constitución		
Rhatigan OHL Limited	Constitución		
Tenedora de Hoteles y Golf MKB, S.A. de C.V.	Constitución		
Whitehall Residences Limited	Constitución		

Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación en 2016, que han variado su situación dentro del perímetro en 2017

SOCIEDAD	PERIMETRO EN 2016	SOCIEDAD	PERIMETRO EN 2017
Activos Hoteleros de Lujo MKB, S.A. de C.V.	Integración Global	Activos Hoteleros de Lujo MKB, S.A. de C.V.	Método Participación
Aqua Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Aqua Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación
Autovía de Aragón-Tramo 1, S.A.	Integración Global	Autovía de Aragón-Tramo 1, S.A.	Método Participación
Controladora Hoyo 1, S.A. de C.V.	Integración Global	Controladora Hoyo 1, S.A. de C.V.	Método Participación
Desarrollos RBK en la Riviera, S.A. De C.V.	Integración Global	Desarrollos RBK en la Riviera, S.A. De C.V.	Método Participación
Golf de Mayakoba Servicios, S.A. de C.V.	Integración Global	Golf de Mayakoba Servicios, S.A. de C.V.	Método Participación
Golf de Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Golf de Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación
HH1 Servicios S de R.L. de C.V.	Integración Global	HH1 Servicios S de R.L. de C.V.	Método Participación
Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V.	Integración Global	Hotel Hoyo Uno, S. de R.L. de C.V.	Método Participación
Islas de Mayakoba Servicios, S.A. de C.V.	Integración Global	Islas de Mayakoba Servicios, S.A. de C.V.	Método Participación
Islas de Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Islas de Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación
Lagunas de Mayakoba, S.A. De C.V.	Integración Global	Lagunas de Mayakoba, S.A. De C.V.	Método Participación
Lote 3 Servicios, S.A. de C.V.	Integración Global	Lote 3 Servicios, S.A. de C.V.	Método Participación
Mayakoba Thai, S.A. de C.V.	Integración Global	Mayakoba Thai, S.A. de C.V.	Método Participación
Operadora Hotelera del Corredor Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Operadora Hotelera del Corredor Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación
Operadora Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Operadora Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación
Servicios Hoteleros del Corredor Mayakoba, S.A. de C.V.	Integración Global	Servicios Hoteleros del Corredor Mayakoba, S.A. de C.V.	Método Participación

OBRASCÓN HUARTE LAIN, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Gestión Consolidado del ejercicio 2017

Capítulo I.- OHL en un clic	1
a) Perfil del Grupo	1
b) La marcha del Grupo y principales hitos de 2017	2
c) 2017 en cifras	6
d) Perspectivas próximas	13
Capítulo II.- Estrategia	14
a) Modelo de negocio	14
Capítulo III.- Generando valor	31
a) Valor financiero	31
b) Valor para el cliente	44
c) Valor humano	49
d) Valor ambiental	57
e) Valor social y relacional	62
Capítulo IV.- Buen Gobierno	69
a) Buen Gobierno	69
b) Ética y cumplimiento	73
c) Gestión eficaz del riesgo	75
d) Auditoría interna	77
Capítulo V.- Sobre este Informe	79
a) Perímetro	79
b) Metodología de elaboración	79
c) Materialidad	80
d) Datos de contacto	82
e) Anexo. OHL Concesiones (actividad interrumpida)	83
f) La RSC en Concesiones	85
g) Medidas alternativas al rendimiento	87
Tabla GRI-Indicadores de desempeño ambiental	89
Tablas GRI	101

Capítulo I.- OHL en un clic

a) Perfil del Grupo

I.- Presentación

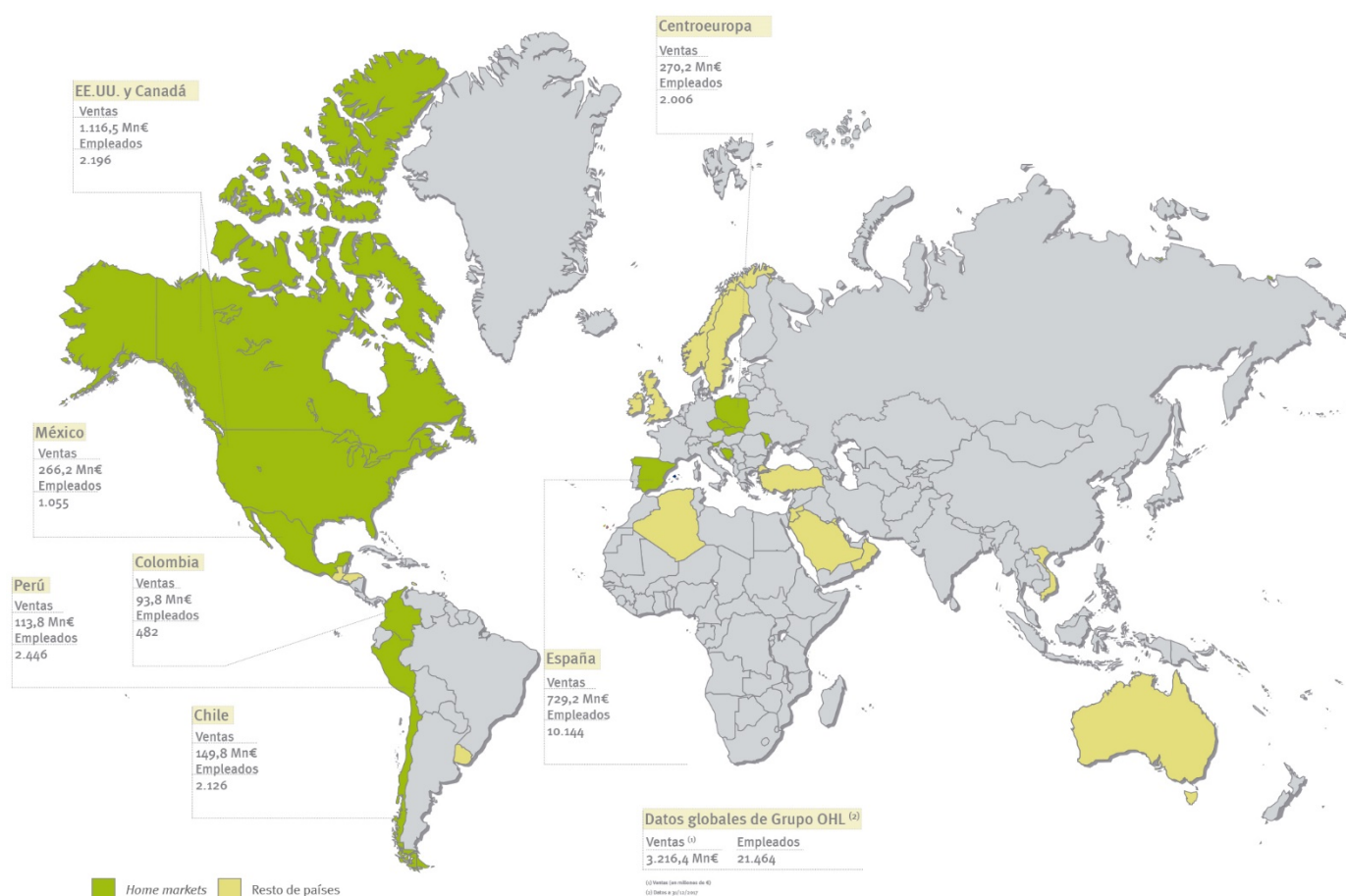
Obrascón Huarte Lain (OHL), grupo internacional de concesiones y construcción, desarrolla su actividad, principalmente, en Estados Unidos, Canadá, México, Colombia, Perú, Chile, España y Centroeuropa.

- Promotor estratégico de proyectos de colaboración público-privada.
- Trigésimo séptimo mayor contratista internacional, décimo en EEUU y cuarto en Latinoamérica¹.
- Referente en construcción de hospitales y ferrocarriles.
- Miembro del índice bursátil de sostenibilidad FTSE4 Good Ibex.
- Referente en economía baja en carbono: Líder en CDP Climate Change (calificación "A") y en gestión de recursos hídricos (A List Water).

En el marco de un ejercicio responsable de su actividad, OHL está comprometido con las principales iniciativas y directrices lideradas por organizaciones internacionales como las Naciones Unidas -Pacto Mundial, Principios Rectores de Empresas y Derechos Humanos y Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS)-, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) y la Declaración Tripartita de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

¹ ENR 2017.

II.- Presencia mundial



b) La marcha del Grupo y principales hitos de 2017

El ejercicio 2017 representa un año de transición para el Grupo OHL, marcado por la firma del acuerdo para la venta (*Share Purchase Agreement*) del 100% del capital social de OHL Concesiones, S.A.U. (OHL Concesiones) al fondo IFM Investors (IFM).

Con motivo de esta operación, la actividad de Concesiones ha sido clasificada como actividad interrumpida en las Cuentas Anuales Consolidadas, incluyéndose en la Cuenta de Pérdidas y Ganancias el resultado procedente de estas operaciones de forma separada, así como los intereses minoritarios, re-expresándose el ejercicio 2016. En el Balance, tanto los Activos como los Pasivos no corrientes de esta actividad, se presentan como Mantenidos para la Venta.

El importe de la operación es de 2.775,0 millones de euros *Enterprise Value*, (neto de deuda de proyectos o *project finance*), que será pagado al cierre de la operación, sujeto a los ajustes de precio habituales en este tipo de operaciones (deuda neta, tipo de cambio y caja aportada de proyectos *greenfield*). El Grupo estima que, tras dichos ajustes, el precio neto será de, aproximadamente, 2.235,0 millones de euros.

La operación fue aprobada por la Junta General de Accionistas de OHL, el día 9 de enero de 2018, estando sujeta, entre otros, a la obtención de la preceptiva autorización de las autoridades

de competencia mexicanas, a la obtención de un *waiver* por parte de determinados acreedores financieros, y a la aprobación y lanzamiento por IFM o una filial, de una Oferta Pública de Adquisición sobre el capital social de OHL México, S.A.B. de C.V. que no sea propiedad de IFM en la fecha de cierre de la operación. La obtención de las autorizaciones sigue su curso y se prevé que el cierre de la operación se ejecute en el primer trimestre de 2018.

Se trata de una operación de carácter singular para el Grupo OHL, ya que permite cancelar Deuda Bruta con Recurso y dejar una excelente situación de tesorería. Desde esta sólida posición financiera, el Grupo inicia una nueva etapa que estará centrada en su actividad de Construcción, potenciando su capacidad en este ámbito en las regiones en las que actualmente está presente, concentrando sus esfuerzos en la generación de caja sostenible y priorizando la rentabilidad frente al crecimiento.

La ejecución de la operación ha supuesto una subida en el *rating* de la agencia de calificación Moody's, que el pasado 1 de diciembre 2017 mejoraba la nota de OHL hasta situarla en B3 desde Caa1; y la mantiene en revisión para valorar posibles nuevas subidas, lo que representa el respaldo por parte de un tercero de la acertada política de desinversión del Grupo.

A nivel operativo, las principales magnitudes del Grupo experimentan un cambio de escala al eliminarse Concesiones, y muestran signos de recuperación en términos de margen EBITDA y generación de caja en la actividad de Construcción:

	2017	2016*	Var. (%)
Ventas	3.216,4	3.342,4	-3,8%
EBITDA	-56,5	-576,3	-90,2%
% s/ Ventas	-1,8%	-17,2%	
Bº Neto Atribuible	-12,1	-432,3	-97,2%
% s/ Ventas	-0,4%	-12,9%	

Mn Euros

* Re expresado

Las Ventas ascienden a 3.216,4 millones de euros, presentando un ligero descenso respecto al año anterior, debido principalmente a la menor actividad constructora en EEUU por la finalización de contratos en el periodo y que no ha sido compensada con la producción de nuevos contratos que se encuentran en su fase inicial. Contribuyen, también, a este descenso los retrasos sufridos en el arranque de la fase de construcción de algunos proyectos de concesiones en Latinoamérica.

El EBITDA del ejercicio 2017 alcanza los -56,5 millones de euros, un -1,8% sobre Ventas, afectado principalmente por:

- I. Contribución menor de la esperada en producción y EBITDA de los proyectos en fase de inicio en EEUU y en Latinoamérica (obras para concesiones en Chile y Colombia) que aportarán mayores márgenes en el futuro y que no han contrarrestado la menor contribución de proyectos finalizados en el periodo.
- II. Pérdidas reconocidas en proyectos de la actividad Industrial.
- III. El reconocimiento extraordinario de pérdidas en el Hospital Gustavo Fricke (Chile), un proyecto *legacy* adjudicado en el año 2013.

IV. y los costes de los procedimientos de despido colectivo (PDC) de OHL, S.A. y OHL Industrial, S.L. y otros.

La suma de estos dos últimos impactos *one off* en EBITDA, procedentes de las pérdidas reconocidas en el Hospital Gustavo Frické de Chile y del coste del PDC y otros, es de -76,5 millones de euros. Sin ese efecto, el EBITDA se situaría en +20,0 millones de euros.

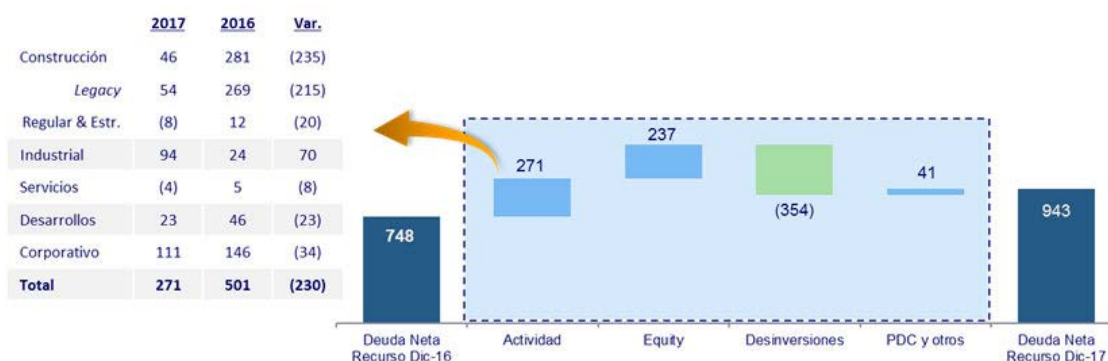
Cabe recordar que el EBITDA del ejercicio 2016 fue de -576,3 millones de euros, afectado principalmente por el proceso de saneamiento, que incluía -520,2 millones de euros de pérdidas *one off* de proyectos *legacy*, por la reestimación de objetivos realizadas. En términos comparables, eliminando los efectos *one off*, el EBITDA del 2017 mejora en 76,1 millones de euros respecto del ejercicio anterior, marcando este año un punto de inflexión para la compañía, con una cartera saneada que apunta a la obtención de márgenes superiores en los próximos ejercicios.

El Beneficio Neto Atribuible es de -12,1 millones de euros, afectado por los efectos mencionados. Eliminando los impactos *one off*, el Beneficio Neto Atribuible se situaría en +64,4 millones de euros.

En el ámbito financiero, cabe destacar:

Evolución de la Deuda Neta Con Recurso

La evolución de la deuda neta con recurso en 2017 es la siguiente:



La Deuda Neta con Recurso, a 31 de diciembre, asciende a 943,5 millones de euros, lo que supone un aumento de 195,1 millones en el año 2017, significativamente mejor a los 369,0 millones de euros de aumento producido en el año 2016, debido, principalmente, al deterioro de caja producida por los proyectos *legacy*.

Destaca la buena evolución de la Deuda Neta con Recurso en lo que respecta a la actividad de Construcción, que en el ejercicio 2017 ha consumido caja solamente por valor de 46,4 millones de euros en comparación con los 281,4 millones de euros consumidos en el año 2016, demostrando el esfuerzo realizado en la contención del deterioro de caja y abriendo una nueva etapa hacia la generación de caja sostenible a nivel de los proyectos. Por su parte, los proyectos *legacy* han consumido menos caja de la esperada. En el cuarto trimestre de 2017, la actividad de Construcción ha tenido un excelente comportamiento, con una generación de 172,3 millones de euros de caja.

Cabe destacar la reducción del consumo de caja en la actividad Corporativa mostrando los primeros efectos de las iniciativas de reducción de costes implementadas.

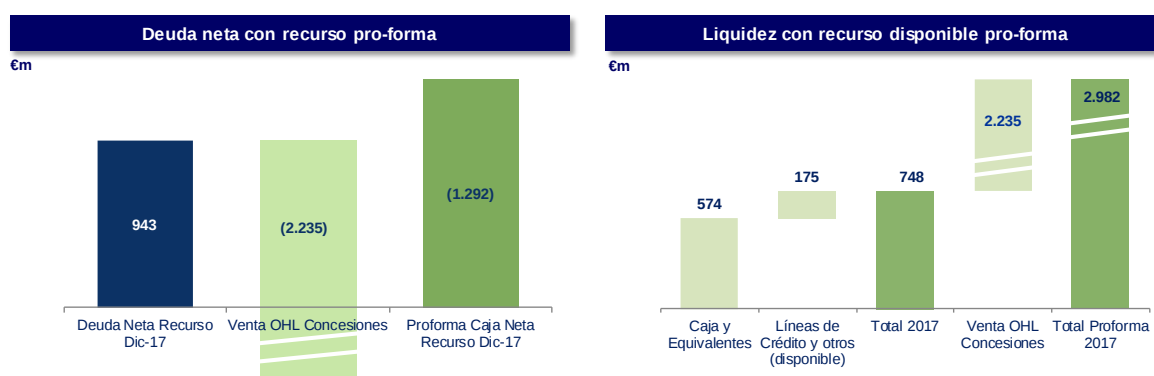
La ejecución del plan de rotación de activos ha aportado fondos por importe de 355,0 millones de euros y las nuevas inversiones en *equity* han supuesto una salida de caja de 236,8 millones de euros, siendo Concesiones la principal división inversora, con 164,6 millones de euros.

Liquidez Disponible con Recurso

La compañía sigue contando con Flexibilidad financiera gracias a una posición de Liquidez Disponible con Recurso de 748,4 millones de euros al cierre de diciembre de 2017, medida como el efectivo y otros activos líquidos equivalentes más la financiación disponible con recurso, que permiten tener asegurada la cobertura de las necesidades de circulante para el desarrollo de la actividad en 2018.

En este ámbito cabe destacar el respaldo recibido por el Grupo OHL de sus principales entidades financieras de referencia, con la firma el 30 de marzo de 2017 de un Contrato de Financiación Sindicada Multiproducto (novado con fecha 29 de noviembre de 2017) por importe total agregado de 684 millones de euros, para la *emisión de avales* (402 millones de euros) y *confirming* (92 millones de euros), y que incluye además una línea de crédito *revolving* por importe de 190 millones de euros.

Adicionalmente, la ejecución de la operación de venta del 100% de OHL Concesiones permitirá al Grupo simplificar y reducir significativamente su estructura de Deuda Bruta con Recurso Total, dejando una posición positiva de tesorería y una excelente situación de Liquidez Disponible con Recurso.



- En cuanto al avance en el Proceso de Rotación de Activos, a lo largo del ejercicio 2017 se han producido las siguientes desinversiones:

Activo	Participación	Fondos netos (m €)	Estado	Fecha cobro
abertis	2,50%	57	Cobrado	Enero 2017
mayakoba	80%-51%	179,1 + 7,9*	Cobrado	Abril 2017
Canalejas	17,50%	68,1m + 3,5*	Cobrado	Abril 2017
Autovía Aragón	75%	c. 51	Cobrado	Junio 2017

* Cobro pendiente conforme a contrato

Siguen en marcha las negociaciones para la posible venta de la fábrica de traviesas checa ŽPSV y otros activos en Mayakoba, que podrían concluirse en el primer semestre de 2018.

c) 2017 en cifras

I.- Principales magnitudes

	Millones de euros		
	2017	2016*	% Var. 2017-2016
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS			
Importe neto de la cifra de negocio	3.216,4	3.342,4	-3,8%
Resultado bruto de explotación (EBITDA)	-56,5	-576,3	-90,2%
% EBITDA / ventas	-1,8%	-17,2%	
Resultado neto de explotación (EBIT)	-132,7	-706,0	-81,2%
% EBIT / ventas	-4,1%	-21,1%	
Beneficio neto atribuible	-12,1	-432,3	-97,2%
% Beneficio neto atribuible / ventas	-0,4%	-12,9%	
CIFRA DE NEGOCIOS POR ACTIVIDAD			
Ingeniería y Construcción	3.168,2	3.211,6	-1,4%
% sobre ventas totales	98,5%	96,1%	
Desarrollos	48,2	130,8	-63,1%
% sobre ventas totales	1,5%	3,9%	
Cifra de negocio total	3.216,4	3.342,4	-3,8%
% sobre ventas totales	100,0%	100,0%	
RESULTADO BRUTO DE EXPLOTACIÓN (EBITDA) POR ACTIVIDAD			
Ingeniería y Construcción	18,0	-84,5	-121,3%
% EBITDA / ventas	0,6%	-2,6%	
Desarrollos	2,0	28,4	-93,0%
% EBITDA / ventas	4,1%	21,7%	
EBITDA	20,0	-56,1	-135,7%
% EBITDA / ventas	0,6%	-1,7%	
PDC y otros	-76,5	-520,2	
Total EBITDA	-56,5	-576,3	-90,2%
% EBITDA / ventas	-1,8%	-17,2%	
PATRIMONIO NETO			
Patrimonio atribuido a la sociedad dominante	2.166,7	2.439,7	-11,2%
Intereses minoritarios	2.016,6	1.603,2	25,8%
DEUDA NETA			
Deuda neta con recurso	943,5	748,4	26,1%
Deuda neta sin recurso	56,4	2.162,5	-97,4%
Deuda neta total	999,9	2.910,9	-65,6%
CARTERA			
Cartera a corto plazo	6.236,2	6.674,9	-6,6%
Cartera a largo plazo	224,5	225,4	-0,4%
Cartera total	6.460,7	6.900,3	-6,4%
PLANTILLA			
Personal Fijo	12.910	13.741	-6,0%
Personal Eventual	8.554	8.299	3,1%
Plantilla total	21.464	22.040	-2,6%
CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL			
	1.488,1	984,4	51,2%
EBITDA con recurso (LTM)**			
	203,1	204,2	

M n Euros

*Re expresado

** Calculado de acuerdo con las definiciones contractuales, incluyendo €165 M de dividendo de OHL Concesiones en 2017 (€250,0 M en 2016) y excluyendo €76,5 M de pérdidas por el PDC, otros y proyectos legacy en 2017 (€520,2 M en 2016 por los proyectos legacy).

II.- Resultados por divisiones

OHL CONCESIONES

Dado el proceso en curso de venta del 100% de OHL Concesiones, S.A.U. esta actividad se presenta como Actividad Interrumpida en las Cuentas Anuales Consolidadas.

La transacción acordada excluye la venta de las dos concesiones de OHL en liquidación Cercanías Móstoles Navalcarnero S.A. (CEMONASA) y Autopista Eje Aeropuerto por lo que OHL tendrá derecho al cobro futuro de todas las compensaciones que se reciban por dichos procesos de liquidación.

A efectos informativos, adjuntamos como anexo, en el capítulo V, las principales magnitudes operativas de esta actividad.

OHL INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	3.168,2	3.211,6	-1,4%
EBITDA	18,0	-84,5	121,3%
% s/ Ventas	0,6%	-2,6%	
EBIT	-54,6	-201,8	72,9%
% s/ Ventas	-1,7%	-6,3%	

Mn Euros

La división de Ingeniería y Construcción supone, con la salida de OHL Concesiones, un 98,5% de las Ventas del Grupo, y registra unas Ventas de 3.168,2 millones de euros disminuyendo levemente respecto a 2016. El EBITDA del año es de +18,0 millones de euros, en contraste con los -84,5 millones de euros del 2016, una vez eliminado el reconocimiento *one off* de pérdidas en los proyectos *legacy*. Por segmentos de actividad, la evolución es la siguiente:

CONSTRUCCIÓN

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	2.660,7	2.773,6	-4,1%
EBITDA	54,9	-43,7	225,6%
% s/ Ventas	2,1%	-1,6%	
EBIT	-10,9	-141,8	92,3%
% s/ Ventas	-0,4%	-5,1%	

Mn Euros

Construcción, con unas Ventas que ascienden a 2.660,7 millones de euros, supone el 84,0% de las Ventas de Ingeniería y Construcción y el 82,7% del total de Ventas del Grupo.

Experimenta un descenso en su volumen de actividad del -4,1% respecto del año anterior. Este descenso se debe principalmente al reciente inicio de la producción en los nuevos proyectos de Norteamérica que aportarán mayor actividad en el futuro próximo (ampliación de la I-405, túnel Canarsie y otros) y que no han contrarrestado el descenso de ventas por finalización de otros proyectos entre ambos periodos. A este efecto hay que sumarle el retraso en el inicio de trabajos en las concesiones en Latinoamérica, por causas no atribuibles a OHL y que han visto reducida la cifra de ventas en este ejercicio.

Los proyectos *legacy* han registrado unas Ventas de 265,7 millones de euros, un 10,0% del total.

El EBITDA ha ascendido a 54,9 millones de euros, un 2,1% sobre ventas (frente al -1,6% del 2016), afectado principalmente por el resultado negativo de algunos proyectos y la finalización de proyectos en el periodo, no compensado con el margen de los nuevos contratos en fase inicial en Norteamérica y de las concesiones en Latinoamérica que aportarán mayores márgenes en el futuro. La mejora del margen EBITDA refuerza la viabilidad y sostenibilidad del negocio regular de Construcción.

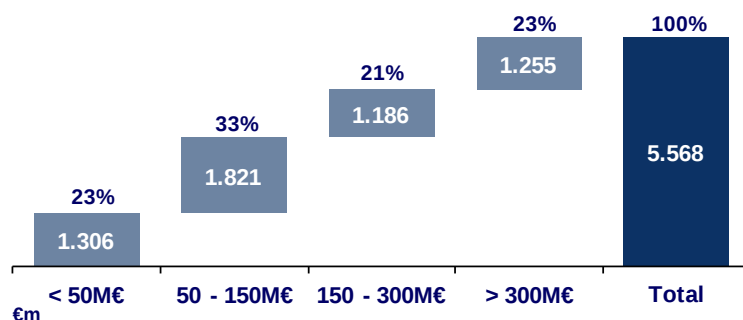
El *cash flow* de explotación consumido por los proyectos *legacy* en el 2017 ha ascendido a un total de -26,0 millones de euros (-53,9 millones, incluyendo el Hospital Gustavo Fricke), mejorando la previsión inicial del año de -64,0 millones de euros.

La cartera a corto plazo, a 31 de diciembre de 2017, asciende a 5.568,3 millones de euros, equivalente a 25,2 meses de ventas, lo que garantiza el crecimiento futuro de esta actividad. La cartera presenta un equilibrado perfil, tanto geográfico como por tamaño de obra, con el 91,4% procedente de los *home markets* (destacando el 37,3% de EEUU y el 32,4% de Latinoamérica), y con el 22,5% de obras de tamaño superior a los 300 millones de euros.

La distribución geográfica de la cartera a corto plazo de Construcción es la siguiente:

	31/12/2017
Home Markets	91,4%
América Latina	32,4%
EE. UU.	37,3%
España	17,8%
Rep. Checa & Europa del Este	3,9%
Resto	8,6%

Según el tamaño de la obra, la cartera se distribuye de la siguiente forma:



Del total de la cartera de Construcción, un 22,6% corresponde a obras a realizar para proyectos de concesiones. La cartera actual de los diez principales contratos¹, a 31 de diciembre de 2017, es la siguiente:

	País	2017
Project I-405	EE.UU.	605,0
Autopista Vespucio Oriente*	Chile	315,4
New York Canarsie tunnel rehabilitation	EE.UU.	284,4
Autopista Atizapán-atlacomulco*	México	271,2
Hospital de Curicó	Chile	219,0
Puerto de Valparaíso*	Chile	176,3
Autopista Río Magdalena*	Colombia	151,2
LAV Oslo-Ski (Follo Line Project)	Noruega	133,8
Camino Nogales Puchuncavi*	Chile	118,8
Evitamiento Chimbote*	Perú	113,9
10 principales proyectos en cartera		2.389,0

Mn Euros

* Obras para OHL Concesiones

† No incluye FF.CC. Marmaray/Project (372,0 millones de euros) en la que se alcanzó un acuerdo de subcontratación por c.75%

Cabe destacar la diversificación de la cartera por tipología de proyectos, donde el 44,3% corresponde a carreteras, un 21,8% a ferrocarriles, un 18,3% a edificación y un 15,6% al resto de actividades. La contratación en el año 2017 ha sido de 2.342,3 millones de euros, localizándose el 64,2% de los proyectos en EEUU, lo que compara con los 2.310,0 millones de euros contratados en el ejercicio 2016. La ratio *book to bill* se sitúa en 0,9 veces.

Entre las nuevas adjudicaciones obtenidas en el año 2017 destacan:

	País	2017
Project I-405	EE.UU.	679,0
New York Canarsie tunnel rehabilitation	EE.UU.	312,1
NY Outfall replacement contract 1	EE.UU.	66,5
Carretera Moquegua Omate arequipa	Perú	47,7
Taller de Meca	Arabia	43,3
Illinois O'Hare International Airport	EE.UU.	42,8
Florida Medical Campus Center	EE.UU.	39,8
Proyecto Quellaveco	Perú	33,4
Total principales adjudicaciones		1.264,6
Otras adjudicaciones		1.077,7
Total adjudicaciones		2.342,3

Mn Euros

Además de los anteriores, OHL ha contratado dos proyectos relevantes en *joint venture* sin control efectivo, por lo que se consolidan por puesta en equivalencia: la ampliación de la vía de ferrocarril Lund-Arlov, en Suecia (106,3 millones de euros), y el National Forensic Mental Health Service Hospital, en Irlanda (62,0 millones de euros). Dichos importes no están incluidos en los datos de contratación y cartera facilitados.

INDUSTRIAL

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	269,8	243,6	10,8%
EBITDA	-40,5	-43,3	-6,5%
% s/ Ventas	-15,0%	-17,8%	
EBIT	-44,6	-61,9	-27,9%
% s/ Ventas	-16,5%	-25,4%	

Mn Euros

La actividad Industrial ha registrado unas ventas de 269,8 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 10,8% sobre el ejercicio 2016.

La principal actividad se localiza en los nuevos proyectos de EPC de minería y cemento, Cementos Molins principalmente, así como en los proyectos de renovables en las plantas fotovoltaicas de Jordania (Al Mafrag y Empire) y el proyecto de la unidad de recuperación de condensado y de ciclo de Omán (Saih Rawl). Continúa la disminución de la actividad en los EPC de Oil & Gas, tras la decisión de la división de no concurrir a este segmento de mercado.

El EBITDA se sitúa en -40,5 millones de euros, un -15,0% sobre Ventas, que mejora un 6,5% respecto al registrado en el mismo periodo del año anterior. A ello está contribuyendo la mejora de márgenes de los nuevos proyectos que compensa parcialmente los adversos márgenes en algunos proyectos EPC de Oil & Gas y otros servicios, así como una estructura de gastos fijos que no están siendo aún absorbidos, si bien están en proceso de reducción.

La cartera de pedidos de Industrial, al 31 de diciembre de 2017, se sitúa en 312,1 millones de euros, siendo el principal proyecto Cementos Molins (132,0 millones de euros) y cuyo plazo de finalización se sitúa en el segundo semestre de 2019.

SERVICIOS

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	237,7	194,4	22,3%
EBITDA	3,6	2,5	44,0%
% s/ Ventas	1,5%	1,3%	
EBIT	0,9	1,9	-52,6%
% s/ Ventas	0,4%	1,0%	

Mn Euros

Las Ventas de esta división ascienden a 237,7 millones de euros, y presentan un crecimiento del +22,3%, principalmente, por la positiva evolución de las actividades de *facility management* (limpieza, mantenimiento, eficiencia energética y servicios urbanos) a nivel nacional. Este último segmento de servicios urbanos, en el que la división se está introduciendo, permite obtener mayores rentabilidades que compensan los menores márgenes del resto de segmentos todos ellos afectados por una mayor competencia.

El EBITDA alcanza los 3,6 millones de euros, un 1,5% sobre Ventas, algo superior al registrado en el 2016 (1,3%), lo que refleja el entorno de fuerte competencia de un sector muy maduro.

La cartera de pedidos, a 31 de diciembre de 2017, alcanza los 355,8 millones de euros, habiendo contratado en el ejercicio 236,8 millones de euros, destacando en el año adjudicaciones como el mantenimiento de edificios judiciales en Galicia, el servicio de recogida de residuos urbanos (Lote

2) en Madrid, el de limpieza y mantenimiento del Ayuntamiento de Benidorm, el de estaciones y trenes en la red de metro de Barcelona, y el de la limpieza integral de edificios y dependencias de la Administración General del Estado.

OHL DESARROLLOS

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	48,2	130,8	-63,1%
EBITDA	2,0	28,4	-93,0%
% s/ Ventas	4,1%	21,7%	
EBIT	-1,6	16,0	-110,0%
% s/ Ventas	-3,3%	12,2%	

Mn Euros

Las magnitudes económicas de esta división experimentan un importante cambio de escala tras las operaciones de rotación de activos en Mayakoba, que supone que la mayor parte de sus activos pasan a registrarse por el método de la participación, al perderse el control de los mismos. De este modo registra unas Ventas de 48,2 millones de euros que, en términos comparables ajustando las recientes operaciones, serían similares a las del 2016.

El EBITDA alcanza los +2,0 millones de euros, frente a los +28,4 millones del 2016 anterior, que incluía el generado por las sociedades de Mayakoba objeto de desinversión. En términos comparables, es superior aproximadamente en un 12% por las mayores ventas inmobiliarias.

Los activos de esta división incluyen:

Desarrollo turístico Mayakoba

El 21 de diciembre de 2016, OHL Desarrollos firmó con RLH Properties S.A.B. de C.V. un contrato de compraventa para la venta parcial de la participación que el Grupo tenía en las principales filiales hoteleras de Mayakoba. El contrato de compraventa abarcaba un porcentaje de hasta el 80% en Fairmont y Rosewood (mínimo asegurado del 51%) y un 51% en Banyan Tree, Andaz y Golf. El día 24 de abril de 2017 se produjo el cierre de la operación de compraventa por el 51% de dichos activos, y el 18 de mayo de 2017 el incremento de la venta hasta el 80% de los activos más maduros (Fairmont y Rosewood).

La entrada de caja al cierre de junio 2017 supuso 179,1 millones de euros, quedando pendientes de cobro, sujetos al cumplimiento de determinados hitos, 7,9 millones de euros. La plusvalía obtenida en esta operación, incluyendo la puesta en valor de la participación no vendida, es de 2,7 millones de euros.

Las filiales hoteleras en las que participa Desarrollos incluyen: 49,0% campo de golf El Camaleón; 43,3% Banyan Tree; 9,0% Andaz; 9,8% Fairmont y 20,0% Rosewood.

Ciudad Mayakoba

Destaca la buena evolución de los proyectos que se están realizando en Ciudad Mayakoba, que han continuado avanzando con un excelente ritmo de ventas y desarrollo, alcanzando entre el 90%-95% de ventas del inventario en comercialización y el reconocimiento y premios a nivel internacional (el proyecto ha sido presentado como modelo de desarrollo en el congreso Habitat III, organizado por la ONU).

Centro Canalejas Madrid

El 9 de febrero de 2017, OHL suscribió un contrato de compraventa por el que vendió el 17,5% de Centro Canalejas Madrid por un precio de 78,8 millones de euros. La división sigue ostentando una participación del 17,5%.

El cierre de la operación se produjo con fecha 7 de abril, habiéndose cobrado un importe de 68,1 millones de euros en 2017 neto de gastos. El importe restante, 3,5 millones, se percibirá a la puesta en operación del proyecto. La plusvalía obtenida en esta operación es de 31,6 millones de euros. Actualmente, el proyecto continúa en fase de construcción habiendo comenzado a finales del 2017 la comercialización de algunas partes del complejo.

Old War Office

El emblemático proyecto del Old War Office en el que Desarrollos ostenta un 49% de participación, ha completado con éxito la fase de obtención de licencias. Se han iniciado recientemente los trabajos previos.

El paquete completo de activos de esta división tiene un valor neto en libros a 31 de diciembre de 2017 de 369,7 millones de euros, según el siguiente detalle:

Activo	Participación	Valor Neto Contable €Mn
Mayakobá	≤ 49% ¹	53,8
Ciudad Mayakobá	100%	165,4
Canalejas	17,5%	71,4
Old War Office	49%	79,1
		369,7

1. Participación en filiales de Mayakoba: 49,0% Golf, 43,3% Banyan Tree, 9,0% Andaz, 9,8% Fairmont y 20,0% en Rosewood

III.- Principales hechos relevantes posteriores al cierre del ejercicio 2017

- La sociedad celebró el 9 de enero de 2018 una Junta General Extraordinaria de Accionistas, aprobando los siguientes acuerdos:
 - i. La transmisión del 100% de OHL Concesiones S.A.U. a Global Infracore Spain, S.L.U., según las condiciones del informe del Consejo de Administración y lo comunicado al mercado, de acuerdo con los hechos relevantes publicados los días 16 y 17 de octubre de 2017.
 - ii. Ratificación del nombramiento de Juan Luis Osuna Gómez como consejero delegado de la sociedad.
 - iii. Ratificación del nombramiento de Javier Goñi de Cacho como consejero dominical de la sociedad.
 - iv. Reducción del capital social en 7.326.425,4 euros mediante la amortización de 12.210.709 acciones propias en autocartera, con cargo a reservas de libre disposición.
 - v. Modificación de la Política de Remuneraciones de los consejeros, previo informe favorable de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

vi. Aprobación de una retribución extraordinaria al consejero delegado, Juan Osuna Gómez, de 18 millones de euros, por su trabajo y liderazgo en el proceso de venta de las acciones de OHL Concesiones, S.A.U.

- Con fecha de 6 de febrero de 2018, ha quedado formalizada en el Registro Mercantil de Madrid, la inscripción de la escritura pública de reducción de capital aprobado por la Junta General Extraordinaria de Accionistas.

d) Perspectivas próximas

Tras la venta de OHL Concesiones, el Grupo encara una nueva etapa centrada en sus actividades principales (Construcción, Industrial, Servicios y Desarrollos), siendo una compañía eminentemente constructora y focalizada en la consecución de objetivos prioritarios como:

- Priorizar la rentabilidad frente al crecimiento.
- Garantizar la generación de caja sostenible en los proyectos reforzando la aplicación de mecanismos de control de riesgos.
- Continuar con la rotación de activos maduros para maximizar su valor.
- Simplificar la estructura de capital y reducir la deuda corporativa, reforzando el balance del Grupo.
- Recuperar la confianza de las agencias de rating y demás grupos de interés.

Para ello, el Grupo cuenta con una sólida cartera de proyectos de Ingeniería y Construcción (I&C), compuesta por las actividades de Construcción, Industrial y Servicios. Cabe destacar la diversificación tanto geográfica como por tamaño de proyecto de la cartera, englobando la mayor parte de su negocio en tres áreas geográficas principales: EEUU, Latinoamérica y Europa.

El Grupo tiene en estas zonas geográficas amplia experiencia previa, un negocio recurrente, y los recursos humanos y técnicos necesarios para acometer las obras cumpliendo los parámetros de control de riesgos establecidos. En el futuro, el Grupo valorará nuevas oportunidades para invertir en proyectos de concesiones.

En cuanto a la actividad de Industrial, la sociedad continúa con el proceso de reestructuración e integración de dicha actividad en la actividad de Construcción y centrando la actividad en proyectos EPC de cemento, minería y renovables operación y mantenimiento y protección contra incendios, mientras abandona los proyectos EPC de Oil & Gas y Power. Fruto de esta integración se espera obtener sinergias y una estructura de costes más eficiente.

Respecto a la actividad de Servicios, se trata de un negocio muy maduro en un entorno de mucha competencia por lo que el Grupo debe ser muy selectivo en los proyectos y mercados en los que opera a futuro, primando la rentabilidad de los mismos.

Adicionalmente, el Grupo cuenta con varios activos singulares y diversificados en la división de Desarrollos que están en fase de desarrollo o construcción cuyo valor ha sido reconocido por inversores de primer nivel. La compañía tiene la oportunidad de rotar estos activos una vez sean maduros y maximizar así el valor de los mismos lo cual puede suponer una fuente adicional de ingresos.

Capítulo II.- Estrategia

a) Modelo de negocio

I.- Plan Estratégico

Con el foco de su actividad puesto en sus áreas de actuación, el Grupo OHL ha fortalecido su posición de liderazgo en el ejercicio 2017, reafirmandose como una compañía que destaca por su experiencia en la ejecución de proyectos de alto valor añadido en los sectores de infraestructura de transporte y edificación singular.

EEUU

Tras el anuncio, en agosto 2017, de un ambicioso plan de infraestructuras por parte del Presidente Trump, Estados Unidos apuesta por este sector como motor para impulsar la economía. Dicho plan contempla inversiones acumuladas, hasta 2027, por valor de hasta 1,5 billones de dólares. Sin embargo, se espera que el mercado de construcción se vea afectado, en cierta medida, por la instauración de una política migratoria restrictiva, así como por el alto déficit presupuestario.

Actualmente, el mercado de EEUU representa más de un tercio de la cartera total de Construcción y es, a día de hoy, el mercado de referencia del Grupo. Durante el ejercicio 2017, ha seguido fortaleciendo su presencia con más 1.500 millones de euros de contratación. Entre las adjudicaciones más importantes destaca la rehabilitación del túnel de Canarsie, en Nueva York, por 312 millones de euros (69,7% correspondiente al Grupo), principal vía de comunicación entre Brooklyn y Manhattan, dañada tras el paso del huracán Sandy.

LATINOAMÉRICA

La actividad del Grupo OHL en Latinoamérica se ha visto afectada por la coyuntura político-económica de los países que componen la región. Cabe destacar el cambio de ciclo político en Chile, con elecciones a finales de 2017; y de México y Colombia, con elecciones generales en 2018. Adicionalmente, la repercusión del caso Odebrecht y la incertidumbre creada con la llegada de Donald Trump han ralentizado la actividad del sector. No obstante, a partir de 2018 se prevé una mejora de los indicadores macroeconómicos, con un crecimiento medio del PIB alrededor del 2% anual, según las predicciones del Fondo Monetario Internacional.

En Chile se espera una dinamización del sector de la construcción con la llegada del nuevo presidente, Sebastián Piñera, que seguirá impulsando el desarrollo económico del país a través de la promoción de infraestructuras públicas con un programa que prevé la ejecución de una amplia red de carreteras y autopistas, la ampliación del metro y la construcción de un nuevo aeropuerto internacional en Concepción o Antofagasta.

Por su parte, en Perú, tras el primer año de mandato presidencial, la actividad en infraestructuras se focalizará en la recuperación del sector minero y en la aplicación del Plan Integral de Reconstrucción, derivado de los daños provocados por las fuertes inundaciones de fenómeno meteorológico El Niño, con inversiones previstas por valor de 6.500 millones de euros en cuatro años.



En México se siguen desarrollando proyectos a través del Programa Nacional de Infraestructuras, habiéndose alcanzando un grado de avance cercano al 80%. En este Plan, valorado en más de 43.000 millones de euros, destaca la construcción del Nuevo Aeropuerto Internacional de Ciudad de México.

Por otra parte, en Colombia se espera la consolidación del Plan de Infraestructuras que se inició con la cuarta generación de concesiones viales (4G) en el sector de carreteras.

En este contexto, el Grupo OHL ha seguido reforzando su posición de liderazgo en la región, a través de las diversas adjudicaciones conseguidas a lo largo del año 2017. Destacan la mejora de la carretera Moquegua Omate Arequipa, en Perú, y la reciente adjudicación de un contrato en el yacimiento subterráneo de cobre más grande del mundo, la mina El Teniente, en Chile. A ellos se suma la adjudicación otorgada por Codelco del proyecto de ampliación del Tranque Talabre, en la ciudad chilena de Calama.

EUROPA

En el Este de Europa destaca el buen pronóstico para el sector de la construcción en República Checa y Eslovaquia, principales países para el Grupo OHL en la región, gracias al apoyo de la Unión Europea a través de fondos para proyectos de infraestructura. La recuperación de la confianza en este mercado por consumidores e inversores queda patente en el índice de confianza del consumidor, que viene aumentando progresivamente desde 2012 y que redundará, previsiblemente, en un mayor incremento de las inversiones en el país.

En Europa Occidental, los países nórdicos, especialmente Noruega y Suecia, se consolidan como uno de los principales vectores de crecimiento para el Grupo en los próximos años, gracias a la cartera de oportunidades que se espera sean licitadas en los años venideros. Estos países destacan por su estabilidad política y por el crecimiento previsto en el mercado de las infraestructuras, con importantes planes estatales entre los que sobresalen el Plan Nacional de Transportes del gobierno noruego o el Plan de Desarrollo de Infraestructuras de Alta Velocidad de Suecia.

Así, uno de los logros del Grupo OHL en el año 2017 ha sido la entrada en el mercado sueco, gracias a la adjudicación del proyecto de mejora de la línea ferroviaria entre Lund y Arlöv (Malmö), por valor de 106 millones de euros (49,3% la UTE), que constituye una de las actuaciones de ferrocarril más importantes del país en los próximos años.

En España, el Plan Extraordinario de Inversión en Carreteras (PIC), presentado el presidente del Gobierno, Mariano Rajoy, en julio 2017, y la recuperación del PIB auguran una mejoría en el sector de la construcción. El PIC contempla obras de construcción y mantenimiento de 2.000 kilómetros aproximados de autovías, con una inversión total prevista de 5.000 millones de euros. En 2017, destacan las adjudicaciones de varios contratos de mantenimiento de infraestructuras ferroviarias para ADIF.

PLAN ESTRATÉGICO DE LA COMPAÑÍA

Este ejercicio se ha caracterizado por importantes cambios en el perímetro del Grupo: se ha acordado la venta de la división de Concesiones al fondo australiano IFM, por precio neto estimado de 2.235,0 millones de euros, una operación de carácter transformacional para la



compañía; y se ha continuado con la desinversión de otros activos no estratégicos. La venta de Concesiones deja a OHL con una importante posición de tesorería, permitiendo al Grupo continuar su actividad con una mejor situación estratégica a futuro.

Así, OHL comenzará una nueva etapa en la que el negocio de construcción, el de mayor experiencia de la compañía, constituirá el pilar fundamental de la actividad del Grupo en aquellos países con mayor ventaja competitiva y donde las perspectivas de crecimiento sean más favorables.

En este contexto, se han establecido una serie de prioridades estratégicas que ayudarán al Grupo OHL a consolidar su posición de liderazgo en los mercados en los que opera:

1. Potenciar la actividad constructora del Grupo, poniendo el foco en aquellos países y regiones donde la compañía acumula una mayor experiencia y minimizando la exposición al riesgo.
2. Maximizar la rentabilidad y la generación de caja de los proyectos en curso.
3. Garantizar una cartera de proyectos rentables, apostando por un mix equilibrado de contratos en cuanto a tamaño.
4. Continuar con el proceso de desinversión de activos no estratégicos.
5. Integración del negocio de Industrial en el de Construcción.
6. Adecuar la estructura de costes a la nueva dimensión de la compañía.
7. Fortalecimiento de las políticas de reclutamiento y gestión del talento.
8. Transformación digital: digitalización de los procesos productivos.

II.- Gestión de la RSC

El Grupo OHL es consciente de que los nuevos desafíos que se presentan a escala global requieren de una gestión empresarial sostenible y responsable, comprometida con el desarrollo y el bienestar de la sociedad. Hacer frente a esos desafíos requiere asumir retos e integrar la estrategia de sostenibilidad en toda la cadena productiva del negocio, con una perspectiva de creación de valor a largo plazo y atendiendo a las necesidades de sus grupos de interés.

Este planteamiento ha motivado que los compromisos voluntarios adquiridos desde 2003 por el Grupo OHL en materia de derechos humanos y laborales, protección ambiental, ética empresarial y transparencia en la difusión de la información hayan impulsado la elaboración de un total de diez políticas corporativas que aplican a todo el Grupo OHL y que, sumado a la normativa interna, configuran el marco propio de actuación de OHL.

Más información: <http://www.ohlcompromiso.com/presentacion/responsabilidad-corporativa/politicas/>

POLÍTICAS

MARCO DE REFERENCIA

GESTIÓN, COMUNICACIÓN Y RENDICIÓN DE CUENTAS



Como compañía adherida al Pacto Mundial de las Naciones Unidas, trabaja en la difusión y promoción de los Diez Principios.

La RSC, como instrumento estratégico de la gestión de la sostenibilidad del Grupo OHL, se materializa a través de planes de actuación. El Plan Estratégico de RSC 2015-2020, articulado en torno a las siete materias fundamentales de la norma ISO 26000, tiene como objeto actuar como guía para el cumplimiento de los compromisos de RSC y aunar esfuerzos en el Grupo. Los importantes cambios acaecidos en 2017 en el modelo de negocio, así como en la estructura y organización, han motivado, en el ecuador de la vigencia del Plan, la necesidad de llevar a cabo su adaptación a la nueva realidad del Grupo. Este ejercicio se encuentra en proceso de planificación en el momento de elaboración de este informe.



La gestión de la RSC, transversal en todo el Grupo, se dirige a través del máximo órgano de gobierno, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones del Consejo de Administración de OHL, que asume el impulso y seguimiento de la política de RSC, y el Comité de Sostenibilidad, presidido por el CEO e integrado por la alta dirección del Grupo OHL como órgano delegado para coordinar y supervisar la gestión de la RSC.

LOS ODS COMO GUÍA PARA ENFOCAR LOS ESFUERZOS EN SOSTENIBILIDAD

Durante el ejercicio 2017, el Grupo OHL ha reafirmado su compromiso con el cumplimiento de la Agenda 2030, un plan de acción a favor de las personas, el planeta y la prosperidad. Un total de 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) y 169 metas para poner fin a la pobreza, luchar contra la desigualdad y la injusticia y afrontar el cambio climático. El Grupo OHL asume este papel y contribuye a abordar el reto colectivo del desarrollo sostenible al llevar a cabo su actividad de negocio. Por ello se esfuerza en integrar los ODS en su gestión interna.



Las actividades que se describen en cada capítulo de este Informe, están asociadas a los ODS sobre el que impactan (ver logos al inicio de cada apartado)

Más información: Tablas GRI.

CÓMO COMUNICAMOS LA RSC

Durante el ejercicio, el Grupo ha impulsado la comunicación interna de la RSC a través de la formación de todos sus empleados. De esta forma, se ha diseñado y lanzado, a través de la nueva plataforma de formación de cursos *online* de obligado cumplimiento, una nueva

convocatoria del curso de RSC. Esto ha permitido fortalecer los conocimientos de los empleados en esta materia y afianzar su valor como pilar transversal del Grupo.

Datos de formación en RSC 2017

A través de este curso, en 2017 recibieron formación en materia de RSC un total de 2.586 personas en el Grupo, sumando 10.344 horas de formación.

Además, a través de la *Newsletter de RSC*, de carácter semestral, se difunden noticias y eventos relevantes, entre los que destacan entrevistas a directivos de la compañía que recogen la experiencia de integrar la RSC en el desarrollo de la actividad.

En esta línea, en el folleto *OHL y el Desarrollo Sostenible* destaca la creación de valor desde la propia actividad de negocio. Incluye iniciativas de éxito de RSC puestas en marcha en los servicios corporativos o en las propias líneas de negocio.

Externamente, OHL presta atención a las demandas de información procedente de analistas y organismos internacionales vinculados a la RSC; elabora documentación sobre su gestión en esta materia en presentaciones de negocio y ofertas, así como para los grupos de trabajo, encuentros y jornadas específicas en las que participa.

El Grupo forma parte del índice FTSE4Good Ibex desde su lanzamiento en 2008. La presencia en este índice distingue a la compañía como un valor comprometido y de especial interés para los inversores que suman a sus objetivos de rentabilidad su preocupación por asuntos éticos, sociales, ambientales y de buen gobierno en la gestión empresarial.



Más información:

Anexo 1 Relación con analistas y organismos internacionales de la RSC

III.- Informe de gestión por divisiones

OHL CONCESIONES

Dado el proceso en curso de venta del 100% de OHL Concesiones, S.A.U. esta actividad se presenta como Actividad Interrumpida en las Cuentas Anuales Consolidadas.

La transacción acordada excluye la venta de las dos concesiones de OHL en liquidación Cercanías Móstoles Navalcarnero S.A. (CEMONASA) y Autopista Eje Aeropuerto por lo que OHL tendrá derecho al cobro futuro de todas las compensaciones que se reciban por dichos procesos de liquidación.

A efectos informativos, adjuntamos como anexo, en el capítulo V se incluye información relativa a la Responsabilidad Social Corporativa de esta actividad.

OHL CONSTRUCCIÓN

La actividad constructora del Grupo OHL, en el ejercicio 2017, ha estado determinada por el desarrollo de proyectos en los ámbitos de las infraestructuras de transporte y la edificación no residencial. Dicha actividad se focaliza en ocho mercados: EEUU, Canadá, México, Chile,

Colombia, Perú, España y Centroeuropa–, tal y como define su Plan Estratégico. A ellos se suma la incursión de OHL en Noruega, Suecia e Irlanda.

ACTIVIDAD POR ÁREAS GEOGRÁFICAS

Norteamérica

Se trata de uno de los principales mercados de la compañía, con una cifra total de ventas de 1.126,3 millones de euros, un 42% sobre el total de Construcción y un 35% del total del Grupo. OHL ha continuado operando en los estados clave en este país: Nueva York, California, Florida y Texas, principalmente.

Este dato se traduce en la consecución de proyectos destacados como la mejora de la I-405, en California, el proyecto más importante de la historia de OHL en el país. Adjudicado por Orange County Transportation Authority (OCTA) por importe próximo a 679,0 millones de euros (56,5% de la UTE), ha supuesto para el Grupo, en 2017, un volumen de obra ejecutada por importe de 41,6 millones de euros. Las obras abarcan un tramo de 27,4 km de la I-405 y consiste en añadir un carril adicional en cada sentido y mejorar las incorporaciones, salidas y puentes desde la State Road 73 hasta Interstate 605. Este proyecto consolida la presencia de OHL en el Estado de California, donde, en la actualidad, OHL tiene más de 12 proyectos en ejecución por valor de 1.300 millones de euros.

En Nueva York, OHL lleva a cabo, a través de su filial Judlau, la rehabilitación del túnel Canarsie, dañado por el paso del huracán Sandy. Otorgada por la New York's Metropolitan Transportation Authority (MTA), por 312,1 millones de euros, contempla la rehabilitación y mejora de una infraestructura considerada la principal vía de conexión entre Brooklyn y Manhattan que, además, da servicio a la línea de metro L.

Otros proyectos logrados en EEUU, en 2017, son:

- New York Outfall Replacement Project, por 66,5 millones de euros.
- Illinois O'Hare International Airport Chicago, por 42,8 millones de euros.
- Florida Medical Campus Center, por 39,8 millones de euros.

Alianza del Pacífico

Las actividades del Grupo están centradas en los mercados que forman parte de la Alianza del Pacífico –México, Perú, Colombia y Chile–. Su actividad conjunta se traduce en una cifra de negocios que representa el 19,2 % del total de Construcción.

En México destaca la construcción del primer tramo del Tren interurbano México-Toluca, con un volumen de negocio de 84 millones de euros. El proyecto contempla la realización de un tramo de 36,15 km de longitud.

En Chile, la compañía realiza actuaciones en la Ruta 60 (Tramo 2, Sector 1, Variante Panquehue) que ha alcanzado una cifra de obra ejecutada de 80 millones de euros.

En Perú, OHL realiza mejoras en la carretera Moquegua-Omate-Arequipa, en un tramo de 118 km que discurre en la Sierra Sur de Perú, entre los departamentos de Arequipa y Moquegua; y trabaja en la limpieza y eliminación de material del río Piura (Perú) en el tramo de 14 km, que abarca desde Laguna San Ramón hasta el sector Cordillera, enmarcado en el Plan de

Reconstrucción con Cambios del gobierno peruano para reconstruir las zonas del país más afectadas por el fenómeno *Niño costero*.

Europa

La actividad de la compañía en Europa (España, República Checa y Eslovaquia y países nórdicos), representa 32% de la cifra de negocios de Construcción. Cabe destacar que los proyectos en esta zona son de menor volumen y la cifra de negocios está más atomizada entre un mayor número de iniciativas.

Después de la incursión de OHL en Noruega, en 2016, gracias a la consecución del proyecto EPC Ski, por importe de 67,4 millones de euros, OHL se ha abierto camino en 2017 en otro de los países nórdicos, Suecia, donde realizará la mejora de la línea ferroviaria entre las estaciones de Lund y Arlöv, en Malmö, una de las rutas de ferrocarril más transitadas del país. El contrato, otorgado por Trafikverket (Swedish Transport Administration, por sus siglas en inglés), por importe de 106 millones de euros (49,3% de la UTE), abordará la construcción del primer tramo de 8 km entre las ciudades suecas Arlöv-Flackarp, así como la realización de tres nuevas estaciones, cuatro pasos superiores y dos inferiores.

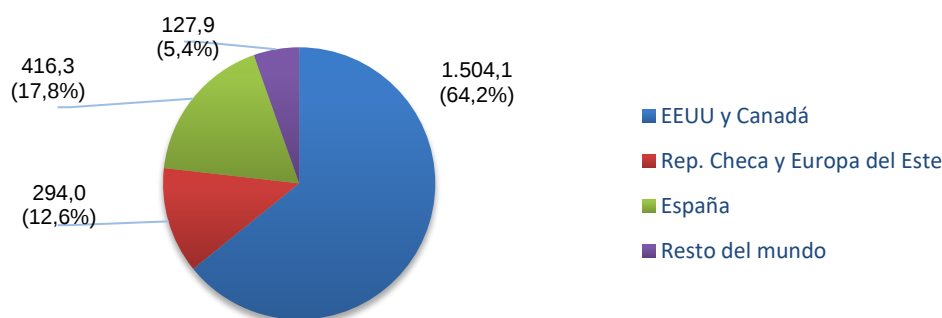
En Irlanda, la compañía lleva a cabo su primer contrato hospitalario en el país, la construcción del Hospital Nacional Forense de Salud Mental, (NFMHS, por sus siglas en inglés) en Portrane, al norte de Dublín, por más de 120 millones de euros (UTE al 50%). El proyecto ha sido adjudicado por Health Service Executive y contempla la construcción de un centro hospitalario forense para enfermos mentales, dentro del complejo hospitalario de St. Ita's Hospital. Tendrá una superficie de 24.000 m² distribuida en 170 habitaciones; una unidad de rehabilitación de cuidados intensivos, con 30 camas; 13 salas hospitalarias y un centro de atención primaria de salud.

Otros proyectos europeos

- Proyecto Marmaray CR3 (Turquía), con una obra ejecutada en el ejercicio de 122,3 millones de euros.
- Ampliación del puerto de Bilbao (España), con más de 34,3 millones de euros de producción en el ejercicio.

PRINCIPALES CONTRATOS ADJUDICADOS EN 2017

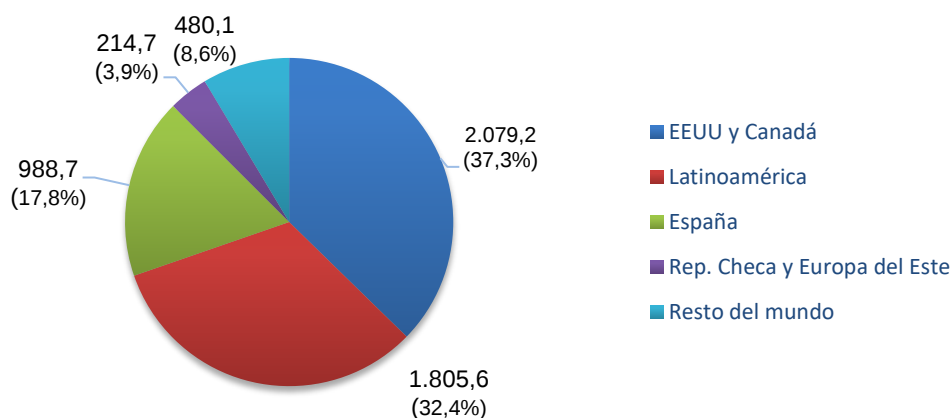
En 2017, Construcción ha alcanzado la cifra de contratación de 2.342,3 millones de euros, distribuida de la siguiente manera:



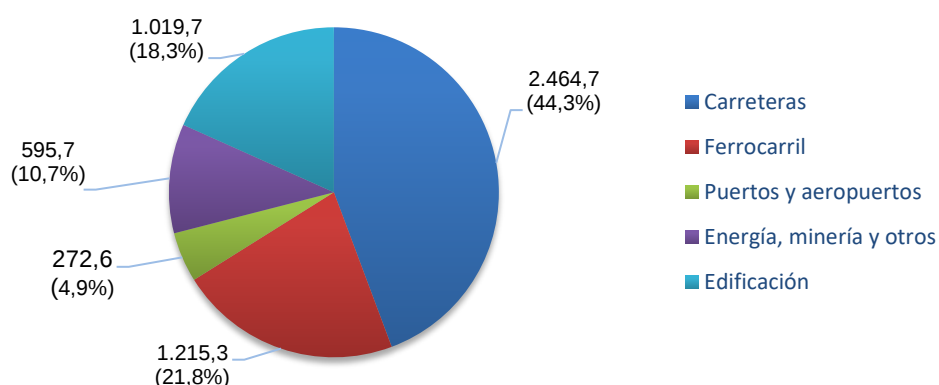
Estos resultados refuerzan la apuesta del Grupo OHL por sus *home markets*, donde la contratación supone el 93,8% del total de los nuevos contratos.

CARTERA DE LA DIVISION DE CONSTRUCCION AL CIERRE DE 2017

Se ha finalizado el ejercicio con una cartera de 5.568,3 millones de euros, cuya distribución por mercados y tipo de obra es:



Distribución de la cartera por tipo de obra (M€):



De acuerdo con estos datos, el 83% de la cartera está orientada a obra civil y edificación, siendo la cartera de edificación, en su práctica totalidad, edificación no residencial.

En relación al tamaño de los proyectos, dentro del Plan Estratégico, se optó por diversificar el riesgo a través de la distribución de la cartera en proyectos de menor tamaño. Actualmente el 77,5% del importe total de los proyectos en cartera corresponde a proyectos con un tamaño inferior a 300 millones de euros.

Casos de éxito



Línea de Metro de la Segunda Avenida. Nueva York, EEUU

Innovación, sostenibilidad y accesibilidad son tres de las características sobre las que se asienta el proyecto de construcción de las estaciones 72 y 63, integradas en la nueva línea de metro de la Segunda Avenida que amplía los servicios de las líneas Q y F del metro de Nueva York. El

proyecto, otorgado por la Autoridad Metropolitana de Transporte (MTA) a Judlau, filial neoyorkina del Grupo, constituye la primera gran ampliación del metro de la ciudad en las últimas seis décadas.

Del proyecto cabe destacar el uso de la metodología BIM (*Building Information Modeling*) en la construcción de la estación 72. Se trata de una innovadora plataforma que incorpora técnicas colaborativas de modelado en múltiples dimensiones; abarcan todo el ciclo de vida del proyecto y permiten visualizar los cambios en cada una de las dimensiones y áreas de forma simultánea y dinámica.

Desde el punto de vista de la accesibilidad, la nueva infraestructura cuenta con un diseño conforme a los estándares de la normativa sobre discapacidad *American with Disabilities Act* (ADA); a la vez que su imagen responde a la diversidad cultural que caracteriza a Nueva York, gracias a una decoración realizada por artistas procedentes de varios países, enmarcada en el programa *Arts for Transit*, impulsado por la MTA.

Asimismo, Judlau ha visto premiada su actuación en este proyecto con una distinción conmemorativa otorgada por *Friends of the New York Transit Museum*, en noviembre de 2017, que reconoce el beneficio que ha supuesto su construcción para los más 200.000 usuarios que la utilizan cada día.



EPC SKI. Ski, Noruega

El Grupo lleva a cabo en Noruega el contrato EPC Ski, enmarcado en el proyecto de alta velocidad Follo Line, una de las iniciativas de transporte más destacadas del país noruego. Las actuaciones abarcan un tramo de vía de 3,5 km de longitud, que llegará a alcanzar los 250 km/h, e incluye la reconstrucción de la estación de ferrocarril de la ciudad de Ski, la reurbanización del entorno de ésta y todas las instalaciones ferroviarias relacionadas con la reconstrucción de la línea existente y la nueva línea.

El proyecto revertirá en una mejora de la calidad de vida de los habitantes y en el desarrollo comercial de la zona por la que transcurre la infraestructura, al propiciar una reducción del tiempo de recorrido del trayecto Oslo-Ski en un 50% (11 minutos frente a los 22 en que se venía realizando el desplazamiento). Asimismo, repercutirá en una disminución de las emisiones de CO₂ derivadas de un menor uso del transporte privado a la vez que descongestionará el tráfico en el sur de Oslo en hora punta. Además, el uso de esta nueva infraestructura permitirá aumentar la capacidad de tráfico ferroviario con llegada y salida Oslo.

OHL INDUSTRIAL

En 2017, Industrial ha continuado con el proceso de integración en la división de Construcción, con la que tiene importantes sinergias (ej.: sector minero), de cara a la formación de Ingeniería y Construcción.

FINALIZACIÓN Y OPTIMIZACIÓN DE LOS PROYECTOS EPC YA CONTRATADOS

En México, donde, en los últimos años, Industrial ha desarrollado la mayor parte de su actividad, destaca la finalización de la planta de cogeneración de Cydsa II, en Coatzacoalcos, con una potencia de 60MW. A ésta se suman los dos contratos finalizados de *project management* para los gaseoductos de los Ramones Norte y Sur.

También en el país mexicano y para Pemex, la compañía ha finalizado, desde el punto de vista mecánico, una planta solidificadora de azufre; y a cierre del ejercicio 2017, había llevado prácticamente a término (99,4%) la planta cogeneración de 30 MW, de la refinería de Madero, para la que se solicitó la terminación anticipada.

Asimismo, se encuentra en la fase final mecánica la estación de rebombeo de Degollado y la planta de generación de hidrógeno de Cadereyta. Además, la central de ciclo combinado Empalme I de 770 MW, en Sonora, que Industrial ha ejecutado para CFE durante 2017, tiene prevista su recepción provisional en 2018.

En Guatemala, Industrial puso en funcionamiento, en el último trimestre de 2017, la planta hidroeléctrica Xacbal 55 MW. En Colombia, sigue adelante la ejecución de la planta cementera para la empresa Ecocemento, participada por el Grupo Molins, que contará con una producción estimada de 3.150 t/día de cemento.

En Jordania, Industrial lleva a cabo una terminal de almacenamiento de productos petrolíferos, cuya fecha de finalización está prevista en 2018. A esta iniciativa se suman dos proyectos fotovoltaicos, en el país, para la empresa Al Mafrq Empire; y en Omán, el Grupo lleva a cabo la unidad de recuperación de condensado para la empresa estatal PDO, cuya finalización tendrá lugar a principios de 2018, así como está ejecutando el cierre de ciclo de Saih Rawl.

PERSPECTIVAS

Minería y Cemento

La recuperación a nivel mundial del sector de materias primas está permitiendo reorientar parte del objetivo comercial de Industrial hacia proyectos de minería en mercados internacionales. Esto ha activado, en 2017, las actividades comerciales con las grandes empresas mineras de Chile (Codelco) y Perú (CB Holdings o Brocal).

Energías renovables

Oriente Medio y Latinoamérica se constituyen en mercados objetivos de cara al desarrollo de proyectos de energías renovables (fotovoltaicos y eólicos principalmente). Destaca, en este sentido, la consecución, a comienzos de 2017, de los proyectos de renovables en Jordania para Fotowatio, cliente recurrente de Industrial.

Operación y Mantenimiento

Las actividades anteriores se complementarán con las oportunidades que se detecten en las áreas de O&M, así como las de servicios industriales, en los *home markets* en los que la compañía está presente.

Sistemas contra incendios

Durante 2017 se ha mantenido una actividad reducida en las adecuaciones del sector nuclear en España. No obstante, se ha detectado una mayor actividad en el ámbito de la inspección de

sistemas contra incendios, lo que posibilitaría un aumento de la demanda comercial de dichos servicios y cumplir con las exigencias del mercado y de la legislación vigente en esta área.

ADJUDICACIONES MÁS RELEVANTES

Las principales contrataciones en Industrial ascendieron a 150 millones de euros en 2017 y reflejan el nuevo enfoque descrito anteriormente.

A los dos proyectos fotovoltaicos en Jordania para Fotowatio, por 68,3 millones de euros, se unen el proyecto de trituración de la minera de Shauhindo (Perú), por importe de 17 millones de euros y la maquinaria de transporte y trituración de minerales para Power Machines (Vietnam), por 15,6 millones de euros. A esto deben sumarse los 23 millones de euros derivados de la actividad contra incendios en España y México, y 27 millones de euros logrados a través de la actividad de O&M e ingeniería industrial realizada en mercados habituales industriales en América Latina, especialmente en Chile.

Caso de éxito



Parque Eólico Valiente. Gurrea de Gállego, Huesca, España

El Grupo será el responsable de la ingeniería, obra civil e infraestructura de evacuación del parque eólico Valiente. La instalación contará con una dotación de 10 aerogeneradores de tipo G114-2.0 MW y una potencia nominal de los 20 MW.

En su construcción y diseño se aplicarán medidas de minimización del impacto ambiental que supondrán un importante ahorro de emisiones frente a otras tecnologías, y que revertirán, a su vez, en la protección de especies autóctonas y en el respeto y garantía de continuidad de la actividad agrícola de la zona. Además, el proyecto favorecerá, durante sus fases de construcción y operación, el empleo local. Se trata del primer proyecto de estas características construido en esta zona, tras la reforma energética, y será el primero de varios cuya construcción está prevista en la región para el próximo año.

OHL SERVICIOS

En 2017, Servicios ha mantenido una tendencia de recuperación en el mercado español mientras que ha seguido avanzando en su internacionalización en países como México y Chile.

En lo que a la actividad de la división se refiere, el ejercicio ha servido para consolidar las actuaciones en el área de servicios urbanos, gracias a la incorporación en su cartera de nuevos contratos en ciudades donde no se realizaban trabajos de esta naturaleza: Huelva, Granollers y Bilbao, que superan los 25 millones de euros.

Por otra parte, el sector limpieza, con 9.970 millones de euros gestionados en España, ha experimentado un crecimiento del 1,8% respecto a 2016; y para 2018 y 2019 se esperan crecimientos algo inferiores al 2%.

El sector de mantenimiento de edificios generó una cifra de ingresos de 8.170 millones de euros, y registró un aumento del 1,7% con previsión de incremento del 1,7% y 1,6% para 2018 y 2019, respectivamente



El mercado de servicios urbanos confirmó en 2017 el leve repunte experimentado en el ejercicio anterior, tras cinco años consecutivos de descensos. Generó una facturación de 5.475 millones de euros, un 2 % más que en 2016, año en el que la variación había sido del 1,4%. Se espera un crecimiento en torno al 2,5% para 2018.

En el sector de servicios asistenciales a domicilio es previsible que el negocio derivado de la prestación de servicios de ayuda a domicilio aumente un 2,9% en 2018, alcanzando los 1.500 millones de euros.

A pesar de esta incipiente mejora de los mercados en los que opera Servicios, la rentabilidad de estos sectores se ha visto reducida. Especialmente significativa ha sido la pérdida de rentabilidad derivada de la situación de inestabilidad política en Cataluña. Aun así, se ha obtenido un incremento de la facturación superior a la de los líderes del sector, pasando de los 175 millones de euros en el área de *facilities management* a 198 millones de euros, un 13% más. La facturación en servicios urbanos, de 39 millones de euros, ha crecido también un 56 % con respecto a 2016, consolidando el fuerte crecimiento en esta actividad que genera mayor margen de operación.

OHL Servicios ha mantenido su EBITDA en 2017 en España, pasando del 1,3% hasta el 1,5%, a pesar de la reducción de rentabilidad experimentada por las empresas líderes del sector, gracias al importante esfuerzo de la división en términos de reducción de costes de estructura.

CONTRATACIÓN Y CARTERA

En términos de contratación, Servicios ha alcanzado una cifra de negocio de 237,7 millones de euros en 2017, materializados en una cartera de 355,8 millones de euros, equivalente a 18 meses, cifra muy por encima de la media de las empresas comparables del sector.

NUEVOS CONTRATOS EN 2017

Cartera con más de 500 contratos en vigor, destacando en sus diferentes líneas de negocio, los siguientes:

Limpieza

- Servicio de limpieza de las estaciones de Metro de Madrid. Lote 4 (líneas 8 y 10), por 26,0 millones de euros (periodo 48 meses).
- Servicios generales de limpieza y prestaciones relacionadas en las instalaciones del Ministerio de Defensa (incluye todas las dependencias sitas en Extremadura, Andalucía y Murcia), por 21,4 millones de euros (periodo 24 meses).
- Servicio de limpieza integral de edificios locales y dependencias de la Administración General del Estado, ubicados en la Comunidad de Madrid, por 15,6 millones de euros (periodo 30 meses).

Sociosanitario

- Gestió i administració de la residència i centre de Dia assistida municipal Fortpienc. Ajuntament de Barcelona, por 8,7 millones de euros (periodo 24 meses).
- Gestió en modelitat de concessió de la residència i C.D "Mossen Vidal i Aunos" de Barcelona de Dep.Benestar i Família. Generalitat de Catalunya, por 4,0 millones de euros (periodo 24 meses).

Mantenimiento

- Contratos de mantenimiento, reparación y conservación en varios distritos del Ayuntamiento de Madrid, por 11,5 millones de euros (periodo entre 12 y 24 meses).
- Servicio de mantenimiento de los edificios administrativos de la Xunta de Galicia y del suministro energético del complejo administrativo de San Caetano, por 6,7 millones de euros (periodo 28 meses).

Servicios urbanos

- Servicio de limpieza viaria y de playas en los municipios de Isla Cristina y Cartaya, Huelva, por 10,4 millones de euros (periodo 48 meses).
- Servicio de conservación de zonas verdes y arbolado de varios barrios de Torrejón de Ardoz, Madrid, por 8,7 millones de euros (periodo 48 meses).

PERSPECTIVAS DE FUTURO

Limpieza

El sector ha presentado un moderado crecimiento en España, gracias al incremento del PIB. Servicios se ha consolidado en el sector público y comienza su expansión en el sector privado con una ampliación a sectores con mayor especialización, como el industrial, transportes, hospitalario, *retail* o alimentación.

Sociosanitario

Este sector cuenta con buenas perspectivas de crecimiento gracias a la capacidad de gasto de las familias y al mayor dinamismo de la contratación pública.

Mantenimiento de edificios

Existe una notable mejoría en este mercado en lo que a inversiones se refiere. Se espera la consolidación de la marca en este sector a través de posicionamiento geográfico, con el fin de seguir creciendo en el sector de la eficiencia energética y la incorporación en nuevos ámbitos como el de alumbrado público y entorno industrial.

Eficiencia energética

Destacan los nuevos criterios de cómputo de deuda de las inversiones realizadas en los contratos para las administraciones públicas a través de empresas de servicios energéticos y la nueva Ley de Contratos del Estado.

OHL Servicios seguirá apostando por:

- Eficiencia en edificios e instalaciones.
- Alumbrado público, en poblaciones de tamaño medio.

Servicios urbanos

Este sector seguirá basando su desarrollo en una fuerte competencia debido a la ampliación del plazo de resolución de concursos públicos.

Uno de los principales retos para este ejercicio es la entrada en la actividad de tratamiento de residuos que cierra el ciclo de la gestión urbana.

Mejoras en la gestión

Con el fin de mejorar la rentabilidad de los contratos y reducir los riesgos de gestión se encuentran:

- Mejora de procesos en el área comercial, introduciéndose el uso de un CRM (*Customer Relationship Management*) en el proceso comercial de planificación del proceso de venta, elaboración de la oferta, seguimiento de la acción comercial y análisis de resultados.
- Fortalecimiento de la gestión de riesgos con la implantación del proceso de Diligencia Debida y análisis de relación con Terceras Partes, y la puesta en marcha de acciones para reducir la siniestralidad laboral y el absentismo, entre otros.

Caso de éxito



Gestión responsable en residencias. *Residència i Centre de Dia Fort Pienc*. Barcelona, España

El compromiso del Grupo OHL con el bienestar de la sociedad queda patente, entre otros aspectos, en su gestión de centros de tercera edad, distinguida con la acreditación *Joint Commission International (JCI)*, otorgada a la UTE OHL Servicios-Ingesan y Mensajeros de la Paz, responsables de la *Residència i Centre de Dia Fort Pienc*, del Ayuntamiento de Barcelona. Con ella se reconoce el cumplimiento de los requisitos de calidad asistencial, seguridad en la medicación de alto riesgo, reducción del riesgo de infecciones asociadas a la atención sanitaria o la disminución del riesgo de lesiones en las personas residentes producidas por caídas.

De forma complementaria, en el centro se han llevado a cabo proyectos dirigidos a visibilizar socialmente a los mayores y a potenciar el intercambio generacional. Destaca el programa *Viure millor a casa (Vivir mejor en casa)*, que contempla el asesoramiento profesional a domicilio a usuarios de centros de día con el fin de informarles sobre técnicas de movilidad, pautas de estimulación en la vida diaria, eliminación de barreras arquitectónicas y sobre el día a día de personas en situación de dependencia y de sus familiares. Asimismo, con el fin de potenciar el intercambio generacional, residentes y usuarios del centro de día comparten, una vez a la semana, un tiempo de ocio con alumnos del centro de educación infantil y de la Escola Bressol Municipal El Tren de Fort Pienc.

Por otra parte, en el centro se ha realizado la actividad *Bici sense edat (En bicicleta sin edad)*, organizado por el Ayuntamiento de Barcelona y que ha servido para favorecer la capacidad de montar en bicicleta a las personas mayores, gracias al uso de triciclos eléctricos.

OHL DESARROLLOS

Durante 2017, la división ha seguido desarrollando su actividad con el objetivo de entrar en proyectos en fase preliminar y proceder, a su vez, en la desinversión en aquellos que hayan alcanzado el suficiente grado de madurez para capitalizar la creación de valor.

ACTIVIDADES RELEVANTES DE 2017

Entrada de un inversor en los proyectos hoteleros del Desarrollo Turístico Mayakoba

Situado a 10 km de Playa del Carmen, en una extensión aproximada de 240 hectáreas, se alza Mayakoba, un desarrollo turístico que cuenta en su haber con cuatro hoteles en operación, explotados por algunas de las más prestigiosas cadenas hoteleras internacionales, todos ellos 5 estrellas categoría gran lujo: Fairmont (401 habitaciones), Rosewood (128 habitaciones), Banyan Tree (132 habitaciones) y Andaz (213 habitaciones), así como con el campo de golf El Camaleón, diseñado por Greg Norman y el único en albergar, hasta 2017, un torneo oficial del prestigioso circuito PGA fuera de EEUU y Canadá.

En septiembre de 2016 comenzó un proceso de sondeo de mercado que culminó en el primer trimestre de 2017, tras completarse la transacción con el grupo inversor mexicano RLH Properties, S.A.B. de C.V. (RLH).

La operación consistió en la adquisición por RLH de un porcentaje de participación del 80% del capital social de las sociedades propietarias de los hoteles Rosewood Mayakoba y Fairmont Mayakoba, así como del 51% del capital social de las sociedades propietarias de los hoteles Banyan Tree Mayakoba, Andaz Mayakoba y del campo de golf El Camaleón. Esta heterogeneidad en la desinversión de participaciones se debe a los diferentes niveles de madurez alcanzados, con una desinversión mayor en aquellos activos más maduros.

Celebración del XI Aniversario del *OHL Classic at Mayakoba*

En noviembre de 2017 tuvo lugar, en el campo de golf El Camaleón, la XI edición del *OHL Classic at Mayakoba*, el único PGA Tour que patrocina y da nombre el Grupo. El torneo, cuyo vencedor fue el estadounidense Patton Kizzire, contó con la participación de 132 jugadores.

Avance de los proyectos de Ciudad Mayakoba

Durante el año 2017, Ciudad Mayakoba ha continuado avanzando en su consolidación en el mercado inmobiliario de Playa del Carmen, en sus diferentes proyectos -Senderos de Mayakoba, Lagunas de Ciudad Mayakoba y Jardines de Ciudad Mayakoba-.

Además, en 2017 se han alcanzado acuerdos para lanzar proyectos adicionales, en favor del desarrollo global y la consolidación de Ciudad Mayakoba: La Ceiba de Ciudad Mayakoba, viviendas de diseño innovador que lanzará su comercialización en febrero de 2018; Altos de Ciudad Mayakoba, caracterizado por contar con vivienda 100% vertical, de nivel medio alto, que prevé su lanzamiento comercial en febrero de 2018, y Mayakoba Country Club, el proyecto más relevante y de mayor extensión de todo Ciudad Mayakoba, con más de 500.000 m² de lotes unifamiliares y lotes plurifamiliares a la venta. Este gran proyecto de vivienda media-alta y alta comenzará su comercialización durante 2018.

Reconocimientos y premios. En 2017, Ciudad Mayakoba participó de nuevo en el congreso Habitat III, organizado por la ONU, evento de la máxima relevancia que tiene lugar cada 20 años y supone un punto de encuentro y discusión para determinar las políticas de desarrollo urbano para las siguientes dos décadas. Ciudad Mayakoba fue invitada como modelo de desarrollo de comunidad planificada en centros de desarrollo turístico, y como ejemplo de participación conjunta entre empresa, Gobierno y ONU-Habitat en la generación y administración de espacios públicos que integran a la comunidad.

Avances en Centro Canalejas Madrid

A lo largo del ejercicio 2017 y tras la incorporación de Mohari Ltd como nuevo socio en el capital del proyecto en el mes de marzo, el progreso de Centro Canalejas Madrid ha continuado conforme al plan de acción previsto, con el objetivo de abrir al público a mediados del año 2019. El proyecto dispone de todos los permisos necesarios para la finalización de las obras, y el Ayuntamiento aprobó el Plan Especial de la Infraestructura Subterránea de transporte Sevilla-Canalejas, que da solución a los accesos y salidas, tanto de aparcamiento como de carga y descarga de Centro Canalejas Madrid.

A finales de 2017, se ha iniciado la comercialización de la Galería Comercial Canalejas y de las residencias, con muy buena acogida.

Avances en el proyecto Old War Office

Han sido muchos y muy importantes los logros alcanzados en 2017 en el proyecto Old War Office que Desarrollos lleva a cabo, en Londres, junto con el Grupo Hinduja.

En primer lugar, se cuenta con una propuesta vinculante para la financiación del proyecto, a lo que se suma el diseño y tramitación urbanística con la incorporación a la iniciativa de dos firmas de interiorismo de máximo prestigio a nivel internacional.

En febrero de 2017, el Ayuntamiento aprobó el proyecto y en el mes de julio se firmó definitivamente el acuerdo con éste y la Dirección General de Patrimonio Histórico, que consolidaban todas las aprobaciones además de los cambios de usos y todos los requisitos urbanísticos necesarios. Cabe destacar el incremento sustancial obtenido de superficie construida, que mejora la viabilidad económica del proyecto.

El ejercicio 2017 también ha sido muy importante en cuanto a la definición de los distintos negocios que se pretenden desarrollar en el edificio. El primer gran hito fue la selección y firma de los contratos con el operador hotelero Raffles. Una vez seleccionado el socio, todos los esfuerzos se han dedicado a definir la mejor estrategia para el componente residencial.

Finalmente, cabe destacar el inicio de las obras. Si en diciembre de 2016 se comenzaban ciertos trabajos previos (*soft strip*), en julio del 2017 se seleccionó al contratista para ejecutar el primer paquete de obra (demoliciones, excavaciones y estructura). Los trabajos comenzaron en octubre y, en paralelo, se inició el proceso de selección del contratista general, que culminará, previsiblemente, en 2018.

Caso de éxito



Jardines de Ciudad Mayakoba. Ciudad Mayakoba. Playa del Carmen, México.

En las proximidades de Playa del Carmen, en la Riviera Maya, se alza Jardines de Ciudad Mayakoba, un innovador proyecto residencial de viviendas protegidas y asequibles ubicado en un entorno natural de 38,7 ha. Su uso está destinado al personal que presta servicio en los

hoteles del complejo Mayakoba, con el objetivo de favorecer la conciliación de la vida laboral y personal, y evitarles desplazamientos en los que se invierten hasta tres y cuatro horas diarias.

Jardines de Ciudad Mayakoba forma parte del desarrollo Ciudad Mayakoba, iniciativa gestionada por el Grupo a través de Desarrollos. Albergará residencias y servicios educativos, hospitalarios, comerciales, culturales, deportivos, extensas áreas verdes, corredores biológicos y vías peatonales y ciclistas. Además, contará con campo de golf y un gran parque metropolitano de 10 ha.

La primera fase, actualmente en desarrollo, contempla la construcción de 3.576 viviendas que responden a cinco modelos de casas y pisos, con una extensión que oscila entre los 45 y 98 m² y distribuidos en dos, tres y cuatro alturas. Su entorno se caracteriza por contar con un parque vecinal de 11.459 m², un área comercial básica y 5,36 hectáreas de zonas verdes.

Capítulo III.- Generando valor



a) Valor financiero



Como consecuencia de la decisión de desinversión del 100% de OHL Concesiones, esta actividad se presenta como interrumpida, reconociéndose en la Cuenta de Resultados el resultado procedente de estas operaciones de forma separada, al igual que sus intereses minoritarios y re-expresándose el ejercicio 2016. Asimismo, en el Balance se presentan los Activos y Pasivos no corrientes de esta actividad como operaciones interrumpidas.

I.- Cuenta de resultados

	2017	2016*	Var. (%)
Importe neto de la cifra de negocio	3.216,4	3.342,4	-3,8%
Otros ingresos de explotación	166,8	181,5	-8,1%
Total ingresos de explotación	3.383,2	3.523,9	-4,0%
% s/ Ventas	105,2%	105,4%	
Gastos de explotación	-2.600,4	-3.245,4	-19,9%
Gastos de personal	-839,3	-854,8	-1,8%
Resultado bruto de explotación	-56,5	-576,3	-90,2%
% s/ Ventas	-1,8%	-17,2%	
Amortización	-73,4	-100,3	-26,8%
Dotación de provisiones	-2,8	-29,4	-90,5%
Resultado de explotación	-132,7	-706,0	-81,2%
% s/ Ventas	-4,1%	-21,1%	
Ingresos financieros	35,5	24,7	43,7%
Gastos financieros	-86,4	-93,1	-7,2%
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	32,6	-74,0	-144,1%
Diferencias de cambio	-26,8	8,4	-419,0%
Deterioro y resultado por enaj. de instrumentos financieros	-1,5	99,1	-101,5%
Resultado financiero	-46,6	-34,9	33,5%
Resultado de entidades valor. por el método de la participación	-45,5	-148,9	-69,4%
Resultado antes de impuestos	-224,8	-889,8	-74,7%
% s/ Ventas	-7,0%	-26,6%	
Impuesto sobre beneficios	7,3	32,1	-77,3%
Resultado del ej. procedente de op. continuadas	-217,5	-857,7	-74,6%
% s/ Ventas	-6,8%	-25,7%	
Resultado del ej. procedente de op. interrumpidas neto de imp.	497,6	622,3	-20,0%
Resultado consolidado del ejercicio	280,1	-235,4	-219,0%
% s/ Ventas	8,7%	-7,0%	
Resultado atribuido a los intereses minoritarios	-292,2	-197,0	48,3%
Resultado atribuido a la sociedad dominante	-12,1	-432,4	-97,2%
% s/ Ventas	-0,4%	-12,9%	

Mn Euros

* Re expresado

La cifra de negocio del Grupo en el ejercicio 2017 ha ascendido a 3.216,4 millones de euros, un 3,8% inferior a la registrada en el ejercicio 2016, debido principalmente a la menor actividad de Construcción.

La división de Ingeniería y Construcción ha alcanzado una cifra de negocio de 3.168,2 millones de euros, lo que representa un descenso del 1,4%, y supone el 98,5% de la cifra de negocio total del Grupo.

La línea de negocio principal de OHL tras la interrupción de la actividad de Concesiones, es la división de Construcción que, con 2.660,7 millones de euros en ventas representa el 82,7% de las ventas totales y ha experimentado un descenso del 4,1% respecto al ejercicio 2016, principalmente por la menor actividad en EEUU y por el retraso en el comienzo de proyectos de concesiones en Latinoamérica.

Desarrollos, con un peso muy inferior, 1,5% del total, presenta un descenso del 63,2% de su cifra de negocio en relación con la registrada en el año 2016, principalmente por la venta en abril y mayo de 2017 de las sociedades hoteleras y el campo de golf de El Camaleón, en Mayakoba (Riviera Maya, México). En términos comparables, la cifra de venta sería similar entre periodos. El 77,3% de la cifra de negocio del ejercicio 2017 se ha realizado en el exterior, frente al 78,4% del ejercicio 2016.

En la distribución de las ventas por áreas geográficas, EEUU y Canadá representan un 34,7% del total, España un 22,7%, Europa Central y del Este un 8,4% y México un 8,3%.

El **total de ingresos de explotación** asciende a 3.383,2 millones de euros, un 4,0% inferior a la del ejercicio 2016.

El **resultado bruto de explotación (EBITDA)** se sitúa en -56,5 millones de euros, lo que representa un -1,8% de la cifra de negocio.

En mayo de 2017 se ratificó el acuerdo de procedimiento de despido colectivo entre OHL, S.A. y OHL Industrial, S.L. y los representantes de los trabajadores que supone la extinción de 457 puestos de trabajo. Los gastos estimados en relación con este PDC y otros asimilados, por importe de 40,1 millones de euros, junto con la pérdida de 36,4 millones de euros del proyecto Hospital Gustavo Frick (Chile), se encuentran minorando el EBITDA. El resultado bruto de explotación (EBITDA), sin estos dos efectos, se sitúa en +20,0 millones de euros.

La práctica totalidad del EBITDA positivo del Grupo procede del exterior y, principalmente, se genera en México y EEUU.

El **resultado de explotación (EBIT)** asciende a -132,7 millones de euros y, sin el efecto del PDC y otros asimilados, se situaría en -56,2 millones de euros.

El importe neto de **ingresos y gastos financieros** asciende a -50,9 millones de euros, frente a los -68,4 millones de euros del ejercicio 2016, por menores tipos de interés medios entre ambos periodos.

Los gastos financieros con recurso ascienden a 68,0 millones de euros.

Principales desinversiones de participaciones en sociedades

Las desinversiones más relevantes de participaciones en sociedades, realizadas en el ejercicio 2017 han sido:

- El 7 de abril de 2017 se vendió un 17,5% de participación de Centro Canalejas Madrid, S.A.

- El 28 de abril se vendió el 51% de las sociedades hoteleras y el campo de golf El Camaleón, en Mayakoba; y el 18 de mayo de 2017 se vendió un 29% adicional de dos de las sociedades hoteleras (Fairmont y Rosewood), integradas, también en Mayakoba.

En el siguiente cuadro se detalla el impacto en cada uno de los epígrafes de la cuenta de pérdidas y ganancias:

2017	Canalejas	Mayakobá	Total
Precio venta	78,8	186,9	265,7
Impacto en Cuenta PyG			
Diferencias de cambio	-	38,3	38,3
Variación de valor razonable de instr. financieros	-1,8	0,8	-1,1
Resultado de ent. Valoradas por método part.	-	-11,6	-11,6
Det. y resultados por enajenación de instr. finan.	33,4	-24,7	8,7
Total impacto en PyG	31,6	2,7	34,3

Mn Euros

2016	Soc. concesionarias de construcción
Precio venta	142,0
Impacto en Cuenta PyG	
Diferencias de cambio	-
Variación de valor razonable de instr. financieros	-77,9
Resultado de ent. Valoradas por método part.	-
Det. y resultados por enajenación de instr. finan.	90,9
Total impacto en PyG	13,0

Mn Euros

La **variación de valor razonable en instrumentos financieros** asciende a 32,6 millones de euros, por el efecto de la positiva valoración de los derivados asociados a tipos de cambio. En el ejercicio 2016 se registraron -74,0 millones de euros, principalmente por la venta de sociedades de concesiones de Construcción que registraron pérdidas por la valoración de los derivados asociados a dichos activos.

Las **diferencias de cambio** ascienden a -26,8 millones de euros, empeorando respecto a los 8,4 millones de euros registrados en el ejercicio 2016.

Adicionalmente en el ejercicio 2017 se ha incluido +38,3 millones de euros como consecuencia de la venta de las sociedades de Mayakoba, que han compensado en parte el efecto negativo de las operaciones en reales cataríes, dólares canadienses y dinares argelinos, principalmente. El importe del **deterioro y resultado por enajenación de instrumentos financieros** asciende a -1,5 millones de euros e incluye, principalmente, los +8,7 millones de euros de las principales desinversiones indicadas anteriormente, y un deterioro de -10,0 millones de euros realizado por las acciones que el Grupo posee del Banco Popular, S.A.

En el ejercicio 2016 se incluía el resultado en la venta de las concesionarias de construcción, por +90,9 millones de euros.

El **resultado de entidades valoradas por el método de la participación** asciende a -45,5 millones de euros y destaca el negativo importe de la puesta en valor de la participación residual en Mayakoba, por -11,6 millones de euros, y las pérdidas de -26,7 millones de euros del



consorcio que ejecuta el Metro Toronto. Destacar que, en el ejercicio 2016, se registraron pérdidas por importe de 149,4 millones de euros por el proyecto de construcción del Centro Hospitalario de la Universidad de Montreal (CHUM).

El **resultado antes de impuestos** alcanza los -224,8 millones de euros.

El **impuesto sobre beneficios** asciende a 7,3 millones de euros, y la tasa efectiva es del 27,7%, frente al 27,9% de 2016.

Para el cálculo de dicha tasa se eliminan los resultados por puesta en equivalencia y otras partidas sin efecto impositivo, y ha de tenerse en cuenta que el Grupo no reconoce créditos fiscales si no existe certeza de su recuperación. No ha habido prácticamente impacto en el Grupo por la actualización de tipos impositivos en EEUU.

El **resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas neto de impuestos** corresponde a la actividad de Concesiones y asciende a 497,6 millones de euros, frente a los 622,3 registrados en 2016. En los anexos se muestra el detalle de las principales magnitudes.

El **resultado atribuido a los intereses minoritarios** asciende a -292,2 millones de euros, y se desglosa en 0,4 millones de euros de **operaciones continuadas** y -292,5 millones de millones de euros de **actividades interrumpidas**.

El resultado atribuido a la sociedad dominante alcanza los -12,1 millones de euros. Si eliminamos el impacto del PDC, *legacy* y otros, -76,5 millones de euros, y otros deterioros de activos financieros, -10,0 millones de euros, se situaría en 74,4 millones de euros, un 2,3% sobre la cifra de negocio.

II.- Balance de situación

	31/12/2017	31/12/2016	Var. (%)
Activos no corrientes	1.665,3	8.589,0	-80,6%
Inmovilizado intangible	243,9	287,0	-15,0%
Inmovilizado en proyectos concesionales	66,8	6.439,6	-99,0%
Inmovilizado material	212,1	257,0	-17,5%
Inversiones inmobiliarias	73,3	66,8	9,7%
Inv. contabilizadas aplicando el método de la participación	303,1	513,6	-41,0%
Activos financieros no corrientes	501,0	402,9	24,3%
Activos por impuesto diferido	265,1	622,1	-57,4%
Activos corrientes	10.543,2	4.331,3	143,4%
Activos no corrientes mantenidos para la venta y op. interrumpidas	8.023,6	492,0	1530,8%
Existencias	152,4	211,9	-28,1%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	1.753,5	2.103,2	-16,6%
Otros activos financieros corrientes	140,1	663,5	-78,9%
Otros activos corrientes	39,4	42,8	-7,9%
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	434,2	817,9	-46,9%
Total activo	12.208,5	12.920,3	-5,5%
Patrimonio neto	4.183,3	4.042,9	3,5%
Fondos propios	2.918,0	3.027,9	-3,6%
Capital social	179,3	179,3	0,0%
Prima de emisión	1.265,3	1.265,3	0,0%
Reservas	1.485,5	2.015,6	-26,3%
Resultado del ejercicio atribuido a la soc. dominante	-12,1	-432,3	-97,2%
Ajustes por cambios de valor	-751,3	-588,2	27,7%
Patrimonio neto atribuido a la sociedad dominante	2.166,7	2.439,7	-11,2%
Intereses minoritarios	2.016,6	1.603,2	25,8%
Pasivos no corrientes	1.124,1	5.453,9	-79,4%
Subvenciones	2,2	2,1	4,8%
Provisiones no corrientes	50,1	199,4	-74,9%
Deuda financiera no corriente*	893,5	3.777,1	-76,3%
Resto pasivos financieros no corrientes	4,4	53,0	-91,7%
Pasivos por impuestos diferidos	139,5	1.246,3	-88,8%
Otros pasivos no corrientes	34,4	176,0	-80,5%
Pasivos corrientes	6.901,1	3.423,5	101,6%
Pas. vinc. con activos no corr. mantenidos para la venta y op. Interr.	4.141,7	220,0	1782,6%
Provisiones corrientes	225,4	298,2	-24,4%
Deuda financiera corriente*	680,7	615,2	10,6%
Resto pasivos financieros corrientes	4,7	7,1	-33,8%
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	1.614,9	1.915,4	-15,7%
Otros pasivos corrientes	233,7	367,6	-36,4%
Total pasivo y patrimonio neto	12.208,5	12.920,3	-5,5%

* Incluye Deuda Bancaria + Bonos

Mn Euros

Los principales epígrafes del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2017 y sus variaciones respecto al de 31 de diciembre de 2016, son los siguientes:

Inmovilizaciones en proyectos concesionales: en este epígrafe se incluyen todos los activos concesionales del Grupo.

El saldo asciende a 66,8 millones de euros y presenta un descenso de 6.372,8 millones de euros respecto al 31 de diciembre de 2016 que se debe principalmente al traspaso al epígrafe del activo “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” de los activos de Concesiones, que al 31 de diciembre de 2016 ascendían a 6.386,3 millones de euros.

Al 31 de diciembre de 2017 la principal concesionaria es Sociedad Concesionaria Aguas de Navarra, S.A., con un saldo en este epígrafe de 66,2 millones de euros.

Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación: el saldo de este epígrafe asciende a 303,1 millones de euros, y presenta una disminución de 210,5 millones de euros respecto al 31 de diciembre de 2016, motivado principalmente por el traspaso a “Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” de las sociedades de la división de Concesiones, que al 31 de diciembre de 2016 ascendían a 296,4 millones de euros.

Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas: Al 31 de diciembre de 2017 estos epígrafes corresponden a los activos y pasivos de las sociedades de la división de Concesiones, en proceso de desinversión.

Al 31 de diciembre de 2016 estos epígrafes corresponden a los activos y pasivos de las sociedades hoteleras y del campo de golf El Camaleón, en Mayakoba, que se encontraban en un proceso de desinversión que se ha materializado en los meses de abril y mayo de 2017.

Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar: a 31 de diciembre de 2017 el saldo de este epígrafe asciende a 1.753,5 millones de euros, lo que supone el 13,9% del activo total.

La obra certificada pendiente de cobro y la obra ejecutada pendiente de certificar representan el 80,4% del total de este saldo, y ascienden a 1.410,8 millones de euros (5,4 meses de venta).

El saldo correspondiente a los proyectos re-estimados el ejercicio anterior (proyectos *legacy*) suponen un 14,0% al 31 de diciembre de 2017 (14,7% al 31 de diciembre de 2016).

Este epígrafe está minorado en 40,8 millones de euros (53,3 millones de euros al 31 de diciembre de 2016), por las cesiones de créditos frente a clientes sin posibilidad de recurso, razón por la cual se minora dicho saldo.

Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante: asciende a 2.166,7 millones de euros, lo que representa el 17,2% del activo total y ha experimentado una disminución de 273,0 millones de euros respecto al 31 de diciembre de 2016, debido al efecto neto de:

- La disminución por el resultado atribuible del ejercicio 2017, que asciende a -12,1 millones de euros.
- La disminución de reservas de 200,7 millones de euros, producido por la conversión de estados financieros en moneda extranjera, principalmente de las sociedades mexicanas.
- El aumento de reservas de 15,1 millones de euros por el impacto de la valoración de los instrumentos financieros, traspasados a la cuenta de pérdidas y ganancias.
- La disminución de 2,5 millones de euros por autocartera. A 31 de diciembre de 2017, la autocartera está compuesta por 12.531.939 acciones, cuyo valor asciende a 48,6 millones de euros.

- La disminución de 72,2 millones de euros de otras variaciones de reservas, por variaciones en el perímetro.

Intereses minoritarios: a 31 de diciembre de 2017 se sitúan en 2.016,6 millones de euros, que prácticamente corresponden en su totalidad a los socios minoritarios de la actividad interrumpida de Concesiones.

Este saldo aumenta en 413,4 millones de euros respecto al 31 de diciembre de 2016 debido al efecto neto de:

- El aumento de 292,1 millones de euros por el resultado del ejercicio 2017 asignado a intereses minoritarios.
- La disminución de 233,9 millones de euros producida por la conversión de los estados financieros en moneda extranjera.
- El aumento de 2,0 millones de euros por el impacto de la valoración de los instrumentos financieros.
- El aumento de 399,4 millones de euros como consecuencia de la venta del 24,01% de Concesionaria Mexiquense.
- La disminución de 31,0 millones de euros por las sociedades hoteleras de Mayakoba que pasan a consolidarse por el método de la participación.
- La disminución de 15,2 millones de euros por otros cambios en el perímetro.

Provisiones no corrientes: el saldo de este epígrafe asciende a 50,1 millones de euros, y presenta un decremento de 149,3 millones de euros respecto al 31 de diciembre de 2016, motivado principalmente por el traspaso a “Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas” de las sociedades de la división de Concesiones. A 31 de diciembre de 2016 el saldo ascendía a 199,4 millones de euros de los que 134,1 millones de euros correspondían a Concesiones.

Deuda financiera: la comparación del endeudamiento a 31 de diciembre de 2017 con el del 31 de diciembre de 2016 es:

Endeudamiento bruto ⁽¹⁾	31/12/2017	%	31/12/2016	%	Var. (%)
Endeudamiento con recurso	1.517,0	96,4%	1.519,9	34,6%	-0,2%
Endeudamiento sin recurso	57,2	3,6%	2.872,4	65,4%	-98,0%
Total	1.574,2		4.392,3		-64,2%

Mn Euros

(1) El endeudamiento bruto agrupa las partidas de deuda financiera no corriente y corriente, que incluyen deuda bancaria y bonos.

Endeudamiento neto ⁽²⁾	31/12/2017	%	31/12/2016	%	Var. (%)
Endeudamiento con recurso	943,5	94,4%	748,4	25,7%	26,1%
Endeudamiento sin recurso	56,4	5,6%	2.162,5	74,3%	-97,4%
Total	999,9		2.910,9		-65,6%

Mn Euros

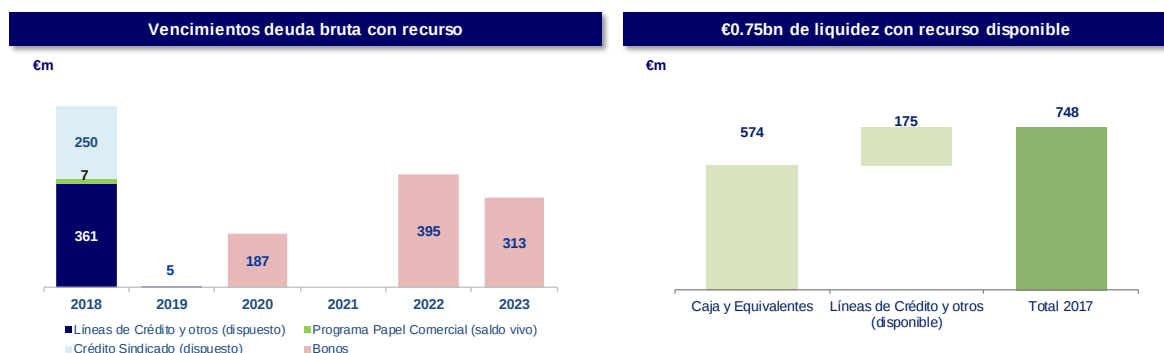
(2) El endeudamiento neto se compone del endeudamiento bruto menos otros activos financieros y efectivo, y otros activos líquidos equivalentes.

El endeudamiento bruto con recurso a 31 de diciembre de 2017 asciende a 1.517,0 millones de euros, similar al del ejercicio anterior.

El endeudamiento neto con recurso se sitúa en 943,5 millones de euros, aumentando 195,1 millones de euros respecto al ejercicio anterior, destacando la importante generación de caja que

ha supuesto la ejecución del plan de desinversiones del Grupo y que ha compensado en parte las inversiones realizadas y las necesidades operativas de las actividades.

A continuación, se muestra el detalle del vencimiento de la Deuda Bruta con Recurso del Grupo, así como la Liquidez con Recurso Disponible:



Liquidez con recurso	31/12/2017	31/12/2016
Bonos	894,5	894,5
Papel comercial	6,7	9,4
Crédito sindicado	250,0	250,0
Líneas de crédito y otros*	540,7	491,5
Disponibilidad con recurso	1.691,9	1.645,4
Endeudamiento bruto con recurso	1.517,1	1.519,9
Financiación con recurso disponible	174,8	125,5
Caja e IFT	573,6	771,5
Liquidez disponible con recurso	748,4	897,0

Mn Euros

* Incluye 190,0 millones de euros procedentes de la línea de crédito revolving de la financiación sindicada multiproducto.

La disponibilidad con recurso del Grupo asciende a 1.691,9 millones de euros.

La liquidez con recurso del Grupo, medida como el efectivo y otros activos líquidos equivalentes más la financiación disponible con recurso, asciende a 748,4 millones de euros.

Del endeudamiento financiero bruto total, el 56,8 % es a largo plazo y el 43,2 % restante es a corto plazo.

Después del traspaso al epígrafe "Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones interrumpidas" del endeudamiento bruto correspondiente a Concesiones, el endeudamiento financiero bruto sin recurso asciende a 57,2 millones de euros, tan solo un 3,6 % del endeudamiento bruto total.

Para ver la gestión de riesgo financiero ir a la nota 4.2.1. de las Cuentas Anuales.

III. Relación con accionistas e inversores 2017

INFORMACIÓN BURSÁTIL

La evolución bursátil de la acción se ha visto afectada positivamente en el año debido a la rotación de activos llevada a cabo, al lanzamiento y liquidación de la Oferta Pública de Acciones sobre las acciones de OHL México y la firma de un acuerdo con IFM para la venta del 100% de las acciones de OHL Concesiones.

OHL en el Mercado Continuo:

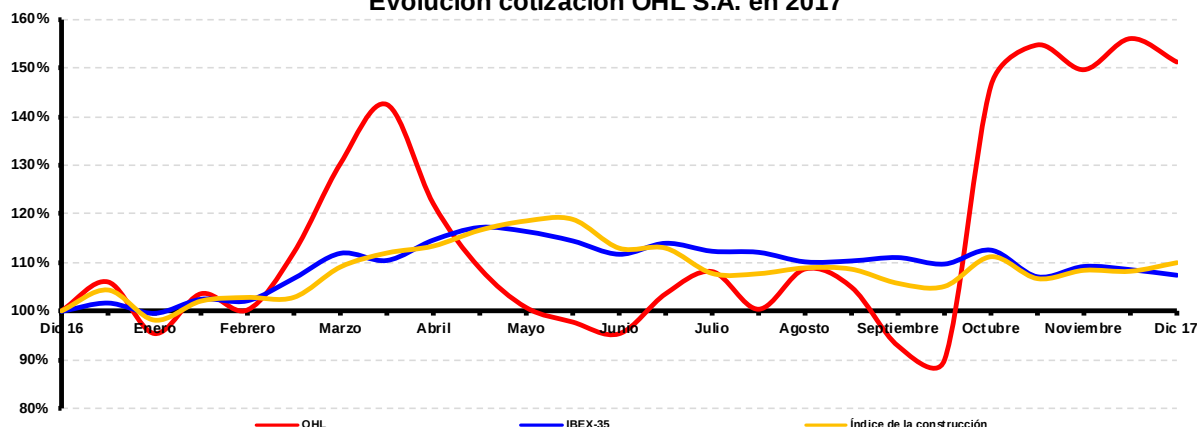
OHL en Bolsa

Indicadores bursátiles de OHL en 2017:

OHL S.A.	31/12/2018
Precio de cierre de OHL	4,981
Evolución cotización OHL YtD	51,168%
Cotización Máxima	5,455
Cotización Mínima	2,300
Cotización Media	3,935
Autocartera	12.531.234
Valor autocartera	62.418.077
% Autocartera de OHL	4,194%
Total número de acciones OHL	298.758.998
Valor nominal capital social de OHL	179.255.399
Valor nominal capital social por acción	0,60
Capitalización bursátil (Mn Euros)	1.488
Número acciones negociadas en el año	643.366.934
Número acciones negociadas diarias en el año	2.523.008
% Negociado sobre el total de acciones	215,3%
Efectivo negociado en el año	2.531.582.262
Efectivo medio diario negociado	9.927.774
Total días negociados en el año	255
Índice Ibex - 35	10.043,9
Evolución Ibex 35 YtD	7,4%
Índice Contrucción en España	1.443,4
Evolución Índice de la Construcción YtD	9,9%
Dividendo bruto repartido durante el año	-
Dividendo neto repartido durante el año	-

Fuente: Bolsas y Mercados Españoles y Bloomberg

Evolución cotización OHL S.A. en 2017



- Cotización (cierre de 2017 y variación respecto a 2016: máxima, mínima y media), acciones negociadas, efectivo negociado, días negociados y efectivo medio diario.
- Capital social de la compañía y número de acciones ordinarias.
- Acciones en autocartera al terminar el ejercicio y valor nominal.
- Evolución de la cotización de OHL y el sector de la construcción durante 2017.

A 31 de diciembre de 2017, el capital social de OHL S.A. ascendía a 179.255.398,8 euros, representado por 298.758.998 acciones ordinarias de 0,6 euros de valor nominal cada una, todas ellas pertenecientes a una única clase y serie.

Al inicio de 2017 OHL S.A. cotizaba a 3,295 euros por acción. Durante la acción se revalorizó un +51,2% en el año, lo que hizo que terminase el año en los 4,981 euros por acción.

La acción, durante todo el 2017, alcanzó un máximo de 5,455 euros por acción, un mínimo de 2,300 euros por acción y una media de cotización en todo el periodo de 3,935 por acción.

OHL S.A., al 31 de diciembre de 2017, poseía una autocartera de 12.531.234 acciones, equivalente al 4,194% del capital actual de la sociedad, que al precio de cierre tenía un valor de 62,4 millones de euros. Se negociaron en bolsa un total de 643.366.934 acciones (215,3% del total de acciones admitidas a negociación), con un promedio diario de 2.523.008 títulos.

La evolución bursátil de los índices Ibex-35 y de la construcción en España fue más modesta durante el periodo, teniendo una revalorización del +7,4% y del +9,9% respectivamente.

Históricamente, OHL mantuvo hasta 2016 un *pay-out* del 25% del beneficio neto recurrente. En el ejercicio 2016, el Grupo, debido a la re-estimación de los objetivos finales de varios proyectos de Construcción por la negativa evolución de la situación de diversas reclamaciones y de Industrial, tuvo que hacer frente a un resultado muy negativo, lo que llevó a no distribuir ningún dividendo.

OHL S.A. poseía una autocartera, a 31 de diciembre de 2017, de 12.531.939 acciones, equivalente al 4,195% del capital social de la Sociedad (véase nota 3.13 de las Cuentas Anuales).

A pesar de que la actividad de la división de Concesiones se presenta como actividad interrumpida en las Cuentas Anuales del Grupo, detallamos en este epígrafe la información relativa a la evolución bursátil de OHL México S.A.B. de C.V., filial de OHL Concesiones S.A.U.

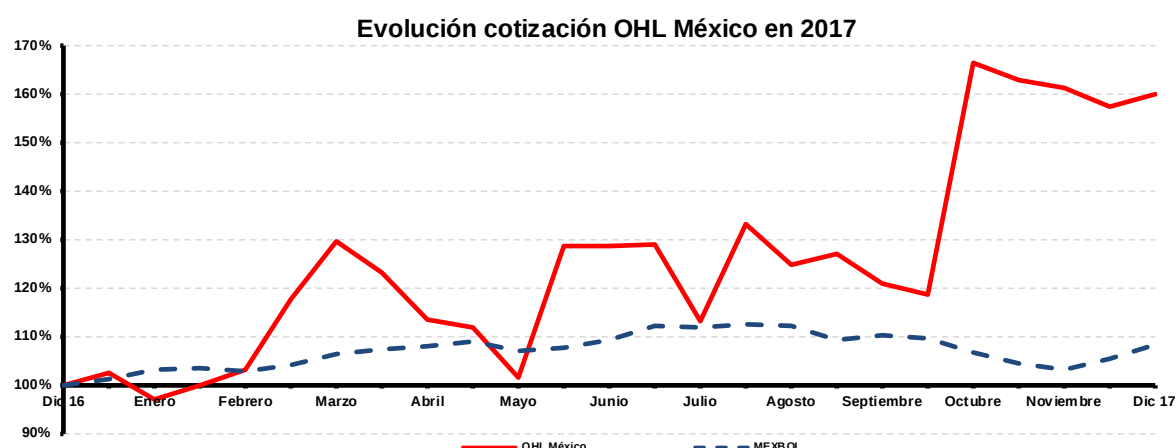
OHL México en Bolsa

Indicadores bursátiles de OHL México en 2017:

OHL México S.A.B. de C.V.	31/12/2017
Precio de cierre (Pesos Mexicanos)	32,63
Evolución YtD	60,0%
Número de acciones de OHL México S.A.B. de C.V.	1.732.185.269
Número de acciones OHL S.A. en OHL México S.A.B. de C.V.	984.804.808
% OHL S.A. en OHL México S.A.B. de C.V.	56,85%
Capitalización bursátil (Mn Pesos Mexicanos)	56.521,2
Valor participación OHL S.A. en OHL México S.A.B. de C.V. (Mn Euros)*	1.358,10

*Tipo de cambio EUR/MXN 23,6612

Fuente: Bloomberg



- Evolución del precio de la acción en 2017.
- Evolución de la cotización de OHL México e S&P/BMV IPC en 2017.
- Número de acciones y valor nominal.
- Cotización al 31/12/2017, capitalización bursátil en pesos mexicanos al cierre de 2017.

El Grupo OHL, dentro de su división de Concesiones, tiene una participación del 56,85% en OHL México S.A.B. de C.V., que cotiza en México, cuya cotización se revalorizó un +60,0% hasta los 32,63 pesos mexicanos por acción, desde los 20,39 pesos mexicanos por acción con los que comenzó 2017.

La evolución de la cotización de OHL México, a lo largo de 2017, fue positiva durante la mayoría del periodo, gracias en parte a la OPA lanzada conjuntamente por OHL Concesiones e IFM sobre el valor.

Fue en el último trimestre del año cuando se conoció la oferta del fondo australiano IFM sobre OHL Concesiones (matríz de OHL México S.A.B. de C.V.) cuando la revalorización fue más fuerte, llegando a cotizar la acción cerca de los 35 pesos mexicanos por acción en noviembre de 2017 (el mínimo lo marcó a principios de febrero cerca de los 19 pesos mexicanos por acción). OHL México cerró el año con una capitalización bursátil de 56.521.205.327,5 pesos mexicanos. A 31 de diciembre de 2017 el capital social de OHL México S.A.B. de C.V. ascendía a 15.334.502 miles de pesos mexicanos, representado por 1.732.185.269 acciones ordinarias, todas ellas pertenecientes a una única clase y serie.

Emisiones de Bonos de OHL actualmente vigente en el mercado

Actualmente OHL S.A. tiene activos en el mercado tres emisiones de bonos cotizando en Londres y sus datos más relevantes a final de año son los siguientes:

Emisor	Vencimiento	Cupón	Saldo Vivo	Cotización	YtM
OHL S.A.	Marzo 2020	7,625%	187	101,855%	6,695%
OHL S.A.	Marzo 2022	4,750%	395	101,263%	4,415%
OHL S.A.	Marzo 2023	5,500%	313	102,834%	4,874%

Comunicación con accionistas, inversores y analistas

- Principales canales de comunicación y diálogo con accionistas, inversores y analistas.
- Novedades en 2017 si las hubiese.
- Acciones de comunicación más importantes durante 2017.

El Grupo OHL cuenta con una Dirección de Relación con Inversores en la sede corporativa del Grupo -Paseo de la Castellana 259-D, Torre Espacio, 28046 Madrid-, y en su filial de OHL de México. Estos equipos gestionan la comunicación con accionistas, inversores y analistas con un objetivo claro: máxima transparencia con la difusión de la información relevante para estos grupos de interés.

Para ello, el Grupo promueve durante el año diversos encuentros presenciales (reuniones con analistas, *roadshows* nacionales e internacionales, *Investor Day* y reuniones informativas ad-hoc) y pone a su disposición varios canales de comunicación (i.e. cuenta de correo electrónico: relación.accionistas@ohl.es).

Durante el 2017, se desarrollaron varios *roadshows* nacionales e internacionales (Londres, París y Nueva York), así como la participación en distintos foros y seminarios (i.e. *Spain Investors Day 2017*), y llevó a cabo la tradicional presentación anual de los resultados del ejercicio del Grupo, así como la Junta General de Accionistas y la presentación del *Investor Day*. Estas presentaciones, debido a su importancia, se retransmiten en toda ocasión vía web, para facilitar su seguimiento a los diferentes *stakeholders* de la empresa.

Actualmente, alrededor de 15 analistas financieros por el lado de la renta variable (*equity*) y cerca de diez analistas por el lado de la renta fija (bonos), de diferentes entidades financieras hacen un seguimiento habitual del Grupo OHL y la Dirección de Relación con Inversores mantiene con ellos un flujo de información permanente, en respuesta a las necesidades del mercado.

Desde el año 2011, OHL realiza presentaciones trimestrales de resultados mediante *conference calls* en inglés, en las que el equipo directivo del Grupo responde a las preguntas de los participantes y se establece una comunicación directa con la comunidad financiera, sin vetar ningún tipo de pregunta.

Durante el resto del año, la comunicación con los analistas, accionistas e inversores está garantizada a través de la dirección de correo electrónico: relacion.accionistas@ohl.es y del teléfono de atención al accionista +34 91 348 41 57.

b) Valor para el cliente



I.- Transformación digital

El sector de las infraestructuras ha sido más lento que otros en adaptarse a las nuevas tecnologías y, durante muchos años, ha experimentado pocas transformaciones relevantes. En un entorno global como el actual, las empresas del sector tienen que hacer frente a retos mayores y más complejos por lo que la innovación tecnológica y digital es considerada un pilar estratégico en el ámbito de las infraestructuras.

El Grupo OHL está preparado para este proceso transformacional ya que la innovación y la tecnología siempre ha formado parte de su cultura, siendo pionero desde hace más de 20 años en el desarrollo de tecnologías de la información propias orientadas a optimizar nuestros procesos y a otorgarnos una ventaja competitiva frente a nuestros competidores.

Estrategia de digitalización del Grupo OHL

Experiencia de Usuario
Metodología BIM
Advanced Data
Analytics/Big Data
Internet de las cosas
Realidad virtual aumentada

En este contexto, uno de los principales proyectos iniciados ya en el 2016, consiste en la implantación de la metodología BIM en los procesos constructivos de la compañía. Con este objetivo se han diseñado un total de 27 proyectos pilotos que han comenzado a ejecutarse durante el 2017 y de los que se estima obtener los primeros resultados en 2018.

Durante este ejercicio estos pilotos se han centrado en:

- Mejorar y completar el soporte de la cadena de valor de Construcción, adaptando los procesos operativos de OHL y desarrollando la plataforma tecnológica adecuada para mejorar la eficiencia en los procesos y la competitividad en las diferentes fases del ciclo de vida de los proyectos.
- Obtener capacidad predictiva y analítica del histórico de proyectos ejecutados por el Grupo, de forma que el conocimiento permanezca en una plataforma homogénea que a su vez permita extrapolar los resultados de las experiencias a proyectos futuros.

Por otra parte, en el ejercicio 2017 se ha continuado trabajando en el ámbito de la seguridad y la privacidad de la información ejecutando diversas iniciativas orientadas a la adecuación de los sistemas y procesos de la legislación actual y futura. Destacan:

- La adecuación al nuevo Reglamento Europeo de Protección de Datos Personales (GDPR), con el objetivo de alinearnos con esta legislación incrementando además la privacidad de nuestros datos.
- Implantación de los procesos de Gestión de Riesgos de Seguridad de la Información, que permitirá realizar un mejor seguimiento y tratamiento de los riesgos derivados de la ciberseguridad frente a las amenazas externas y las potenciales vulnerabilidades tecnológicas.

II.- Cultura innovadora e I+D+i

El Grupo OHL incorpora la investigación, el desarrollo y la innovación como pilar fundamental de su estrategia, consciente de su importancia en la creación de valor a largo plazo.

2017
Puesta en marcha de 22 proyectos I+D+i
Inversión de 10,2 M€

En el 2017 se ha continuado con el despliegue del Plan Estratégico de Innovación 2016-2020. Además, este plan se desarrolla tanto en el ámbito de la tecnología como en el de la gestión.

LÍNEAS PRIORITARIAS DE I+D+I

En el ámbito de la obra civil, se ha trabajado en el desarrollo de nuevas soluciones constructivas, especialmente para ferrocarriles y obras marítimas.

En el contexto de la edificación singular, los trabajos se han centrado principalmente en desarrollos y experimentación en el ámbito de la eficiencia energética.

En la esfera industrial, la I+D se ha focalizado en el desarrollo y validación de tecnología termosolar de tipo Fresnel y en la innovación en el diseño de sistemas industriales.

Resultados que crean valor

12 familias de patentes en 26 países

Cubipod ha sido reconocida con el premio Quality Award (QIA)

*Firma de un nuevo contrato para la ejecución de
un Puerto en Dinamarca por la tecnología de Cubipod*

MODELO DE LA GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN

La implantación de un modelo de gestión de la innovación común para toda la compañía y el impulso de la cultura de la innovación entre sus empleados han sido principios básicos de actuación del Grupo OHL en materia de I+D+i.

En la promoción del intraemprendimiento se han recogido propuestas innovadoras desde todas las líneas de actividad. Destacan las recibidas a través de los programas para facilitar la generación de ideas innovadoras:

- Premio a la Idea + Innovadora. Convocada por el Grupo y fallada la VI edición.
- Programa LIDERA!, convocada por Construcción y fallada la V edición.

Además, desde Construcción se han promovido modelos de innovación abierta, desarrollos ágiles, inteligencia colaborativa, incubación de nuevos negocios o mejoras en la gestión de intangibles.

Renovación de la certificación conforme a la norma UNE 166 002 en las seis sociedades

Alianzas

+ 40 Centros de investigación y universidades

14 países

REFERENTES SECTORIALES EN I+D+i

En el compromiso de ejercer un papel destacado en la identificación de retos y definición de políticas en entorno de la innovación, el Grupo OHL participa, activamente, en diversas agrupaciones internacionales, entre ellas:

European Network of Construction Companies for Research and Development (ENCORD), la Plataforma Tecnológica Española de Construcción (PTEC) y la Comisión de I+D+i de SEOPAN, en el ámbito de la construcción.

III.- Gestión de la calidad

OHL ofrece los mejores diseños y servicios para responder a las necesidades de los clientes.

La gestión de la calidad en el Grupo OHL se basa en procesos y en gestionar los riesgos y oportunidades. Se desarrolla a través de un sistema de gestión integrado con otras materias y cumple los requisitos recogidos en el estándar internacional ISO 9001. Adicionalmente, cuenta con certificación externa de estándares de calidad en un 75% de la Ventas.

Los planes de calidad recogen el control y el aseguramiento específico de la actividad y la ubicación, así como la comunicación con los clientes y usuarios, la mejora continua y la innovación.

En la calidad de los contratos es de especial relevancia la supervisión de actividades críticas por personal especializado, la

gestión documental para garantizar un acceso rápido y seguro a la documentación y la adecuada coordinación con los proveedores.

Líneas Estrategias de Calidad 2016-2020

- Tratamiento de la no calidad, como herramienta de control y mejora de la eficiencia.
- Gestión de las reclamaciones, como indicador del grado de cumplimiento.
- Satisfacción del cliente, como indicador de la excelencia en la ejecución de proyectos y prestación de servicios.

Por otra parte, OHL mantiene un diálogo y atención a los clientes y usuarios en forma de reuniones periódicas, la gestión de sus reclamaciones y la consulta sobre su satisfacción. Otros grupos de interés como la Administración, los analistas y los grupos de inversión son atendidos mediante la web, los reportes periódicos, el correo electrónico y atención telefónica.

Todas las reclamaciones de clientes y usuarios se tramitan por el canal por el que se reciben, dando respuesta a todas ellas. El plazo y las acciones que se ponen en marcha para dar solución a cada caso dependen del tipo de reclamación, si bien el Grupo mantiene un compromiso de información permanente sobre su grado de avance.

Por otra parte, en la evaluación de la satisfacción se utilizan diferentes recursos como: entrevistas, cuestionarios, análisis de mercado, prolongación de contratos y servicios y nuevas adjudicaciones.

Todos los empleados y colaboradores asumen como principio de trabajo la calidad en sus actividades, conforme recoge el Código Ético y las políticas corporativas. El Grupo facilita la formación, los medios y la tecnología para ofrecer el mejor servicio.

Resultados 2017

- 8 entidades externas acreditan los sistemas de gestión de la calidad como: SGS, TUV Rheinland, BV, BSI, Aenor y JCI.
- 75% de las ventas certificadas, correspondiente a mercados y clientes
- Casi 400 jornadas de auditoría de calidad sin incumplimientos graves.

Índice de satisfacción del cliente; 7,9 sobre 10. El 78% de usuarios finales se consideran satisfechos y un 73% recomendaría trabajar con el Grupo OHL.

0,54 reclamaciones por millón de euros de ventas en Construcción. El periodo medio de respuesta es de 4 días y el de resolución asciende a 17.

La satisfacción ha sido medida a partir del resultado obtenido de las encuestas de calidad para algunos clientes de las divisiones de Construcción, Industrial y Desarrollos. Las cifras no han sido ponderadas con las ventas de cada sociedad.

La cifra de medición de satisfacción del cliente de la división de Construcción España es del año 2016.

IV.- Cadena de suministro

Indicadores clave de compras del Grupo OHL

	Número de proveedores	Volumen total del gasto (M€) en compras a proveedores/subcontratistas realizados en el año	Volumen total de gasto (M€) en compras realizadas a proveedores/subcontratistas locales (del país)
EEUU y Canadá	3.280	1.338,5	521,4
España	4.958	231,6	204,2
Europa	6.657	407,3	302,0
LATAM	5.231	596,0	595,2
Resto de países	666	140,7	93,5
Total	20.792	2.714,2	1.716,4

Gestión responsable de la cadena de suministro

La búsqueda de sinergias globales en las contrataciones y el establecimiento de una red colaborativa entre proyectos que permita compartir la información respecto de los proveedores y subcontratistas son aspectos fundamentales para OHL. Con este objetivo se están elaborando, en Construcción, acuerdos marco de carácter global, en favor de buscar economías de escala a nivel del Grupo.

En este escenario, el Código Ético, la Política Anticorrupción, la Política de Compras Responsables y la normativa interna de Compras siguen siendo los principales pilares de la gestión de la cadena de suministro del Grupo OHL.

En todos los contratos se incluye una cláusula sobre el cumplimiento del Código Ético, y el conocimiento y cumplimiento de los 10 Principios de Pacto Mundial. Asimismo, entre los requisitos de homologación de proveedores se encuentra el no haber incurrido con sentencia firme en incumplimiento de alguno de estos Principios durante los tres últimos años.

Estas políticas rectoras de la cadena de suministro forman parte de las cláusulas y condiciones generales de compra para el suministro de servicios generales, en tanto que la firma por parte del proveedor, que supone su conocimiento y cumplimiento, es requisito indispensable para poder acceder a trabajar con el Grupo OHL.

Como requisito común a todas las empresas del Grupo, los proveedores considerados como críticos son sometidos a un análisis de Diligencia Debida de Terceras Partes, en el que se valora su idoneidad desde las perspectivas técnica, financiera y de cumplimiento.

Herramientas de gestión de compras

El Sistema Informático de Compras (SIC) permite el registro, de forma automatizada, de todo el proceso de compra, garantiza la transparencia del proceso y la igualdad de oportunidades de todos los proveedores de OHL.

En 2017, se ha lanzado Ariba, sistema de gestión de compras que sustituirá, previsiblemente, en el medio plazo, al sistema que hasta la fecha se venía utilizando. Ariba agilizará y optimizará los procesos, aumentará el control y aportará más valor y trazabilidad al negocio. Asimismo, ahorrará tiempo y costes en los procesos de análisis y validación de la documentación, aumentará la seguridad jurídica y permitirá disponer de una base de datos centralizada para todas las empresas del Grupo OHL.

A lo largo del ejercicio, Ariba se ha implantado en algunas de las direcciones corporativas, y se encuentra en fase de pruebas en el Hospital de Fuenlabrada (Madrid, España).

Compras verdes

Las condiciones generales de compra de la Dirección de Servicios Generales hacen especial hincapié en los criterios medioambientales e incorporan, en sus registros, aspectos de gestión ambiental e

incluso certificaciones de sus proveedores alineándolos así con los objetivos de accesibilidad, sostenibilidad y seguridad de los espacios de trabajo del Grupo.

95%

Compras de material de papelería y consumibles en las oficinas centrales de OHL son respetuosas con el medio ambiente.

c) Valor humano

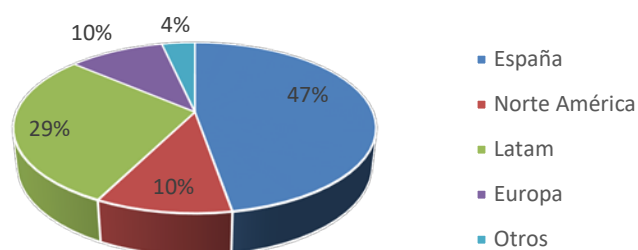


En un año de importantes cambios de estructura y organización interna, el Grupo OHL ha continuado con la gestión del talento materializada en oportunidades de desarrollo y movilidad profesional en un entorno global, promoviendo la ética, la diversidad y la igualdad de oportunidades.

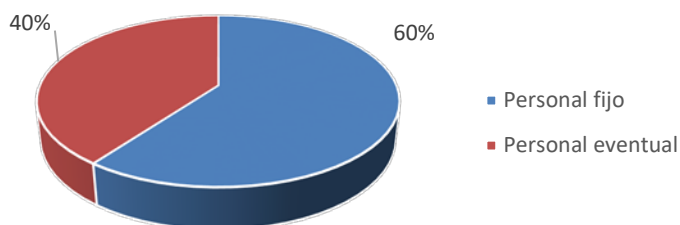
El equipo humano del Grupo OHL, a 31 de diciembre de 2017, estaba formado por un total de 21.464 personas, un 2,6% menos que en el ejercicio 2016. El 53% del total de la plantilla se encuentra fuera de España.

Distribución de los empleados del Grupo OHL

Por áreas geográficas



Por temporalidad



Empleo directo del Grupo OHL

	Empresas subcontratadas		Empleos inducidos directos	
	2017	2016	2017	2016
OHL	772	841	4.126	4.759
Filiales				
Construcción	694	1.065	6.861	8.827
Industrial	54	122	1.415	9.364
Servicios	674	167	1.527	334
Total	2.194	2.195	13.929	23.284

El empleo inducido se ha estimado a partir de la información disponible del número y la tipología de las empresas subcontratadas, y del número de empleados medio de dicho tipo de empresas en cada área geográfica según datos públicos disponibles en cada país. El empleo inducido corresponde al 100% de la plantilla estimada de las empresas subcontratadas sin ponderar por el volumen de operaciones con el Grupo OHL.

A lo largo de 2017 y atendiendo a la necesidad del Grupo OHL de adaptarse al nuevo contexto empresarial y económico, las sociedades Obrascón Huarte Lain, S.A. y OHL Industrial, S.L., pusieron en marcha, cada una de ellas, un procedimiento de despido colectivo por razones económicas, productivas y organizativas, enmarcado en medidas de reducción de costes que permitieran asegurar la sostenibilidad de la compañía y garantizar su viabilidad futura.

Ambos procedimientos se cerraron con acuerdo con los respectivos representantes de los trabajadores, viéndose afectados un total de 381 trabajadores al cierre del ejercicio.

Si bien dichos procedimientos de despido colectivo han comportado la adopción de medidas de reestructuración, ambas compañías han desarrollado medidas sociales de acompañamiento con el fin de minimizar el impacto social de dichos procesos. Así, destaca, en ambos casos, la existencia de un programa de *outplacement* o recolocación y de apoyo profesional a los trabajadores afectados, con objeto de minimizar el tiempo de inactividad.

En el caso de Obrascón Huarte Lain, S.A., gracias a este programa de recolocación, hasta finales de 2017, el 43% de los inscritos en el mismo habían encontrado trabajo; en tanto que en OHL Industrial, S.L. esta cifra representó el 29%. Este programa sigue activo a fecha de hoy, con vocación de incrementar el porcentaje de recolocación de trabajadores afectados por los PDC.

I.- Diversidad

En OHL se entiende la diversidad como un elemento enriquecedor que incrementa y enriquece la capacidad de la empresa para atender las expectativas de los grupos de interés y adaptarse a las diferentes realidades en las que opera.

Distribución del personal por grupo profesional, edad y sexo

Categoría profesional	TOTAL	Total		Hasta 30		Entre 30-45		Entre 46-55		Mayores 56	
		V	M	V	M	V	M	V	M	V	M
Alta Dirección	7	7	0	0	0	1	0	4	0	2	0
Directores	121	111	10	0	0	31	6	56	4	24	0
Gerentes	333	293	40	1	1	131	27	116	11	45	1
Mandos Intermedios	1.670	1.403	265	57	21	693	156	444	66	209	22
Técnicos	3.042	2.268	776	365	134	1.119	355	567	216	217	71
Administrativos	1.286	620	666	167	152	225	311	145	162	83	41
Operarios	15.005	8.465	6.540	1.451	310	3.632	1.695	2.350	2.729	1.032	1.806
TOTAL	21.464	13.167	8.297	2.041	618	5.832	2.550	3.682	3.188	1.612	1.941

En lo que respecta a la igualdad de género, se encuentra en vigor el **II Plan de Igualdad**, que pone de manifiesto el compromiso de la empresa con la promoción del desarrollo profesional y la potenciación de habilidades y competencias, sin distinción de género. En 2017 se ha trabajado en la elaboración de estos materiales formativos para sensibilizar a los empleados del Grupo.

La **Comisión de Igualdad** se encarga, por su parte, de realizar el seguimiento del plan y de los diferentes proyectos que surjan en este ámbito.

PLAN DE INSERCIÓN LABORAL DE COLECTIVOS VULNERABLES

El Grupo mantiene un compromiso con la inserción de personas en situación de vulnerabilidad social. La división de Servicios es la que centra el mayor esfuerzo en esta materia. En 2017, la compañía ha generado 80 oportunidades de empleo para estos colectivos, especialmente personas con discapacidad, en riesgo de exclusión social y víctimas de violencia de género.

Además de la generación de oportunidades laborales, el Grupo participa en otras iniciativas para favorecer la empleabilidad de estos colectivos, como el desarrollo de voluntariado profesional en RRHH o a través de la convocatoria de proyectos sociales presentados por empleados.

OHL Servicios-Ingesan ha recibido el **Premio Estela 2017**, el **Premio Integra 2017** y una **distinción otorgada por la Obra Social La Caixa** por su compromiso con la sociedad y aquellos colectivos más vulnerables.

II.- Sistemas de compensación y beneficios

El sistema de compensación tiene por objeto la definición, implantación y ejecución de las políticas y prácticas retributivas del Grupo OHL de acuerdo a su estrategia de negocio, desde un enfoque de compensación total que garantice la equidad interna y la competitividad externa, así como su capacidad de atraer, fidelizar y comprometer a los directivos y empleados, basándose en criterios de objetividad e igualdad.

En este sentido, el Grupo ha realizado un proceso de análisis y descripción de puestos, así como su valoración y clasificación en niveles organizativos, definiendo para dichos niveles una estructura salarial por división y geografía, con un posicionamiento específico respecto al mercado, en función del nivel de competitividad que requiere el negocio en cada caso.

La política retributiva del Grupo OHL está basada en criterios de equidad, competitividad, objetividad e igualdad.

Más información:

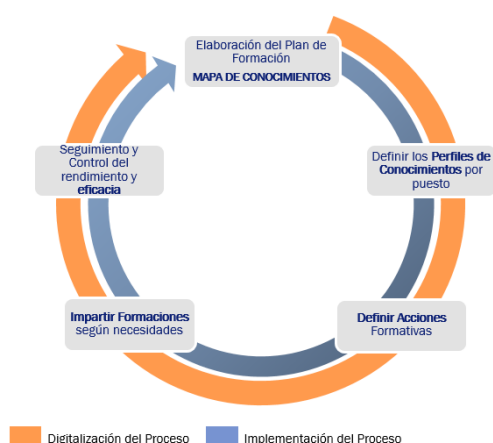
Anexos:

- Anexo 2. Beneficios sociales empleados Grupo OHL.
- Anexo 3. Información sobre libertad de asociación y negociación colectiva.

III.- Formación y desarrollo

En el marco del Plan de Formación ha tenido lugar la implantación de un nuevo modelo formativo (Mapa de Conocimientos), dirigido al perfeccionamiento profesional continuo y a la adaptación a los cambios tecnológicos, organizativos y de mercado, para alcanzar la máxima capacitación y un desempeño excelente.

Proceso del Modelo de Formación



En 2017 se ha trabajado, además, en la digitalización de procesos y datos de gestión de la formación del Grupo mediante la implementación, tanto de los perfiles de conocimientos de los puestos de trabajo, como de las formaciones asociadas a tales puestos y toda su gestión interna.

Formación en 2017 (datos en España)

Tipo de formación	Género		Horas		Número de Cursos	Horas
	Hombres	Mujeres	Presencial	Online		
Mapa de conocimiento	216	114	9.970	-	33	9.970
E-Learning	125	59	-	7.913	73	7.913
Corporativa	808	296	-	4.416	3	4.416
No planificada	1.095	583	25.778	8.616	197	34.394
Total	2.244	1.052	35.748	20.945	306	56.693

Formación por categoría profesional

	OHL (*)		Industrial		Servicios		Total	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Alta dirección	78	0	0	0	96	0	174	0
Dirección	570	85	248	0	241	119	1.059	204
Gerentes	1.664	987	392	7	57	53	2.113	1.047
Mandos intermedios	7.774	2.106	2.068	408	176	272	10.018	2.786
Técnicos	10.450	6.542	4.239	2.376	1.263	1.149	15.952	10.067
Administrativos	1.052	2.779	24	622	358	673	1.434	4.074
Operarios	1.611	55	194	0	5.504	3.224	7.309	3.279
Total	23.199	12.554	7.165	3.413	7.695	5.490	38.059	21.457

(*) Datos relativos a Construcción, Desarrollos y áreas corporativas, en España.

PERFILES DE CONOCIMIENTO Y FORMACIONES ASOCIADAS

Durante el 2017, el Grupo ha elaborado, con expertos internos de todas las áreas, perfiles de conocimientos con el fin de ajustarlos –así como la formación asociada a ellos– a las necesidades específicas que los puestos de trabajo requieren.

Puestos del trabajo según perfiles de conocimientos

Construcción	Industrial	Servicios	Corporativo
105	46	41	30

ESCUELA OHL

En 2017 nace Escuela Grupo OHL, una plataforma que da respuesta al crecimiento internacional experimentado por la compañía y donde los empleados con medios tecnológicos pueden acceder a formación *online*. En este ámbito, se han impulsado acciones específicas vinculadas al modelo de negocio y a los cambios legales que afectan a la compañía, entre ellos, el curso *Fundamentos de Seguridad en la Información*.

OTRAS INICIATIVAS

También en 2017, se ha puesto en marcha el programa EPI (equipos de protección individual), en colaboración con el equipo de Prevención de Riesgos Laborales del Grupo y del que se han beneficiado un total de 556 alumnos.

EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO

Durante el 2017, el Modelo de Evaluación del Desempeño se ha consolidado en los puestos de dirección, jefes de servicios y mandos intermedios, y se ha ampliado para los puestos de técnicos.

DESARROLLO DE PERSONAS

En 2017 se ha lanzado el primer programa de desarrollo de competencias que se ejecuta en tres fases:

- **Fase 1. Identificación** de las personas con capacidad inicial para asumir mayores responsabilidades en la organización.
- **Fase 2. Propuesta de medidas individuales** para el desarrollo de las personas identificadas con indicios de potencial (conocimientos, habilidades y asunción de mayores responsabilidades).
- **Fase 3. Mapa de sucesión del Grupo.** Identificación de riesgos por falta de sucesión e inclusión de las posiciones clave que necesitan un sucesor.



IV.- Comunicación

En 2017 se cumplió el primer año del lanzamiento de la nueva intranet del Grupo, OHL Link. Una herramienta concebida para fomentar la cultura corporativa, la participación y la colaboración de los empleados de la compañía. La intranet cuenta, en la actualidad, con más de 9.500 usuarios de 20 países.

En 2017, la cuenta de LinkedIn del Grupo OHL ha superado los 70.000 seguidores, potenciando de manera positiva su reputación. En tanto que las publicaciones corporativas Tecno y Mosaico han cumplido su número 100 y 200, respectivamente.

V.- Seguridad y salud

Durante 2017 se ha continuado con el proceso de auditorías, internas y externas. En el proceso de certificación externa se han mantenido la totalidad de certificados obtenidos en 2016, ampliando el alcance de los mismos a Irlanda. Cabe destacar que no se ha obtenido ninguna no conformidad durante el ejercicio en las áreas de Construcción e Industrial, lo que pone de manifiesto el compromiso con la seguridad.

De igual forma se ha continuado con el proceso de auditorías internas iniciadas durante 2016, como mejor herramienta de autocontrol y autoevaluación de la seguridad.

21 países certificados bajo la norma OHSAS 18001

36,3 jornadas de auditoría externa en PRL. 19,8 en Construcción, 5 en Industrial, 6,5 en Servicios y 5 en Servicios Generales

ÍNDICES DE SINIESTRALIDAD DEL GRUPO OHL

DIVISIÓN	I.F.			I.G.			I.I.		
	2016	2017	VARIACIÓN	2016	2017	VARIACIÓN	2016	2017	VARIACIÓN
CONSTRUCCIÓN	11,0	9,7	-12,4%	0,4	0,4	6,2%	2.457,0	2.149,0	-12,5%
INDUSTRIAL	3,5	3,7	6,0%	0,2	0,03	-88,7%	676,0	1.182,0	74,7%
SERVICIOS*	53,6	40,9	-23,6%	1,4	4,8	239,5%	6.919,0	6.974,0	0,8%
DESARROLLOS**		164,4			1,1			787,0	
TOTAL GRUPO	19,1	14,9	-21,5%	0,6	1,3	119,4%	3.667,0	3.368,0	-8,1%

*A lo largo de 2017, en Servicios-Ingesan se han incrementado la plantilla y las horas trabajadas. Adicionalmente, los accidentes laborales producidos en este ámbito también han sufrido un aumento.

** En el año 2016, la información correspondiente a OHL Desarrollos es no disponible (ND).

Cálculos obtenidos a partir de las siguientes fórmulas:

$$INDICE\ DE\ FRECUENCIA\ (I.F) = \frac{N^{\circ}\ ACCIDENTES}{N^{\circ}\ DE\ HORAS\ TRABAJADAS} \times 10^6 \quad INDICE\ DE\ GRAVEDAD\ (I.G) = \frac{N^{\circ}\ JORNADAS\ PERDIDAS}{N^{\circ}\ DE\ HORAS\ TRABAJADAS} \times 10^3$$

$$INDICE\ DE\ INCIDENCIA\ (I.I) = \frac{N^{\circ}\ ACCIDENTES}{N^{\circ}\ DE\ TRABAJADORES} \times 10^5$$

MANUAL DE ESTÁNDARES Y PPI

A finales de 2016 se finalizó el manual de estándares para uniformizar los criterios preventivos de OHL a nivel mundial. Durante 2017 se ha comenzado la implantación del mismo.

De forma análoga, se ha desarrollado el Programa de Puntos de Inspección (PPI). Para implantar conceptos del mundo del aseguramiento de la calidad a la gestión preventiva. Ha sido elaborado de forma conjunta con la Escuela Técnica Superior de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de la Universidad Politécnica de Madrid a través de la Fundación Agustín de Betancourt.

FORMACIÓN

La formación en seguridad es una herramienta fundamental para el Grupo. Durante 2017 se ha continuado con la formación en las distintas áreas de negocio. Se han impartido 2.823 horas en PRL, en España, en las áreas corporativas. Adicionalmente, en las obras de construcción se ha realizado la siguiente formación:

	Nº de horas		
	FORMACIÓN INICIAL	FORMACIÓN PERIÓDICA	FORMACIÓN ESPECÍFICA
España	4.105	546	3.907
Internacional	112.003	188.171	142.419
TOTAL	116.108	188.717	146.326

En 2017 se han impartido 21 cursos en PRL con un total de 2.823 horas

	Nº de horas
	TOOL BOX Meeting*
España	14.713
Internacional	93.788
TOTAL	108.501

*Formación preventiva en PRL a pie de obra.

	Nº de horas
	Emergencia/1º Auxilios
España	215
Internacional	3.405
TOTAL	3.620



A finales de 2017 se ha iniciado el proceso para integrar los sistemas de gestión de la prevención de Construcción con las áreas de negocio de Industrial y Servicios. Dicha integración simplificará los procesos de auditoría y permitirá optar a un certificado *multisite* a nivel mundial.

PARTICIPACIÓN EN FOROS

- Fundación Prevent: para promover y contribuir a la inserción social y laboral de las personas con discapacidad, y fomentar la cultura preventiva en la empresa, mediante una mayor concienciación social que garantice entornos laborales más seguros y empresas más responsables.
- *Jornada Seguridad y Salud en el Trabajo y la protección del Medio Ambiente*, en países del Consejo de Cooperación para los Estados Árabes del Golfo (CCEAG). Madrid, España.
- Asociación General de Contratistas del Estado de Florida, EEUU.

VI.- Derechos humanos

El compromiso del Grupo OHL en favor de la protección de los Derechos Humanos (DDHH) se ha materializado con la aprobación, en febrero de 2017, de la Política de Derechos Humanos del Grupo, a través de la cual manifiesta el compromiso de respetar y proteger los DDHH de las personas que forman parte de la compañía, de su cadena de suministro y de las comunidades afectadas por la actividad de OHL.

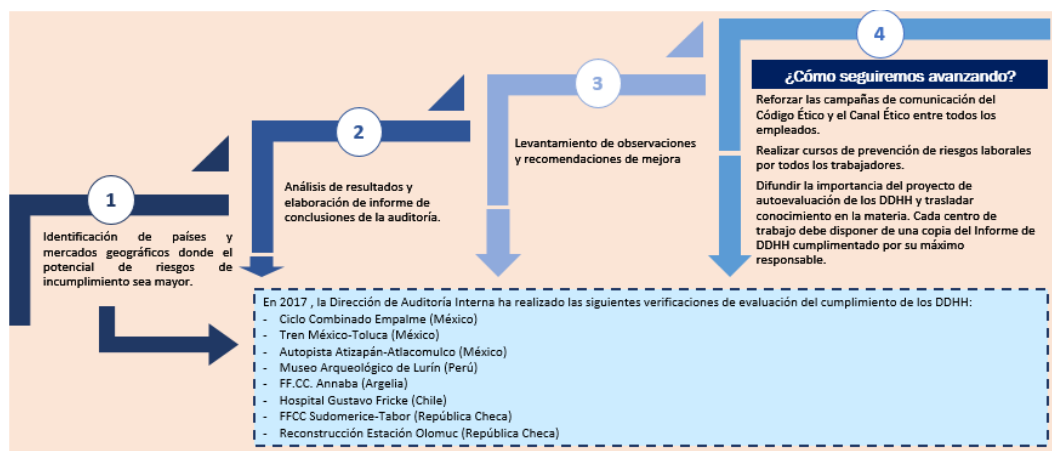


Este compromiso se refuerza con la adhesión de OHL a las principales iniciativas internacionales y directrices en materia de DDHH:

1. Declaración Universal de los Derechos Humanos de la ONU.
2. Pacto Mundial de las Naciones Unidas (Miembro y socio-fundador de su red Española).
3. Declaración Tripartita de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) relativa a los principios y derechos fundamentales en el trabajo.
4. Líneas directrices de la OCDE para empresas multinacionales.
5. Principios rectores sobre empresas y derechos humanos de las Naciones Unidas.

La Comisión de Auditoría y Cumplimiento es el máximo órgano encargado de velar por el cumplimiento de los derechos humanos en el Grupo OHL y asume las funciones de seguimiento y control a través de la Dirección de Auditoría Interna del Grupo.

Durante 2017, auditoría interna ha realizado la verificación del cumplimiento de los procedimientos relacionados con los derechos humanos en proyectos de México, Perú, Argelia, Chile y República Checa.



d) Valor ambiental



El Grupo OHL, a través de su actividad, favorece la consolidación de una economía circular y baja en carbono, alineándose con las principales iniciativas de alcance mundial enfocadas a procurar el progreso y bienestar de la sociedad en condiciones de sostenibilidad como *Caring for Climate*, la plataforma Nazca, *Neutral Climate Now* y CDP.

Para ello, incorpora en su estrategia el uso responsable de los recursos naturales y prácticas encaminadas a la reducción de huella de carbono, la huella hídrica y los residuos. Asimismo, procura la conservación de la biodiversidad y el patrimonio y trabaja en favor de la resiliencia.

Líneas estratégicas ambientales del Plan Estratégico RSC 2015-2020

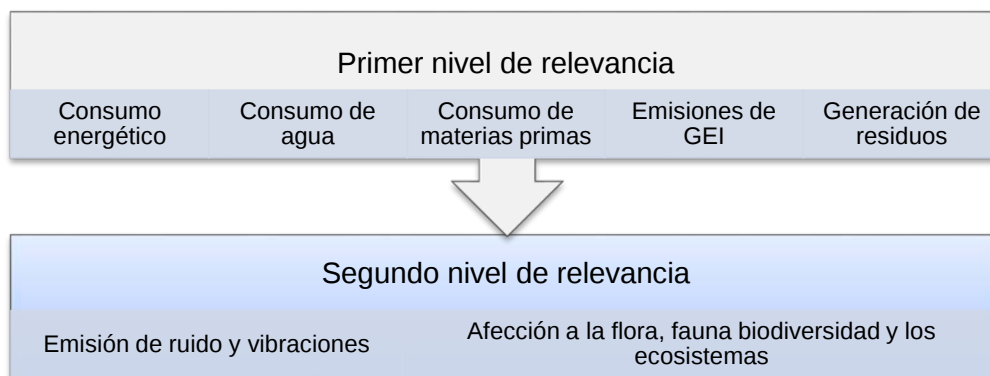
Huella de Carbono	Economía Circular
Huella Hídrica	Capital Natural y Biodiversidad
Patrimonio	Resiliencia
Excelencia de gestión ambiental	Comunicación

- ✓ Compromisos Públicos
- ✓ Protocolos de Huella
- ✓ Informes de Huellas
- ✓ Sensibilización del personal
- ✓ Proveedores
- ✓ Alianzas con organizaciones líderes
- ✓ Comunicación y colaboración
- ✓ Objetivos de mejora
- ✓ Planes de Acción

I.- Gestión del riesgo ambiental

La gestión ambiental del Grupo establece los recursos para el control de los riesgos, el cumplimiento de la normativa y la mejora del desempeño.

Aspectos ambientales significativos en 2017



En 2017 los aspectos ambientales significativos han sido el consumo energético, de agua y materias primas, las emisiones de gases de efecto invernadero y la generación de residuos. En un segundo nivel de relevancia se han identificado la emisión de ruido y vibraciones, y la afección a la flora, fauna, biodiversidad y ecosistemas. El proceso de identificación y evaluación aplica una perspectiva de análisis de ciclo de vida, considerando las principales actividades y valorando la procedencia, el destino y el uso por terceros, entre otros.

Las actividades que lo requieren, ajustan su gestión a estándares internacionales de referencia como son: ISO 14001, Registros EMAS, ISO 50001, ISO 14064-1 e ISO 14046. En 2017, un total de 6 entidades externas, entre las que destacan SGS, TUV Rheinland y Bureau Veritas, certificaron la gestión ambiental del Grupo, atendiendo a requisitos del cliente. El volumen de negocio certificado ha sido del 61% y destaca la conclusión con éxito, en todas las líneas de negocio y ubicaciones, del proceso de renovación de los certificados ISO 14001 en la versión 2015, un año antes del plazo límite, establecido en 2018.

A nivel interno, las mejores prácticas ambientales son incentivadas con el Premio de Medio Ambiente, de periodicidad anual y dirigido a todos los empleados. Mediante esta iniciativa se reconocen las actuaciones más relevantes y promueve la réplica en el Grupo.



REFERENCIAS INTERNACIONALES EN CAMBIO CLIMÁTICO

El Grupo OHL lleva años trabajando en la transparencia mediante su participación en diferentes iniciativas:



Máxima calificación "A" en el CDP Climate Change 2017 y renueva, de esta manera, su presencia en el Climate A List, lista integrada por tan sólo el 9% de las empresas con mayor puntuación del mundo.



Máxima calificación "A" en el CDP Water 2017, y se incorpora por primera vez a la A List Water.



Calificación B en el CDP Forests 2017.



En materia de comunicación, OHL ha participado en la Semana Europea de la Movilidad 2017 con una campaña de sensibilización en redes sociales y un concurso de *selfies* para empleados. Además, ha sido invitada a participar en diversas jornadas divulgativas como TRAFFIC, Basque Ecodesign Meeting IV Jornada IAHR - Spain Water.

	Riesgo regulatorio	Riesgo operacional	Otros riesgos
Cambio climático	Mercados de carbono. Limitación y reporte de emisiones. Impuestos sobre combustibles fósiles. Eficiencia energética y etiquetado de productos.	Climas extremos. Cambios en los regímenes de precipitación.	Incumplimiento de compromisos de cambio climático. Adaptación tardía a la industria 4.0
Agua	Restricciones en el consumo de agua.	Climas extremos. Cambios en los regímenes de precipitación. Falta de calidad del agua.	Limitación del recurso a la comunidad. Afección a la biodiversidad.

CONSTRUCCIÓN SOSTENIBLE

OHL apuesta por la construcción sostenible y para ello cuenta con la experiencia de profesionales acreditados, para llevar a cabo proyectos sujetos a los esquemas de referencia LEED (*Leadership in Energy & Environmental Design*), BREEAM (*Building Research Establishment Environmental Assessment Methodology*) o CES (*Certificación Edificio Sustentable*), en Chile.

OHL ha construido 26 proyectos con certificado sostenible hasta la fecha.

DESEMPEÑO AMBIENTAL E INNOVACIÓN

El Grupo OHL evalúa su desempeño ambiental a través de indicadores de tipo económicos (gasto, inversión y sanciones), ambientales (número de espacios naturales protegidos, superficie restaurada y especies animales y vegetales afectadas) y socio-ambientales (consumo de recursos naturales, generación de residuos y ocupación de suelo, entre otros).

Es importante considerar que la actividad constructora se caracteriza por abordar proyectos de rangos económicos y temporales muy diversos. Por su parte, las actividades de desarrollos son más homogéneas, pero su periodo de maduración unido al proceso de rotación de activos dificulta la comparabilidad entre anualidades.

El Grupo estima de especial relevancia las iniciativas de mejora en los procesos productivos, así como en las actividades de soporte. Algunos ejemplos destacados son la compra de energía con certificados de origen; la inversión en mejoras de eficiencia energética en sedes y oficinas; la reutilización de residuos de obra o los planes de oficinas sostenibles y de movilidad sostenible en España.

II.- Cambio climático y energía

Desde hace una década, OHL ocupa una posición de liderazgo en la transición hacia una economía energéticamente eficiente y en la mejora de la calidad del aire de las ciudades.

Los objetivos de reducción de GEI de alcance 1 (combustibles) y 2 (electricidad), actualizados en 2017, siguen la metodología *Science-Based Target* y pretenden disminuir un 35% las emisiones 1+2 en 2020, un 55% en 2030 y 65% en 2040. En el caso del alcance 3 (emisiones indirectas), el objetivo es reducir la emisión, en 2030, en un 10% con respecto a 2015.

El Grupo utiliza en su análisis de riesgos y oportunidades ligados al cambio climático un precio al carbono (*carbon pricing*), estimado a partir del coste del plan de compensación. En 2017 se compensaron 3.050 t CO₂e en Chile, México, Perú, Colombia, Canadá y EEUU.

705 GJ de electricidad con
garantía de origen 100%
renovable

119.084,18 tCO₂e emisiones de
alcance 1+2 son de
Construcción

Reducción de GEI alcance 1 (combustibles) y 2 (electricidad)*



Reducción de GEI alcance 3*



*Actualizados en 2017 según la metodología Science-Based Target.

** Canadá, Chile, México, Perú y Colombia.

III.- Economía circular y gestión del agua

El Grupo OHL promueve el consumo responsable de los recursos y la minimización en la generación de residuos, como medidas para la eficiencia económica y de la producción. Estos principios son la base de la economía circular, cuyo objetivo es lograr una economía baja en carbono, eficiente en el uso de los recursos y competitiva.

En línea con su estrategia, OHL trabaja para promover un consumo de productos responsables desde el origen, fomentando el reciclado y su reincorporación en el ciclo productivo de los residuos. Las principales tipologías de materiales consumidos son el hormigón y el cemento, y tierras, rocas y áridos, siendo el 27% de éstas, procedente de actividades de reciclado y reutilización.

Los residuos generados son tierras y áridos (99,6% del total), con un elevado porcentaje de valoración frente al depósito (41%). Este porcentaje es difícil de mejorar debido a la dificultad de localizar usos alternativos rentables en las proximidades a las obras. El resto de residuos no peligrosos son gestionados, en su mayoría, por reciclaje y reutilización gracias al desarrollo de un mercado de subproductos.

En las actividades de desarrollos, los residuos generados son, mayoritariamente, de tipo urbano y orgánico, destinados a gestores especializados en el reciclado.

En 2017, OHL formalizó su adhesión al Pacto por una Economía Circular, promovido por el Ministerio de Agricultura y Pesca, Alimentación y Medio Ambiente de España, y ha colaborado

en el proceso de elaboración de la Estrategia Española de Economía Circular con la administración.

En la gestión del agua se priorizan las ubicaciones donde es un recurso escaso, de difícil disponibilidad o donde es un factor clave para el ecosistema. OHL utiliza un innovador protocolo de cálculo de huella de agua de escasez, basado en los principales estándares internacionales de referencia ISO 14046, WFN y CEO Water Mandate, gracias al cual OHL tiene intención de publicar un informe de Huella de Agua de Escasez.

IV.- Biodiversidad

Por último y en referencia a los aspectos de biodiversidad y conservación de los ecosistemas, cabe resaltar que la afección, por parte del Grupo OHL, a los espacios naturales protegidos o no protegidos, pero de alto valor en biodiversidad, se produce en los proyectos en los que colabora como socio o contratista.

En 2017, OHL ha trabajado en zonas protegidas o áreas de alta biodiversidad no protegidas. Los impactos son controlados mediante planes de medición y con actuaciones de compensación incluidos en la correspondiente Evaluación de Impacto Ambiental.

Más información: Otros documentos de soporte y complementarios (disponibles en la web):

- Anexo 4. Tabla GRI - Indicadores de desempeño ambiental.
- Anexo 5. Metodologías, supuestos y fuentes empleadas en los indicadores ambientales.

e) Valor social y relacional



El Grupo OHL es consciente del papel que desempeña como motor de desarrollo económico y social y agente transformador de entornos, por ello desarrolla una gestión social que abarca todo el ciclo de vida de los proyectos, desde sus fases iniciales hasta su finalización, definiendo métodos adecuados de diálogo con las comunidades en las que se trabaja, así como con la sociedad en general.

Asimismo, desarrolla acciones concretas para prevenir y minimizar los posibles efectos negativos, así como amplificar los positivos que puedan generarse como consecuencia de su actividad, fomentando la creación de valor compartido en todos los países en los que opera.

I.- Distribución de valor generado y distribuido*

	(Datos en miles de euros)	
	2017	2016
VALOR ECONÓMICO GENERADO		
a) Ingresos		
Importe neto de la cifra de negocio	3.216.351	3.342.369
Otros ingresos de explotación	166.842	181.483
Ingresos financieros y otros ingresos	68.083	132.242
	3.451.276	3.656.094
VALOR ECONÓMICO DISTRIBUIDO		
b) Costes operativos		
Aprovisionamientos	2.118.250	2.600.073
Otros gastos de explotación	480.726	643.083
c) Salarios y beneficios a empleados		
Gastos de personal	839.321	854.777
d) Pagos a proveedores de capital		
Dividendos	-	-
Gastos financieros y diferencias de cambio	114.709	167.009
e) Impuestos		
Impuestos sobre sociedades	-7.288	-32.055
f) Recursos destinados a la Sociedad		
Recursos destinados a la Comunidad**	1.435	2.230
	3.547.153	4.235.117
Diferencia entre el generado y el distribuido	-95.877	-579.023

*En el cálculo de la distribución del valor generado y distribuido no se ha tenido en cuenta el valor de las operaciones interrumpidas. Asimismo, la información correspondiente al ejercicio 2016 ha sido re expresada con objeto de homogeneizar su presentación con la del ejercicio 2017.

** Recursos destinados a la comunidad conforme a la metodología LBG.

II.- Contribución fiscal

TRANSPARENCIA FISCAL

El Consejo de Administración de OHL, S.A. tiene como una de sus facultades indelegables las que fija el Artículo 249 bis de la Ley de Sociedades de Capital, entre las que figura “La determinación de las políticas y estrategias generales de la sociedad”.

Asimismo, y según recoge el *Artículo 529 ter* del citado texto, tampoco podrá delegar específicamente, entre otras, las siguientes facultades de decisión:

- La determinación de la política de control y gestión de riesgos, incluidos los fiscales, y la supervisión de los sistemas internos de información y control.
- La aprobación de las inversiones u operaciones de otro tipo que, por su elevada cuantía o especiales características, tengan carácter estratégico o especial riesgo fiscal, salvo que su aprobación corresponda a la Junta General.
- La aprobación de la creación o adquisición de participaciones en entidades de propósito especial o domiciliadas en países o territorios que tengan la consideración de paraísos

fiscales o territorios de baja o nula tributación, así como cualesquiera otras transacciones u operaciones de naturaleza análoga que, por su complejidad, pudieran menoscabar la transparencia de la sociedad y su grupo.

Para dar cumplimiento a lo anterior, el Consejo de Administración actualizó y aprobó el 29 de marzo de 2017 una política fiscal (ver www.ohl.es) cuyos principales objetivos son los siguientes:

- Dar a conocer el compromiso del Grupo OHL con el respeto y pleno cumplimiento de todas las leyes y reglamentos que le son aplicables en el ámbito de su actividad y, en particular, las de carácter fiscal en todos los territorios donde opera.
- La reputación del Grupo OHL se basa, entre otros aspectos, en promover la actuación de todas las personas que les representan, conforme a los más altos estándares éticos, lo que incluye el cumplimiento estricto de la normativa fiscal que le es de aplicación.
- La contribución del Grupo OHL a la sociedad tiene como uno de sus ejes básicos, la de devolverle, por la vía de los impuestos, una parte de la riqueza generada, por lo que deberá actuar de forma activa para garantizar un comportamiento responsable en este sentido.

Esta política fiscal del Grupo OHL es aplicable a todas sus filiales y establecimientos permanentes en cualquier país donde opere, y también se impulsa su cumplimiento en aquellas entidades en las que participa minoritariamente.

Entre todos los puntos que incluye la política fiscal hay que destacar que el Grupo incorpora entre sus prácticas habituales todas aquéllas que reduzcan los riesgos fiscales significativos y prevengan conductas susceptibles de generarlos, contando con una política en materia de precios de transferencia que respeta fielmente la normativa aplicable en cada país, así como los principios establecidos por la OCDE en las directrices en materia de precios de transferencia.

Por otro lado, en su relación con las Administraciones Tributarias, el Grupo OHL *promueve una relación basada en el principio de transparencia y confianza mutua*, lo que da lugar a una relación conforme al principio de buena fe y lealtad entre las partes, y se promueve en todas las jurisdicciones donde está presente su adhesión a cualquier convenio de colaboración con las administraciones tributarias, para establecer una relación colaborativa con la sociedad, representada en dichas instituciones.

Para avanzar en este compromiso con la transparencia fiscal, el Grupo OHL está trabajando de forma activa para poder realizar desgloses voluntarios de la contribución fiscal por países en los que tenemos presencia permanente, pero las operaciones corporativas realizadas durante el presente ejercicio (desinversiones de filiales significativas o procesos en curso de otras muy relevantes) han hecho recomendable posponer la misma, en aras a una mejor comprensión de esta contribución fiscal del Grupo.

Durante el próximo ejercicio se definirá la metodología a utilizar y se fijarán los procedimientos de reporte de todas nuestras filiales, para informar sobre los impuestos propios y de terceros, detallando la contribución fiscal total del Grupo OHL.

III.- Inversión social

El objetivo prioritario de la inversión social que desarrolla OHL es favorecer el progreso económico y social y la mejora de la calidad de vida de las personas, mediante el impulso de actuaciones de acción social, patrocinio y mecenazgo. A estas iniciativas se ha sumado, de manera excepcional, el apoyo que el Grupo ha prestado a países como Perú, México y EEUU, a raíz de las catástrofes naturales sucedidas a lo largo de 2017.

Así, en Perú, empleados del Grupo han participado en la campaña *Una sola fuerza*, dirigida a la población afectada por las lluvias que asolaron el país en marzo de 2017. Destacan, en este contexto, el desarrollo de tareas de atención primaria y auxilio vial, y la distribución de bienes de primera necesidad entre la población afectada.

La ayuda humanitaria prestada por el Grupo en México, en septiembre de 2017, a raíz del terremoto sucedido en el país, se ha concretado en la colaboración de empleados de la compañía con Cruz Roja. La puesta en marcha de protocolos de seguridad y protección civil han sido algunas de las acciones llevadas a cabo. Además, el Grupo se integró en Fideicomiso *Fuerza México*, creado para paliar los efectos de los terremotos.

En EEUU, tras el paso de los huracanes Harvey e Irma, se ha puesto en marcha un protocolo de evaluación de daños en los centros de trabajo de Houston (Texas) y Fort Meyers (Florida), además de facilitar asistencia a los empleados del Grupo y sus familiares, así como a otros colectivos damnificados. Asimismo, se ha participado en tareas de limpieza en la zona afectada.

Contribución de OHL en situaciones de emergencia y ayuda humanitaria

315.819 euros de inversión

8.200 beneficiarios directos

OTRAS INICIATIVAS

A lo largo de 2017, la compañía ha impulsado iniciativas que tienen por objetivo el acceso de diversos colectivos a una educación inclusiva y equitativa de calidad. Para ello, se han puesto en marcha programas de becas educativas de las que se han beneficiado familias con escasos recursos; y se ha colaborado con centros escolares y universidades para lograr la integración social a través de la educación.

La integración social a través de la educación

+ 320.470 euros invertidos

+ 1.600 beneficiarios de España, México y Colombia

13 proyectos educativos

INVERSIÓN SOCIAL EN 2017

La inversión social total del Grupo en 2017 ascendió a 1,8 millones de euros y se concretó en **134** actuaciones. Para la medición de dicha inversión, el Grupo aplica la metodología **London Benchmarking Group (LBG)**, que permite determinar su impacto social. El 81% de la inversión realizada cumple con los requisitos establecidos por dicha metodología.



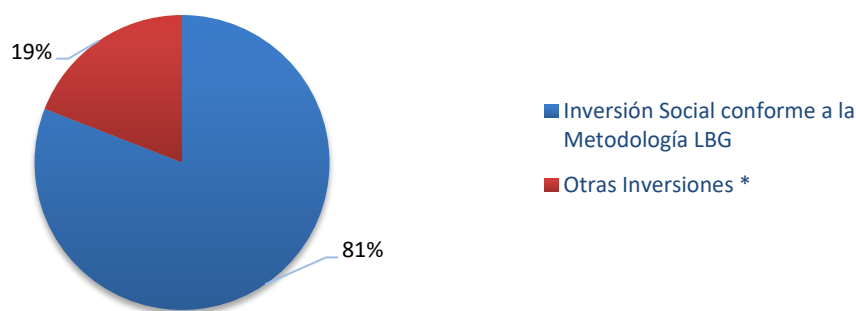
Inversión en 2017

1,8 millones de euros invertidos

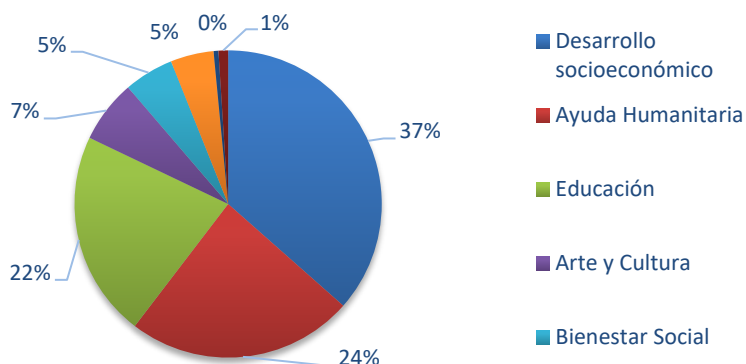
21.661 personas beneficiadas

679 organizaciones colaboradoras y beneficiarias

Inversión con forme a LBG

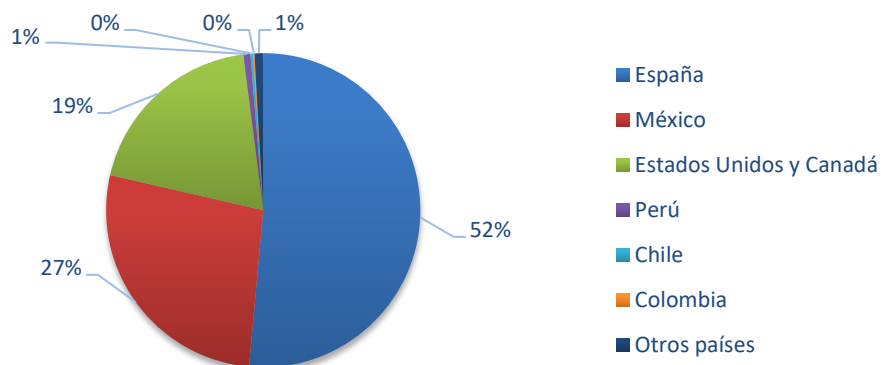


Inversión por áreas de actividad



*Adicionalmente, existen otras inversiones sociales que no cumplen con los requisitos establecidos en la metodología LBG, ya que son contractuales, de obligado cumplimiento legal o son acciones restringidas a empleados y familiares.

Inversión por áreas geográficas



Principales ejes de inversión social por geografías

Latinoamérica	Proyectos en las áreas de bienestar social, educación, y salud. Destacan iniciativas dirigidas a colectivos vulnerables, con especial atención a mujeres, niños, personas con discapacidad y poblaciones indígenas, así como el apoyo en situaciones de emergencia en países como Perú y México.
Estados Unidos	Proyectos con entidades especializadas en educación y salud, así como otros proyectos de patrocinio y mecenazgo que fomentan el desarrollo socioeconómico y cultural local.
Europa	Proyectos de inserción laboral de personas con discapacidad y en riesgo de exclusión social. Acciones de patrocinio y mecenazgo en las áreas de desarrollo socioeconómico, bienestar social y educación.

Más información:

- Anexo 6. Informe de inversión social conforme a la metodología LBG

IV.- Voluntariado corporativo

El Grupo impulsa iniciativas sociales en colaboración con sus empleados, potenciando, de esta manera, el voluntariado corporativo y, a través de él, el compromiso de sus empleados con la sociedad.

En este contexto destaca el programa Voluntarios OHL que, en 2017, celebró su décimo aniversario. En la actualidad, Voluntarios OHL está integrado por más de 400 trabajadores de España y México. Además, el Grupo practica el voluntariado, de forma puntual, en EEUU, Canadá, Chile, Perú y Colombia.

10 años de Voluntarios OHL en cifras

- + 6.500 empleados participantes
- + 150 iniciativas
- +20.000 beneficiarios

En el ejercicio 2017, más de 10.000 personas han sido beneficiarias de 32 iniciativas sociales llevadas a cabo por el Grupo. Para su impulso, se ha contado con la colaboración de más de medio millar de empleados.

Más información:

- Anexo 7. Acciones de voluntariado corporativo en el marco del X Aniversario de Voluntarios OHL. Web Voluntarios OHL www.voluntariosohl.com

V.- Relación con los grupos de interés y alianzas

El Grupo OHL valora su reputación como un activo intangible fundamental, ya que supone la expresión de la confianza que sus grupos de interés muestran hacia la compañía. Los grupos de interés del Grupo OHL son: clientes, socios, comunidad financiera, medios de comunicación, empleados, proveedores, comunidades locales, partners de I+D, asociaciones industriales, organismos gubernamentales, *employer branding influencers*, sindicatos, consultoras, ONGs y Fundaciones y el público general. Para potenciar una gestión activa de la compañía, en 2017 se ha creado un órgano de gestión específico, el Grupo de Trabajo de Reputación, compuesto por la alta dirección (consejero delegado, directores generales de las divisiones y directores generales corporativos) y los responsables de las áreas más ligadas a la relación con *stakeholders*, como las direcciones de Comunicación, Cumplimiento, Riesgos y Control interno, Relación con inversores, y RSC.

A través de este grupo de trabajo se ha definido el modelo de gestión de la reputación y un plan que recoge iniciativas concretas enfocadas a mejorar la percepción, a corto plazo, que se tiene sobre la compañía.

Además de estos mecanismos de gestión, OHL mantiene canales de interacción y diálogo continuo con sus principales grupos de interés. Destacan los sistemas de análisis de satisfacción y gestión de reclamaciones de clientes; los encuentros presenciales de la alta dirección y otras vías de comunicación con accionistas e inversores; las líneas de atención a proveedores; los proyectos de interacción con las comunidades locales, y las reuniones de evaluación del desempeño con empleados.

Más información:

- Anexo 8. Alianzas del Grupo OHL

Capítulo IV.- Buen Gobierno

a) Buen Gobierno

I. Estructura de la propiedad (participaciones en el accionariado). A 31 de diciembre de 2017

ACCIONISTAS	% PARTICIPACION
Inmobiliaria Espacio, S.A.	51,12
Societe Generale, S.A.	4,28
Deutsche Bank, A.G.	4,24
Hengistbury Investment Partners LLP	3,69
Hengistbury Master Fund Limited	3,39
Santander Asset Management, S.A., SGIIC	3,02
Invesco, Ltd	2,54
Resto de Accionistas	30,55

II.- Órganos de Gobierno

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Composición a 31 de diciembre de 2017:

Presidente

Juan Villar-Mir de Fuentes (dominical)

Vicepresidente Primero

Silvia Villar-Mir de Fuentes (dominical)

Vicepresidente Segundo y Consejero Delegado

Juan Luis Osuna Gómez (ejecutivo)

Vocales

Álvaro Villar-Mir de Fuentes (dominical)

Ignacio Moreno Martínez (independiente)

Javier Goñi del Cacho (dominical)

José Luis Díez García (independiente)

Juan Antonio Santamera Sánchez (dominical)

Juan José Nieto Bueso (independiente) (consejero coordinador)

Manuel Garrido Ruano (dominical)

Mónica de Oriol Icaza (independiente)

Reyes Calderón Cuadrado (independiente)

Durante el ejercicio 2017, el Consejo aprobó el nombramiento, por cooptación, de dos nuevos consejeros: Ignacio Moreno Martínez, consejero independiente, y Javier Goñi del Cacho, consejero dominical, posteriormente ratificados por la Junta General de Accionistas.

Con el nombramiento de Ignacio Moreno Martínez, el porcentaje de consejeros independientes en el seno del Consejo aumentó, pasando de 4 a 5 consejeros independientes, lo que representa más del 45% de consejeros externos, siguiendo así las recomendaciones en materia de Buen Gobierno.

Más información en el Informe Anual de Gobierno Corporativo (IAGC), correspondiente al ejercicio 2017.

COMISIONES DEL CONSEJO

Comisión de Auditoría y Cumplimiento (CAC)

Composición a 31 de diciembre de 2017:

Presidente

José Luis Díez García (independiente)

Vocales

Manuel Garrido Ruano (dominical)

Reyes Calderón Cuadrado (independiente)

El 29 de marzo de 2017, la Comisión nombró Presidente a José Luis Díez García.

Asuntos principales tratados por la CAC durante 2017:

- Revisión de las Cuentas Anuales individuales y consolidadas correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2016 e información periódica, trimestral y semestral, que se suministran al mercado, así como los requerimientos realizados por la CNMV a la compañía y sus contestaciones.
- Elevar al Consejo de Administración, para su formulación, el Informe Anual de Gobierno Corporativo correspondiente al ejercicio 2016.
- Informe de Sostenibilidad correspondiente al ejercicio 2016.
- Análisis de informes de auditoría interna incluidos en su plan anual y otras revisiones originadas durante el ejercicio.
- Informe fiscal 2016.
- Análisis de la independencia y propuesta de nombramiento del auditor externo.
- Propuesta de nombramiento del auditor externo 2017.
- Supervisión de los sistemas de control de riesgos y actuaciones en relación con el Modelo de Gestión de Riesgos del Grupo OHL.
- Supervisión de las actuaciones de la Dirección de Cumplimiento en sus actuaciones en relación con el Código Ético, medidas de vigilancia, modelo de gestión y prevención de delitos y gestión de denuncias recibidas a través del Canal Ético.
- Autoevaluación del funcionamiento de la propia Comisión.

Más información puede consultarse en el Informe Anual de Gobierno Corporativo (IAGC), correspondiente al ejercicio 2017.

Comisión de Nombramientos y Retribuciones (CNR)

Composición a 31 de diciembre de 2017:

Presidente

Mónica de Oriol e Icaza (independiente)

Vocales

Juan Antonio Santamera Sánchez (dominical)

Juan Villar-Mir de Fuentes (dominical)

Juan José Nieto Bueso (independiente)

Reyes Calderón Cuadrado (independiente)

El 29 de marzo de 2017, la Comisión incorporó como miembros a Juan Antonio Santamera Sánchez y Reyes Calderón Cuadrado.

Asuntos principales tratados por la CNR durante 2017:

- Evaluar competencias, conocimientos y experiencias necesarios en los candidatos, para cubrir las vacantes producidas en el Consejo de Administración durante el ejercicio, participando activamente en el proceso de selección de los consejeros independientes, e informar las propuestas de los demás consejeros nombrados durante el ejercicio 2017.
- Analizar e informar el nombramiento de cargos producido durante el ejercicio 2017 en el Consejo de Administración, con ocasión del proceso de sustitución del Consejero Delegado del Consejo.
- Informar la Política de remuneraciones de los consejeros aprobada por la Junta General Ordinaria de Accionistas, para el ejercicio 2017 y siguientes conforme al artículo 529 novodecies de la Ley de Sociedades de Capital.
- Proponer al Consejo de Administración la retribución del consejero ejecutivo y demás condiciones contractuales.
- Informar el nombramiento y separación de altos directivos y las condiciones básicas de sus contratos.
- Elevar al Consejo de Administración para su formulación el Informe de Remuneraciones del Consejo de Administración correspondiente al ejercicio 2016.
- Análisis e informe de operaciones con partes vinculadas realizadas durante el ejercicio 2017 conforme a la normativa del Grupo.
- Actuaciones en relación con la Política de Responsabilidad Social Corporativa del Grupo.
- Autoevaluación del funcionamiento de la propia Comisión.

Más información en el Informe Anual de Gobierno Corporativo (IAGC), correspondiente al ejercicio 2017.

Incompatibilidades y conflictos de intereses (Reglamento del Consejo de Administración)

El Reglamento del Consejo de Administración del Grupo OHL regula las situaciones de incompatibilidad y conflictos de intereses de sus consejeros. Contempla también, de manera pormenorizada, aquellas situaciones en las que, por existir un posible conflicto de intereses, el consejero deberá comunicar al Consejo de Administración cualquier situación de conflicto, directo o indirecto, que pudiera tener con los intereses de la sociedad; y deberá abstenerse de asistir e intervenir en deliberaciones y votaciones que afecten a asuntos vinculados al conflicto. La compañía cuenta con una norma específica que, desarrollando lo dispuesto en el Reglamento del Consejo de Administración y aprobada por el Consejo de Administración, refuerza y detalla los procedimientos y controles de las transacciones que la sociedad o cualquiera de las sociedades de su Grupo deseen realizar con los consejeros, con los accionistas significativos o con personas a ellos vinculadas.

Las transacciones que quedan afectadas por este procedimiento son toda transferencia de recursos, servicios, derechos y obligaciones, con independencia de que exista o no contraprestación, realizadas por cualquiera de las personas referidas en el apartado anterior, con la sociedad o con cualquiera de las sociedades del Grupo.

No se ha informado, por parte de consejeros o directivos de la compañía, de ninguna incompatibilidad ni conflicto de intereses durante el ejercicio 2017. La sociedad informa en las Cuentas Anuales y el informe de gobierno corporativo de las operaciones vinculadas significativas realizadas por ella o sociedades de Grupo con accionistas significativos, consejeros, directivos y partes a ellos vinculadas.

Más información en las Cuentas Anuales e Informe Anual de Gobierno Corporativo (IAGC), correspondientes al ejercicio 2017.

COMITÉ DE DIRECCIÓN

Composición a 31 de diciembre de 2017:

Presidente

Juan Luis Osuna Gómez

Vicepresidente segundo y consejero delegado del Grupo OHL

Vocales

❖ Ignacio Botella Rodríguez

Director General de la división de Ingeniería y Construcción

Jose Antonio de Cachavera Sánchez

Director General de la división de Servicios

❖ Alfonso Gordon García

Director General de Recursos Humanos y Organización

❖ Alfonso Orantes Casado de Amezáa

Director General de Estrategia, Sistemas e Innovación

Andrés Pan de Soraluze Muguiro

Director General de la división de Desarrollos

Enrique Weickert Molina
Director General Económico Financiero del Grupo OHL
José María del Cuervo Pemán*
Director General de Servicios Jurídicos del Grupo OHL
Gonzalo Targhetta Reina**
Director de Riesgos y Control Interno del Grupo OHL

*Actúa como secretario

** Invitado permanente

❖ No son miembros de la alta dirección a fecha de emisión de este informe.

Política de Diversidad Aplicada en relación con el Consejo de Administración

En 2017 el Grupo ha aprobado también la Política de Selección de Consejeros, que asegura que las propuestas de nombramientos o reelección de estos cargos se fundamentan en un análisis previo de las necesidades del Consejo de Administración y favorezca la diversidad de conocimientos, experiencias y género.

En concreto, la política establece los mecanismos necesarios para que el procedimiento de selección no adolezca de sesgos que dificulten la elección de consejeras y busque deliberadamente mujeres que sean potencialmente candidatas para cubrir el puesto. Esta política contempla, asimismo, el objetivo de que en el año 2020 el número de consejeras represente, al menos, el 30% del total de miembros del Consejo de Administración.

b) Ética y cumplimiento

I.- Código Ético y Política Anticorrupción

Ética, integridad, honradez, espíritu de superación, mejora continua y transparencia constituyen los valores corporativos del Grupo OHL que guían la conducta de todos sus directivos y empleados en el desarrollo de su actividad.

El Código Ético, aprobado por el Consejo de Administración en 2010 y revisado en 2012 y 2015, es una indicación expresa y precisa de los valores, principios y pautas de comportamiento, con el objeto de:

- Desarrollar los modelos y pautas de comportamiento profesional, ético y responsable que deben guiar a todas las personas que componen el Grupo OHL, en el ejercicio de su actividad.
- Prevenir la comisión de conductas delictivas y cualquier comportamiento ilícito por parte de las personas obligadas por este Código en el desempeño de su actividad profesional.
- Establecer los mecanismos de seguimiento y control necesarios para garantizar su cumplimiento.

El Código Ético constituye uno de los elementos principales de la gestión de la Responsabilidad Social Corporativa de OHL y es el cauce para el desarrollo de sus valores corporativos, que son:

- Ética profesional, integridad, honradez, lealtad, eficacia y responsabilidad ante los grupos de interés, en todas las actuaciones del Grupo, siempre con absoluto respeto a la legalidad vigente.
- Espíritu de superación y mejora continua en el desempeño profesional, con permanente orientación a la excelencia.
- Transparencia en la difusión de la información, que ha de ser adecuada, veraz, contrastada y completa.
- Creación de valor con búsqueda de rentabilidad y crecimiento sostenible.
- Impulso constante a la calidad comprometida, innovación, seguridad y respeto al medio ambiente.

Todos los empleados de OHL deben conocer y firmar el Código Ético, por ello, desde 2012 se ha incluido una cláusula en el contrato de trabajo de las nuevas incorporaciones y se hace entrega de una copia del documento en el momento de la firma.

El Grupo firmó el Pacto Mundial de las Naciones Unidas, por lo que está comprometido a trabajar en todo el mundo contra la corrupción y el soborno y seguir las recomendaciones, en esta materia, de organismos internacionales como la OCDE.

Estos valores constituyen la base sobre la que se sustenta el Código Ético y establecen las pautas generales de actuación que deben ser observadas por todas las personas del Grupo OHL en su desempeño profesional. Durante el ejercicio 2017, aunque no se realizó formación específica del Código Ético y la Política Anticorrupción, se han realizado envíos por correo electrónico y extractos informativos a los empleados del Grupo. Asimismo, se ha procedido a actualizar el curso relativo al Código Ético y la Política Anticorrupción migrando a una plataforma online interactiva.

II.- Canal Ético de Comunicación

El Canal Ético está a disposición de todas las personas que forman parte del Grupo OHL, así como de los grupos de interés, para realizar cualquier consulta o para la comunicación de buena fe de aquellas conductas, en el ámbito profesional que puedan suponer, por acción u omisión, irregularidades, incumplimientos o actos contrarios a las normas y principios de actuación señalados en el Código Ético; y a las demás normas o procedimientos que conforman el sistema normativo interno del Grupo o a la legalidad.

La Comisión de Auditoría y Cumplimiento garantiza la adecuada gestión de las denuncias realizadas, lo que asegura que serán tratadas con total confidencialidad y conforme al procedimiento interno que regula su funcionamiento. Asimismo, es responsable de llevar a cabo los procesos disciplinarios, sancionadores y judiciales que en su caso correspondan, hasta la resolución de los mismos.

El Canal Ético contempla, entre otros aspectos, los procesos de tramitación de las denuncias para asegurar la confidencialidad, el trato justo (y velar por la no existencia de represalias), notificación, análisis, investigación y resolución.



Durante 2017 se han recibido un total de 60 denuncias de las que 48 se han realizado mediante el Canal Ético de Comunicación y los 12 restantes por otros canales. Un total de 29 de las denuncias fueron investigadas y 31 se desestimaron por no representar ninguna violación del Código Ético. En 11 de los casos investigados se han tomado medidas disciplinarias.

III.- Modelo de Prevención de Delitos

OHL dispone de un Modelo de Organización y Gestión para la Prevención de Delitos (MPD) en España, que ha sido actualizado en 2017 para adaptarlo a los cambios organizativos del Grupo y que tiene las siguientes características:

- El modelo está ordenado de acuerdo con la estructura organizativa del Grupo OHL, distinguiendo, en apartados específicos, los riesgos penales y sus correspondientes controles, tanto para la corporación como para cada una de las divisiones.
- Conforme a esta estructura, en el modelo se identifican los riesgos penales a los que se tiene exposición por cada actividad o función de soporte en España.
- Para cada riesgo identificado se han asociado controles internos que mitigan o disminuyen la probabilidad de materialización de cada riesgo penal.
- El modelo documenta estos controles internos con los atributos que les caracterizan, entre ellos el área o dirección responsable de su realización, la descripción concreta de la actividad de control y la evidencia que sustenta dicha actividad. Asimismo, se asocia a cada control, si aplica, la política, norma, proceso o procedimiento donde se recogen y concretan los criterios seguidos de adopción de decisiones en cuanto a la gestión de la actividad del Grupo.

El MPD incluye controles del Sistema de Control Interno de la Información Financiera (SCIIF) del Grupo OHL, que tiene, además, capacidad para prevenir la comisión de delitos. Entre otros, cabe destacar los asociados a la gestión de los recursos financieros.

El modelo se actualiza en función de los cambios organizativos y legales que se vayan produciendo y se implantará paulatinamente en los distintos países donde se tenga presencia, adaptándolo a las legislaciones locales.

c) Gestión eficaz del riesgo

La gestión de riesgos es una prioridad estratégica para el Grupo OHL. A través de avanzados sistemas de análisis y control, se persigue minimizar la exposición a éste, garantizar el cumplimiento de los objetivos de rentabilidad de cada proyecto y velar por que la nueva contratación se ajuste a los parámetros de control de riesgos fijados por los órganos de dirección. En este contexto, durante el año 2017 se ha avanzado en las siguientes líneas de actuación:

ESTRUCTURA DE GESTIÓN MÁS POTENTE Y ORGANIZADA

Se han reforzado las unidades organizativas necesarias para la gestión de riesgos en cada división y se ha consolidado la Comisión de Seguimiento de Riesgos como foro para asegurar el alineamiento de las iniciativas puestas en marcha en cada una de ellas con la estrategia marcada

desde la Dirección de Riesgos corporativa, y para compartir buenas prácticas entre las distintas divisiones.

PROCESO DE IDENTIFICACIÓN Y PRIORIZACIÓN DE RIESGOS DE NEGOCIO. MAPAS DE RIESGO

Se ha avanzado en la identificación, valoración y priorización de riesgos de negocio mediante el levantamiento de mapas de riesgo con un enfoque capilar y *bottom-up*: más de 120 evaluadores pertenecientes a todas las divisiones y direcciones corporativas han participado en el proceso de evaluación, valorando los riesgos de sus respectivas sociedades y regiones y completando los reportes de materialización de riesgos del año.

Una vez consolidada esta información, ha servido para determinar los riesgos prioritarios para el Grupo OHL, sobre los que se han propuesto acciones de mitigación que han sido aprobadas por el Comité de Dirección y el Consejo de Administración del Grupo.



SISTEMAS DE CONTROL DE EXPOSICIÓN AL RIESGO: RIESGO PAÍS Y LÍNEAS ROJAS

Además de los mapas de riesgo, el Grupo OHL dispone de mecanismos para controlar la exposición a riesgos clave. Así, para gestionar la expansión en nuevos mercados, OHL ha definido un Modelo de Riesgo País, con la inclusión de dos nuevos tipos de riesgo (climatológico y ciberseguridad) que se consolidarán en la valoración del riesgo de cada país objeto de estudio. Los resultados del modelo, que se actualiza periódicamente, sirven para tomar decisiones de inversión.

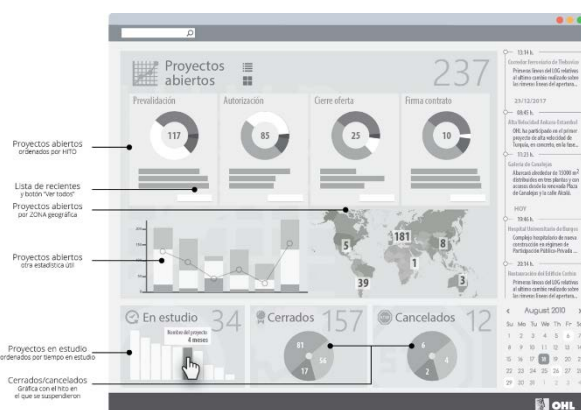
Asimismo, para gestionar los riesgos de desempeño operacional, se dispone de un sistema de líneas rojas que marcan el nivel de tolerancia al riesgo del Grupo OHL en relación a aspectos comerciales y contractuales. En el ejercicio 2017 se han actualizado estas líneas rojas para los proyectos de la división de Ingeniería y Construcción y han sido aprobadas por el Consejo de Administración.

SISTEMA DE GESTIÓN DE RIESGOS DE PROYECTOS: GESTIONANDO LOS RIESGOS EN EL DÍA A DÍA DE LAS OPERACIONES

Además de las herramientas para la gestión de riesgos de alto nivel citadas anteriormente, el Grupo OHL dispone también de sistemas para gestionar los riesgos específicos de los proyectos que desarrolla la compañía, y que abarca todo el ciclo de vida del proyecto, desde la fase de oferta hasta la ejecución y cierre.

En este sentido, durante el último año, en Ingeniería y Construcción se ha definido un nuevo proceso de gestión de riesgos para proyectos en fase de oferta y se ha diseñado una herramienta específica para optimizar dicha gestión, que se está implantando en varios mercados piloto.

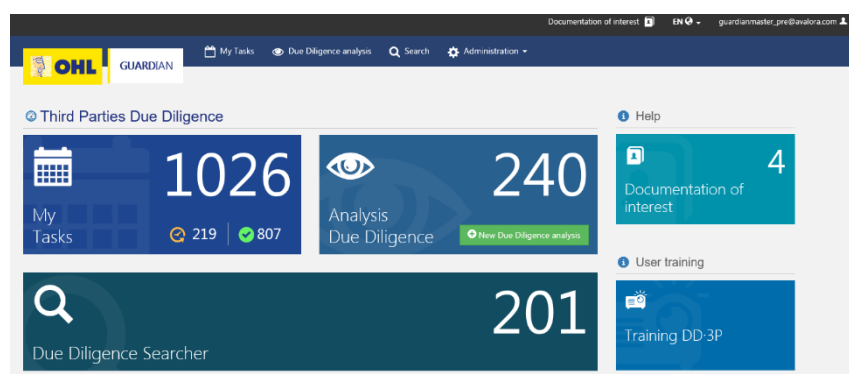
Con esta herramienta, no sólo se consigue una gestión más ágil, sino que se establece un modelo homogéneo y coordinado de actuación, toma de decisiones y control a lo largo de la vida del proyecto.



SOLUCIONES TECNOLÓGICAS: DIGITALIZANDO LA GESTIÓN DE RIESGOS

La Dirección de Riesgos y Control Interno del Grupo OHL ha seguido avanzando en la digitalización de la gestión de riesgos, mediante el diseño de nuevas herramientas y la actualización de las existentes.

En este sentido cabe destacar el diseño y la implementación de la nueva herramienta que soporta el proceso de Diligencia Debida de Terceras Partes, un desarrollo propio del Grupo OHL para integrar los análisis de riesgo técnico, financiero y de cumplimiento que se realizan antes de formalizar la relación con clientes, socios y subcontratistas/proveedores críticos, entre otras terceras partes.



Adicionalmente, se sigue avanzando en la implementación de una herramienta de gestión de riesgos de proyectos en fase de ejecución, puesta en marcha en ejercicios anteriores.

d) Auditoría interna

La Dirección de Auditoría Interna constituye un servicio independiente y objetivo de aseguramiento, control interno y consulta, para prestar apoyo a la organización en el cumplimiento efectivo de sus responsabilidades y objetivos. Además, no es un órgano ejecutivo dentro de OHL y funciona sometida a las políticas establecidas por el Consejo de Administración, a través de su Comisión de Auditoría y Cumplimiento.

Sus funciones básicas son:

- Revisar la veracidad, fiabilidad e integridad de los registros y de la información financiera y operativa.
- Informar sobre la adecuada realización de los procesos y la utilización eficiente de los recursos.
- Comprobar la fiabilidad de los sistemas de gestión de riesgos y control interno, y de la calidad de la información.
- Específicamente, revisar el Sistema de Control Interno de la Información Financiera (SCIIF).
- Verificar la existencia y situación de los activos y la protección de su integridad.
- Verificar la existencia de normas y procedimientos internos que regulen adecuadamente las principales actividades y que permitan medir, correctamente, la economía y eficacia de las mismas.
- Evaluar el grado de cumplimiento de las normas y procedimientos internos y externos.
- Proponer las modificaciones, revisiones o adaptaciones del cuerpo normativo interno, necesarias para la mejora de las operaciones.
- Realizar el seguimiento de las operaciones de inversión y desinversión.
- Mantener relaciones coordinadas con los trabajos que realiza Auditoría Externa, como actividad complementaria.
- Formular recomendaciones, para contribuir a la corrección de las anomalías detectadas y realizar el seguimiento de su ejecución.
- Elaborar y mantener actualizadas sus planificaciones de trabajos, entre los que se encuentra elaborar el informe anual de actividades, etc.
- Mantener un inventario de riesgos de fraude y sus controles asociados, y probar la efectividad de dichos controles de forma rotativa.
- Participar como invitado en diversos comités: Dirección, Inversiones, Calidad y Medio Ambiente y Seguridad de los Sistemas.

La Comisión de Auditoría y Cumplimiento revisa la totalidad de informes que emiten y son presentados en sus reuniones mensuales.

Durante 2017 se han realizado auditorías en todas las divisiones del Grupo y en la mayor parte de los países donde opera. El alcance de las mismas aplica, principalmente, a los siguientes aspectos:

- Concesiones, obras y proyectos industriales y de servicios.
- Obtención regular de indicadores/alertas sobre parámetros específicos (auditoría preventiva).
- Sistema de Control Interno de la Información Financiera.
- Control económico y otros aspectos relevantes de la implantación de nuevos sistemas.
- Seguros.
- Remuneraciones variables.
- Revisión de realización de inversiones aprobadas por el Comité de Inversiones.



Asimismo, la Comisión cuenta con una unidad especializada en prevención e investigación del fraude desde la que se han realizado actuaciones continuadas en este ejercicio. Se ha seguido, además, con la verificación de los aspectos relacionados con el cumplimiento de los derechos humanos.

Para las recomendaciones o medidas correctoras más relevantes, se efectúa un seguimiento mensual en el Comité de Dirección y en el Informe Anual de Auditoría Interna que se presenta a la Comisión de Auditoría y Cumplimiento.

Capítulo V.- Sobre este Informe

a) Perímetro

El perímetro de este informe a los efectos de Global Reporting Initiative (GRI por sus siglas en inglés) es el mismo que el de las Cuentas Anuales consolidadas, que incluye OHL, S.A. y las sociedades dependientes.

En el caso de la actividad de Concesiones y ante la decisión de desinversión de la misma, figura incluida como actividad interrumpida, razón por la cual no se ha integrado su información en los indicadores del Grupo. La información no financiera más relevante relativa a esta actividad interrumpida se presenta en el capítulo III, epígrafe *La RSC en Concesiones*.

Cualquier diferencia respecto al perímetro descrito, por no disponer de la información en algún país, se ha indicado en cada uno de los apartados correspondientes y en la tabla de contenidos GRI.

En 2017 no ha sido incluida la información ambiental de EEUU por falta de disponibilidad de la misma en la fecha de preparación de este informe. El peso de EEUU en el total de consolidado de empleados es del 10%

b) Metodología de elaboración

El proceso de elaboración del Informe de Gestión Consolidado 2017 del Grupo OHL ha seguido las recomendaciones del Marco Internacional (IR por sus siglas en inglés) del Consejo Internacional de Reporting Integrado (IIRC por sus siglas en inglés) y las indicaciones regulatorias en la materia².

La calidad de la información que se recopila en origen es una pieza fundamental en la elaboración del Informe de Gestión Consolidado 2017. La captura y consolidación de la información en origen se realiza a través de la aplicación informática Enablon.

-
- ² Directiva 2014/95/UE del Parlamento Europeo y del Consejo, por la que se modifica la Directiva 2013/34/UE en lo que respecta a la divulgación de información no financiera e información sobre diversidad.
 - Guía de la Comisión Europea: Metodología para la presentación de la información no financiera.
 - Real Decreto-Ley 18/2017, de 24 de noviembre, por el que se modifican el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, y la Ley 22/2015, de 20 de julio, de Auditoría de Cuentas, en materia de información no financiera y diversidad.



Para su elaboración se consideran los principios de inclusividad, materialidad y capacidad de respuesta, recogidos en la norma AA1000, que comprende los Principios de Accountability AA1000APS.

Por primera vez se ha elaborado este informe de acuerdo a los principios de elaboración de memorias del estándar GRI en su nueva versión GRI-Standards, en relación a determinar el contenido de la memoria (participación de los grupos de interés, contexto de sostenibilidad, materialidad, exhaustividad) y la calidad de la misma (equilibrio, comparabilidad, precisión, puntualidad, claridad y fiabilidad). En los casos en los que algunos de estos principios no hayan podido aplicarse se indica específicamente en el contenido afectado.

Con este Informe, el Grupo OHL pretende atender las demandas de información de los grupos de interés de la compañía y muestra la relevancia de la RSC para ella.

Con el fin de ofrecer una comunicación completa, transparente y rigurosa, el Grupo OHL somete a diversos procesos de control y auditoría, tanto interna como externa, los contenidos de su Informe de Sostenibilidad y su adecuación a GRI-Standards.

La verificación de los contenidos recogidos e incluidos en este informe ha sido realizada por Deloitte, siguiendo el estándar ISAE 3000 con alcance de seguridad limitada.

c) Materialidad

El Grupo OHL realiza un análisis de los asuntos más relevantes para la compañía y para sus grupos de interés al objeto de definir los ejes de su plan estratégico de RSC y para priorizar los contenidos a comunicar en este Informe de Gestión Consolidado 2017. Con este ejercicio, el Grupo busca poner en valor sus esfuerzos en materia de sostenibilidad y dar respuesta a las demandas de información de sus *stakeholders* clave. De esta forma se asegura que los temas abordados en este informe cubren las principales expectativas de los grupos de interés identificados por OHL, siguiendo así el principio de materialidad de los estándares internacionales de *reporting* como Global Reporting Initiative o Integrated Reporting.

Durante el año 2017, se ha realizado una actualización del análisis de materialidad que se utilizó para la definición del Plan Estratégico de RSC 2015-2020. Para ello se han consultado fuentes externas, tales como normativa sobre *reporting* de información no financiera, estándares internacionales, cuestionarios de los principales analistas de sostenibilidad, informes sobre los retos en materia de sostenibilidad de nuestro sector o informes de seguimiento de medios y redes sociales. De forma complementaria se ha realizado un *benchmarking* exhaustivo de las matrices de materialidad publicadas en los informes integrados y memorias de RSC de las principales empresas de nuestro sector y otras empresas destacadas.

Por último, para completar dicho análisis se han realizado una serie de entrevistas internas con responsables de áreas clave de la organización. Se ha hecho especial hincapié en aquéllas que tienen una relación directa con los principales *stakeholders*, que, además, gestionan y conocen de primera mano sus inquietudes y requerimientos de información (calidad, RRHH, relación con inversores, RSC, comunicación, cumplimiento, entre otras).

Como resultado de este análisis externo e interno, se ha actualizado la relación de asuntos materiales que se detalla a continuación:

Buen Gobierno y RSC	Sección del Informe de Gestión Consolidado	Indicador GRI-Standard	ODS
Gestión de riesgos	Páginas 58-59 Páginas 74-78	102-15 102-30	16
Cumplimiento, gestión ética y transparente del negocio	Páginas 74-78	Del 102-16 al 102-29 Del 102-31 al 102-34	5,16
Comunicación y diálogo con grupos de interés	Páginas 18-19 Página 54 Página 56 Página 69 Página 75 Página 81	102-40 102-42 102-43 102-44	17
Transparencia en la comunicación de la información financiera y no financiera	Páginas 16-19 Página 54 Página 56 Páginas 64-65 Página 69 Página 75 Páginas 80-83	NA	16
Gestión integrada de la RSC	Páginas 16-19	NA	16
Mecanismos de lucha contra la corrupción y prevención de blanqueo de capitales	Páginas 74-78	Del 205-1 al 205-3	16
Conflicto de intereses	Páginas 74-78	102-25 201-4 415-1	16
Canal de denuncias	Página 75	102-17 419-1	16
Estrategia			
Estrategia	Páginas 14-19	102-2 102-6 102-14	16, 17
Oferta de soluciones sostenibles	Páginas 44-46 Páginas 60-61	103-1, 103-2 y 103-3	9, 11
Valor financiero			
Crecimiento económico	Páginas 12-19 Páginas 31-44 Página 64	201-1	2,7,8,9
Solvencia y gestión financiera	Páginas 12-16 Páginas 31-44	201-1	2,7,8,9
Fiscalidad	Páginas 64-65	201-1	16
Valor humano			
Compromiso con el cumplimiento de los DDHH	Páginas 16-17 Páginas 56-57	406-1 407-1 409-1 410-1 412-1 412-2 412-3	5, 8,16
Empleo de calidad	Páginas 49-57	102-8 201-3	8
Seguridad y salud	Páginas 55-56	Del 403-1 al 403-4	3,8
Diversidad e integración	Páginas 50-51	405-1	5, 8
Igualdad	Páginas 50-51	202-1 401-2 405-2	5,8,10

Gestión del talento (atracción, retención y desarrollo)	Páginas 52-54	401-1 401-3	5,8
Formación	Páginas 52-54	401-1 401-2 401-3	4,5,8
Valor para el cliente			
Gestión de la relación y satisfacción del cliente	Páginas 46-47		
Control de la calidad y ejecución satisfactoria de proyectos	Páginas 46-47	417-1 417-2	12
Seguridad de las instalaciones, infraestructuras y servicios	Páginas 46-47	416-1 416-2	12
Gestión responsable de la cadena de suministro	Página 47-49	102-9 102-10 204-1 308-1 308-2 414-1 414-2	5,8,16
Innovación (I+D+i)	Páginas 45-46	417-1-	8,9,11,13
Transformación digital	Páginas 44-45	417-1	8,9,11,13
Privacidad y seguridad de la información	Página 45	418-1	16
Valor ambiental			
Lucha y adaptación al cambio climático	Páginas 58-62	201-2 Del 302-1 al 302-5 Del 305-1 al 305-7 307-1	3,7,8,12,13,14,15
Eficiencia en el consumo de materias primas y economía circular	Páginas 61-63	301-1 301-2 306-2 306-4	3,6,8,12
Gestión de la huella hídrica	Página 63	Del 303-1 al 303-3 306-1 306-3 306-5 307-1	3,6,8,12
Gestión del impacto en la biodiversidad	Página 63	Del 304-1 al 304-4 307-1	6,15
Valor social y relacional			
Gestión del impacto social de los proyectos del grupo y relación con las comunidades	Páginas 63-69	413-1 413-2	1,5,8
Acción social y voluntariado	Páginas 63-69		17

d) Datos de contacto

Para cualquier aclaración, sugerencia o información adicional sobre esta publicación puede dirigirse a las siguientes direcciones de contacto:

Grupo OHL

Torrespacio, Paseo de la Castellana, 259 D

28046 Madrid

Tel.: +34 91 348 41 00

www.ohl.es

Servicio de Responsabilidad Social Corporativa

rsc@ohl.es

e) Anexo. OHL Concesiones (actividad interrumpida)

A efectos ilustrativos se presentan en este apartado las principales **magnitudes operativas** de esta división:

Principales Magnitudes	2017	2016	Var. (%)
Ventas	440,0	520,3	-15,4%
EBITDA	984,3	799,2	23,2%
% s/ Ventas	223,7%	153,6%	
EBIT	957,8	728,0	31,6%
% s/ Ventas	217,7%	139,9%	

Mn Euros

La evolución de las Ventas y del EBITDA de Concesiones respecto al periodo anterior es:

Ventas	2017	2016	Var. (%)
Ingresos por Peajes	389,5	387,5	0,5%
Actividad Constructora Propia	7,1	6,2	14,5%
CINIIF-12	43,4	126,6	-65,7%
TOTAL Ventas	440,0	520,3	-15,4%

Mn Euros

EBITDA	2017	2016	Var. (%)
EBITDA por Peajes	223,0	256,7	-13,1%
EBITDA por TIR Garantizada	761,3	542,5	40,3%
TOTAL EBITDA	984,3	799,2	23,2%

Mn Euros

Los principales hechos que han influido en la evolución de las Ventas y del EBITDA son los siguientes:

Las Ventas y el EBITDA por Peajes en términos comparables (a tipo de cambio constante y sin el efecto del cambio de método de consolidación de Metro Liger Oeste y de Autovía de Aragón) crecen un +8,3% y un +17,8%, respectivamente.

La evolución de los tráficos y tarifas de nuestras concesiones se refleja en el siguiente cuadro:

	Evolución del tráfico			Actualización de tarifas	
	Del 01/01/17 al 31/12/17	Del 01/01/16 al 31/12/16	Var. (%)	% Revisión ⁽⁶⁾	Última revisión
México					
Amozoc-Perote ⁽¹⁾	39.746	37.664	5,5%	9,30%	Enero 2017
Concesionaria Mexiquense ⁽¹⁾	354.415	337.219	5,1%	4,00%	Agosto 2017
Viaducto Bicentenario ⁽²⁾	32.695	32.764	-0,2%	19,00%	Agosto 2017
Autopista Urbana Norte ⁽²⁾	55.207	53.874	2,5%	5,65% ⁽⁶⁾	Abril 2017
España					
Euroglosa M-45 ⁽²⁾	91.257	86.024	6,1%	2,90%	Marzo 2017
Puerto de Alicante (T.M.S.) ⁽³⁾	84.571	82.056	3,1%	-	-
Terminal de Contenedores de Tenerife ⁽³⁾	139.655	92.652	50,7%	-	-
Chile					
Nuevo camino Nogales-Puchuncavi ⁽¹⁾	5.814	5.727	1,5%	4,00%	Enero 2017
Terminal Cerros de Valparaíso ⁽⁴⁾	113.371	120.236	-5,7%	1,07%	Enero 2015
Perú					
Autopista del Norte ⁽¹⁾	34.697	48.643	-28,7%	1,80%	Marzo 2017

(1) Tráfico Medio Equivalente Pagante.

(2) Intensidad Media Diaria (IMD): Km totales recorridos por todos los usuarios de la autopista, dividido por los km. totales en operación de la autopista. Esta medida representa el número de usuarios que habrían recorrido el total de los Km en operación de la autopista.

(3) Número movimientos T.E.U. acumulado.

(4) Toneladas medias de mercancía general.

(5) Incremento medio de la tarifa aplicada en cada plaza de peaje, resultante del reajuste tarifario previsto en cada contrato de concesión.

(6) Incremento medio de actualización de tarifas en hora valle y hora punta.

La disminución de las ventas CINIIF-12 (actividad constructora realizada por las propias sociedades concesionarias) en un 65,7% se deriva de la reducción en los importes invertidos, principalmente en Concesionaria AT-AT, de un año respecto a otro.

La apreciación/depreciación del tipo de cambio medio de diciembre de 2017 del euro frente a las monedas latinoamericanas, comparada con diciembre de 2016:

	31/12/2017	31/12/2016	Var. (%)
Peso Mexicano	21,39	20,65	3,6%
Peso Chileno	735,84	742,39	-0,9%
Sol Peruano	3,69	3,72	-0,8%

Como consecuencia de estos factores, la evolución de las Ventas y del EBITDA de las principales concesionarias agrupadas por países es como sigue:

Principales Magnitudes	Ventas			EBITDA		
	2017	2016	Var. (%)	2017	2016	Var. (%)
México	284,2	261,4	8,7%	958,3	726,6	31,9%
Amozoc-Perote	33,1	29,4	12,6%	18,0	17,5	2,9%
Concesionaria Mexiquense ⁽¹⁾	173,1	163,6	5,8%	540,0	413,8	30,5%
Viaducto Bicentenario ⁽¹⁾	38,3	35,1	9,1%	155,3	119,7	29,7%
Autopista Urbana Norte ⁽¹⁾	39,7	33,3	19,2%	245,0	175,6	39,5%
España	57,3	71,0	-19,3%	30,4	88,8	-65,8%
Euroglosa M-45	13,7	13,3	3,0%	11,5	11,2	2,7%
Autovía de Aragón ⁽²⁾	14,1	31,7	-55,5%	11,5	32,0	-64,1%
Puerto de Alicante (T.M.S.)	16,4	16,0	2,5%	3,7	3,9	-5,1%
Terminal de Contenedores de Tenerife	13,1	10,0	31,0%	3,7	2,0	85,0%
Metro Ligerio Oeste ⁽³⁾	0,0	0,0	-	0,0	39,7	n.a.
Chile	25,7	21,6	19,0%	12,0	9,6	25,0%
Nogales-Puchuncaví	4,8	1,5	220,0%	3,3	1,1	200,0%
Terminal Cerros de Valparaíso	20,9	20,1	4,0%	8,7	8,5	2,4%
Perú	22,3	33,5	-33,4%	22,6	23,6	-4,2%
Autopista del Norte	22,3	33,5	-33,4%	22,6	23,6	-4,2%
Total Concesiones	389,5	387,5	0,5%	1.023,3	848,6	20,6%
Central y Otros	50,5	132,8	-62,0%	-39,0	-49,4	-21,1%
Total	440,0	520,3	-15,4%	984,3	799,2	23,2%

Mn Euros

(1) Incluye el EBITDA del ajuste por rentabilidad garantizada de acuerdo a los contratos de concesión, que se registra como Otros Ingresos de Explotación y queda fuera de la Cifra de Negocio, al igual que el resto de sociedades concesionarias de activo financiero. El desglose a 31 de diciembre de 2017 es el siguiente: Concesionaria Mexiquense 411,8 millones de euros, Viaducto Bicentenario 130,2 millones de euros y Autopista Urbana Norte 219,3 millones de euros.

(2) En 2017 se incluye Ventas y EBITDA hasta mayo, por haberse vendido un 75,0% de participación en junio 2017.

(3) En 2016 se incluye el EBITDA hasta junio, por haberse vendido un 14,0% de participación y pasar a registrarse por Puesta en equivalencia.

f) La RSC en Concesiones

A continuación, se detallan los principales parámetros en RSC de esta división:

I.- Equipo humano

El equipo humano de Concesiones, a 31 de diciembre de 2017, estaba formado por un total de 2.229 personas frente a las 2.211 del año 2016.

Evolución del empleo inducido directo				
División	Empresas subcontratadas		Empleos inducidos directos	
	2017	2016	2017	2016
Concesiones	88	70	4.255	2.557

II.- Seguridad y salud

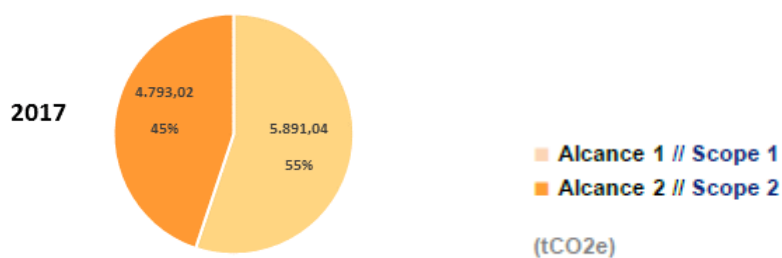
División	Índice de frecuencia		Índice de Gravedad		Índice de incidencia	
	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Concesiones	7,14	13,97	0,18	0,37	1.884,0	2.857,0

III.- Inversión en I+D+i

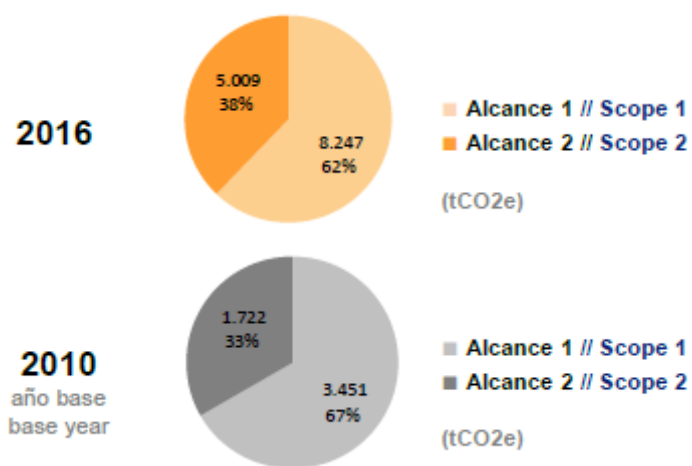
Inversión I+D+i		
División	2017	2016
Concesiones	1.075,8 M€	2.187,5 M€

IV.- Valor ambiental

Emisiones



Alcance 3 (2017): 3.164.513,43 tCO₂e



Alcance 3 por división de negocio (tCO₂e contabilizadas)
Scope 3 by business division (tCO₂e accounted)

Alcance 3 (2016): 6.146.001 tCO₂e

V.- Valor social y relacional

Inversión social		
División	2017	2016
Concesiones	2.679,3 M€*	734.421,0 €

*Datos distribuidos en: LBG (1.816.300€) y NO LBG (863.026,4€). Adicionalmente, existen otras inversiones sociales que no cumplen con los requisitos establecidos en la metodología LBG, ya que son contractuales, de obligado cumplimiento legal o son acciones restringidas a empleados y familiares.

g) Medidas alternativas al rendimiento

El Grupo OHL presenta sus resultados de acuerdo con la Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), y también utiliza ciertas Medidas Alternativas del Rendimiento (APM), que ayudan a una mejor comprensión y comparabilidad de la información financiera y que para cumplir con las directrices de la *European Securities and Markets Authority* (ESMA), pasamos a detallar:

Resultado bruto de explotación (EBITDA): es el Resultado de Explotación antes de dotación a la amortización y variación de provisiones, desafectado –en su caso- de ganancias o pérdidas extraordinarias/no recurrentes que no tengan impacto en caja.

Resultado bruto de explotación con recurso (EBITDA con recurso): se calcula como el Resultado bruto de explotación (EBITDA) total (incluyendo los ingresos financieros por intereses, excluidas las pérdidas extraordinarias no recurrentes), menos el Resultado bruto de explotación (EBITDA) de las Sociedades de proyecto, e incluye –en su caso- los dividendos pagados a la Matriz por las Sociedades de proyecto.

Sociedades de proyecto: son aquellas sociedades cuya deuda no tiene recurso a la Matriz OHL, S.A.

Resultado de explotación (EBIT): se calcula tomando las siguientes partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada: Importe neto de la cifra de negocio, Otros ingresos de explotación, Gastos de explotación, Gastos de personal, Dotación a la amortización y Variación de provisiones.

Endeudamiento bruto: agrupa las partidas de Deuda financiera no corriente y Deuda financiera corriente del pasivo del balance de situación consolidado, que incluyen deuda bancaria y bonos.

Endeudamiento neto: se compone del Endeudamiento bruto menos Otros activos corrientes, y Efectivo y otros activos líquidos equivalentes del activo del balance de situación consolidado.

Endeudamiento sin recurso (bruto o neto): es el Endeudamiento (bruto o neto) de las Sociedades de proyecto.

Endeudamiento con recurso (bruto o neto): es el Endeudamiento total (bruto o neto) menos el Endeudamiento sin recurso (bruto o neto).

Cartera: son los Ingresos pendientes de ejecución de los contratos adjudicados, tanto a corto como a largo plazo. Estos contratos se incluyen en la cartera una vez formalizados.

- **Cartera a corto plazo:** representa el importe estimado de los ingresos de Construcción, Industrial y Servicios, pendientes de ejecución, e incluye también los ingresos esperados en base a cambios en los contratos o trabajos adicionales y estimados en función del porcentaje de realización de los proyectos.
- **Cartera a largo plazo:** representa los ingresos futuros estimados de las concesiones, en el periodo concesional, de acuerdo al plan financiero de cada concesión e incluye asunciones de variaciones de tipo de cambio entre el euro y otras monedas, de la inflación, los precios, las tarifas y los volúmenes de tráfico.

Capitalización bursátil: número de acciones al cierre del periodo multiplicado por la cotización al cierre del periodo.

Beneficio por acción (BPA): es el Beneficio atribuido a la Sociedad Dominante dividido entre el número medio de acciones en el periodo.

PER: cotización al cierre del periodo dividida por el Beneficio por acción de los últimos doce meses.

Comparable: en ocasiones se realizan correcciones a determinadas cifras para hacerlas comparables entre años, por ejemplo, eliminando deterioros extraordinarios, entradas o salidas significativas del perímetro que pueden distorsionar la comparación entre años de magnitudes como las ventas, el efecto del tipo de cambio, etc. En cada caso se detalla en el epígrafe que corresponda las correcciones realizadas.



Tabla GRI - Indicadores de desempeño ambiental

INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
301-1	Materiales utilizados, por peso o volumen // Materials used, by weight or volume						
	Tierras, rocas y áridos de cantera // Quarry-sourced earth and rock (t)	19.436.069,61		-	-	-	19.436.069,61
	Tierras, rocas y áridos subproducto de otras actividades // Earth and rock, byproducts of other activities (t)	6.536.468,01		-	322,00	-	6.536.790,01
	Tierra vegetal // Topsoil (t)	146.290,88	-	-	86,64	-	146.377,52
	Tierra vegetal subproducto de otra actividad // Topsoil, byproduct of another activity (t)	1.756.157,29		-	-	-	1.756.157,29
	Metales // Metals (t)	658.659,98	1.562,23	-	-	-	660.222,21
	Hormigón // Concrete (t)	3.977.217,20	185.472,72	-	-	-	4.162.689,92
	Cemento // Cement (t)	172.037,82		-	-	-	172.037,82
	Mezclas bituminosas // Asphalt mixes (t)	280.911,41	-	-	-	-	280.911,41
	Betunes // Bitumen (t)	15.431,29	-	-	-	-	15.431,29
	Aceites y grasas industriales // Industrial oils and greases (t)	166,12	0,18	-	1,17	-	167,47
	Productos químicos (disolvente) // Chemicals (solvents) (t)	60,99	23,20	13,51	1,51	0,07	99,28
	Fertilizantes // Fertilizers (t)		-	-	-	-	0,00
	Plásticos y derivados // Plastics and derivatives (t)			-	1,83	-	1,83
	Pintura organoclorada // Organochlorine paint (t)	14,79		-	-	-	14,79



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) // TOTAL (without Concessions)
Pintura no organoclorada // Non-organochlorine paint (t)		111,67		-	-	-	111,67
Gases refrigerantes // Refrigerant gases (t)		0,03	-	0,43	0,01	-	0,47
Productos forestales certificados // Certified forestry products (t)		435,69	-	-	-	-	435,69
Papel (producto forestal no certificado reciclado) // Paper (non-certified recycled forestry products) (t)		14,84	0,00	0,10	0,10	35,18	50,22
Papel (producto forestal no certificado no reciclado) // Paper (non-certified non-recycled forestry products) (t)		129,40	0,00	0,37	4,72	92,06	226,54
Madera (producto forestal no certificado) // Wood (non-certified forestry product) (t)		126.695,85	-	-	-	0,00	126.695,85
Tejidos // Fabrics (t)		-	-	55,39	0,03	-	55,42
TOTAL (t)		33.106.872,86	187.058,33	69,80	418,02	127,30	33.294.546,30
PRODUCTOS COMPRADOS DIRECTOS // PRODUCTS PURCHASED DIRECTLY (t)		33.106.501,51	187.034,95	55,83	410,51	0,00	33.294.002,79
PRODUCTOS-MATERIALES NO RENOVABLES // NON-RENEWABLE PRODUCTS-MATERIALS (t)		31.077.148,91	187.058,33	13,94	326,52	0,07	31.264.547,77
301-2	Porcentaje de los materiales utilizados que son materiales valorizados // Percentage of materials used that are recycled input materials						
TOTAL (t)		8.951.300	1.562	0	322	-	8.953.219,73
PORCENTAJE // PERCENTAGE (%)		27,0%	0,8%	0,1%	77,1%	-	26,9%
301-3	Porcentaje de productos vendidos, y sus materiales de embalaje, que son recuperados al final de su vida útil, por categorías de productos // Percentage of products sold and their packaging materials that are reclaimed by category		La actividad del Grupo OHL no produce bienes con embalajes destinados a la venta // The business activity of the OHL Group does not produce goods with packaging intended for sale				



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
302-1	Consumo energético interno // Energy consumption within the organization						
Consumo de combustible de fuentes no renovables // Consumption of fuels from non-renewable sources							
Gasoil // Gasoil (l)		32.567.543	2.135.029	635.134	16.893	15.044	35.369.642
Gasoil // Gasoil (GJ)		1.238.898	81.218	24.161	643	572	1.345.493
Gasolina // Gasoline (l)		1.681.268	518.575	8.490	69.812	16.041	2.294.185
Gasolina // Gasoline (GJ)		55.518	17.124	280	2.305	530	75.758
Gas natural // Natural gas (m³)		892.339	0	0	0	0	892.339
Gas natural // Natural gas (GJ)		34.810	0	0	0	0	34.810
GLP // LPG (l)		234.299	43.082	0	60.697	0	338.078
GLP // LPG (GJ)		5.510	1.013	0	1.427	0	7.950
Lignito // Lignite (kg)		374.053	0	0	0	0	374.053
Lignito // Lignite (GJ)		9.725	0	0	0	0	9.725
CONSUMO TOTAL DE COMBUSTIBLE DE FUENTES NO RENOVABLES // TOTAL CONSUMPTION OF FUEL FROM NON- RENEWABLE SOURCES (GJ)		1.344.462	99.356	24.441	4.375	1.102	1.473.736
Consumo de combustible de fuentes renovables // Consumption of fuel from renewable sources							
Biodiesel (l)		3.903	695	0	0	0	4.597



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
Biodiesel (GJ)		134	24	0	0	0	157
CONSUMO TOTAL DE COMBUSTIBLE DE FUENTES RENOVABLES // TOTAL CONSUMPTION OF FUEL FROM RENEWABLE SOURCES (GJ)		134	24	0	0	0	157
Energía indirecta adquirida para consumo // Indirect energy purchased for consumption							
ELECTRICIDAD // ELECTRICITY (GJ)		213.900	30.145	982	2.035	1.577	248.640
Energía indirecta autogenerada para consumo // Self-generated indirect energy for consumption							
SOLAR (GJ)		0	101	0	0	0	101
CONSUMO TOTAL DE ENERGIA // TOTAL ENERGY CONSUMPTION (GJ)		1.558.495	129.626	25.423	6.410	2.679	1.722.634
302-2	Consumo energético externo // Energy consumption outside of the organization						
CONSUMO DE ENERGIA FUERA DE LA ORGANIZACIÓN // ENERGY CONSUMPTION OUTSIDE OF THE ORGANIZATION (GJ)		El consumo energético externo más relevante se produce por parte de los usuarios de las infraestructuras y por los proveedores y subcontratista//The most important external energy consumption is produced by the users of the infrastructures and by the suppliers and subcontractors.					
302-3	Intensidad energética // Energy intensity						
MEDIDA DE LA ORGANIZACIÓN: VENTAS (Millones de euros) // MEASURED BY THE ORGANIZATION: SALES (Millions of euros)		1.533	270	238	48	-	2.088
INTENSIDAD ENERGÉTICA DE LAS VENTAS (GJ/Millones de euros) // ENERGY INTENSITY OF THE SALES (GJ/Millions of euros)		1.017	480	107	133	-	825
302-4	Reducción del consumo energético // Reduction of energy consumption	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
302-5	Reducciones de los requisitos energéticos de los productos y servicios // Reductions in the energy requirements of the products and services	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					
303-1	Captación total de agua por fuentes // Total water withdrawal by source						
AGUAS SUPERFICIALES // SURFACE WATER (m³)		513.004	199.544	0	0	0	712.547
AGUAS SUBTERRANEAS // GROUND WATER (m³)		526.203	423.510	0	5.378	0	955.091
AGUAS PLUVIALES captadas y almacenadas por la organización // RAIN WATER collected and stored by the organization (m3)		0	0	0	0	0	0
AGUAS RESIDUALES de otra organización // WASTEWATER from another organization (m³)		0	0	0	0	0	0
AGUAS DE SUMINISTRO PÚBLICO // MUNICIPAL WATER SUPPLIES OR OTHER WATER UTILITIES (m³)		650.823	131.313	178.781	0	9.442	970.359
TOTAL (m³)		1.690.030	754.366	178.781	5.378	9.442	2.637.997
303-2	Fuentes de agua que han sido afectadas significativamente por la captación de agua // Water sources significantly affected by withdrawal of water	El Grupo OHL no realiza captaciones de agua que afecten significativamente a la biodiversidad y hábitats de los recursos hídricos afectados. Todas las captaciones son actividades autorizadas por la administración, garantizando que la toma de agua no influye en el caudal ecologico ni en las necesidades de consumo de la población. En las zonas de estrés hídrico se toman medidas especiales para reducir al máximo el impacto. // The OHL Group does not make extractions of water that significantly affect the biodiversity and habitats of the water resources affected. All of the collections/uses are activities approved by the authorities, guaranteeing that the intake of water does not influence the ecological abundance or the consumption needs of the population. Special measures are taken in water-stressed areas to reduce the impact as far as possible.					
Número de fuentes de agua afectadas por la captación (desglosadas por tamaño, por clasificación como área protegida, en términos de biodiversidad y según valor para las comunidades locales) // Number of sources of water affected by extraction (Size of water source; whether or not the source is designated as a protected area Biodiversity value; value or importance of water source to local communities and indigenous peoples)		Descripción recogida en el indicador EN11, EN12, EN13 y EN14 // Description set out in indicators EN11, EN12, EN13 and EN14.					



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
303-3	Porcentaje y volumen total de agua reciclada y reutilizada // Percentage and total volume of water recycled and reused						
VOLUMEN TOTAL DE AGUA RE REICLADA O REUTILIZADA // TOTAL VOLUME OF RECYCLED OR REUSED WATER (m³)		248.515	7.749	0,00	0,00	0,00	256.264
PORCENTAJE DE AGUA REUTILIZADA O REICLADA SOBRE EL TOTAL CONSUMIDO // PERCENTAGE OF REUSED OR RECYCLED WATER ON THE TOTAL CONSUMED (%)		15%	1%	0%	0%	0%	10%
304-1	Instalaciones operativas propias, arrendadas, gestionadas que sean adyacentes o estén ubicadas en áreas protegidas y áreas no protegidas de gran valor para la biodiversidad // Operational sites owned, leased, managed in, or adjacent to, protected areas and areas of high biodiversity value outside protected areas	Con actividades en 27 áreas. Ver más información en anexo sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // With activities in 28 areas. See more information in appendix on Biodiversity Protection Measures.	Con actividades en 1 área. Ver más información en anexo sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // With activities in 1 area. See more information in appendix on Biodiversity Protection Measures.	Con actividades en 2 áreas. Ver más información en anexo sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // With activities in 1 area. See more information in appendix on Biodiversity Protection Measures.	Con actividades en 0 áreas. Ver más información en anexo sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // With activities in 0 areas. See more information in appendix on Biodiversity Protection Measures	Sin actividades en áreas protegidas y áreas no protegidas de gran valor para la biodiversidad // No activities in protected and non-protected areas of high biodiversity value	Ver detalle para cada una de las divisiones // See details for each of the divisions
304-2	Descripción de los impactos más significativos en la biodiversidad de áreas protegidas o áreas de alto valor en términos de biodiversidad no protegidas, derivados de las actividades, productos y servicios // Description of significant impacts of activities, products, and services on biodiversity in protected areas and areas of high biodiversity value outside protected areas	Con caracter general, la actividad de OHL puede producir algunos impactos sobre las aguas, la atmósfera, el litoral costero, la flora y la fauna. Estos impactos son controlados mediante planes de seguimiento específicos y aplicando las correspondientes medidas preventivas, correctivas y compensatorias incluidas en cada Evaluación de Impacto Ambiental. Ver más información en anexo sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // On a general basis, OHL's business activity can bring about some impacts on the water, the air, coastal areas, plant and animal life. These impacts are controlled through specific monitoring plans and by applying appropriate preventive, corrective and compensatory measures included in each Environmental Impact Assessment. More information is available in the appendix on Biodiversity Protection Measures.					
304-3	Hábitats protegidos o restaurados // Habitats protected or restored						



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
AREAS PROTEGIDAS DURANTE LAS OPERACIONES // PROTECTED AREAS DURING OPERATIONS (Ha)		192	0	9		0	201
AREAS RESTAURADAS // RESTORED AREAS (Ha)		51	6	9		0	66
Ubicación, verificación externa y estado al final del periodo de reporte // Location, external verification and status at the end of the reporting period		Ver más información en documento sobre Actuaciones de Protección de la Biodiversidad // See more information in appendix on Biodiversity Protection Measures					
VERIFICACIÓN EXTERNA Y ESTADO AL FINAL DEL PERIODO DE REPORTE // EXTERNAL VERIFICATION AND STATUS AT THE END OF THE REPORTING PERIOD		La verificación o control de habitats se realiza por organismos gubernamentales o por verificadores externos independientes. En el caso particular de OHL Desarrollos se dispone de verificación externa por parte de la autoridad ambiental PROFEPA y otros certificados ambientales voluntarios Rain Forest Alliance y Ecocheck de Cristal. El estado de las áreas protegidas y restauradas al final del periodo de reporte se mantiene conforme con lo planificado // The verification or monitoring of habitats is carried out by government bodies or by external independent verifiers. In the particular case of OHL Desarrollos there is external verification by the environmental authority, PROFEPA, and through other voluntary environmental certificates, such as the Rain Forest Alliance and the Cristal Ecocheck. The status of the protected and restored areas at the end of the reporting period is in consonance with the status planned					
304-4	Número de especies, desglosadas en función de su peligro de extinción, incluidas en la Lista Roja de la IUCN y en listados nacionales y cuyos hábitats se encuentren en áreas afectadas por las operaciones según el grado de amenaza de la especie // Total number of IUCN Red List species and national conservation list species with habitats in areas affected by operations, by level of extinction risk						
ESPECIES EN PELIGRO CRÍTICO // CRITICALLY ENDANGERED SPECIES (Nº)		0	2	0	0	0	2
ESPECIES EN PELIGRO // ENDANGERED SPECIES (Nº)		4	0	0	0	0	4
ESPECIES VULNERABLES // VULNERABLE SPECIES (Nº)		6	0	2	0	0	8
ESPECIES CASI AMENAZADAS // NEAR-THREATENED SPECIES (Nº)		5	0	1	0	0	6
ESPECIES DE PREOCUPACIÓN MENOR // LEAST CONCERN SPECIES (Nº)		61	0	20	0	0	81
OTRAS ESPECIES CON DATOS INSUFICIENTES // OTHER DATA DEFICIENT SPECIES (Nº)		55	0	2	0	0	57
OTRAS ESPECIES SIN GRADO DE VULNERABILIDAD DEFINIDO // OTHER SPECIES WITHOUT A DEFINED DEGREE OF VULNERABILITY (Nº)		3	0	0	0	0	3



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
305-1	Emisiones directas de gases de efecto invernadero (Alcance 1) // Direct greenhouse gas emissions (Scope 1)	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					
	EMISIONES DIRECTAS DE ALCANCE 1 // DIRECT SCOPE 1 EMISSIONS (t CO ₂ eq)	100.357,68	7.365,77	2.505,37	304,04	80,63	110.613,50
	OTRAS EMISIONES DIRECTAS BIOGÉNICAS - FUERA DE ALCANCE // OTHER DIRECT BIOGENIC EMISSIONS - OUTSIDE OF SCOPES (t CO ₂ eq)						
305-2	Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (Alcance 2) // Indirect greenhouse gas emissions (Scope 2)	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					
	EMISIONES INDIRECTAS DE ALCANCE 2 // INDIRECT SCOPE 2 EMISSIONS (t CO ₂ eq)	18.726,49	5.402,79	83,84	254,41	79,75	24.547,29
305-3	Otras emisiones indirectas de gases de efecto invernadero (Alcance 3) // Other indirect greenhouse gas emissions (Scope 3)	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					
	EMISIONES INDIRECTAS DE ALCANCE 3 // INDIRECT SCOPE 3 EMISSIONS (t CO ₂ eq)	1.633.277,99	37.485,20	1.798,84	614,87	1.592,44	1.674.769,35
	OTRAS EMISIONES INDIRECTAS BIOGÉNICAS - FUERA DE ALCANCE // OTHER INDIRECT BIOGENIC EMISSIONS - OUTSIDE OF SCOPES (t CO ₂ eq)	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
305-4	Intensidad de las emisiones de gases de efecto invernadero: Alcance 1 + 2 / Ventas (tCO₂e / Millones de euros) // Greenhouse gas (GHG) emissions intensity: Scope 1 + 2 / Sales (t CO₂ e / Millions of euros)	77,69	47,33	10,89	11,59	N.A.	64,72
305-5	Reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero // Reduction of the greenhouse gas emissions	Ver Informe de Emisiones de GEI del Grupo OHL // See the GHG Emissions Report of the OHL Group					
305-6	Emisiones de sustancias que agotan el ozono (toneladas CFC-11 equivalente) // Emissions of ozone-depleting substances (ODS) (tons of CFC-11 equivalents)	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
SUSTANCIAS INCLUIDAS EN EL CÁLCULO // SUBSTANCES INCLUDED IN THE CALCULATION		La actividad del Grupo OHL no realiza emisiones significativas de sustancias destructoras de la capa de ozono // The business activity of the OHL Group does not produce significant emissions of substances that deplete the ozone layer					
305-7	NOx, SOx y otras emisiones atmosféricas significativas por tipo y peso // NOX, SOX, and other significant air emissions						
EMISIONES DE NOx // NOx EMISSIONS (t)		132,26	9,91	2,44	0,39	0,11	145,12
EMISIONES DE SOx // SOx EMISSIONS (t)		181,24	13,77	3,42	0,41	0,15	199,00
EMISIONES DE COV // COV EMISSIONS (t)		13,07	0,99	0,24	0,03	0,01	14,34
EMISIONES DE PARTÍCULAS PM // PM PARTICLES EMISSIONS (t)		27,83	2,11	0,53	0,06	0,02	30,56
306-1	Vertidos totales de aguas residuales, según su naturaleza y destino // Total water discharge by quality and destination						
AL SUELO // TO THE SOIL (m³)		432.439,00	0	0	0	0	432.439
AL ALCANTARILLADO // TO THE SEWAGE SYSTEM (m³)		706.524	801.211	0	350.954	0	1.858.689
AL AGUA SUPERFICIAL // TO SURFACE WATER (m³)		263.699	58.009	0	0	0	321.708
AL MAR // TO THE SEA (m³)		2.594	0	0	0	0	2.594
AL SUBSUELO // TO THE SUBSOIL (m3)		0	0	0	0	0	0
REUTILIZADA POR TERCERO // REUSED BY A THIRD PARTY (m³)		0	0	0	0	0	0
TRATAMIENTO // TREATMENT		Vertido al alcantarillado general y posterior tratamiento (físico-químico y biológico como mínimo) en EDAR // Discharged to the general sewage and subsequent treatment physical-chemical and biological as a minimum) at WWTP					
PARÁMETROS // PARAMETERS		Según autorización y normativa del país // According to the approval and regulations of the country					
306-2	Peso total de residuos, según tipo y método de tratamiento // Total weight of waste by type and disposal method						



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS	CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
RESIDUOS CONSTRUCCIÓN Y DEMOLICIÓN NO PELIGROSOS (RCD) // NON-HAZARDOUS CONSTRUCTION AND DEMOLITION WASTE (t)	32.148.439	1.649.261	29	144	0	33.797.873
Reutilizada // Reused (%)	16%	4%	0%	50%	-	16%
Valorizados // Recovered (%)	23%	0%	0%	0%	-	22%
Vertedero // Landfill (%)	60%	96%	100%	50%	-	62%
OTROS RESIDUOS NO PELIGROSOS // OTHER NON-HAZARDOUS WASTE (t)	104.334	285	25	406	2	105.052
Compostaje // Compost (%)	7%	1%	0%	0%	0%	7%
Reutilización // Reuse (%)	6%	4%	0%	64%	0%	7%
Reciclaje // Recycling (%)	25%	2%	10%	2%	100%	25%
Recuperación // Recovery (%)	16%	0%	0%	0%	0%	15%
Agricultura // Agriculture (%)	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Vertidos o depósitos // Landfill (%)	44%	93%	90%	35%	0%	44%
Otros destinos // Other destinations (%)	2%	0%	0%	0%	0%	2%
RESIDUOS PELIGROSOS (t) (Gestores autorizados) // HAZARDOUS WASTE (t) (Authorized waste companies)	586	0	2	0	0	588
Reutilización // Reuse (%)	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Reciclaje // Recycling (%)	4%	100%	8%	71%	100%	4%
Recuperación // Recovery (%)	0%	0%	0%	0%	0%	0%



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) TOTAL (without Concessions)
Agricultura // Agriculture (%)		0%	0%	0%	0%	0%	0%
Vertidos o depósitos // Landfill (%)		88%	0%	92%	29%	0%	88%
Otros destinos // Other destinations (%)		9%	0%	0%	0%	0%	9%
306-3	Número total y volumen de los derrames accidentales más significativos // Total number and volume of significant spills	No se han producido derrames significativos de sustancias peligrosas (volumen inferior a 1500 litros distribuidos en 16 localizaciones) // No significant spills of hazardous substances have occurred (volume less than 1500 liters distributed in 16 locations)					
306-4	Peso de los residuos transportados, importados, exportados o tratados que se consideran peligrosos según la clasificación del Convenio de Basilea, anexos I, II, III y VIII y porcentaje de residuos transportados internacionalmente // Weight of transported, imported, exported, or treated waste deemed hazardous under the terms of the Basel Convention2 Annex I, II, III, and VIII, and percentage of transported waste shipped internationally	El Grupo OHL no realiza transporte de residuos fuera del ámbito interno de sus actividades // The OHL Group does not transport waste outside of the internal environment of its operations					
306-5	Identificación, tamaño, estado de protección y valor de biodiversidad de las masas de agua y hábitats relacionados, afectados significativamente por vertidos de agua y aguas de escorrentía de la organización informante // Identity, size, protected status, and biodiversity value of water bodies and related habitats significantly affected by the organization's discharges of water and runoff	El Grupo OHL no realiza vertidos de agua y aguas de escorrentía que afecten significativamente a la biodiversidad y hábitats de los recursos hídricos afectados // The OHL Group does not discharge water and runoff that would significantly affect the biodiversity and habitats of the water resources affected					
307-1	Valor monetario de las multas significativas y número de sanciones no monetarias por incumplimiento de la normativa ambiental // Monetary value of significant fines and total number of non-monetary sanctions for non-compliance with environmental laws and regulations						



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) // TOTAL (without Concessions)
MULTAS SIGNIFICATIVAS // SIGNIFICANT FINES (Euros)		22901,00	0,00	0,00	0,00	0,00	22.901,00
SANCIONES SIGNIFICATIVAS NO MONETARIAS // SIGNIFICANT NON-MONETARY PENALTIES (nº)		0	0	0	0	0	Ninguna // Zero
CASOS RESUELTOS POR OTROS MECANISMOS (Procedimientos planteados ante instituciones de arbitraje) // CASES BROUGHT THROUGH DISPUTE RESOLUTION MECHANISMS (Procedures brought before arbitration institutions)		0	0	0	0	0	Ninguna // Zero
308-1	Porcentaje de nuevos proveedores que se examinaron en función de criterios ambientales // Percentage of new suppliers that were examined on the basis of environmental criteria	A todos los proveedores en el proceso de homologación se les solicita información de gestión medioambiental // Environmental management information is requested from all suppliers in the approval process					
308-2	Impactos ambientales negativos significativos, reales y potenciales, en la cadena de suministro y medidas al respecto // Significant adverse environmental impacts in the supply chain and actions taken	Impactos ambientales negativos significativos en la cadena de suministro: Emisiones de gases de efecto invernadero, consumos-vertidos de agua y residuos. Proveedores cuyo impacto ambiental se ha evaluado: OHL ha evaluado la materialidad de las emisiones GEI procedentes de los proveedores de su cadena de suministro a partir de un modelo de estimación indirecta basado en tablas "multi-regional input-output (MRIO)" elaboradas según datos del "Global Trade Analysis Project (GTAP)". Proveedores que tienen impactos reales: El modelo ha estimado que un 70% de las emisiones de GEI se producen a causa del 2,62% de la cadena de suministro. Proveedores con los que se han acordado mejoras o se ha puesto fin a la relación como resultado de la evaluación: 0%. Actualmente se están estableciendo las bases para una participación directa con los proveedores de la cadena de suministro // Significant adverse environmental impacts in the supply chain: Greenhouse gas emissions, consumption-discharge of water and waste. Suppliers whose environmental impact has been assessed: OHL has assessed the materiality of the GHG emissions produced by the suppliers in its supply chain by using an indirect estimate model based on "multi-regional inputoutput (MRIO)" tables prepared according to data from the "Global Trade Analysis Project (GTAP)". Suppliers who have real impacts: The model has estimated that 70% of the GHG emissions are produced on account of 2.62% of the supply chain. Suppliers with which improvements have been agreed or with which the business relationship has been terminated as a result of the assessment: 0%. At the present time the terms for establishing direct participation with the suppliers in the supply chain are being addressed.					



INDICADORES DEL DESEMPEÑO AMBIENTAL // ENVIRONMENTAL PERFORMANCE INDICATORS		CONSTRUCCION // CONSTRUCTION	INDUSTRIAL // INDUSTRIAL	SERVICIOS // SERVICES	DESARROLLOS // DEVELOPMENTS	CORPORATIVO // CORPORATE	TOTAL (sin Concesiones) // TOTAL (without Concessions)
103-2	Número de reclamaciones ambientales que se han presentado, abordado y resuelto mediante mecanismos formales de reclamación // Number of grievances about environmental impacts filed, addressed, and resolved through formal grievance mechanisms	El Grupo OHL no ha presentado ni abordado reclamaciones ambientales a través de mecanismos formales en el año de reporte ni en años previos // The OHL Group has not lodged or addressed environmental claims either through formal mechanisms, in the reporting year or in previous years					

Tablas GRI

Indicadores GRI Generales

	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
CONTENIDOS GENERALES					
GRI 101 Fundación 2017					
101 Principios			-Sobre este informe (páginas 79-82) -Generando valor - e) Valor social y relacional - V.- Relación con los grupos de interés y alianzas (página 68)	✓	
GRI 102 Contenidos generales 2017 - Perfil de la organización					
102-1 Nombre de la organización			- Sobre este informe - d) Datos de contacto (página 82)	✓	
102-2 Actividades, marcas, productos y servicios		 	- Estrategia - a) Modelo de negocio - I.- Plan Estratégico (páginas 14 - 16)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-3 Ubicación de la sede central			- Sobre este informe - d) Datos de contacto (página 82)	✓	
102-4 Localización de las actividades			- OHL en un clic - a) Perfil del Grupo - II.- Presencia Mundial (página 2) - Sobre este informe - a) Perímetro (página 79)	✓	
102-5 Propiedad y forma jurídica			- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - I.- Estructura de la propiedad (página 69)	✓	
102-6 Mercados servidos		 	- OHL en un clic - a) Perfil del Grupo - II.- Presencia Mundial (página 2) - Estrategia - a) Modelo de negocio - I.- Plan Estratégico (páginas 14 - 16)	✓	
102-7 Dimensión de la organización			- OHL en un clic - a) Perfil del Grupo - II.- Presencia Mundial (página 2) - OHL en un clic - c) 2017 en cifras - I.- Principales magnitudes (página 6) - Estrategia - a) Modelo de negocio - I.- Plan Estratégico (páginas 14 - 16)	✓	
102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores			- OHL en un clic - a) Perfil del Grupo - II.- Presencia Mundial (página 2) - Generando de valor - d) Valor Humano (páginas 49 - 50)	✓	(1) (2)
102-9 Cadena de suministro		  	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de Suministro (páginas 47- 48)	✓	(1)
102-10 Cambios significativos en la organización y su cadena de suministro		  	- OHL en un clic - c) 2017 en cifras (página 6) - Sobre este informe - a) Perímetro (página 79)	✓	
102-11 Principio o enfoque de precaución			- Generando Valor - d) Valor Humano - I.- Gestión del riesgo ambiental (página 58)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
			- Buen Gobierno - c) Gestión eficaz del Riesgo (páginas 75-77)		
102-12 Iniciativas externas			- Generando Valor - b) Valor para el Cliente - II.- Cultura innovadora e I+D+i (páginas 45 - 46) - Generando Valor - c) Valor Humano - VII.- Derechos humanos (páginas 56 y 57)	✓	
102-13 Participación en asociaciones		  	- Generando Valor - b) Valor para el Cliente - II.- Cultura innovadora e I+D+i (páginas 45 y 46) - Generando Valor - c) Valor Humano - VII.- Derechos humanos (páginas 56 - 57)	✓	
Estrategia					
102-14 Declaración del máximo órgano de gobierno		 	- Estrategia - a) Modelo de Negocio - II.- Gestión de la RSC (páginas 16 - 19)	✓	
102-15 Impactos, riesgos y oportunidades clave			- Estrategia - a) Modelo de Negocio - II.- Gestión de la RSC (páginas 16-19) - Generando Valor - d) Valor Ambiental - I.- Gestión del riesgo ambiental (página 58) - Sobre este informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
Ética e integridad					
102-16 Valores, principios, estándares y normas de comportamiento		 	- Buen Gobierno - b) Ética y cumplimiento (páginas 73-75)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-17 Mecanismos para la consulta y la resolución de dudas sobre ética		 	- Buen Gobierno - b) Ética y cumplimiento - II.- Canal ético de comunicación (página 74-75)	✓	
Gobierno					
102-18 Estructura de gobernanza		 	- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (páginas 69-73)	✓	
102-19 Delegación de autoridad		 	- Estrategia - a) Modelo de negocio - II.- Gestión de la RSC (página 18) - Reglamento del Consejo de Administración - Misión del Consejo.	✓	
102-20 Nivel de responsabilidad ejecutivo vinculado a temas económicos, ambientales y sociales.		 	- Estrategia - a) Modelo de negocio - II.- Gestión de la RSC (página 18)	✓	
102-21 Consulta a los grupos de interés sobre temas económicos, ambientales y sociales		 	- Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - V.- Relación con los Grupos de Interés y alianzas (página 68) - Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
102-22 Composición del máximo órgano de gobierno y sus comités		 	- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (páginas 69-73)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-23 Presidente del máximo órgano de gobierno		 	- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (páginas 69)	✓	
102-24 Nombramiento y selección del máximo órgano de gobierno		 	- IAGC C.1.19	✓	
102-25 Conflictos de interés			- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (página 70) - IAGC D.6	✓	
102-26 Función del máximo órgano de gobierno en la selección de propósitos, valores y estrategia		 	- Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento - I.- Código ético y Política Anticorrupción (páginas 73-74) - Reglamento del Consejo de Administración - Misión del Consejo.	✓	
102-27 Conocimiento colectivo del máximo órgano de gobierno		 	- Reglamento del Consejo de Administración - Misión del Consejo. - IAGC C.1.3.	✓	
102-28 Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno		 	- IAGC C.1.19 y C.1.20	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-29 Identificación y gestión de impactos económicos, ambientales y sociales		 	- Estrategia - a) Modelo de Negocio - II.- Gestión de la RSC (páginas 16-19) - Generando Valor - d) Valor Ambiental - I.- Gestión del riesgo ambiental (página 58) - Sobre este informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
102-30 Efectividad de los procesos de gestión de riesgos			- Bueno Gobierno - c) Gestión eficaz del Riesgo (páginas 75-77) - Generación de Valor - d) Valor Ambiental - I.- Gestión del riesgo ambiental (página 58) - IAGC E.5. y E.6.	✓	
102-31 Revisión de los temas económicos, ambientales y sociales		 	- Bueno Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (páginas 69-73)	✓	
102-32 Función del máximo órgano de gobierno en la elaboración de informes de sostenibilidad		 	- Estrategia - a) Modelo de Negocio - II.- Gestión de la RSC (páginas 18)	✓	
102-33 Comunicación de consideraciones críticas		 	- Generando Valor - e) Valor social y Relacional - V.- Relación con los grupos de interés y alianzas (página 68)	✓	
102-34 Número y naturaleza de las consideraciones críticas		 	- IAGC E.3.	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-35 Políticas de retribución			- Informe de Remuneraciones de los Consejeros. - CCAA: 4.7.- Retribuciones al Consejo de Administración, a la Alta Dirección y conflictos de interés	✓	
102-36 Proceso para la determinación de la retribución			- Informe de Remuneraciones de los Consejeros. - CCAA: 4.7.- Retribuciones al Consejo de Administración, a la Alta Dirección y conflictos de interés - Reglamento del Consejo de Administración de Obrascon Huarte Lain, S.A. Capítulo VIII. Retribución del Consejero.	✓	
102-37 Implicación de los grupos de interés en la retribución			- Informe de Remuneraciones de los Consejeros. - CCAA: 4.7.- Retribuciones al Consejo de Administración, a la Alta Dirección y conflictos de interés - Reglamento del Consejo de Administración de Obrascon Huarte Lain, S.A. Capítulo VIII. Retribución del Consejero.	✓	
102-38 Ratio de compensación total anual			Información Confidencial	✗	(N.V)
102-39 Ratio del incremento porcentual de la compensación total anual			Información Confidencial	✗	(N.V)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
Participación de los grupos de interés					
102-40 Listado de grupos de interés			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
102-41 Acuerdos de negociación colectiva	 		El 70% de la plantilla del Grupo está cubierto por Convenios Colectivos. - Anexo III - Información sobre negociación colectiva.	✓	(1)
102-42 Identificación y selección de los grupos de interés			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
102-43 Enfoque de implicación de grupos de interés			- Estrategia - a) Modelo de Negocio - II.- Gestión de la RSC (páginas 16 - 19) - Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - V.- Relación con los Grupos de Interés (página 69) - Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 81 - 83)	✓	
102-44 Temas principales y consideraciones tratados			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 81-82)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
Práctica de rendición de cuentas					
102-45 Entidades incluidas en los estados financieros consolidados			- Sobre este informe - a) Perímetro (página 79) - CCAA: Anexo I y Anexo II.	✓	
102-46 Definición del contenidos del informe y las fronteras de los temas			- Sobre este informe (páginas 79- 82)	✓	
102-47 Lista de temas materiales			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 81-82)	✓	
102-48 Reexpresión de la información			- OHL en un clic - b) La marcha del Grupo y principales hitos de 2017 (páginas 2 - 5)	✓	
102-49 Cambios en la rendición de cuentas			- Estrategia - a) Modelo de Negocio - III.- Informe de Gestión por divisiones (página 19) - Sobre este informe - a) Perímetro (página 79)	✓	
102-50 Periodo de elaboración del informe			Ejercicio 2017.	✓	
102-51 Fecha del último informe			Ejercicio 2016.	✓	
102-52 Ciclo de elaboración de informes			Periodicidad anual.	✓	
102-53 Punto de contacto para cuestiones relacionadas con el informe			- Sobre este informe - d) Datos de contacto (página 82)	✓	
102-54 Declaraciones sobre el nivel de conformidad con los estándares de GRI			- Sobre este informe - b) Metodología de elaboración (páginas 79-80)	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
102-55 Índice de contenidos GRI			- Sobre este informe - b) Metodología de elaboración (páginas 79-80)	✓	
102-56 Verificación externa			- Sobre este informe - b) Metodología de elaboración (páginas 79-80) - Anexo Tablas GRI	✓	

Indicadores GRI Económicos

	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 103 Enfoque de gestión 2017: Vinculado a Desempeño económico (201), Presencia en el mercado (202), Impactos económicos indirectos (203), Prácticas de adquisición (204), Anticorrupción (205) y Prácticas de competencia desleal (206)					
103-1 Explicación del tema material y sus fronteras			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80- 82)	✓	
103-2 Enfoque de gestión y componentes			- Estrategia - a) Modelo de Negocio - I.- Plan Estratégico - II.- Gestión de la RSC (páginas 16-19)	✓	
103-3 Evaluación del enfoque de gestión			- Estrategia - a) Modelo de Negocio - I.- Plan Estratégico - II.- Gestión de la RSC (páginas 16-19)	✓	
GRI 201 Desempeño Económico 2017					
201-1 Valor económico directo generado y distribuido		    	- Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - I.- Distribución de valor generado y distribuido (página 63)	✓	
201-2 Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades del cambio climático	Principio 7  Principio 8 		- Generando Valor - d) Valor Ambiental - II.- Cambio Climático y energía. (páginas 60-61) - CDP Climate Change Disclosure Project del Grupo OHL - CC2.1 y CC2.2.	✓	(3)
201-3 Obligaciones derivadas de planes de beneficios sociales y otros planes de jubilación			El Grupo no tiene compromisos adquiridos en materia de retribución postempleo en forma de planes de pensiones u otras prestaciones.	✓	
201-4 Asistencia financiera recibida de administraciones públicas			- Cuentas Anuales Consolidadas - Nota 3.21	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 202 Presencia en el mercado 2017					
202-1 Ratio del salario de categoría inicial estándar por sexo frente al salario mínimo local	Principio 6  Normas Laborales	  	El Grupo ofrece a sus trabajadores un paquete retributivo inicial superior o igual al mínimo legal establecido en cada país.	✓	(4)
202-2 Proporción de altos ejecutivos contratados de la comunidad local	Principio 6  Normas Laborales		El 85,1% de los directivos del Grupo en el exterior son naturales del mismo país	✓	(5)
GRI 203 Impactos económicos indirectos 2017					
203-1 Inversión en infraestructuras y servicios de apoyo			- Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - III.- Inversión social (páginas 65-67)	✓	
203-2 Impactos económicos indirectos significativos			- Generando Valor - f) Valor Social y Relacional. (páginas 62-69)	✓	
GRI 204 Prácticas de adquisición 2017					
204-1 Proporción de gasto en proveedores locales		  	- Generando Valor - Valor para el Cliente - IV.- Cadena de Suministro. (páginas 47- 48)	✓	(1)
GRI 205 Anti corrupción 2017					
205-1 Operaciones evaluadas en relación con riesgos relacionados con corrupción			- Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento - I- Código ético y política anticorrupción (páginas 73-74) - Buen Gobierno - c) Gestión eficaz del riesgo (páginas 75-77) - Buen Gobierno - d) Auditoría Interna (página 77-79)	✓	(3)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anti corrupción			- Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento - I- Código ético y política anticorrupción (páginas 73 -74) - IAGC F.1.2.	✓	
205-3 Incidentes confirmados de corrupción y acciones desarrolladas			- Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento - I- Código ético y política anticorrupción (páginas 73 -74) - IAGC F.1.2.	✓	(6)
GRI 206 Prácticas de competencia desleal 2017					
206-1 Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y las prácticas monopólicas y contra la libre competencia			En el ejercicio 2017 no se han presentado acciones jurídicas relevantes contra OHL por prácticas monopolísticas o contra la libre competencia.	✓	



Indicadores GRI ambientales

	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 103 Enfoque de gestión 2017: Vinculado a: Materiales (301), Energía (302), Agua (303), Biodiversidad (304), Emisiones (305), Efluentes y residuos (306), Cumplimiento ambiental (307), Evaluación ambiental de proveedores (308)					
103-1 Explicación del tema material y sus fronteras			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
103-2 Enfoque de gestión y componentes			- Generando Valor - d) Valor ambiental (páginas 57-62)	✓	
103-3 Evaluación del enfoque de gestión			- Generando Valor - d) Valor ambiental (páginas 57-62)	✓	
GRI 301 Materiales 2017					
301-1 Materiales utilizados por peso o volumen		 	- Generando Valor - d) Valor Ambiental - III.- Economía circular y gestión del agua. (páginas 61-62) - Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
301-2 Materiales reciclados consumidos	 	 	- Generando Valor - d) Valor Ambiental - III.- Economía circular y gestión del agua. (páginas 61-62) - Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
301-3 Productos reutilizados y materiales de envasado			La actividad del Grupo OHL no produce bienes con embalajes destinados a la venta o susceptibles de ser reutilizados.	✓	



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 302 Energía 2017					
302-1 Consumo de energía dentro de la organización		      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
302-2 Consumo de energía fuera de la organización		      	El consumo energético externo más relevante se produce por parte de los usuarios de las infraestructuras y por los proveedores y subcontratistas. Actualmente la información no está disponible.	✗	Información no disponible (N.V)
302-3 Intensidad energética		      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
302-4 Reducción del consumo de energía	Principio 7  Principio 8  Principio 9 	      	- Generando Valor - d) Valor Ambiental - II.- Cambio Climático y energía. (páginas 60-61)	✓	(3)
302-5 Reducciones en los requerimientos energéticos de los productos y servicios	Principio 7  Principio 8  Principio 9 	      	- Generando Valor - d) Valor Ambiental - II.- Cambio Climático y energía. (páginas 60- 61)	✓	(3)
GRI 303 Agua 2017					
303-1 Consumo de agua por fuentes	Principio 7 	   	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
303-2 Fuentes de agua afectadas significativamente por extracción de agua	Principio 7  Principio 8 	   	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (7)
303-3 Agua reciclada y reutilizada	Principio 7  Principio 8 	   	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
GRI 304 Biodiversidad 2017					
304-1 Instalaciones operativas propias, arrendadas, gestionadas que sean adyacentes, contengan o estén ubicadas en áreas protegidas y áreas no protegidas de gran valor para la biodiversidad	Principio 7  Principio 8 	 	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (7)
304-2 Impactos significativos de las actividades, productos y servicios sobre la biodiversidad	Principio 7  Principio 8 	 	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (7)
304-3 Hábitats protegidos o restaurados	Principio 8 	 	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (9)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
304-4 Especies de la Lista Roja de la IUCN e incluidas en los listados de conservación nacionales cuyos hábitats se encuentran en áreas afectadas por la actividad	Principio 7  Medio Ambiente Principio 8  Medio Ambiente	 6  15	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (9)
GRI 305 Emisiones 2017					
305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)		 3  7  8  12  13  14  15	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8) (10)
305-2 Emisiones indirectas de GEI (alcance 2)		 3  7  8  12  13  14  15	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8) (10)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3)		      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8) (10) (11)
305-4 Intensidad de emisiones de GEI		      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
305-5 Reducción de emisiones de GEI	Principio 7  Principio 8  Principio 9 	      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3) (7)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
305-6 Emisiones de sustancias que agotan el ozono		      	No se han identificado emisiones significativas de este tipo	✓	
305-7 NOx, SOx y otras emisiones atmosféricas significativas		      	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
GRI 306 Efluentes y residuos 2017					
306-1 Vertido total de aguas según calidad y destino	 	   	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
306-2 Residuos por tipología y método de tratamiento	 	  	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(7) (8)
306-3 Vertidos significativos		   	No se han producido derrames significativos de sustancias peligrosas (volumen inferior a 1500 litros distribuidos en 16 localizaciones)	✓	(7) (8)
306-4 Transporte de residuos peligrosos		  	No material. El Grupo OHL no ha realizado transporte de residuos peligrosos relevantes.	-	
306-5 Masas de agua afectadas por vertidos y escorrentía		   	No material. El Grupo OHL no ha realizado vertidos a masas de agua y aguas de escorrentía que afecten significativamente a la biodiversidad y hábitats de los recursos hídricos afectados.	-	
GRI 307 Cumplimiento ambiental 2017					



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
307-1 Incumplimientos de la legislación y normativa ambiental		       	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	
GRI 308 Evaluación ambiental de proveedores 2017					
308-1 Nuevos proveedores que han sido evaluados según criterios ambientales		  	A todos los proveedores en el proceso de homologación se les solicita información de gestión medioambiental.	✓	
308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de valor y acciones desarrolladas		  	- Tabla de Indicadores GRI de Medio Ambiente.	✓	(3)



Indicadores GRI sociales

	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 103 Enfoque de gestión 2017: Vinculado a: Empleo (401), Relaciones laborales (402), Salud y seguridad ocupacional (403), Formación y educación (404), Diversidad e igualdad de oportunidades (405), No discriminación (406), Libertad de asociación y negociación colectiva (407), Trabajo forzoso (409), Prácticas de seguridad (410), Evaluación de Derechos Humanos (412), Comunidades locales (413), Evaluación social de proveedores (414), Política pública (415), Salud y seguridad de los clientes (416), Marketing y etiquetaje (417), Privacidad de los clientes (418), Cumplimiento socioeconómico (419)					
103-1 Explicación del tema material y sus fronteras			- Sobre este Informe - c) Materialidad (páginas 80-82)	✓	
103-2 Enfoque de gestión y componentes			- Generando Valor - b) Valor para el cliente (páginas 44-48) - Generando Valor - c) Valor Humano (páginas 49-57) - Generando Valor - e) Valor Social y Relacional (páginas 62-69) - Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento (páginas 73-75)	✓	
103-3 Evaluación del enfoque de gestión			- Generando Valor - b) Valor para el cliente (páginas 44-48) - Generando Valor - c) Valor Humano (páginas 49-57) - Generando Valor - e) Valor Social y Relacional (páginas 62-69) - Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento (páginas 73-75)	✓	
GRI 401 Empleo 2017					
401-1 Nuevas contrataciones de empleados y ratio de rotación		 	Tasa de rotación media es de 5,26 %	✓	(1) (12)
401-2 Beneficios ofrecidos a empleados a jornada completa que no se ofrecen a empleados temporales o a jornada parcial	 	  	- Anexos: Beneficios sociales empleados del Grupo OHL	✓	(1)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
401-3 Permisos parentales	Principio 6  Normas Laborales	 	Actualmente el Grupo OHL no dispone de información suficiente para facilitar un ratio representativo de este indicador.	-	
GRI 402 Relaciones laborales 2017					
402-1 Periodo mínimo de preaviso en relación con cambios operacionales	Principio 3  Normas Laborales		No existe un periodo mínimo de preaviso a nivel Grupo OHL. En cualquier caso, estos se realizan siempre conforme a lo especificado en la normativa de cada país.	✓	(3)
GRI 403 Salud y seguridad ocupacional 2017					
403-1 Representación de trabajadores en comités de salud y seguridad conjuntos		 	El Grupo manifiesta de forma expresa mediante su Política de Derechos Humanos el compromiso de respetar y proteger los derechos humanos de las personas que forman parte de la compañía, de su cadena de suministro y de las comunidades afectadas por la actividad del Grupo. En España, además, en busca de una gestión activa del respeto a los Derechos Humanos se ha considerado este aspecto en los criterios de selección de los proveedores de servicios de seguridad así como su adhesión al Pacto Mundial	✓	
403-2 Tipos de accidentes y ratios de accidentes laborales, enfermedades profesionales, días perdidos, y absentismo, y número de fallecimientos relacionados		 	- Generando Valor - c) Valor Humano - VI. Seguridad y salud (páginas 54-56)	✓	(13)
403-3 Trabajadores con un riesgo o incidencia elevada de enfermedades relacionadas con el trabajo desempeñado		 	El Grupo OHL declara la no constancia o evidencia de la existencia de trabajadores cuya profesión tenga una incidencia o riesgo elevado de enfermedad.	✓	

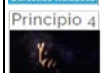


	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
403-4 Temas de salud y seguridad laboral tratados en acuerdos formales con la representación legal de los trabajadores			Las obligaciones formales en materia de salud y seguridad de los empleados vienen cubiertos en los distintos convenios colectivos suscritos por el Grupo. Durante 2017, el Grupo OHL no ha establecido nuevos acuerdos formales que cubran asuntos relacionados con la salud y la seguridad de los empleados.	✓	
GRI 404 Formación y educación 2017					
404-1 Horas medias de formación anuales por empleado		  	- Generando Valor - c) Valor Humano - IV.- Formación y desarrollo (páginas 51-54) - Generando Valor - c) Valor Humano - VII.- Seguridad y Salud (páginas 54-56)	✓	(14)
404-2 Programas para mejorar las habilidades de los empleados y de asistencia en la transición		  	- Generando Valor - c) Valor Humano - IV.- Formación y desarrollo (páginas 53-54)	✓	
404-3 Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones de desempeño y desarrollo profesional		  	- Generando Valor - c) Valor Humano - IV.- Formación y desarrollo (páginas 53-54)	✓	(3) (14)
GRI 405 Diversidad e igualdad de oportunidades 2017					
405-1 Diversidad de los órganos de gobierno y la plantilla		 	- Buen Gobierno - a) Buen Gobierno - II.- Órganos de Gobierno (página 69) - IAGC C.1.2. Un 7,23% de la plantilla al 31 de diciembre de 2017 del Grupo OHL pertenece a alguna minoría étnica. Un 2,50 % de la plantilla al 31 de diciembre de 2017 corresponde a personal con discapacidad.	✓	(1)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
405-2 Ratio de retribución de mujeres en relación con los hombres		  	Los salarios base están ligados a las categorías profesionales y son idénticos para todas las personas, con independencia del sexo, nacionalidad o cualquier otra característica personal	✓	(3)
GRI 406 No discriminación 2017					
406-1 Incidentes de discriminación y acciones correctivas implantadas		  	OHL manifiesta su rechazo absoluto y tolerancia cero ante cualquier comportamiento o acción que constituya alguna de las modalidades de acoso sexual, moral y por razón de sexo, y se compromete a colaborar de manera activa, eficaz y firme, para prevenir, detectar, corregir y sancionar cualquier tipo de estas conductas. El Grupo dispone, de un Protocolo para la Prevención y Actuación en los casos de Acoso, que se rige por los principios de rapidez, confidencialidad, transparencia, objetividad, imparcialidad y respeto a la intimidad y dignidad del personal. - Buen Gobierno - b) Ética y Cumplimiento - II.- Canal Ético de Comunicación (página 75)	✓	(6)
GRI 407 Libertad de asociación y negociación colectiva 2017					
407-1 Operaciones o proveedores en los que la libertad de asociación y negociación colectiva puede estar en riesgo		  	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)
GRI 408 Trabajo infantil 2017					
408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	   		- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 409 Trabajo forzoso 2017					
409-1 Operaciones o proveedores con riesgo significativo por incidentes de trabajo forzoso	   	  	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)
GRI 410 Prácticas de seguridad 2017					
410-1 Personal de seguridad formado en políticas o procedimientos de Derechos Humanos		 	El Grupo manifiesta de forma expresa mediante su Política de Derechos Humanos el compromiso de respetar y proteger los derechos humanos de las personas que forman parte de la compañía, de su cadena de suministro y de las comunidades afectadas por la actividad del Grupo. En España, además, en busca de una gestión activa del respeto a los Derechos Humanos se ha considerado este aspecto en los criterios de selección de los proveedores de servicios de seguridad así como su adhesión al Pacto Mundial.	✓	(3)
GRI 411 Derechos de los pueblos indígenas 2017					
411-1 Casos de violaciones de los derechos de los pueblos indígenas		 	El Grupo OHL no ha identificado violaciones de los derechos de los pueblos indígenas en 2017.	✓	
GRI 412 Evaluación de Derechos Humanos 2017					



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
412-1 Operaciones que han sido objeto de revisiones o evaluaciones de impacto en materia de Derechos Humanos	   	 	- Generando Valor - c) Valor Humano- VII.- Derechos humanos (página 57)	✓	(3)
412-2 Formación a empleados en políticas y procedimientos de Derechos Humanos		 	Durante 2017 no se ha llevado a cabo formación en materia de Derechos Humanos por necesidad de adaptación y actualización del contenido del curso corporativo de DDHH. Desde su lanzamiento en 2013, hasta 2016, un total de 5.037 participantes han asistido a la formación en DDHH.	✓	
412-3 Acuerdos significativos de inversión y contratos que incluyen cláusulas de Derechos Humanos o han sido objeto de evaluaciones en la materia.		 	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)
GRI 413 Comunidades locales 2017					
413-1 Operaciones con implicación de la comunidad local, evaluaciones de impacto, y programas de desarrollo.		 	- Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - III.- Inversión Social (páginas 65 - 67)	✓	(3)
413-2 Operaciones con impactos negativos significativos actuales y potenciales sobre las comunidades locales			- Generando Valor - e) Valor Social y Relacional - III.- Inversión Social (páginas 65 - 67) - Generando Valor - c) Valor Humano - VII. Derechos Humanos (páginas 56-57)	✓	(3)



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
GRI 414 Evaluación social de proveedores 2017					
414-1 Nuevos proveedores que han sido evaluados según criterios sociales		  	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)
414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de valor y acciones desarrolladas		  	- Generando Valor - b) Valor para el cliente - IV.- Cadena de suministro (páginas 47-48)	✓	(3)
GRI 415 Política pública 2017					
415-1 Contribución a partidos y/o representantes políticos			El Código Ético prohíbe la realización de ningún regalo, invitación o atención a autoridades, funcionarios públicos o particulares que supere los criterios establecidos en la Política Anticorrupción	✓	(15)
GRI 416 Salud y seguridad de los clientes 2017					
416-1 Evaluación de los impactos sobre salud y seguridad de los productos y servicios			- Generando Valor - b) Valor para el cliente - III.- Gestión de la Calidad (página 46 - 47)	✓	(3)
416-2 Incidentes de incumplimiento relacionados con los impactos sobre la salud y la seguridad de los productos y servicios			No se han identificado incidentes significativos derivados del incumplimiento de la normativa o de los códigos voluntarios relativos a los impactos de los productos y servicios en la salud y la seguridad durante su ciclo de vida.	✓	
GRI 417 Marketing y etiquetaje 2017					



	PRINCIPIOS DEL PACTO MUNDIAL	ODS	Referencias	Verificación	Notas de Verificación
417-1 Requisitos de información y etiquetaje de los productos y servicios			No material dada las actividades del Grupo.	-	(N.V)
417-2 Incidentes de incumplimiento relacionados con la información y el etiquetaje de los productos y servicios			No material dada las actividades del Grupo.	-	(N.V)
417-3 Incidentes de incumplimiento relacionados con comunicaciones de marketing			No material dada las actividades del Grupo.	-	(N.V)
GRI 418 Privacidad de los clientes 2017					
418-1 Denuncias substanciales relacionadas con brechas en la privacidad de los clientes y pérdidas de datos de clientes.			No se han recibido denuncias ni sanciones económicas significativas por este concepto.	✓	
GRI 419 Cumplimiento socioeconómico 2017					
419-1 Incumplimiento con las leyes y regulaciones en el área social y económica			- CCAA Consolidadas del Grupo OHL 2017 (nota 4.6.2 Pasivos contingentes y garantías).	✓	

✓ Contenido relativo a 2017 revisado considerando el alcance descrito de la información y las notas de verificación.

– No verificado (N.V)

(1) La revisión de esta información ha consistido en la comprobación del proceso de compilación y consolidación de los datos reportados por las empresas del Grupo OHL y su coherencia con los datos contables.



- (2) El empleo inducido se ha estimado a partir de la información disponible del número y la tipología de las empresas subcontratadas, y del número de empleados medio de dicho tipo de empresas en cada área geográfica según datos públicos disponibles en cada país. El empleo inducido corresponde al 100% de la plantilla estimada de las empresas subcontratas sin ponderar por el volumen de operaciones con el Grupo OHL.
- (3) Indicador para el que sólo se informa cualitativa o parcialmente.
- (4) No se informa del ratio.
- (5) No se desglosa por país.
- (6) Se informa exclusivamente de las denuncias recibidas a través del Canal Ético, sin desglosar por tipología.
- (7) No se incluye la información de EEUU del ejercicio 2017 por lo que la información no es comparable con el ejercicio anterior.
- (8) La revisión de esta información ha consistido en la comprobación del proceso de compilación, consolidación y conversión de los datos reportados por las empresas del Grupo OHL y el análisis de su evolución respecto al ejercicio anterior. Asimismo, se ha realizado la revisión de una muestra de las evidencias de los datos de las sociedades más significativos en relación con los indicadores 302-1, 305-1 y 305-2.
- (9) Sólo se informa de las especies y los espacios protegidos para algunas obras
- (10) Los factores de emisión utilizados para el cálculo de las emisiones de CO₂eq han sido los siguientes: en el caso de la electricidad se ha utilizado el factor publicado por IEA (International Energy Agency 2011); para combustibles IPCC 2006 y DEFRA 2016 (Department for Environment, Food and Rural Affairs); para viajes DEFRA 2016; para materiales DEFRA 2016 y el Instituto de Tecnología de la Construcción de Cataluña 2015.
- (11) No se incluyen las emisiones derivadas de la actividad de los subcontratas ni de transportistas del Grupo OHL.
- (12) No se informa del ratio de nuevas contrataciones. Se informa de la rotación media de empleados sin desglosar por grupo de edad, género y región.
- (13) No se incluyen datos de víctimas mortales ni información por región ni información relativa a contratistas y subcontratistas.
- (14) El alcance de la información se limita a España.
- (15) Se informa exclusivamente de la política interna aprobada.

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD Y FORMULACIÓN DE CUENTAS ANUALES E INFORME DE GESTION CONSOLIDADOS

Los Administradores declaran que, hasta donde alcanza su conocimiento, las cuentas anuales y el informe de gestión consolidados, han sido elaborados con arreglo a los principios de contabilidad aplicables, ofrecen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Obrascón Huarte Lain, S.A. y sociedades dependientes.

La formulación de las presentes cuentas anuales e informe de gestión consolidados ha sido aprobada por el Consejo de Administración, en su reunión del 28 de febrero de 2018, con vistas a su verificación por los auditores y posterior aprobación por la Junta General de Accionistas.

Dichas cuentas anuales están extendidas en 137 hojas (incluidos balances de situación, cuentas de pérdidas y ganancias, estados de cambios en el patrimonio neto, estados de flujos de efectivo, memoria y anexos de la memoria), y el informe de gestión en 133 hojas, todas ellas firmadas por la Vicesecretario del Consejo de Administración, firmando en esta última hoja todos los Consejeros y el Secretario del Consejo de Administración.

D. Juan Villar-Mir de Fuentes D^a. Silvia Villar-Mir de Fuentes D. Juan Luis Osuna Gómez

D. Javier Goñi del Cacho D. Ignacio Moreno Martinez D^a. Mónica de Oriol e Icaza

D. Juan José Nieto Bueso D^a. Reyes Calderón Cuadrado D. José Luis Díez García

D. Álvaro Villar-Mir de Fuentes D. Manuel Garrido Ruano D. Juan Antonio Santamera
Sánchez

D. José María del Cuvillo
Pemán
(Secretario del Consejo de
Administración, no consejero)

Informe de Revisión Independiente de la Información de Responsabilidad Corporativa incluida en el Informe de Gestión Consolidado 2017 del Grupo OHL

A los accionistas de Obrascón Huarte Lain, S.A.:

Alcance de nuestro trabajo

Hemos realizado la revisión, con el alcance de seguridad limitada, de la Información de Responsabilidad Corporativa (IRC) incluida en el Informe de Gestión Consolidado de 2017 (en adelante IGC o Informe) de la sociedad Obrascón Huarte Lain, S.A. y sociedades dependientes (en adelante Grupo OHL), cuyo alcance se define en el capítulo "Sobre este Informe" del IGC. Nuestro trabajo ha consistido en revisar:

- La adaptación de la IRC del IGC a los estándares de elaboración de informes de sostenibilidad de Global Reporting Initiative (en adelante GRI-SRS o GRI), incluida la fiabilidad y la adecuación de los contenidos.

Estándares y procesos de verificación

Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma ISAE 3000 *Assurance Engagements Other than Audits or Reviews of Historical Financial Information* emitida por el International Auditing and Assurance Standard Board (IAASB) de la International Federation of Accountants (IFAC) para la emisión de informes de seguridad limitada y con la Guía de Actuación sobre trabajos de revisión de Informes de Responsabilidad Corporativa emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

Nuestro trabajo de revisión ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección, así como a las diversas áreas y unidades de negocio de OHL, en la revisión de los procesos para recopilar y validar los datos de los contenidos GRI presentados en el IGC y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal de OHL para conocer los principios, sistemas y enfoques de gestión de responsabilidad social corporativa aplicados.
- Lectura de las actas de las reuniones del ejercicio 2017 del Consejo de Administración y sus Comisiones.
- Revisión de las actuaciones realizadas en relación a la identificación y consideración de los grupos de interés a lo largo del ejercicio, y de los procesos de participación de dichos grupos, a través del análisis de la información interna y de los informes de terceros disponibles.
- Análisis de la cobertura, relevancia e integridad de la IRC en función del entendimiento de OHL de los requerimientos de los grupos de interés sobre los aspectos materiales identificados por la organización y descritos en el epígrafe "Materialidad" del capítulo "Sobre este Informe" del IGC.
- Revisión de la información relativa a los enfoques de gestión aplicados y comprobación de la existencia y alcance de políticas, sistemas y procedimientos de los ámbitos de responsabilidad social corporativa.
- Análisis de la adaptación de la IRC a los estándares de GRI-SRS y comprobación de que los contenidos desglosados se corresponden con los requeridos por dichos estándares.
- Comprobación, mediante pruebas de revisión específicas, en base a la selección de una muestra, de la información cuantitativa y cualitativa correspondiente a los contenidos GRI y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información del Grupo OHL.

Responsabilidades de los Administradores del Grupo OHL y de Deloitte

- La formulación del Informe de Gestión Consolidado, así como el contenido del mismo, es responsabilidad de los Administradores de OHL. La Dirección de OHL es responsable de definir, adaptar y mantener los sistemas de gestión y control interno de los que se obtiene la información.
- Nuestra responsabilidad es emitir un informe de revisión independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado.
- El alcance de una revisión es sustancialmente inferior al de un trabajo de seguridad razonable. Por tanto, la seguridad proporcionada también es menor, por lo que el presente informe no puede entenderse como un informe de auditoría.
- Este informe ha sido preparado exclusivamente en interés de OHL de acuerdo con los términos de nuestra Carta de Encargo.
- Hemos realizado nuestro trabajo de acuerdo con las normas de independencia requeridas por el Código Ético emitido por la International Ethics Standards Board for Accountants (IESBA), basadas en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional, diligencia, confidencialidad y profesionalidad.
- Deloitte mantiene, de acuerdo con el International Standard on Quality Control1 (ISQC1), un sistema global de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados en relación con el cumplimiento de requisitos éticos, normas profesionales y regulación aplicable.
- El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Informes de Responsabilidad Corporativa y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental, y en procesos de diálogo y participación de grupos de interés.

Conclusiones

En la tabla de Contenidos GRI, en el Anexo al Informe de Gestión Consolidado de 2017, se detallan los contenidos revisados, las limitaciones al alcance de la revisión y se identifican aquellos contenidos que no cubren todos los aspectos requeridos por GRI-SRS. Como resultado de los procedimientos realizados y las evidencias obtenidas, salvo por los aspectos identificados en la mencionada tabla de Contenidos GRI, no se ha puesto de manifiesto ningún asunto que nos haga creer que la IRC incluida en el Informe de Gestión Consolidado no haya sido preparada, en todos los aspectos significativos, incluida la fiabilidad y la adecuación de la información revisada, de acuerdo con GRI-SRS.

Adicionalmente, hemos presentado a la Dirección del Grupo OHL nuestras recomendaciones relativas a las áreas de mejora para consolidar los procesos, programas y sistemas ligados a la información de la Responsabilidad Corporativa.

DELOITTE, S.L.



Helena Redondo

28 de febrero de 2018